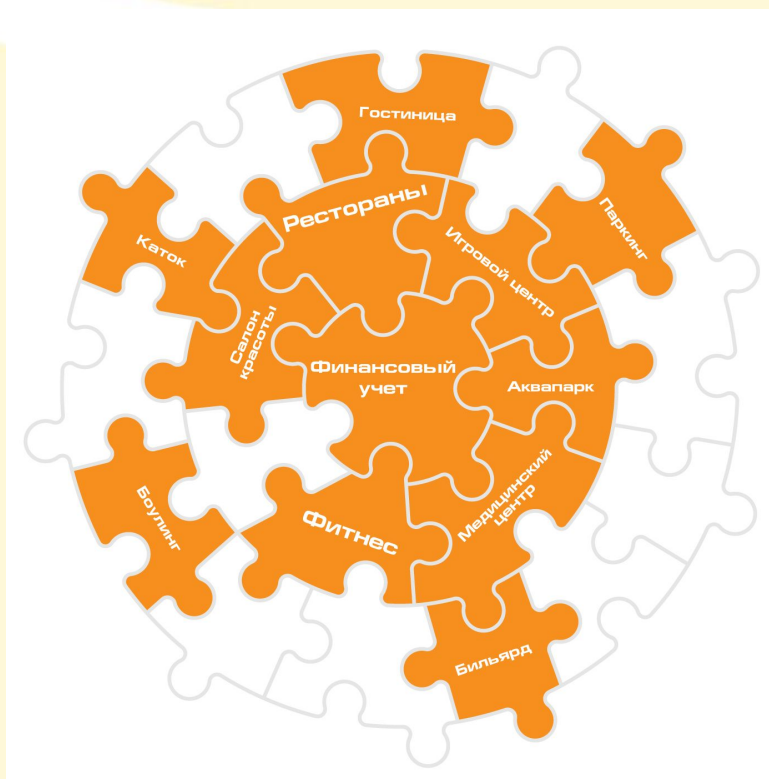


Solaris Fusion Aqua

Система управления аквапарком

О компании

- Солярис СофтЛаб – поставщик комплексных решений автоматизации



Центральный офис в Киеве
Представительства
в Запорожье и Кривом Роге

Дилеры в
России
Молдавии
Казахстане

Основные функции системы Solaris Aqua

- Продажа билетов и абонементов
- Регистрация выдачи товаров в прокат
- Продажа дополнительных товаров и услуг
- Система контроля доступа
- Обеспечение депозитной системы на базе электронных браслетов или брелков
- Система электронных замков для шкафчиков раздевалок
- Организация работы баров и ресторанов
- Товарно-финансовый учет
- Реализация программ лояльности для клиентов
- Полный контроль бизнеса
- Увеличение продаж дополнительных услуг и товаров
- Уменьшение злоупотреблений со стороны персонала

Продажа билетов и абонементов

- Производится на специализированном рабочем месте «Касса» с возможностью
 - Дифференциации стоимости билетов в зависимости от дня недели, времени суток и категории клиента (ребенок, взрослый и др.)
 - Контроля количества клиентов, находящихся на территории
 - Продажи абонементов на определенное количество посещений и/или время посещений
 - Взносов на депозитные счета
 - Получения отчетности по счету клиента
 - Контроля задолженностей по счетам клиентов

Регистрация выдачи товаров в прокат

- Описание перечня товаров и условий их выдачи в прокат (единоразовая оплата, оплата за время использования, залоговая стоимость)
- Закрепление выданных в прокат товаров за клиентом
- Контроль сдачи прокатных товаров при выходе клиента



Продажа дополнительных товаров и услуг

- Возможность организации магазина по продаже произвольных товаров и услуг с оплатой наличными, либо депозитным счетом клиента



Система контроля доступа

- Предназначена для контроля и разграничения доступа клиентов и сотрудников в помещения с помощью турникетов
- Для каждого из турникетов назначаются правила прохода в зависимости от категории клиента, остатка на счете и др
- Возможность тарификации по времени нахождения клиентов в различных зонах, либо снятия разовой суммы за проход



Обеспечение депозитной системы на базе электронных браслетов или брелков

- Предусмотрена возможность выдачи удобного электронного идентификатора, который является электронным кошельком и позволяет проходить через турникеты, проводить расчеты с депозитного счета.



Система электронных замков для шкафчиков раздевалок

- Позволяет открывать и закрывать шкафчики раздевалок с помощью электронного браслета или брелка, что является дополнительным удобством для клиента, исключающим необходимость ношения ключа



Варианты назначения шкафчиков клиентам

Могут использоваться следующие варианты

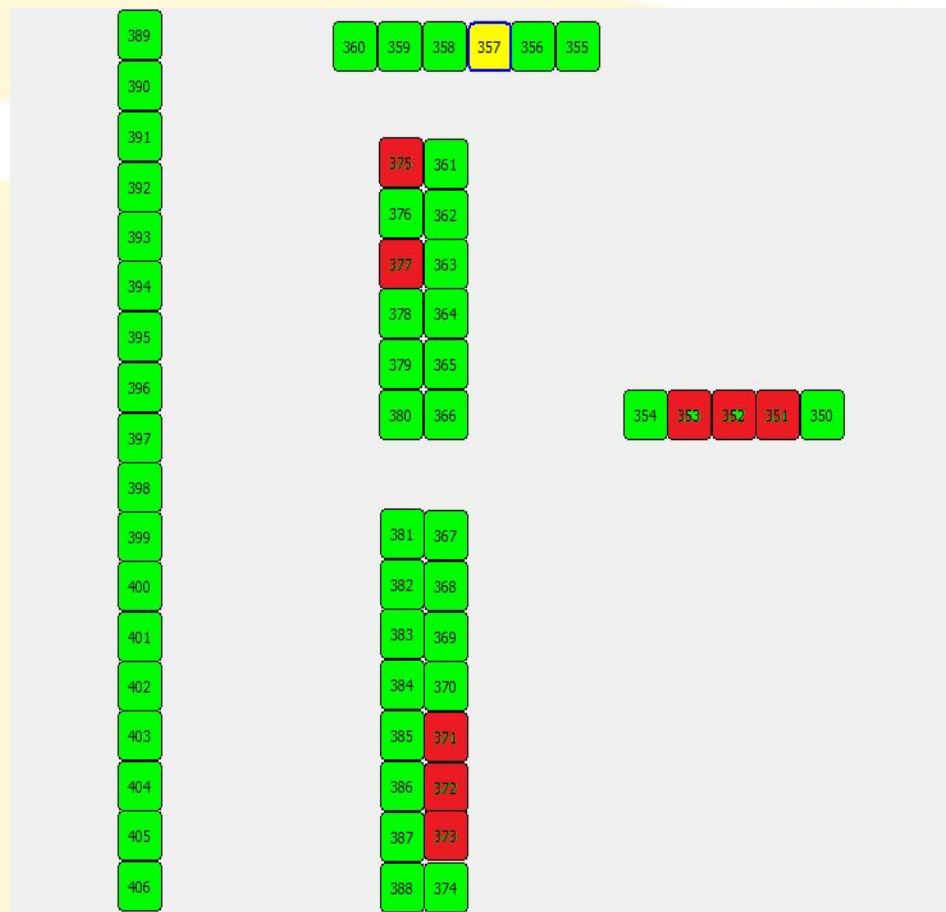
- каждый браслет запрограммирован на открытие определенного шкафчика и содержит нанесенный на него номер
- браслет при выдаче клиенту программируется на открытие указанного номера шкафчика
- браслет не привязан к шкафчику в момент выдачи, клиент самостоятельно выбирает свободный шкафчик и ассоциирует с ним браслет (требуется специализированные контроллеры замков)

Браслет запрограммирован на открытие определенного шкафчика

Требуется организация «раскладки» браслетов,
позволяющая удобно выбрать необходимые номера.



Браслет при выдаче клиенту программируется на открытие указанного номера шкафчика



При этом может использоваться графический план для выбора необходимого свободного шкафчика.



Информирование клиента о номере занятого шкафчика

Клиент аквапарка в любой момент может получить напоминание и занятом им номере шкафчика, воспользовавшись информационным киоском



Организация работы баров и ресторанов

- Система Solaris Fusion содержит специализированный модуль для организации продаж товаров на баре и ресторане с возможностью расчета электронными браслетами или брелками

Соларис СофтЛаб (C) Официант КУШАВЕЛЬ sysadmin@сбербанк.рф

Официант КУШАВЕЛЬ

База № 122 Скидка % 0
Официант ШИШМАРОВА И.К. Оплата 105,00 грн
Стол Стол 3 Оплата Нет
Счет распечат нет Гостиная №

Склады Товары

Чай

Альпийский луг	Антистресс	Ассам № 17	Витамин С	Глаз Тигра	Граф Грей	Женьшень оolong №07	Заряд бодрости	Зеленая улитка	Зеленый жасмин (юлиуа)	Зеленый с кардамоном
Зеленый соусеп	Имбирный с лимоном	Имбирный с миндалем	Лесная ягода	Молочный оolong	Мароканский зеленый	Мятный	Наглый фрукт	Пу-Эр с вишней	Совершенство	Соусеп черный
Холодный чай	Цейлонский высокогорный	Японская пила								

Вернуться
Гри
Оплата
Принтер
Встречка
Разделить
Отметить
Рецептура

Пред Удалить Готов Вынос Кол-во След

Товарно-финансовый учет

- В основе финансового учета лежит принцип двойной записи, любая финансовая операция оперирует парой счетов
- Многовалютная депозитная система, позволяющая избежать наличные расчеты внутри клуба
- Гибкая система описания финансовых операций, позволяющая реализовать любую форму расчетов
- Удобная система ведения товарного учета
 - Приходные/расходные накладные
 - Акты списаний
 - Инвентаризационные ведомости
 - Автоматический расчет себестоимости по методам FIFO, LIFO, средневзвешенная и цена последней закупки

Реализация программ лояльности для клиентов

- Дисконтная система, позволяющая описывать скидки в зависимости от категории клиентов, группы товаров, дня недели и времени суток
- Возможность индивидуального назначения лимитов кредита депозитных счетов карт клиентов
- Возможность автоматического начисления бонусов клиенту на основе определенных правил в зависимости от суммы потребления за период
- Отправка уведомлений клиентам по каналам SMS и электронной почты по заданным событиям (личные даты, окончание клубной карты, напоминания о резервированиях)
- WEB-сервисы, позволяющие клиенту получить информацию по потреблению, по перечню услуг клуба через интернет.



Полный контроль бизнеса

- За счет получения полной и достоверной аналитической информации.
- Аналитический модуль системы содержит необходимое количество отчетов по направлениям
 - Клиенты
 - Персонал
 - Финансы
 - Товары
 - Оборудование
- Возможность получения информации в виде
 - Таблиц
 - Линейных графиков
 - Круговых диаграмм
- Автоматическая генерация отчетов по заданному расписанию и отправка на адреса электронной почты



Увеличение продаж дополнительных услуг и товаров

- Может достигаться за счет использования
 - клубной депозитной системы. Общеизвестно, что клиенты, расплачивающиеся карточкой тратят больше. Клиенты могут пользоваться депозитом на территории, используя удобные брелки или браслеты.
 - Кредитования клиентов. Вы можете разрешить клиенту «уйти в минус» при потреблении товаров и услуг с последующим погашением при выходе.
 - Дисконтной системы. Гибкие варианты скидок, в том числе зависящие от времени суток и дня недели.
 - Продажи абонементов на несколько посещений.
 - Бонусной системы, которая позволяет начислять клиенту баллы за потребление и обменивать их на товары или услуги



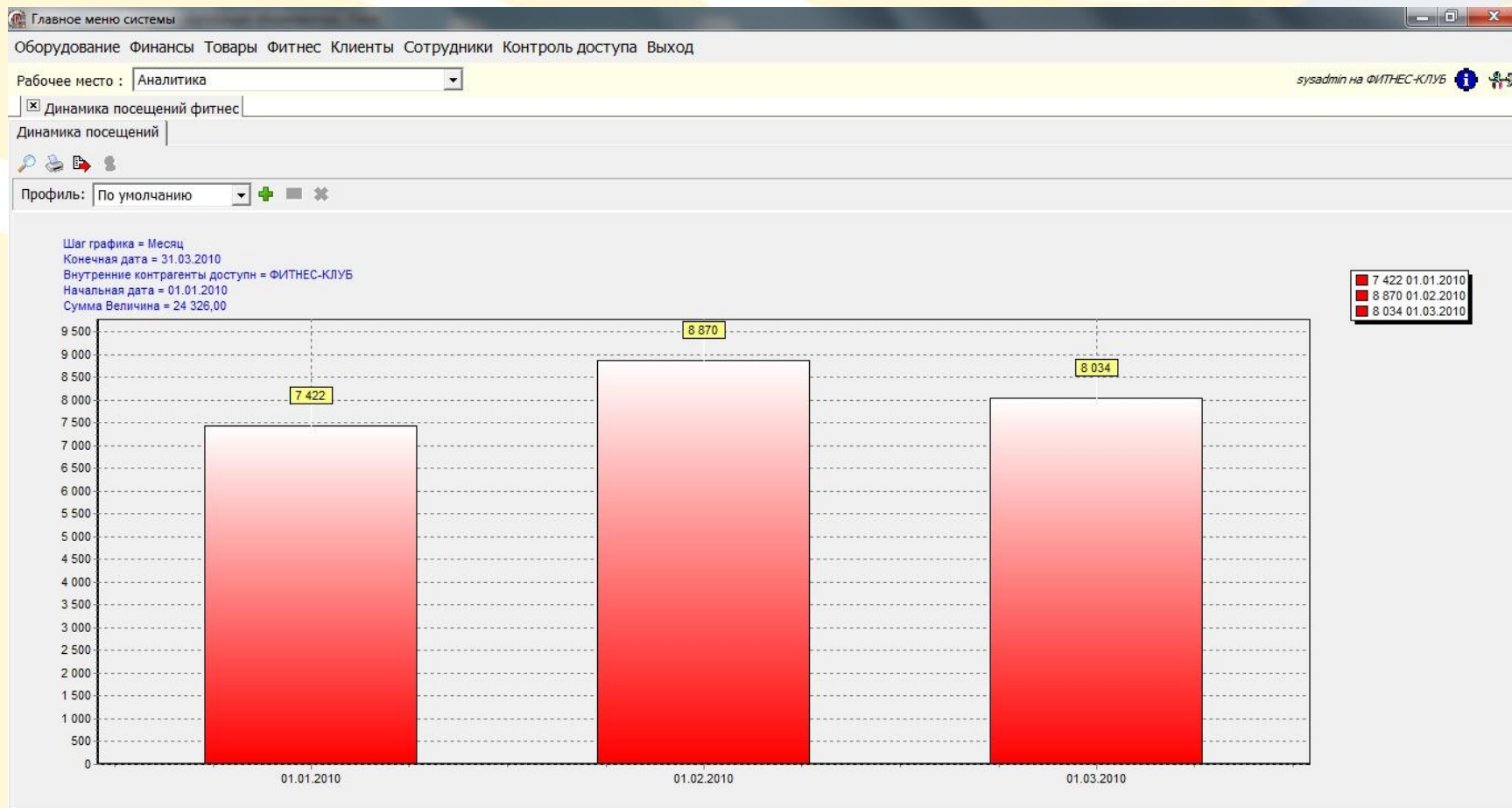
Уменьшение злоупотреблений со стороны персонала

- Любая операция в системе Solaris Fusion регистрируется в базе данных с привязкой к сотруднику
- Особо контролируются потенциально опасные операции, для совершения которых требуется особое право :
 - отмена счета
 - отмена операции
 - вход клиента на территорию без оплаты
- Для контроля доступа клиентов и сотрудников в помещения клуба могут использоваться турникеты или электронные замки на двери, что предотвращает несанкционированный доступ

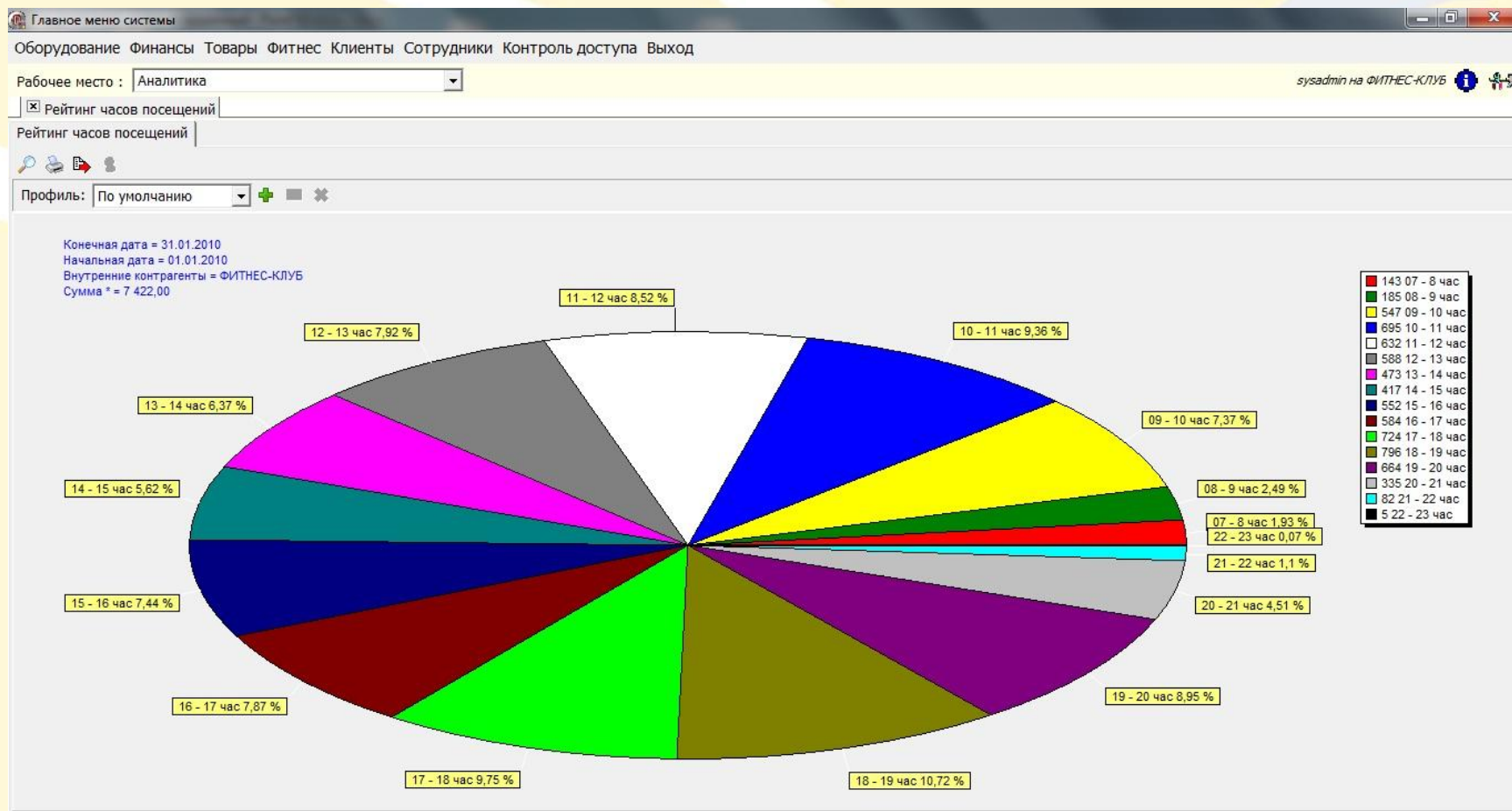
Гибкая аналитическая система

- С помощью графического анализа данных вы можете анализировать в наглядном виде тенденции, происходящие на вашем объекте, на следующих слайдах представлены примеры таких графиков

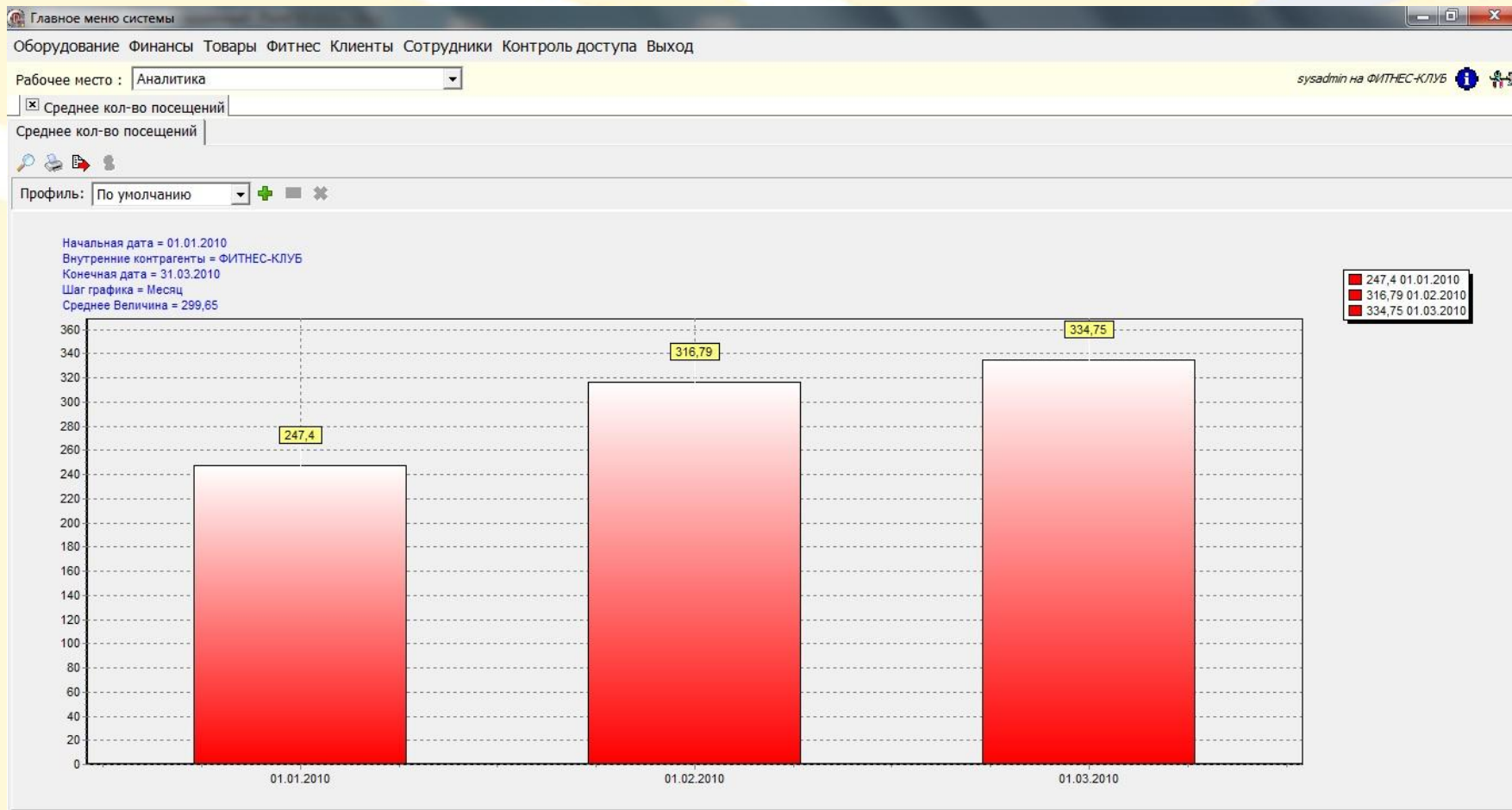
Динамика посещаемости



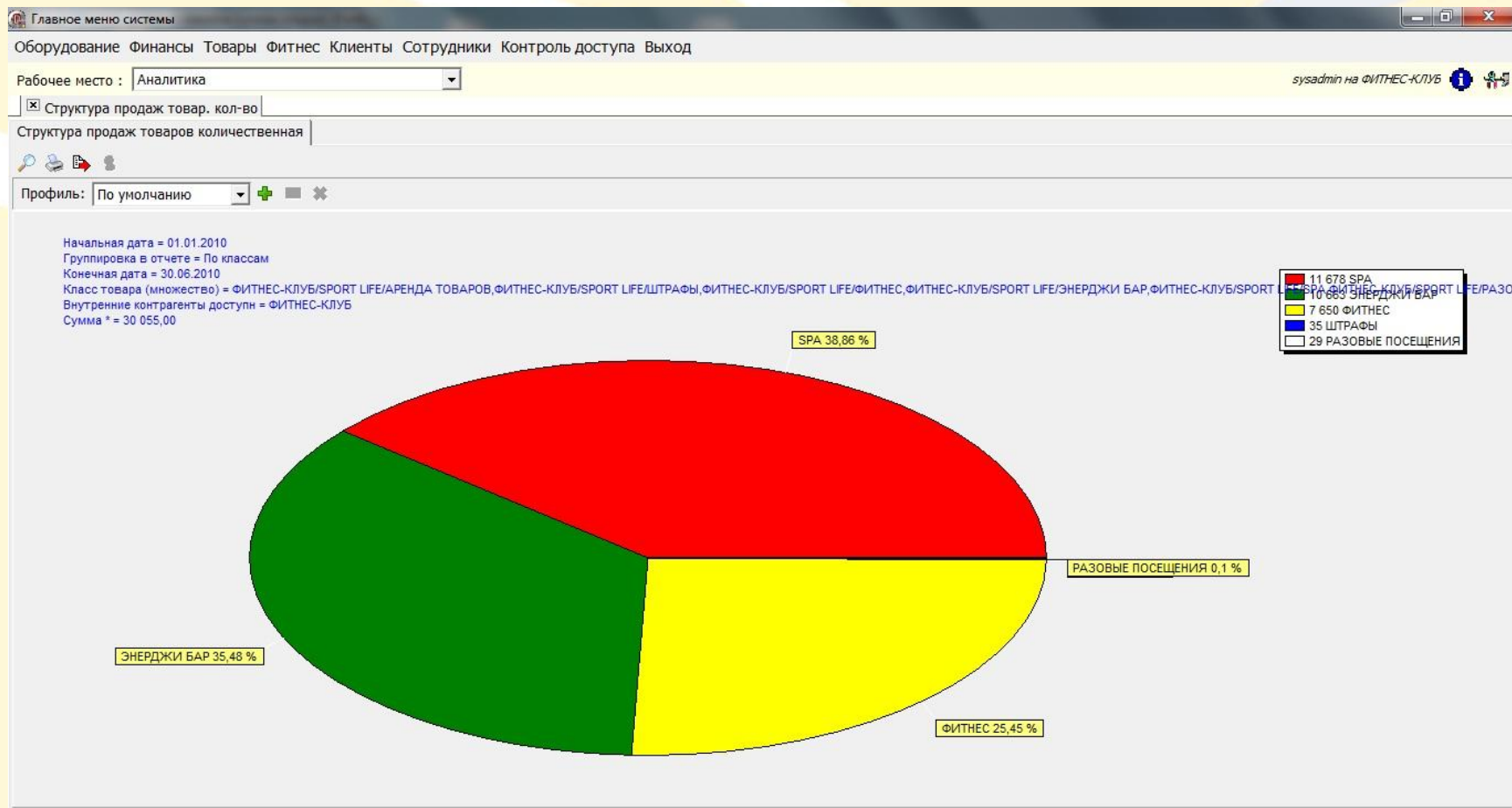
Структура посещений по времени суток



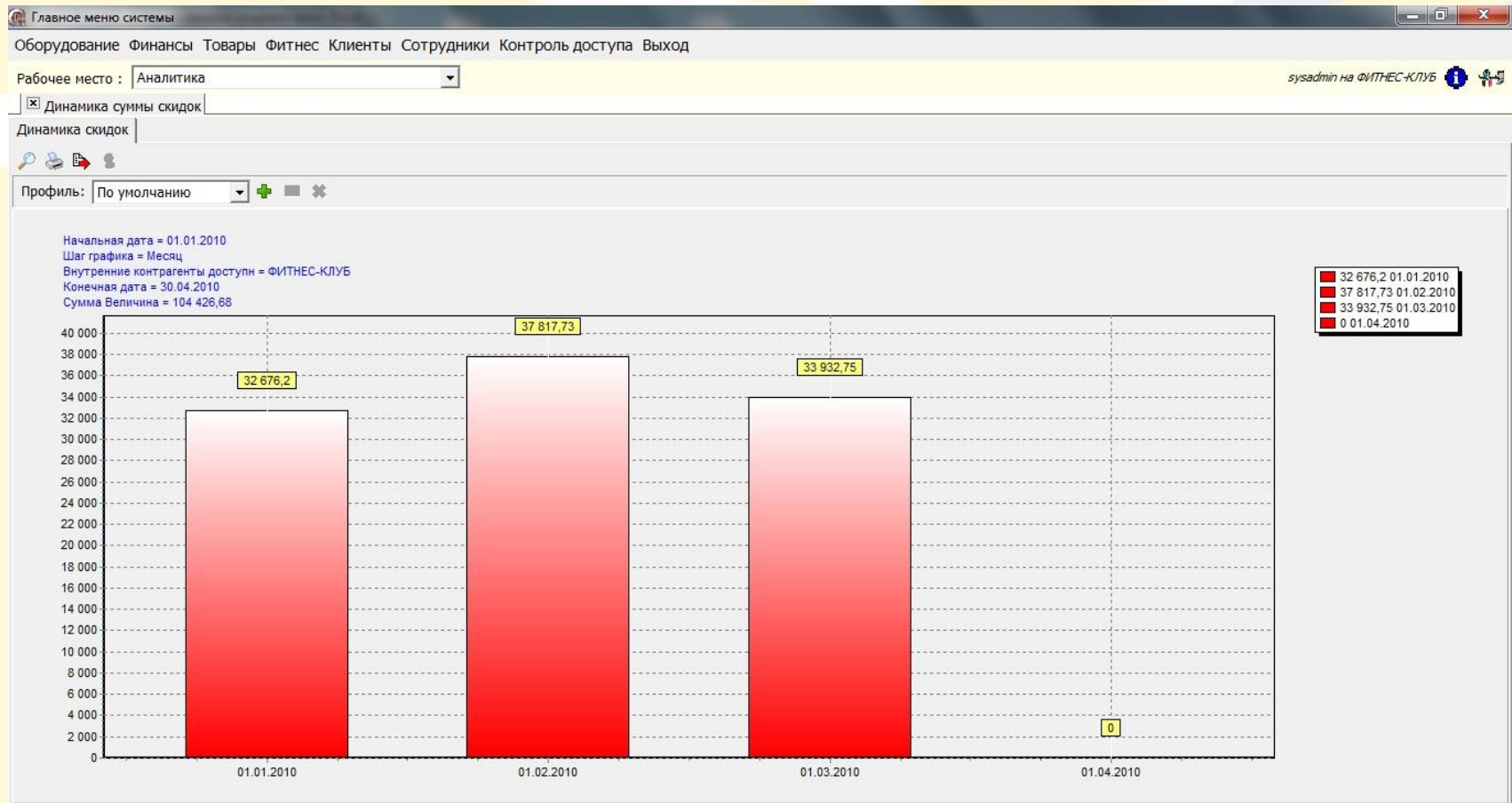
Среднее количество посещений



Структура продаж товаров



Динамика суммы скидок





Свяжитесь с нами

- Для получения более подробной информации свяжитесь с одним из наших офисов :
 - Тел +38 0698 422-99-60
 - Тел +38 044 227-91-51
 - Тел + 38 044 496-18-13
 - E-mail Sale@SoftLab.com.ua