



Рынок оцинкованного проката
Санкт-Петербурга: основные тенденции переработки и
потребления

Импорт



Импорт - экспорт

- **Импорт: потенциал роста поставок дешёвого тонкого (0,45 – 0,55) оцинкованного проката.**
- **Экспорт: под запретом со стороны меткомбинатов из РФ.**

Транзитный тупик



Рынок оцинкованного проката Санкт-Петербурга: основные тенденции переработки и потребления. Малышев А.В., УПТК-65



Рынок оцинкованного проката Санкт-Петербурга: основные тенденции переработки и потребления. Малышев А.В., УПТК-65

Поставки за пределы региона

- **Продажи возможны только в СПб и в радиусе 300-400 км.**
- **Условия выживания на рынке:**
 - **Региональные скидки от МК.**
 - **Широкий ассортимент товаров на складе.**
 - **Сжатые сроки прямых комплексных поставок на объект.**

Морские порты



- **Выборг**
- **Высоцк**
- **Приморск**
- **Санкт-Петербург**
- **Усть-Луга**

Автомодороги



- Кольцевая автодорога
- Западный скоростной диаметр
- Автобан «Москва – Санкт-Петербург»

Аэропорты



- **Новый терминал «Пулково»**
- **1,2 млрд. евро**
- **Завершение – 2013 г.**

РАО «РЖД»



- **«Сапсан»**
- **«Аллегро»**
- **Транзитный коридор «Азия – Европа»**
- **Ж/д порт «Балтийский»**

Участие в инфраструктурных проектах:

- **Мониторинг тендерных компаний.**
- **Кредитование под госконтракты.**
- **Мониторинг резервов (площади, мощности).**
- **Мониторинг хода производства работ (поставок).**

«Окно» в Европу



- Новые технологии.
- Высокая производительность труда.
- Качество.
- Специализация.
- Аутсорсинг
- Премиальный сегмент.

Автопром



TOYOTA



HYUNDAI



В П К



**КОНЦЕРН ПВО
АЛМАЗ-АНТЕЙ**



«Белая» техника

B/S/H/

Merloni

 Electrolux

Энергетика и электротехника



Транспортное машиностроение



ВАГОНМАШ



Нефтепереработка



ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
«СУРГУТНЕФТЕГАЗ»

Строительство жилья

- **2 000 000 кв.м**



Торговые центры



- **Самое большое количество кв. м торговых площадей на одного жителя**

Городское хозяйство



- **Население – более 5 000 000 человек**
- **Старый фонд**
- **Реконструкция**

Отраслевой набор позволяет ■

- **Продавать оцинкованный прокат в диапазоне толщин 0,3-3,0 мм.**
- **Снижать влияние сезонности.**
- **Разнообразить варианты позиционирования бизнеса.**
- **Создавать высокопроизводительные СМЦ.**

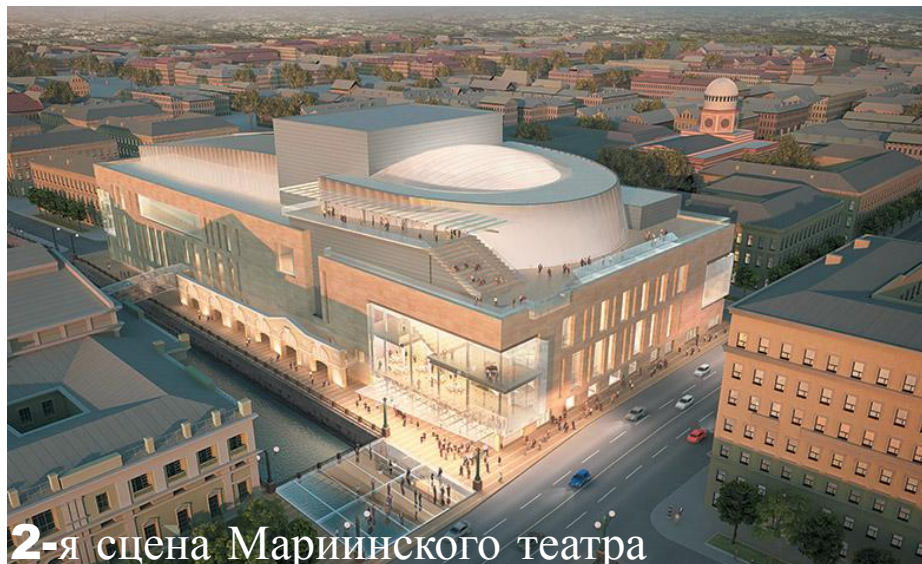
Политические особенности



Масштабные проекты



Стадион для «Зенита»



2-я сцена Мариинского театра

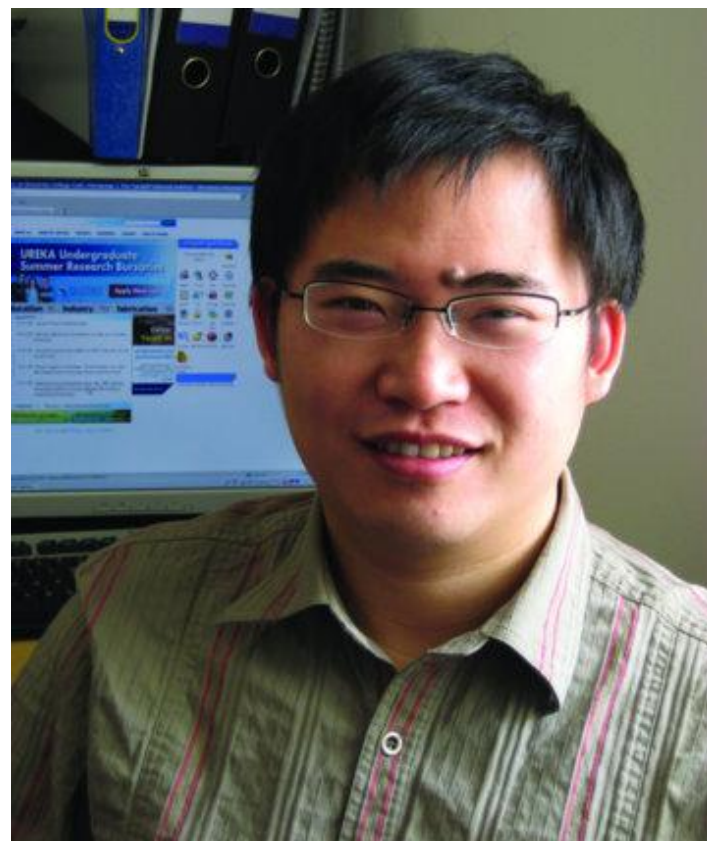


Лакhta-центр

Масштабные проекты СПб:

- Уверенность, что финансирование начатых объектов не будет остановлено.
- Использование передовых западных технологий.
- Престижность и выгодность.
- Участие в проектах ТД МК.

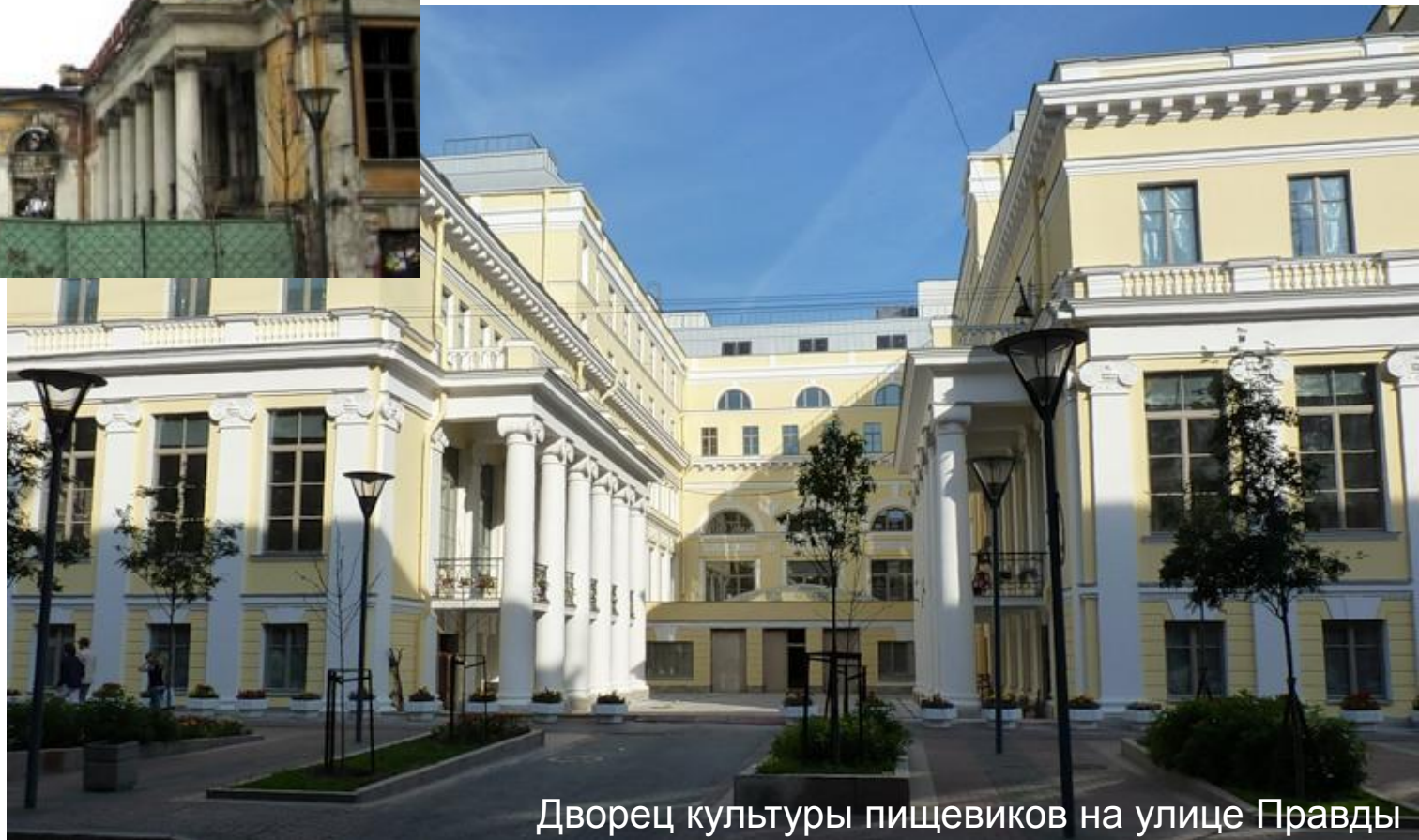
Культурная столица



Кадры решают всё

- **Высококвалифицированные специалисты из СПб.**
- **Конкуренция с IT, Telecom и другими высокотехнологичными отраслями.**
- **Перевес «иностранцев» сотрудников в металлоторговле и металлообработке.**

Шедевры архитектуры



Дворец культуры пищевиков на улице Правды

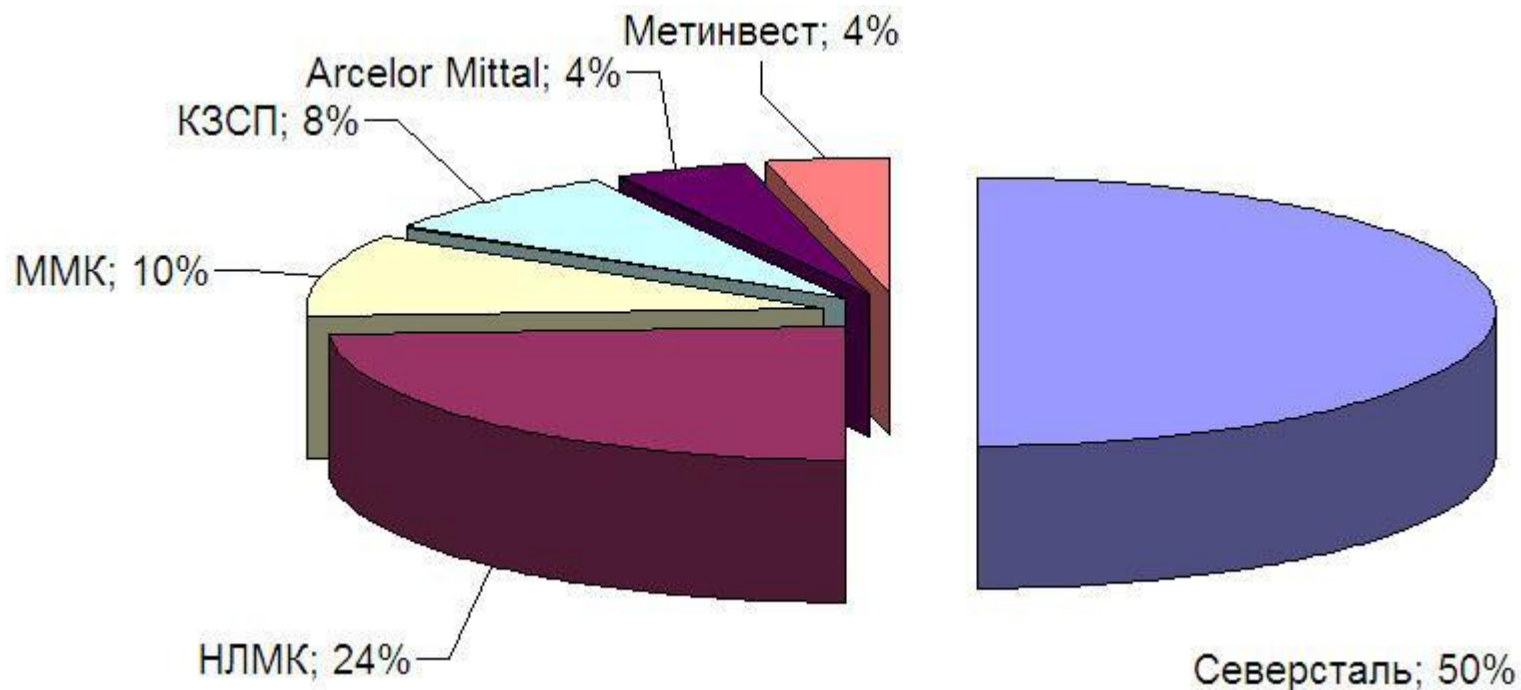
Реконструкция

- **«Щадящие» технологии и ручной труд.**
- **Имидж – проекты.**
- **Небольшой объем поставки, но сложная комплектация.**
- **Зарубежные специалисты. Другие технологии. Другой материал.**

Поставщики металлопроката



Поставщики металлопроката



Потребители, лето-2011



Кровельные компании



- Доля рынка: 30%.
- Переход на толщину 0,7 мм.
- Рулонная технология.

Вентиляционные компании



- Доля рынка: 12%.
- Системная реконструкция.
- Уход иностранных игроков.

Электротехника



- Доля рынка: 9%.
- Высокая плоскостность.
- Zn 275.
- Толщина 2,5 – 3,0.
- Горячее цинкование.

Металлоизделия



- Доля рынка: 17%.
- Гибка.
- Сварка.
- Перфорация.
- Серийность.
- Плоскостность.
- Геометрия.

ЛСТК



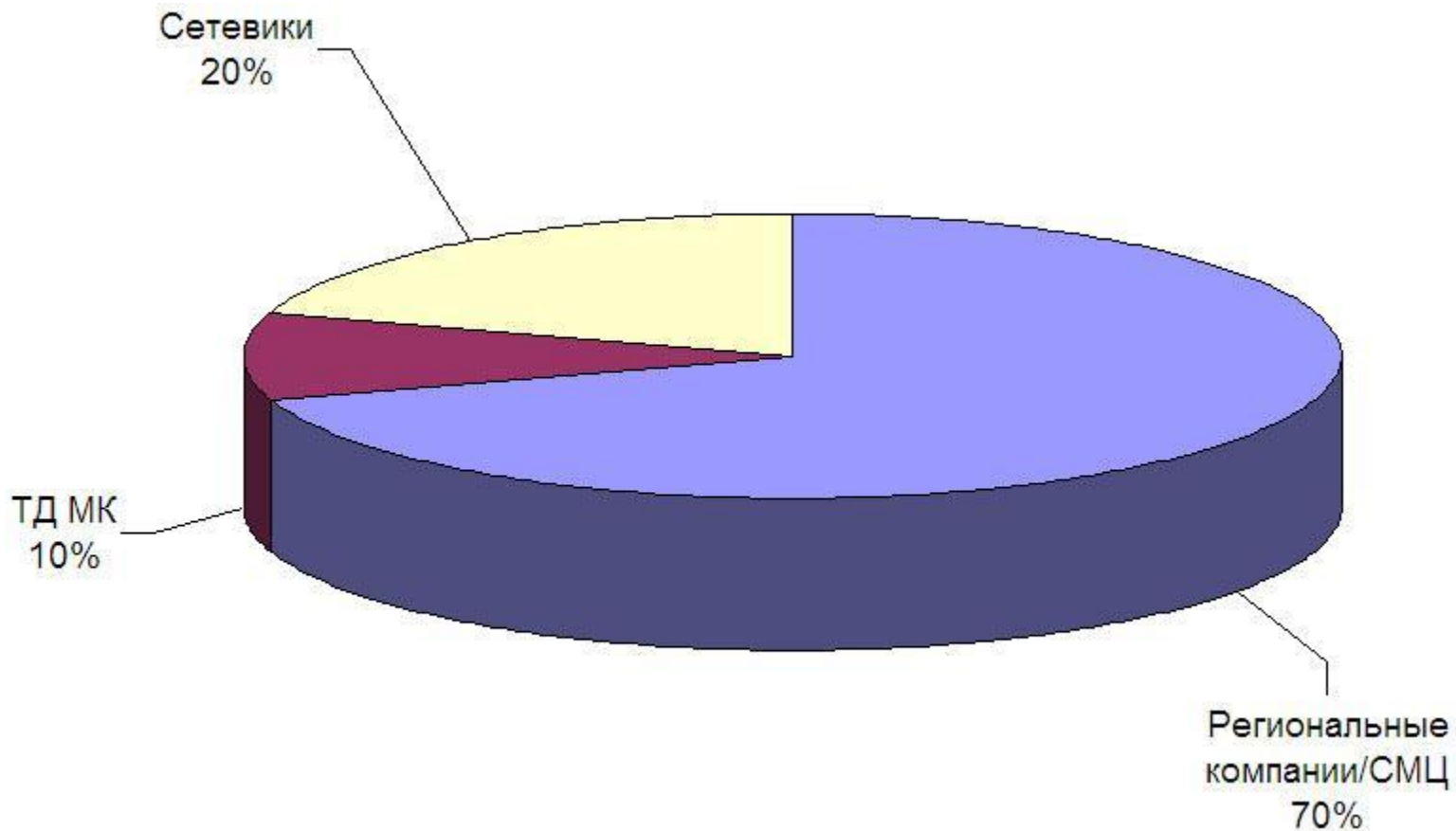
- Доля рынка: 5%.
- Традиционализм.
- Трудности со сталью 350.
- Сельское строительство.

Строительство



- Доля рынка: 18%.
- Профили для гипсокартона.
- Оконное армирование.
- Вентилируемые фасады.

Игроки



Торговые дома МК

- Доля рынка: 10%.
- Транзитные поставки по предоплате.
- Лишнее звено в сбытовой цепи.
- Нет мелкого опта и отсрочек.
- Узкий ассортимент.
- Удовлетворительная работа с претензиями.
- Чехарда цен.

Сетевики

- Доля рынка: 20%.
- Привлекательные цены.
- Предпочитают торговать листами.
- Предоставляют отсрочки.
- Работают с мелким оптом и частниками.
- Пытаются предоставлять сервис по раскрою из ЦФО.
- Пассивные продажи, холодные звонки.

Региональные компании

- Доля рынка: 70% (вместе с СМЦ).
- Жесткая конкуренция.
- Широкий ассортимент рулонной стали.
- Игры с толщиной стали и покрытия (0,65; 0,75; 1,15).
- Открытые склады.
- 50 % - выручка от продажи «полимерки».
- Наличие простейших агрегатов резки.

С М Ц

- Трудности с продольной резкой стали толщиной 0,2 - 0,3 и 3,0-4,0 мм.
- Трудности с резкой широких (1250 - 1600 мм) и тяжелых (12,0 -15,0 т) рулонов.
- Дефицит правильных машин и «правильщиков».
- Проблемы с точностью линейных размеров и диагональностью.
- Расширение спектра услуг по обработке плоского проката (гибка, сварка, перфорация).

Ожидания – 2012

- Рост рынка 10 % -15 %.
- Усиление ценовой конкуренции среди компаний, у которых нет сервиса по обработке.
- Рост числа региональных СМЦ.
- Усиление борьбы МК за долю в автопроме СПб и на рынке СЗФО.