

# ШАГ ВТОРОЙ

Спонсирование и построение группы





# Поздравляем с завершением Стартовой Программы!

Впечатления о Ваших первых достижениях



# Программа тренинга

- 1** Спонсирование
- 2** Проведение встречи «Возможности Орифлэйм»
- 3** Работа с группой
- 4** План Успеха



# Построение своей группы



oriflame

natural swedish cosmetics

# Вместе к успеху!





# Начинаем строить группу

## Ищем первых консультантов

- 1** Обратитесь к своему списку знакомых
- 2** Пригласите 5 человек на встречу «Возможности Орифлэйм»
- 3** Если скажут «да» - спросите имена 5 знакомых, которых это тоже может заинтересовать  
Если «нет» - тоже спросите имена 5 знакомых, которых это может заинтересовать
- 4** Новые имена потенциальных консультантов запишите в свой список
- 5** Действия 1 - 4 повторяйте регулярно





## Расширяем личную группу

Откуда берутся новички:

**70%** Рекомендации

**25%** Работа с незнакомыми людьми

**5%** Реклама

*Приглашайте других людей делать то,  
что делаете вы сами.*

oriflame

natural swedish cosmetics

## Советы для успешного спонсирования

- Каждую неделю выделяйте время для встреч с потенциальными консультантами
- Спонсируйте минимум 1 нового консультанта в неделю
- У каждого, с кем общаетесь, спрашивайте имена 5 его знакомых
- Ежедневно записывайте новые имена в свой список

*10 встреч = 1 новый консультант*







## Спонсирование

- Назначьте индивидуальную встречу или...
- Пригласите на лекцию «Возможности Орифлэйм»
- Возьмите с собой на встречу:
  - Мини-план Успеха
  - Каталог
  - Листовку о «Стартовой Программе»
  - Образцы продукции (по возможности)
- Во время встречи:
  - создайте непринужденную атмосферу
  - расскажите о возможностях Орифлэйм
  - поделитесь личным опытом
  - ответьте на вопросы



## Спонсирование

- Начало беседы
  - ключевые фразы
- Рассказ о возможностях
  - что нужно делать
  - сколько можно заработать
- Завершение беседы
  - реакция на возражения

*Со временем у Вас будет собственный формат встречи с потенциальным консультантом*



oriflame

natural swedish cosmetics

Проведение встречи

# ВОЗМОЖНОСТИ ОРИФЛЭЙМ





## 2 способа проведения встречи «Возможности Орифлэйм»

- 1** Презентация для группы людей
  - презентационная папка со слайдами  
или компьютерная презентация
- 2** Презентация для одного человека
  - буклет «Мини-план Успеха»





## Содержание встречи «Возможности Орифлэйм»

*часть 1*  
*15 минут*

- Возможности, которые предоставляет “Орифлэйм”
- Работа с каталогом
- Стартовая Программа

*часть 2*  
*30 минут*

- Знакомство со Стартовым Набором
- Первые действия
- Размещение и оплата заказа
- Первые цели



*45 минут*

**oriflame**  
natural swedish cosmetics



# Вспомогательные материалы для встречи “Возможности Орифлейм”

Продукция



Каталоги



“Мини-план Успеха”



Листовка “Стартовая Программа”



Стартовый набор



Регистрационная форма





## Для успешного проведения встречи “Возможности Орифлэйм”

- Создайте дружественную атмосферу
- Поделитесь своей историей работы и историями других успешных консультантов
- Будьте убедительны
- Сделайте свое выступление
  - эмоциональным
  - доступным
  - лаконичным
  - информативным
  - легко запоминающимся
- Сделайте акцент на преимуществах “Орифлэйм” для консультантов





## Как реагировать на отказ начать бизнес с “Орифлэйм”

- Расскажите о своих начальных сомнениях
- Оставьте «Мини-план Успеха» для ознакомления
- Предложите подумать
- Спросите «Кому из Ваших знакомых это было бы интересно?»
- В случае решительного отказа предложите свои услуги консультанта

*“НЕТ” не значит “НИКОГДА”*





## Если говорят “ДА” - действуйте немедленно:

- Помогите заполнить Регистрационную форму
- Расскажите о материалах из Стартового Набора и о работе с ними
- Дайте задание: составить список первых 5 знакомых и раздать им каталоги
- Сообщите о расписании лекций. Дайте рекомендации о том, какие тренинги посетить (для начала - «Первый Шаг: продукция и продажи»)





## 5 дней после регистрации

- Позвоните своему новичку и поинтересуйтесь первыми результатами
- Если он еще не приступил к работе:
  - не критикуйте
  - спросите, нужны ли совет или поддержка
  - убедите начать работать немедленно
- Если новичок уже нашел первых клиентов:
  - поздравьте, похвалите, отметьте
  - выразите благодарность
  - спросите о дальнейших действиях
  - нацельте на выполнение Стартовой Программы





## Обязанности спонсора

- Обучать новых консультантов как
  - ставить цели
  - планировать рабочее время
  - составлять список имен
  - продавать с каталогом
  - размещать и оплачивать заказы
- Приглашать на корпоративные тренинги
- Нацеливать на выполнение Стартовой Программы
- Регулярно сообщать новости
- Нацеливать на ежемесячное размещение заказов и участие в Бизнес Классе
- Поздравлять с успехами





## Помните:

- Быть спонсором - значит растить и обучать на собственном примере
- Чем больше успешных консультантов в группе, тем успешнее Ваш бизнес
- Ваша первая задача - поддерживать и мотивировать новичков, спонсированных лично Вами
- Люди всегда отзываются на предложение помочь, совет, поощрение, похвалу
- Быть спонсором нелегко, но награда за это - стабильный постоянно растущий доход, личный рост и гордость за успехи Ваших консультантов



# План Успеха





## **План Успеха: система вознаграждения за работу**

**Немедленная прибыль 30%**

**Объемная скидка от 3% до 21%**

**Звания и бонусы**



3%

200 ББ

Вы:

раздаете: 20 каталогов

Покупаете на: 100 у.е.

Немедленная прибыль: 30 у.е.

Объемная скидка: 3 у.е.

*3 у.е. - скидка за личные продажи*

**ВАШ ДОХОД: 33 у.е.**

oriflame

natural swedish cosmetics

9%

**Вы:**

раздаете: 20 каталогов

Покупаете на: 100 у.е.

Немедленная прибыль: 30 у.е.

Объемная скидка:  $27 = 3 + 24$  у.е.

*3 у.е. - скидка за личные продажи*

*24 у.е. - скидка за продажи команды*

**ВАШ ДОХОД: 57 у.е.**



oriflame

natural swedish cosmetics



15%



Вы:

раздаете: 20 каталогов  
Покупаете на: 100 у.е.

Немедленная прибыль: 30 у.е.

Объемная скидка:  $177 = 3 + 174$  у.е.

*3 у.е. - скидка за личные продажи*

*174 у.е. - скидка за продажи команды*

**ВАШ ДОХОД: 207 у.е.**

oriflame

natural swedish cosmetics



# Звания и бонусы

Консультант  
0% - 12%

- Немедленная прибыль
- Объемная скидка
- Бизнес Класс

Лидер  
15% - 21%



- Объемная скидка
- Значок
- Лидерский Клуб
- Лидерские встречи с КАМом

Директор  
и выше



- Объемная скидка
- Бонусы
- Значок
- Приглашение на Банкет Директоров
- Ценные подарки
- Международные Конференции
- Одноразовые премии от 1000y.e.



oriflame

natural swedish cosmetics



## Постановка целей

### Личные цели:

- Определить свое следующее достижение
- Составить план действий на месяц/неделю/день

### Цели группы:

- Помогите консультантам определить свои цели
- Составьте вместе с ними план действий:
  - написать список знакомых
  - раздать 10 (20) каталогов и собрать заказы
  - выполнить Стартовую Программу
- Нацеливайте своих консультантов на ежемесячное участие в Бизнес Классе



# Ваши личные цели сегодня



**УСПЕХ**

- 1
- Каталоги
  - Клиенты
  - Заказы

2

Постоянное участие в Бизнес Классе

3

4 новых Консультанта ежемесячно

- 4
- Уровень 15%
  - Членство в Лидерском Клубе



## Планирование рабочего времени

- Семья/работа
- Звонки
- Контакты
- Встречи «Возможности Орифлэйм»
- Личные продажи
- Поездки



oriflame  
natural swedish cosmetics



Спасибо!

- За время, которое Вы уделили тренингу
- За Ваше стремление к успеху

Успехов и доброго пути!

