

Стратегия открытия интернет - магазина



Выбор ниши

Принцип выбора ниши.

Просматриваем статистику сайта alibaba.com

Сужаем нишу до более точной

- Приведу пример: Категория «Часы, ювелирные изделия, очки»
- Сужаем нишу до «Часы»
- Заходим в раздел «Категория», «Часы» и смотрим в чем мы хотим хорошо разбираться и какая аудитория в этой нише будет нам подходить.
- См. таблица № 1
- Обратите внимание на следующие критерии (от 1 до 3)
- Интересность темы для вас
- Интересность рынка для вас
- Платежеспособность рынка
- Готовность рынка платить
- Достаточно ли собственных знаний по теме

Выбор ниши

Таким образом
выберете себе 3 темы
у которой сумма
будет самой большой

Тестируем на
количество запросов,
через сервис на
Яндексе.

Тестируем на
прибыльность,
через сервис на
Гугле.

- 3 тема
- 2 тема
- 1 тема

подсказки
ключевых
слов», в
таблицей
часть найдем
в конце
«столпы» и
ставим галочку
около
«прилизитель
на за
ключевому
введите свою
тем и нажмите
и «поиск»: Права
будет
отображаться
цена за клик.
Наши папки
пенн от 0.10\$
of \$1

Поставщики



Поставщики с
закупкой
товара



Поставщики
без закупки
товара

Принцип работы дропшиппинга



ПОКУПАТЕЛЬ



ДЕЛАЕТ У ВАС ЗАКАЗ



ПЛАТИТ ВАМ



ВЫ (ПОСРЕДНИК)



ОТПРАВЛЯЕТСЯ
ПОКУПАТЕЛЮ



ТОВАР



ОБРАБАТЫВАЕТ ЗАКАЗ



ПОСТАВЩИК ИЗ КИТАЯ



ПОЛУЧАЕТЕ
ПРОЦЕНТ И
ЗАКАЗЫВАЕТЕ ТОВАР
НА АДРЕС ПОКУПАТЕЛЯ

**ТУТ ВАША РАБОТА
ЗАКАНЧИВАЕТСЯ**

Поставщики

Поставщики с
закупкой товара

Берем на сайте
alibaba.com

Через
поисковики по
ключевым
запросам

Поставщики без
закупки товара
«Dropsiprin»

Поставщики
дешевого товара

Поставщики
известных
брендов

Поставщики

Dropshipping
по рейтингу

• <http://internet-magazine.com/category/dropshipping>

Dropshipping
Известных
брендов

• <https://www.worldwidetrade.com> – платный сервис 299\$

Поставщик

Плюсы
дропшиппинга

Минусы
дропшиппинга

• Никаких ограничений
покупателю от вашего имени!
радостья отправит заказ
сделает эту работу за вас и с
посылок. Drop-Ship компания
упаковку и оформление
службой и терять время на
иметь дело с почтовой
товаров - Вы не будете
упаковки и пересылки
забудьте о проблемах

• Забудьте о проблемах
рисковости.
никому не
оригиналом и
покупаются в среднем, вы
от 0,5 до 1,0% от
цену, если ваш товар перестает
ваша прибыль
распределять и не приносят
популярности в случае
товаров в случае, вам не
выносите прибыль
компании, не в
ваши дела

• Неважно, кто
получит товар?
• Какую прибыль
минимум
проблемы к
вы светят эти
надежно компании
серьезную и
заказа, но выбирая
пересылки вашего
и оформления
процессом
и не следите за
продукции на складе
контролируете запас
что вы не
заключается в том,
проблема

Создание сайта

1
Способ

2
Способ

- Создать сайт (три способа на выбор) и разместить его на сервере (на сайте «Молод» «ОК» «Тинькофф» и др.)

Создание сайта

Сделать
самим на
вордпрессе

Создать на
ГОТОВОМ
ДВИЖКЕ

SAAS

свой хостинг или
изначально делать
на своем, и так же
предлагает массу
модулей
(бухгалтерия,
персонал, задачи и
т.д.) для того, что
бы вам удобно
было управлять
вашим магазином.
Сайт можно
интегрировать
с различными
сервисами,
например,
с бухгалтерией,
с системой
управления
качеством,
с системой
анализа
поведения
пользователя
и т.д.

хотите для
интернет -
магазина,
делается за 3
простых шага.
Платите только за
хостинг и сделать
самим на
вордпрессе мес
это 150 р. и домен
99 руб.

перенести на свой
независимый
сервер, что
уменьшит
затраты на
ваши ресурсы
и позволит
лучше
контролировать
качество
сервиса.
интегрировать
с различными
сервисами.

Продвижение сайта

Продвижение платными способами

- Контекстная реклама
- Реклама в социальных сетях.
- Покупка ссылок
- Покупка статей
- Покупка постовых банеров
- Каталог сайтов

Продвижение бесплатными способами

- Регистрация сайта в поисковиках
- Социальные сети
- Видео-маркетинг
- Виртуальный маркетинг
- Тематический маркетинг
- Сервис рассылок

Продвижение сайта

