



The Northern European Open University
Petrozavodsk State University
REC "Plasma"

Building International Partnerships and Development External Funding Sources

Kiprushkin S.A.



Северо-европейский открытый университет
Петрозаводский госуниверситет
НОЦ “Плазма”

Создание международных партнёрств и использование внешних источников финансирования

Кипрушкин С.А.

Майкл Парсонс



Профессор Международного Университета Флориды, США

Темы семинаров и тренингов, предложенные проф. Парсонсом:

- Assessing and Improving Academic Programs*
- Developing Arguments for Public Funding of Education*
- Developing External Funding Sources*
- Building International Partnerships*
- Creating University Support Networks*
- Using Budgets to Support Academic Reforms*

Michael Parsons, College of Education, Florida International University (USA)

Parsons@fiu.edu



Любой университет для успешной работы должен иметь :

- международных партнеров;**
- внешние источники финансирования.**

Практические шаги для развития партнёрства



Анализ внутренних ресурсов

1. *Реестр сотрудников, кто:*
 - *имеет международные контакты;*
 - *владеет языками;*
 - *совершает поездки за рубеж;*
 - *имеет международные гранты, участвует в исследованиях, проектах и т.п.*
2. *Организовать доклады и презентации:*
 - *как получать гранты;*
 - *как устанавливать связи;*
 - *какими источниками информации пользоваться;*
 - *как использовать поездки за рубеж для установления контактов.*
3. *Реестр ресурсов для поддержки партнерства:*
 - *Интернет, переводчики, общежития, визовая поддержка, стоимость проведения семинара и т.п. (Вычислить стоимость услуг для оценки вклада нашего университета)*

Практические шаги для развития партнёрства



Анализ ресурсов университета – определение конкурентных преимуществ

1. *Международный отдел*
2. *Ранжирование факультетов и кафедр (и сильные и слабые кафедры могут быть кандидатами для партнёрства)*
3. *Финансовая и бюджетная система – вопросы поддержки международного партнёрства*

Практические шаги для развития партнёрства



Список идей для партнёрства

- 1. Зачем нам нужны партнёры?*
- 2. Что мы будем делать вместе?*
 - Обмен преподавателями*
 - Обмен студентами*
 - Летние семинары*
 - Академический туризм*

Практические шаги для развития партнёрства



Календарь программ фондов финансовой поддержки

- *Большинство фондов имеют календарь финансирования*
- *Ряд целевых программ имеют конкретные сроки получения заявок*
- *Необходимость мониторинга фондов*
- *Список идей для возможной поддержки фондами*

<http://www.irex.ru/>

<http://fdncenter.org/>

<http://www.efc.be/>

Практические шаги для развития партнёрства



Поиск партнёров

- 1. Искать не большие и не очень известные университеты*
- 2. Использовать консульства*
- 3. Разработать описание университета, города, Карелии для потенциальных партнёров*
- 4. Взаимодействие с академическими ассоциациями*
 - AAGTE – школьное образование*
 - NASCLGU – научная*
 - ASHE – высшая школа*
 - MLA – современные языки*
 - TESOL – второй иностранный язык*

Практические шаги для развития партнёрства



Контакты с wybranными университетами

Прямой контакт с теми, кто вас интересует

- 1. Международный отдел в американских университетах занимается студентами*
- 2. Лучше обращаться к декану или даже зав. кафедрой*
- 3. Не имеет смысла обращаться к ректору или президенту*
- 4. Не пытаться сразу заключить международное соглашение*

Практические шаги для развития партнёрства

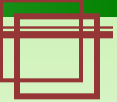


Контакты с wybranными университетами

Требуемая информация

- 1. Профайл*
- 2. Причины контакта именно с ними*
- 3. Несколько идей, которые можно совместно выполнить*
- 4. Дальнейшие шаги*

Практические шаги для развития партнёрства



Мотивация американских университетов

1. *Международное сотрудничество: получить студентов, преподавателей, новые идеи и программы*
 2. *Студенты не выбирают университет без международных программ*
 3. *Оценка и оплата преподавателей зависит от участия в международных проектах*
 4. *До 80% финансирования американских вузов – гранты*
 5. *Оценка труда зав. кафедрой:*
 - *5 национальных и 3 международных гранта*
 - *Аспиранты должны участвовать в грантах*
 - *Увеличение приема на ~10%*
 - *Разработка ряда курсов*
 - *2 публикации в цитируемых журналах и 1 конференция*
 - *Не превысить бюджет кафедры*
- Наказание за неисполнение – лишение переменной части зарплаты.*

Практические шаги для развития партнёрства



Последний шаг

Подготовка гранта

- 1. Установлены связи с американским университетом*
- 2. Профайл нашего университета*
- 3. Объяснение полезности гранта для нашего университета*
- 4. Письма поддержки от ректора и декана*
- 5. Требуемые финансовые ресурсы*
- 6. Резюме руководителя и ключевых исполнителей*

Проектный менеджмент

Фандрайзинг

Практические шаги для развития партнёрства



Поиск внешних источников финансирования – несколько идей

1. *Академический туризм*
2. *Летние школы*
3. *Приглашение отдельных преподавателей*

Важные моменты

1. *Консульство в Санкт-Петербурге: дает информацию о партнерах в США, рецензируют заявки на гранты и дают рекомендации фондам. Пригласите в ПетрГУ.*
2. *Посылайте гранты от СЕОУ.*
3. *Работайте с ассоциациями по вашей тематике!*
4. *При подготовке заявки привлекайте зарубежных коллег, даже при отсутствии совместных грантов ранее.*



- 1. Процесс получения грантов - это технология, «ремесло», которое надо изучать и знать.**
- 2. Американские университеты заинтересованы в контактах и совместных грантах.**
- 3. Процесс получения гранта – это тяжелый творческий труд, аналогичный предпринимательскому.**
- 4. Не забывать, что помимо грантов международных фондов есть гранты российских научных фондов и министерств, а также возможность получения грантов для научной работы в зарубежных научных организациях.**