

НОМОС-БАНК: преимущества работы





Все наши клиенты для нас в первую очередь люди: за цифрами мы всегда видим лидеров, которые способны привести свой бизнес к успеху с нашей помощью.

Мы внимательно анализируем бизнес клиентов и предлагаем им сбалансированное сочетание услуг, которые нужны им сейчас и понадобятся в будущем. Мы умеем работать быстро и слаженно, обеспечивая для клиентов не стандартные продукты в стандартные сроки, а набор конкретных решений в кратчайшие сроки.

10 интересных фактов о НОМОС-БАНКе



Nº1	Единственный частный банк в РФ, который провел успешное IPO на Лондонской фондовой бирже
Nº2	По темпам роста капитала первого уровня среди банков Центральной и Восточной Европы (The Banker)
Nº2	Среди частных банков РФ по активам
TOP-10	 общего рэнкинга банков РФ банков РФ по активам в мире по темпам прироста активов (The Banker)
БАНК ГОДА	 Банк 2011 г. в РФ по версии журнала The Banker , Euromoney, EMEA Finance Лучший банк 2011г. для Индустрии детских товаров в РФ по версии АИДТ
БАНКИР ГОДА	Президент НОМОС-БАНКа Дмитрий Соколов стал банкиром года (по версии журнала «Итоги»)
ВЫСОКИЕ РЕЙТИНГИ	Fitch Ratings: Долгосрочный РДЭ «ВВ», Краткосрочный РДЭ «В», Национальный долгосрочный рейтинг «АА-(rus)». Мооdy': Рейтинг долгосрочных валютных депозитов «ВаЗ», Рейтинг краткосрочных валютных депозитов «NР», Национальный долгосрочный рейтинг — «АаЗ.ru» Национальное Рейтинговое Агентство (НРА): Индивидуальный рейтинг кредитоспособности ААА, максимальная кредитоспособность.
НАЦИОНАЛЬНАЯ БАНКОВСКАЯ ПРЕМИЯ 2011	За кредитование реального сектора российской экономики

Наша сеть: от Калининграда до Владивостока





<u>Значительная часть бизнеса группы сосредоточена</u>
<u>в пяти основных стратегических регионах:</u>

- 1. Москва и Московская область,
- 2. Санкт-Петербург,
- 3. Тюменская область (включая Ханты-Мансийский автономный округ),
- 4. Новосибирская область,
- 5. Хабаровский край.







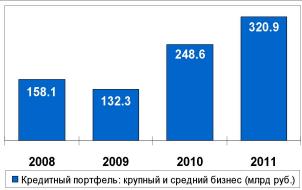


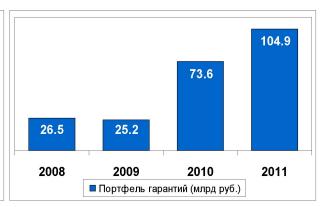


Динамика показателей 2011 г.

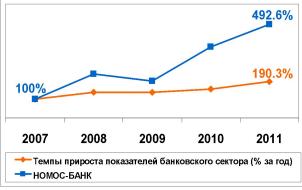


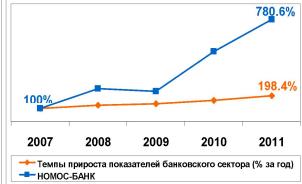








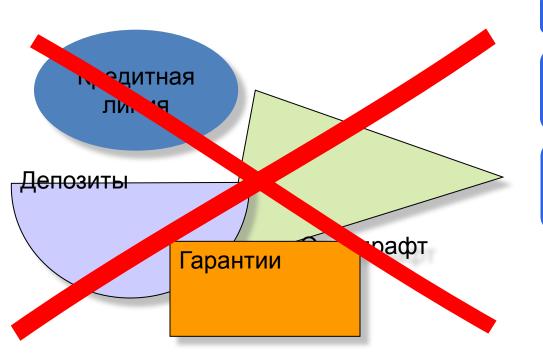




Как мы работаем: наши принципы



Мы не предлагаем клиентам стандартные решения, состоящие из отдельных продуктов:



В основе нашей работы лежит принцип ориентации на интересы клиента:

Мы анализируем отрасль клиента

Мы анализируем бизнес клиента

Выявляем основные потребности бизнеса в текущий момент и в будущем

В кратчайшие сроки предлагаем клиенту индивидуальное сочетание услуг, оптимальных для его бизнеса



Наши клиенты: «Детский мир»







- Старт работы: 1957 г.
- Начало формирования национальной сети: 2000 г.
- Начало сотрудничества с НОМОС-БАНКом: 2006 г.

Результаты сотрудничества:

- установлен лимит на предоставление банковских гарантий обеспечения обязательств по договорам аренды, что позволяет уйти от практики использования страховых депозитов, которые требуют некоторые арендодатели
- установлен лимит на операции с непокрытыми аккредитивами в пользу поставщиков (иностранных партнеров), что позволяет избежать рисков непоставки и увеличить отсрочку платежа поставщику, привязав ее к собственному платежному календарю
- установлен лимит краткосрочного кредитования на пополнение оборотных средств

Наши клиенты: «Гранд Тойз»









- Старт работы: 1998 г.
- Крупнейший импортер и розничный продавец игрушек в России
- Входит в TOP-25 самых динамично развивающихся компаний России («Секрет Фирмы», 01.02.2012)
- Сотрудничество с НОМОС-БАНКом: с начала 2010 г.
- Банк осуществляет обслуживание компанийимпортёров, производителей, сети розничной торговли в составе группы

Результаты сотрудничества:

- Доступ к большому кредитному лимиту с различными видами кредитных продуктов (краткосрочное и долгосрочное кредитование, аккредитивы для расчётов с поставщиками)
- Сбалансированное сотрудничество по различным направлениям деятельности группы компаний (инкассация, расчеты, паспорта сделок ВЭД, зарплатный проект)
- Компания на динамичном рынке увеличивает размеры выручки на 30-40% в год
- Впечатляющий рост розничной торговой сети «Бегемот» (в т.ч. в городах присутствия банка)

Наши клиенты: Early Learning Centre (ELC)







- ELC проект аптечной сети 36,6 национального лидера в области розничной торговли лекарственными средствами, медикаментами, товарами для красоты и здоровья
- ELC в России является лицензиатом одноименной британской торговой сети игрушек и товаров для детей

Результаты сотрудничества:

• В рамках общего лимита на группу компаний, ELC имеет доступ к краткосрочному и долгосрочному финансированию, факторингу (общий лимит 2,4 млрд. руб.)

Наши клиенты: «ГАММА»



$\mathbf{ra}_{\mathbf{M}}^{\mathbf{M}}\mathbf{a}$



• Компания ГАММА основана в 1899 году, на сегодняшний день является ведущим производителем на российском рынке товаров для детского творчества и хобби

Результаты сотрудничества:

- за время сотрудничества НОМОС-БАНК стал якорным банком для компании ГАММА
- компания ГАММА имеет в банке 4 договора о возобновляемом кредите (пополнение оборотных средств)
- НОМОС-БАНК предоставил компании долгосрочное проектное финансирование на модернизацию оборудования по производству продукции для детского творчества, а также для профессиональных художников и художественных школ
- ГАММА также использует операции, связанные с ведением внешнеэкономической деятельности: валютный контроль, оформление паспортов сделок, конверсионные операции
- в результате сотрудничества с банком компания ГАММА расширила рынки сбыта и увеличила объем продаж (темп роста выручки от продаж в 2011 году по сравнению с 2010 г. составил 110,1%, темп роста чистой прибыли 131,4%)

Пространство для партнерства







Решения для производителей: примеры





Меня зовут Николай, совый директор компании Мамы». Мы успешн роизводим детские товары уже лет и сейчас думаем о производстве мебели для Нам детских комнат. НУЖНО организовать производство, закупить разработать оборудование, оттестировать новые модели мебели, договориться о ее реализации с розничными магазинами.



президент Ассоциации предприятий индустрии детских товаров. Я бы посоветовала Вам воспользоваться мерами государственной поддержки для предприятий промышленности, малого и среднего предпринимательства, экспорта и иннов монной деятельно

Меня зовут Антонина, я

Меня зовут Наталья, я директор 2-го Департамента по работе с корпоративными клиентами НОМОС-БАНКа. Мы бы посоветовали Вам воспользоваться проектным финансированием. Если Вы хотите построить или приобрести производственный корпус, Вы можете воспользоваться долгосрочным кредитом. Оборудование можно взять в лизинг. На зничные магазины уста факторинговый







Решения для импортеров и дистрибьюторов : примеры







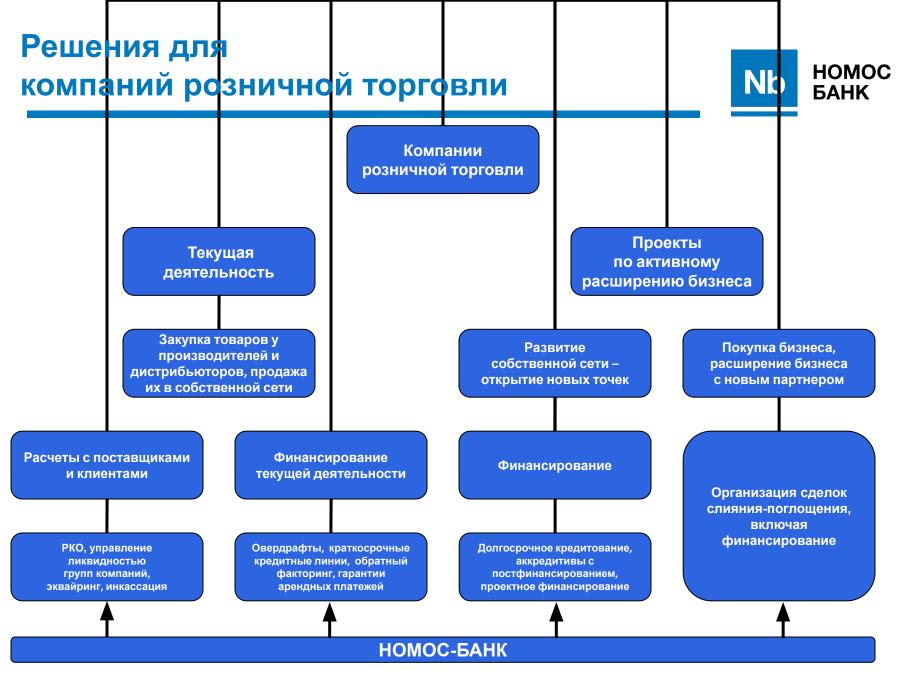
иlеня зовут Наталья, я директор 2-го Департамента по работе с корпоративными клиентами НОМОС-БАНКа. Мы бы посоветовали Вам использовать в работе аккредитивную форму расчетов с поставщиками и производителями. Банк имеет возможность установить на Вашу компанию лимит непокрытых аккредитивов, в т. ч. с возможностью постфинансирования. Это позволит Вам дополнительно величить отсрочку платежа и тить в наиболее удобные д ании периодь

Меня зовут Елена, я финансовый директор компании «Тоймарк». Мы привозим в РФ из Европы и Азии детские игрушки крупнейших производителей. Сейчас м присматриваемся к ринтеллектуальных игру заключить контракты с их производителями и ритейлерами, которые будут готовы их продавать. Нам хотелось бы, чтобы это направление стало стабильным. позволило нам увеличить объемы продаж и не приносило с собой дополнительных рисков для стабильности бизнеса.



Меня зовут Антонина, я президент Ассоциации предприятий индустрии детских товаров. Я бы посоветовала Вам воспользоваться мерами государственной поддержки для предприятий малого и среднего предпринимательства, лизинга, субстиями кредитной сти, сертификации,





Решения для ритейлеров: примеры







Меня зовут Але я финансовый д гор региональной се детских магазинов «Антон компания». Мы успешно работаем на этом рынке уже более 5 лет в своём регионе и собираемся открыть центр детских товаров в соседней области. Нам нужны будут средства на открытие магазина, его оборудование и продвижение.



Меня зовут Антонина, я президент Ассоциации предприятий индустрии детских товаров. Я бы посоветовала Вам воспользоваться мерами государственной поддержки для предприятий малого и среднего предпринимательства, лизинга оборуд ования, субсидиями кр итной ставки, сертифи И, В.Ч.

Меня зовут Наталья, я директор 2-го Департамента по работе с корпоративными клиентами НОМОС-БАНКа. Можем предложить Вам долгосрочный кредит (до 5 лет) на финансирование затрат, связанных с открытием магазина (ремонт, рекламные затраты, покупка торгового оборудования). Возможно, Вам потребуется гарантия для обеспечения исполнения обязательств по договору аренды и воз новляемая кредитная линия н **ΥΠΚΥ** товарного ассортимен нового



Как с нами связаться:



Спасибо за внимание! Всегда готовы отвечать на вопросы:

Семкова Наталья Директор 2-го Департамента по работе с корпоративными клиентами +7 (495) 737-73-55 доб. 4406 +7 (916) 454-09-86 Semkova NV@Nomos.ru

Ассоциация предприятий индустрии детских товаров +7 (499) 261-40-08 info@acgi.ru