

## Никита Громыко



- 17 лет в МЛМ
- ТОП-лидер, заработал в своей сетевой компании более **\$1 200 000**
- Ведущий Интернет конференций,
- Президент D.R.A. (по странам СНГ)
- Владелец Медиа группы «Хорошие новости»

## Формула успеха





## Рынок труда

## Какие есть возможности заработать





## Рынок труда

## Заработать можно:

- 1 Наемный труд
- 2 > Традиционный бизнес
- 3 У Франчайзинг
- 4 > Акции, вклады, игра на бирже
- 5 Талант
- 6 Сетевой маркетинг

Плюсы и минусы

## Наемный труд – работа на хозяина

Вас наняли Вы подчиненный Вы исполняете чужие указания





## Наемный труд – работа на хозяина

#### Плюсы

Голова не болит

Социальный пакет

Гарантированный объем зарплаты

. . .

#### • Минусы

Рабский труд

Вы подчиненный

Все определено за Вас

• •

### Ремарка

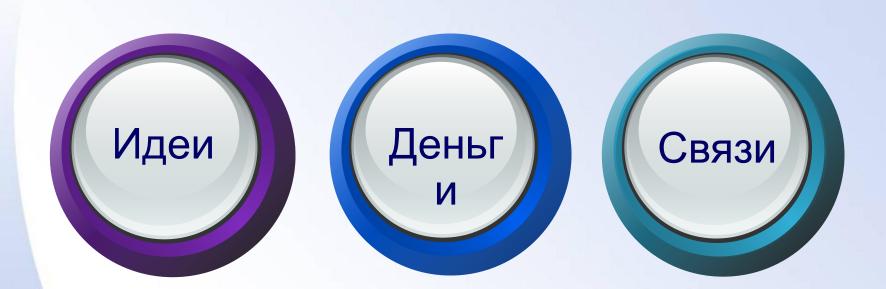
Люди не планируют неудачи, они просто неудачно планируют!

## Наемный труд – работа на хозяина

А Минимальный Размер Оплаты Труда (МРОТ) – **888,00** грн.

## Традиционный бизнес

## Вам нужны:



## Традиционный бизнес

## Вы рискуете:

Около 90% предприятий классического бизнеса терпят крах в течение первых <u>5 лет</u> своего существования

## Традиционный бизнес

## Вы теряете время:

Нужно работать 16, даже 24 часов в сутки. Особенно на старте...

## Франчайзинг

## Средний франчайзинг стоит около 85 000 долларов









## Франчайзинг

Вы будете работать 7 дней в неделю по 12-14 часов ежедневно

Прибыль начнете получать не раньше, чем через 5 лет

### Талант

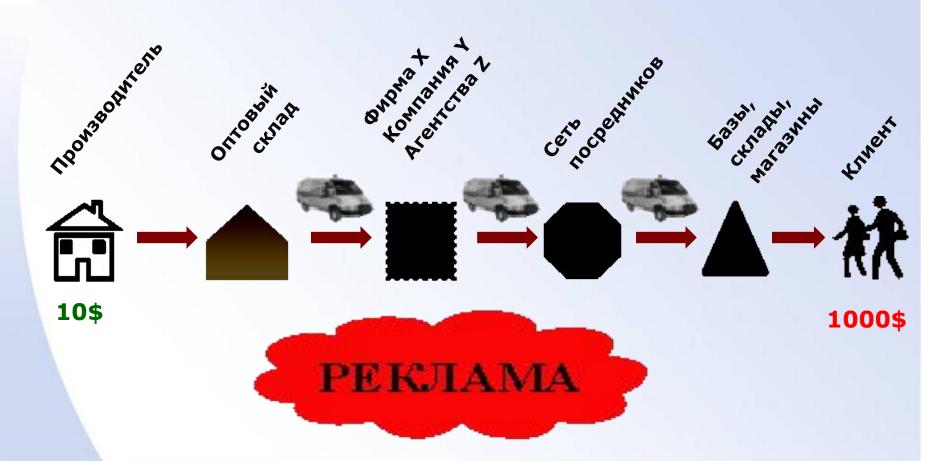
Есть не у всех...



## Ставит людей в неравные стартовые условия



#### Недетализированный классический пример продвижения товара на рынке



### Сетевой маркетинг в действии



Проблемы продвижения товаров и услуг в традиционном канале:

1

Канал контакта производителя с клиентом переполнен

2

Маленький объем продаж приводит к снижению объема собираемых налогов

3

Цена товара непомерно высока

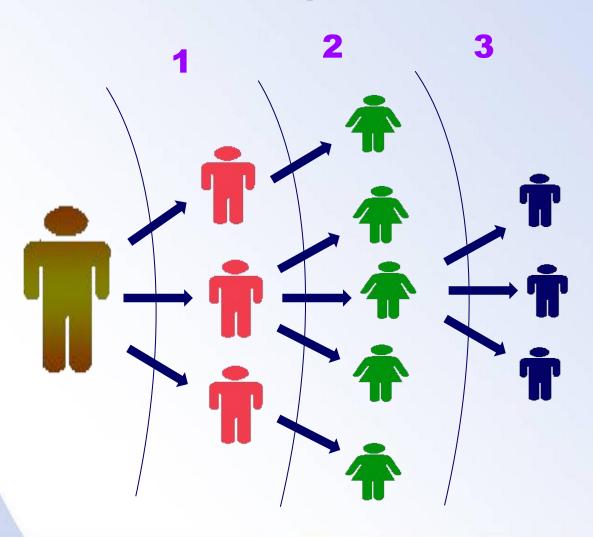
#### УСЛОВИЯ УПЕХА:

Точно определить свои жизненные планы, мечты, стремления и быть уверенным, что этого можно достичь

Быть примерным учеником, усваивать знания и опыт, который предлагает система данного бизнеса

Быть самодисциплини рованным и последовательным в своей деятельности

### Как это работает?

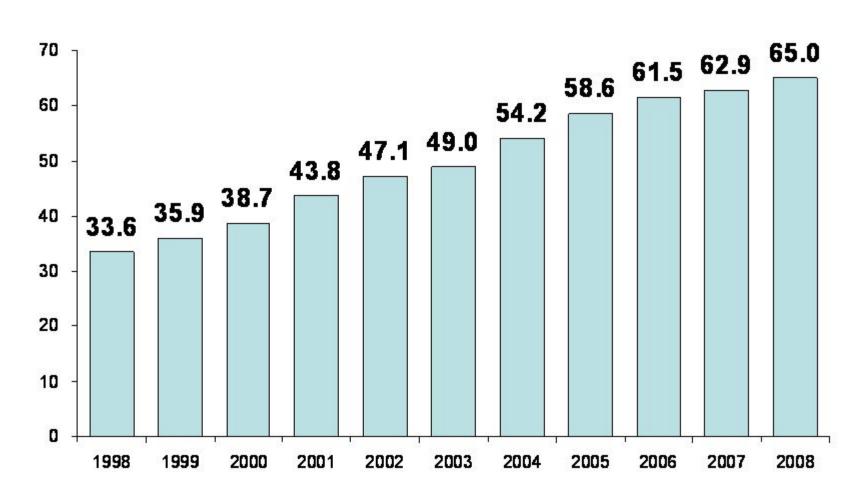


... и т.д.

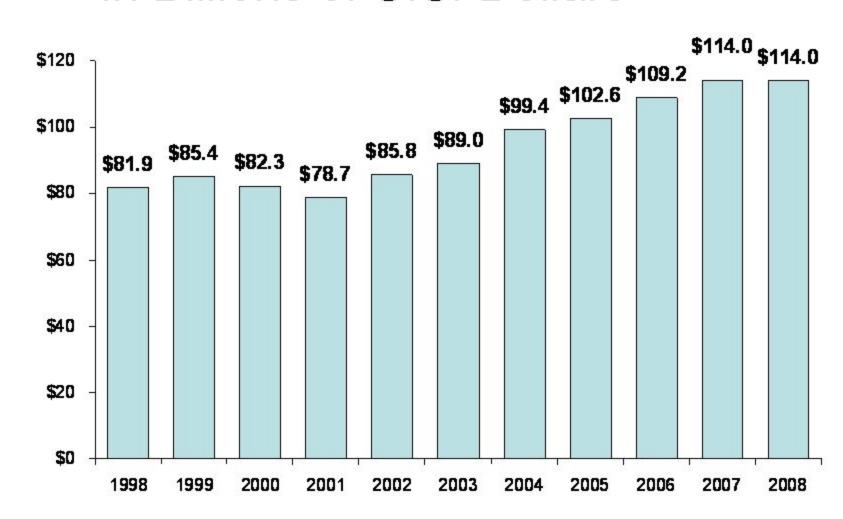
Сейчас во всем мире насчитывается более 3600 MLM-компаний и компаний прямых продажам

По данным <u>www.WFDSA.org</u> на сентябрь 2009 года, за 2008 год был достигнут рекордный уровень товарооборота в мире – 114 миллиардов долларов

## Global Salesforce Size 1998-2008 In Millions of People



## Global Direct Retail Sales 1998-2008 In Billions of U.S. Dollars



## Международная статистика

	Country	<u>Year</u>	Retail Sales <u>(in US\$)</u>	Number of Salespeop <u>le</u>		
	South Africa	2007	708 million	934,000		
	Spain	2008	698 million	145,099		
	Taiwan***	2008	1.64 billion	4,111,000		
	Thailand**	2008	1.583 billion	5,400,000		
	Turkey***	2008	817 million	847,000		
	Ukraine	2008	762 million	1 170 000		
	Год					1
Страна	Го	рд	Про	дажи	Количество дистрибьюторов	
<b>Страна</b> Украина	<b>Г</b> о			<b>дажи</b> илн. \$		
					дистрибьюторов	
	200 Venezuela*	8 г.	762 n	илн. \$	дистрибьюторов	
	200 Venezuela*	8 г.	<b>762</b> N 887 million	<b>илн. \$</b> 980,000	дистрибьюторов	

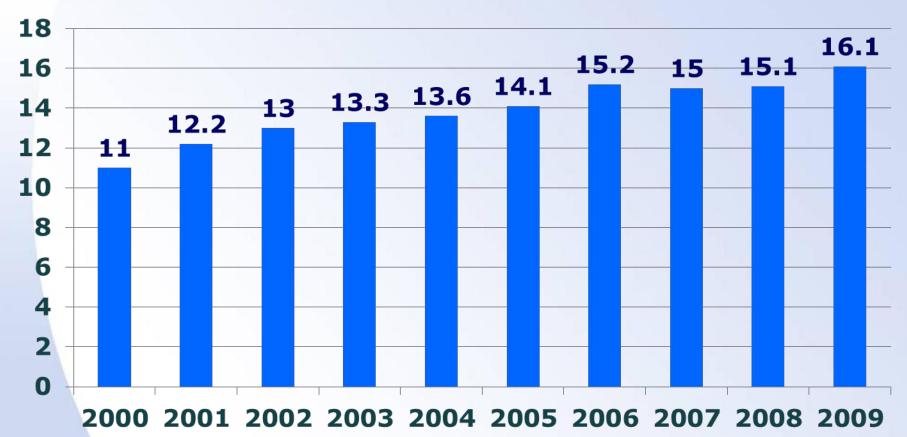
## Примерный объем продаж, 2009, США: \$28.33 миллиардов

#### Миллиардов долларов США

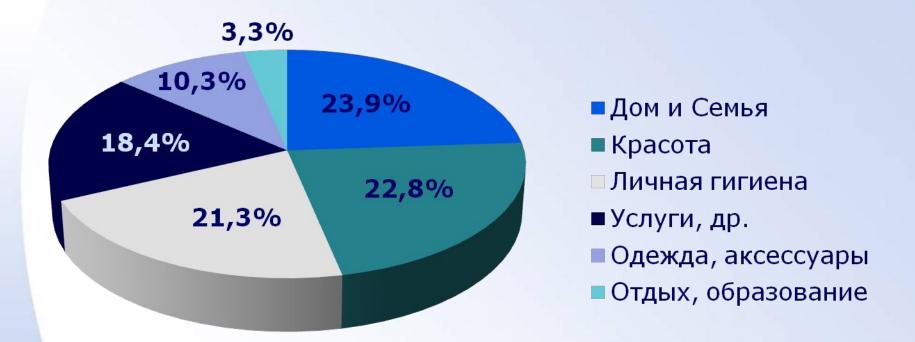


## Примерное количество дистрибьюторов, 2009, США: 16,1 млн. чел

#### Миллионов человек



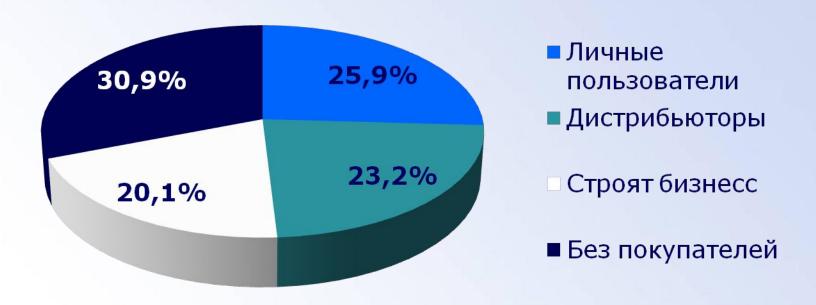
### Процент продаж по основным группам продуктов



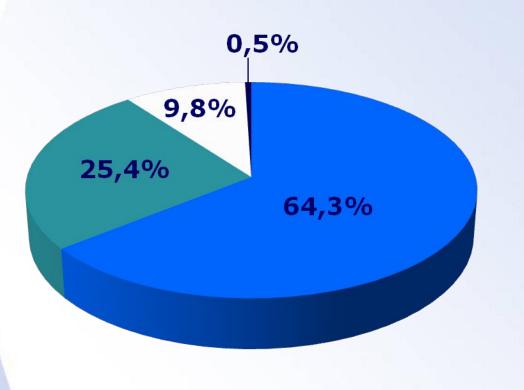
## Сферы продаж

Продажи из рук в руки 78,1%					
Дома	73,3 %				
Случайная встреча	2,3 %				
Рабочее место	2,2 %				
Другие места	0,2%				
Дистанционные продажи 12,1%					
Интернет	7,3%				
Телефон	4,6%				
Др. дистанционные продажи	0,2%				
Дистанционные продажи компаний 6,0%					

## Типы дистрибьюторов

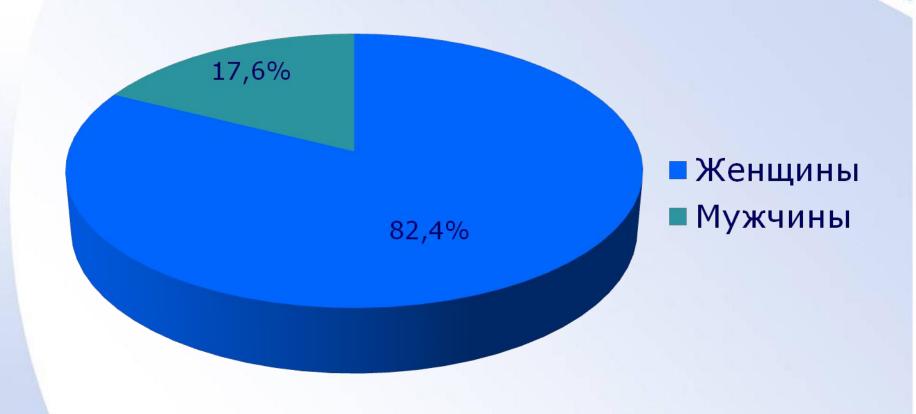


## Стратегия продаж

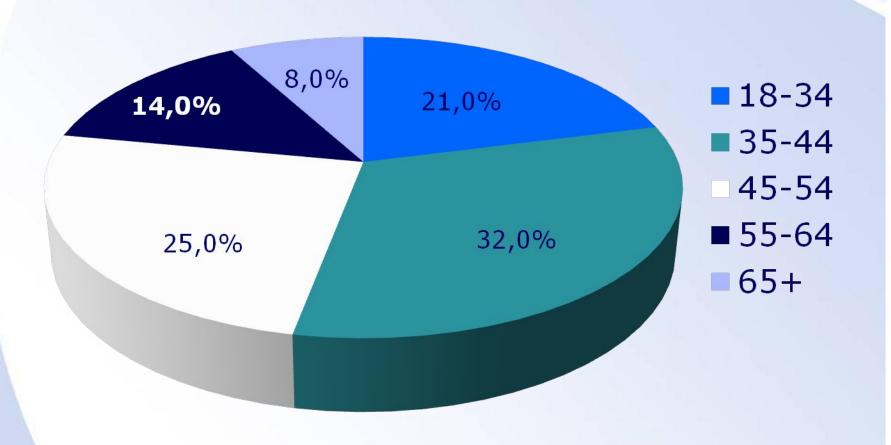


- ■Продажи из рук в руки
- Групповые продажи
- Автоматические заказы
- ■Другие

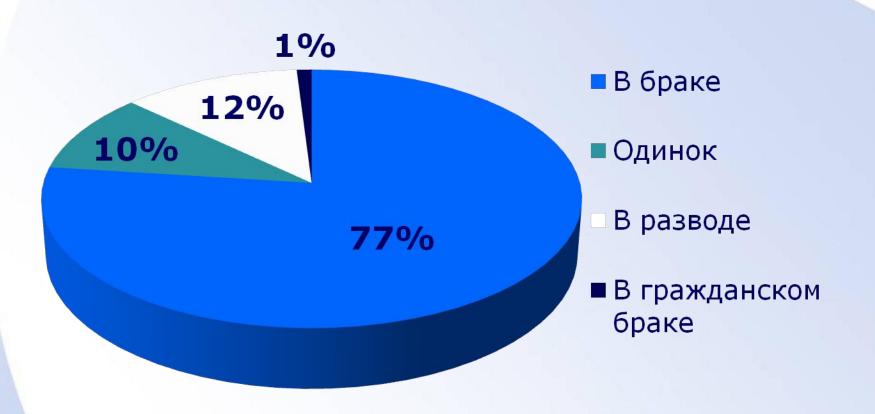




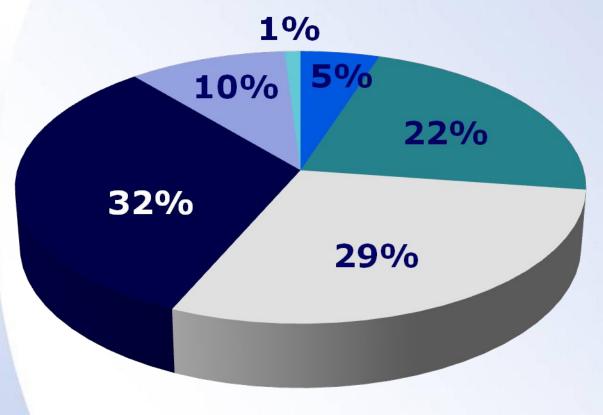
## Дистрибьюторы (возрастной срез)



## Дистрибьюторы (семейное положение)



## Дистрибьюторы (образование)



- Неоконченное среднее
- Оконченное среднее
- Неоконченное высшее
- Выпускники колледжа
- Оконченное высшее
- Отчисленные

## Время работы в неделю (в часах)



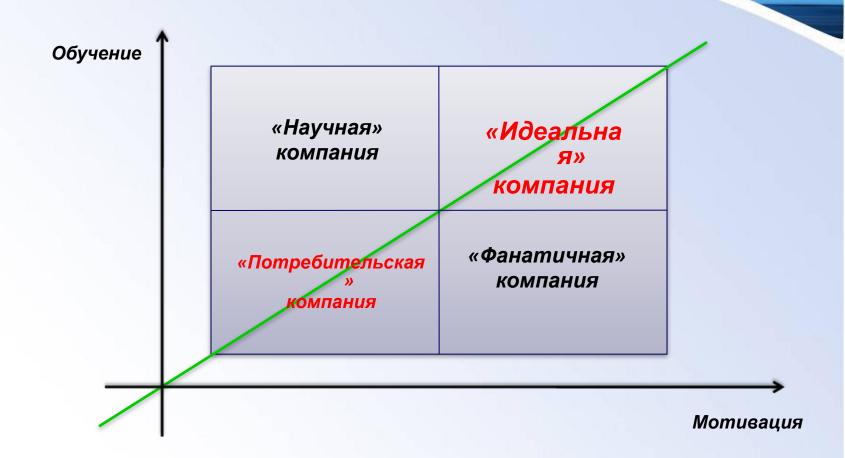


\* - 30 > часов в неделю

## Сетевой маркетинг

Профессия **XXI** Века, бизнес третьего тысячелетия

## Виды компаний



## Критерии выбора компании



# Почему та или иная компания? 2) Простой 4) Молодежь www.nikitagromyko.com www.mlmforum.biz

## Еще немного информации

Подписывайтесь на рассылку Никиты Громыко на сайте

www.mlmtools.ru

Задайте вопросы Никите Громыко на форуме

www.mlmforum.biz

