

# **Анализ эффективности продвижения компании в интернете**

Интернет как эффективный инструмент работы на внутреннем и  
внешнем рынках (Минск, Беларусь)

Колтун Геннадий

6.10.09

# План доклада

## Часть 1: Не мешаем

Не мешаем поисковым системам работать с вашим сайтом  
Не мешаем пользователям находить нужную информацию

## Часть 2: Помогаем

Узнаем посетителей вашего сайта  
Узнаем источники трафика  
Узнаем популярные страницы

И помогаем им

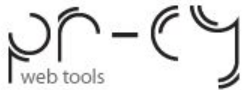
## Часть 3: Разгоняем

Планируем, проводим и оцениваем эффективность различных рекламных компаний сети интернет. Повышаем эффективность, увеличиваем доходность бизнеса.

# Аудит своими руками

- **Индексация и присутствие в поиске**
- Поисковые системы обрабатывают около 30% трафика в рунете
- Возможно, что именно в эту секунду кто-то пытается найти ваш сайт через поисковую систему. Сможет ли он это сделать?
- Для того чтобы сайт можно было найти через ПС, нужно чтобы он присутствовал в индексе данной ПС. В случае Tut.by и All.by необходимым условием является регистрация в каталоге системы.
- А как дела обстоят с вашими сайтами?

# Сервис анализа сайта pr-cy.ru



Статьи Письма от Платона Инструменты Панель оптимизатора Форум Помощь сайту Написать нам

Популярные инструменты [↕ все инструменты](#)



## Анализ сайта

Подробный анализ вашего сайта.



## Массовая проверка ТИЦ PR

Массовая проверка данных ТИЦ и PR.



## Информация браузера

Просмотр ваших данных (ip) и данных браузера.



## Whois

Данные о домене и ip



## Биржа баннерной рекламы (Реклама)

Продавай и покупай рекламу на сайтах.



## Словарь русских синонимов

Удобная база синонимов.



## Анализ контента

Анализ контента вашего сайта.



## Анализ внешних и внутренних ссылок

Получение внутренних и внешних ссылок, определение PR.



## Генератор уникальных фраз

Создание уникальных, неповторяющихся фраз.

Анализ сайта

Анализ

## Реклама



## Подъем ТИЦ до 100-300

Эффективный способ - статьи



## SEO 3.0 - продвигай статьями

60 000 площадок под статьи



## Заработай на спутниках!

Больше, чем на бирже ссылок!



## Размножение и реерайт

Из одной статьи сделать 1000



## Готовый контент от \$0.09

Теперь 100% уникальность!



## Семантическое ядро

Ключевки для вашего сайта

## Апдейты

Яндекс ТИЦ	31.09.2009
Google PR	24.06.2009
Яндекс выдача	26.09.2009

## Платные ссылки (топ 5) [добавить](#)

- [SEO биржа ссылок и статей!](#)
- [Подъем ТИЦ до 100-300 за \\$39!](#)
- [Просто хостинг, от StrekHost.ru!](#)
- [Самая выгодная кинопартнёрка!](#)
- [Регистрация доменов. Надежно!](#)

## Нам помогают

- [Ximages.net](#)
- [www.kpecmuk.ru](#)
- [www.sd-company.su](#)
- [Webvariator.com](#)
- [Inter-view.org](#)  
→ SEMRush.ru  
→ SEO-блог Wildo

PPC реклама и партнерка  
[Администрирование и настройка сервера](#)

Последние **Новости** **Статьи**

Яндекс о фильтре АГС-17  
[AT&T обвиняет Google в нарушении правил «сетевой нейтральности»](#)  
Рамблер сегодня отмечает 13-летие  
Chrome Frame – приложения на HTML 5 для пользователей IE  
Арзамас 1.5: обновлена общая формула ранжирования в Яндексе  
Yahoo продает Yahoo Small Business за \$500 миллионов  
22-23 октября состоится конференция Optimization.com.ua  
Яндекску – 1100  
Документы Google в общем поиске  
Google заинтересовался идеальным поиском  
В Рамблере новый коммерческий директор  
Новый конкурс от MaulNet

Новые сообщения [↕ перейти на форум](#)

помогите с Phpbb 3.0.5 — azasc - Сегодня, 17:14  
Пишу описания к сайтам — nos1994 - Сегодня, 17:14  
Помогите восстановить сайт! — alexa - Сегодня, 17:13  
Оптимизация картинок на странице — partuzan - Сегодня, 17:12  
Продан базу для синонимайзера — kesn - Сегодня, 17:12  
Yanobot.ru - сервис регистрации сай... — Volday - Сегодня, 17:12  
Gold аккаунты Depositfiles — jartalk - Сегодня, 17:11  
Тендер на реерайт 500000 знаков — kiber\_ua - Сегодня, 17:08  
Нужен 1 Wmz — Concept - Сегодня, 17:05  
Клавогонки - интересная вещь :) — djanopum - Сегодня, 17:04

# Результаты полевого исследования

Как показало моё мини-исследование, проведенное на ваших 29 сайтах:

- в индексе Яндекса 26 из 29 сайтов
- в индексе Google 27 из 29 сайтов
- в каталоге Tut.by 14 из 29 сайтов
- в каталоге All.by 17 из 29 сайтов

Около половины сайтов не используют потенциал поиска Tut.by и All.by. По данным компании "Акавита", в некоторых тематиках поиск Tut.by обрабатывает более половины от общего числа запросов беларусов.

# Юзабилити тестирование

- Сайт не должен отпугивать своим дизайном или требовать от пользователя дополнительных усилий для использования
- На сайте должно быть легко найти контактные данные
- Телефоны и адреса должны быть написаны в международном формате
- Желательно, чтобы у сайта была версия на английском (и других иностранных языках) или хотя бы 1 страница, кратко рассказывающая о компании
- На всех исследуемых сайтах найти контактные данные легко!

# Статистика сайта – расскажет многое

## **О посетителях вашего сайта**

- Какими браузерами они пользуются?
- Какой у них тип интернет-соединения?
- Каково разрешение экрана у пользователей?
- Из каких стран приходят посетители?
- Какой язык используют посетители сайта?
- И многое-многое другое

На основании этих данных мы можем сделать посещение сайта приятным и удобным для всех и каждого (или, по крайней мере, постараться сделать это).

# География посещений

Сравнение

- Наложение данных на карту
- Новые и вернувшиеся
- Языки
- Тенденции посетителей
- Лояльность посетителей
- Возможности браузеров
- Сетевые параметры
- Определено пользователем

Источники трафика

Содержание

Цели

---

Пользовательские отчеты Бета-версия

---

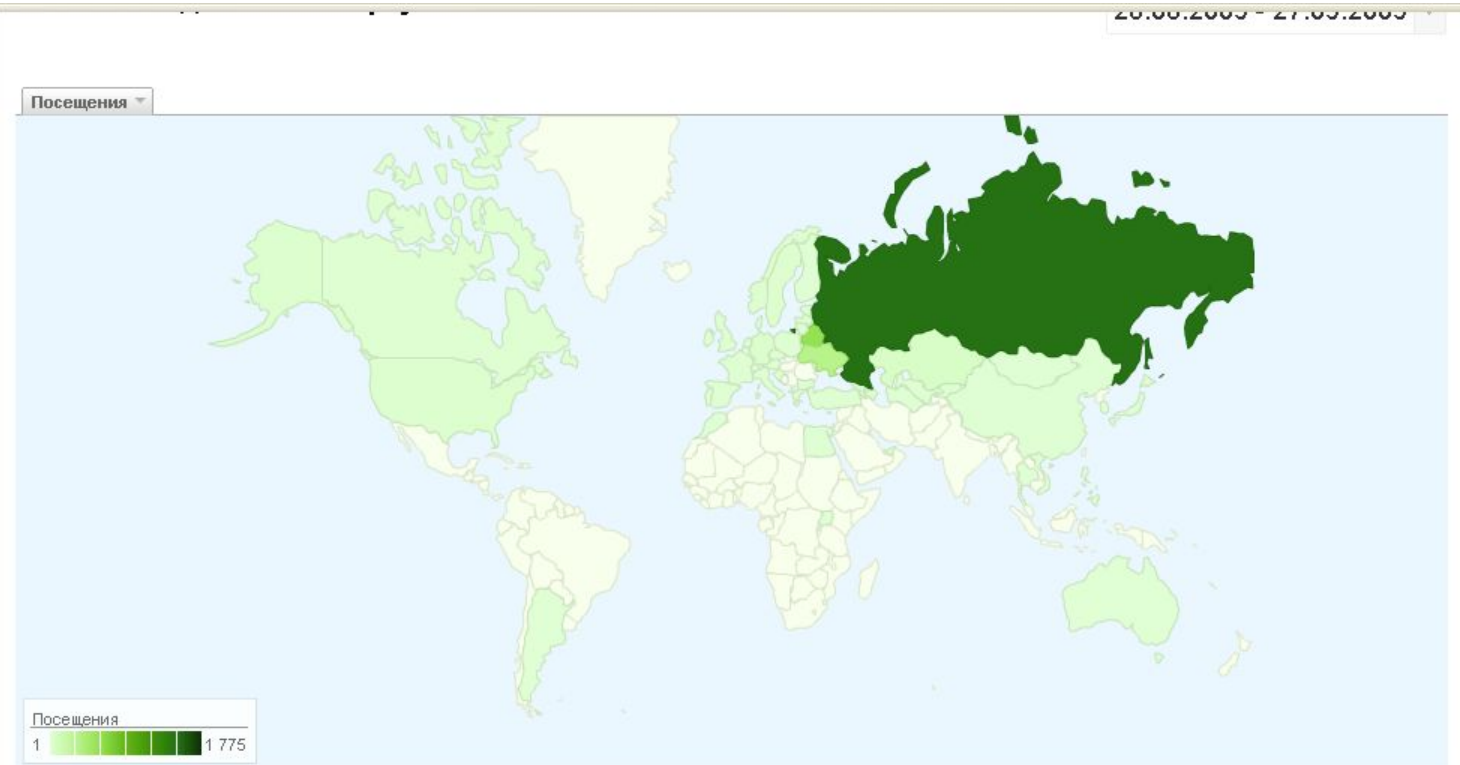
Настройки

- Сегменты с расширенными настройками Бета-версия
- Электронная почта

---

Справочные материалы

- Об этом отчете
- Университет переходов
- Общие вопросы



**Посещений: 3 317 (страны/регионы: 55)**

Уровень детализации: [Город](#) | [Страна/регион](#) | [Субконтинентальный регион](#) | [Континент](#) | Размеры: [Нет](#)

Использование сайта | **Достигнутые переходы** | Представление данных: [Таблица](#) | [График](#) | [Список](#) | [Фильтры](#)

Посещения <b>3 317</b> % общей суммы, полученной на сайте: 100,00 %	Страниц/посещение <b>1,88</b> Средн. по сайту: 1,88 (0,00 %)	Средняя длительность пребывания на сайте <b>00:01:36</b> Средн. по сайту: 00:01:36 (0,00 %)	Процент новых посещений <b>90,93 %</b> Средн. по сайту: 90,77 % (0,17 %)	Показатель отказов <b>65,69 %</b> Средн. по сайту: 65,69 % (0,00 %)	
Уровень детализации: <a href="#">Страна/регион</a>	<b>Посещения</b> ↓	Страниц/посещение	Средняя длительность пребывания на сайте	Процент новых посещений	Показатель отказов



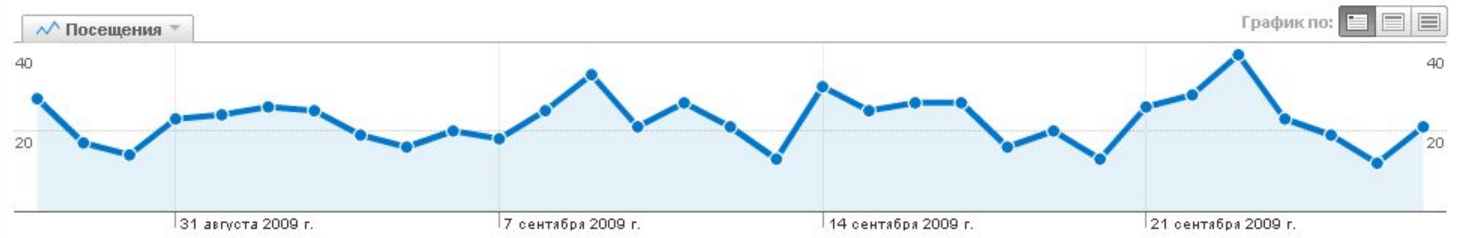
# Языки пользователей

- Новые и вернувшиеся
- Языки**
- Тенденции посетителей
- Лояльность посетителей
- Возможности браузеров
- Сетевые параметры
- Определено пользователем
- Источники трафика
- Содержание
- Цели

**Пользовательские отчеты**  
Бета-версия

- Настройки**
- Сегменты с расширенными настройками Бета-версия
  - Электронная почта

- Справочные материалы**
- [Об этом отчете](#)
  - [Университет переходов](#)
  - [Общие вопросы](#)



**Посещений: 699 (языки: 11)**

Использование сайта | **Достигнутые переходы** | Представление данных: [Grid] [Table] [List] [Map]

<b>Посещения</b> <b>699</b> % общей суммы, полученной на сайте: <b>100,00 %</b>	<b>Страниц/посещение</b> <b>1,09</b> Средн. по сайту: 1,09 (0,00 %)	<b>Средняя длительность пребывания на сайте</b> <b>00:00:28</b> Средн. по сайту: 00:00:28 (0,00 %)	<b>Процент новых посещений</b> <b>84,26 %</b> Средн. по сайту: 84,26 % (0,00 %)	<b>Показатель отказов</b> <b>92,27 %</b> Средн. по сайту: 92,27 % (0,00 %)
---	---	--	---	--

	Язык	Посещения ↓	Страниц/посещение	Средняя длительность пребывания на сайте	Процент новых посещений	Показатель отказов
1.	ru	595	1,10	00:00:23	83,70 %	91,76 %
2.	en-us	69	1,01	00:00:14	85,51 %	97,10 %
3.	en	12	1,00	00:00:00	100,00 %	100,00 %
4.	ru-ru	8	1,00	00:00:00	100,00 %	100,00 %
5.	es	5	1,80	00:10:35	60,00 %	60,00 %
6.	tr	4	1,00	00:00:00	75,00 %	100,00 %
7.	it	2	2,00	00:10:46	100,00 %	50,00 %
8.	de	1	1,00	00:00:00	100,00 %	100,00 %
9.	en-gb	1	1,00	00:00:00	100,00 %	100,00 %
10.	nb-no	1	1,00	00:00:00	100,00 %	100,00 %

Фильтр Язык: **Вкл.** [Dropdown] [Поиск] | Перейти к: **1** | Показать строки: **10** [Dropdown] | 1 – 10 из 11 [Navigation]

# Техническая информация

- Языки
- Тенденции посетителей
- Лояльность посетителей
- Возможности браузеров
- Сетевые параметры
- Определено пользователем
- Источники трафика**
- Содержание
- Цели
- Пользовательские отчеты** Бета-версия
- Настройки**
- Сегменты с расширенными настройками Бета-версия
- Электронная почта
- Справочные материалы**
- Об этом отчете
- Университет переходов
- Общие вопросы



**Количество человек, посетивших этот сайт: 614**

- 699** Посещения
- 614** Абсолютно уникальные посетители
- 765** Просмотры страниц
- 1,09** Среднее число просмотров
- 00:00:28** Длительность пребывания на сайте
- 92,27 %** Показатель отказов
- 84,26 %** Новые посещения

## Сегментация посетителей

- Профиль посетителей:** языки, местоположения в сети, определено пользователем
- Профиль браузера:** браузеры, операционные системы, браузер и операционные системы, цвета экрана, разрешения экрана, поддержка Java, Flash
- Наложение данных на карту**  
Визуализация географических местоположений

## Технический профиль

Браузер	Посещения	% посещений
Internet Explorer	306	43,78 %
Opera	191	27,32 %
Firefox	162	23,18 %
Chrome	22	3,15 %
Safari	8	1,14 %

[просмотреть полный отчет](#)

Скорость подключения	Посещения	% посещений
Unknown	481	68,81 %
DSL	141	20,17 %
Dialup	35	5,01 %
Cable	30	4,29 %
T1	11	1,57 %

[просмотреть полный отчет](#)

# Статистика сайта – расскажет многое

## **Об источниках посещений вашего сайта**

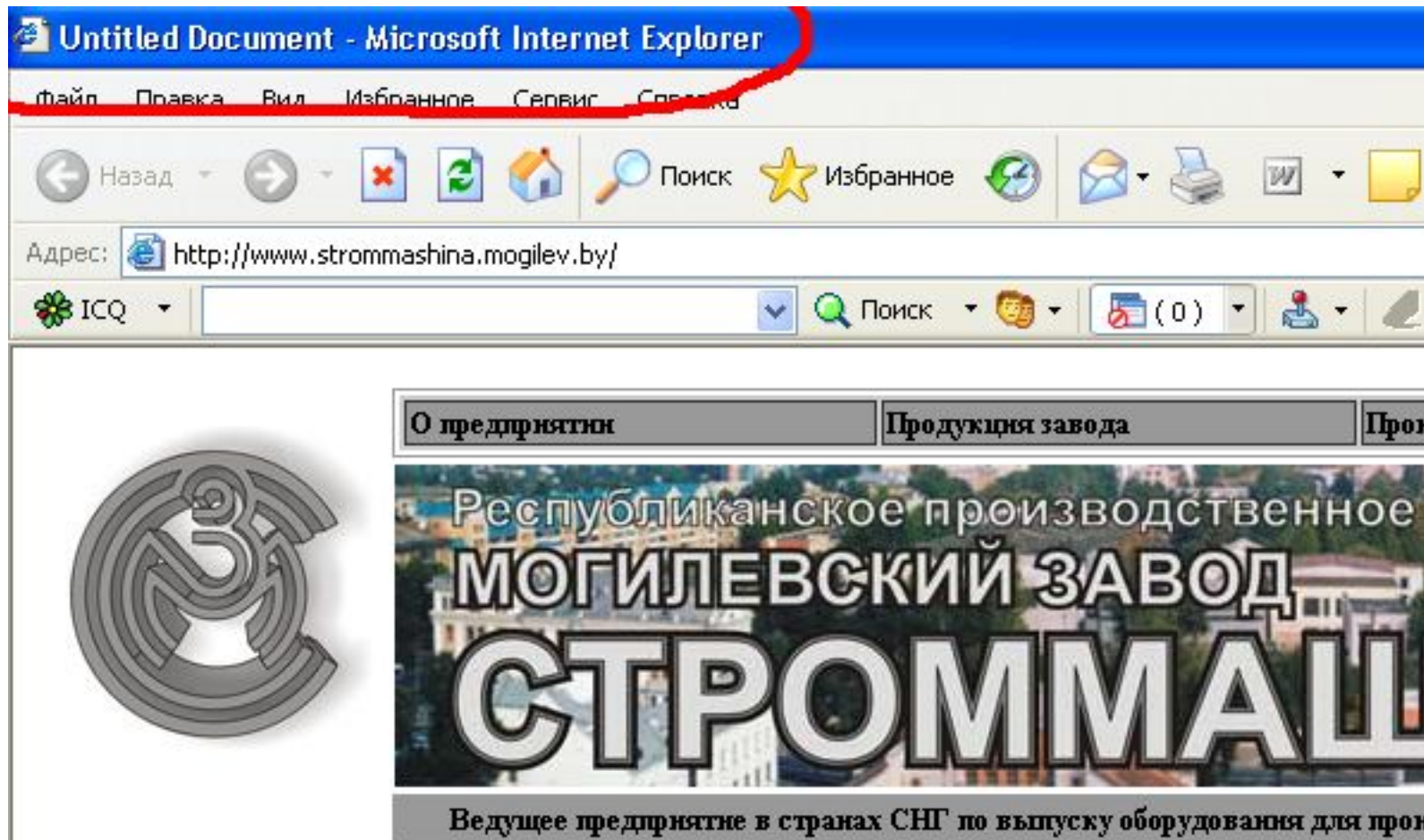
- Какова структура трафика на сайт
- Есть ли потенциал роста трафика из уже существующих источников? Что нужно сделать, чтобы этот потенциал развить?
- По каким фразам приходят посетители из поиска? Верны ли целевые страницы?
- Есть ли сезонные колебания? Есть ли "провалы" в посещаемости источников трафика? Каковы их причины?

# Статистика сайта – расскажет многое

## **О страницах вашего сайта**

- Какие страницы сайта чаще всего видят посетители? Всё ли в порядке с этими страницами, можно ли их улучшить?
- Размещена ли на популярных страницах именно та информация, которую вы хотите рассказать вашим посетителям?
- Посмотрите внимательно, а удобная ли у вас навигация? Правильно ли организованы страницы?
- Стоит ли разместить сквозной баннер, который передаст самую важную информацию независимо от того, на какой странице находится пользователь?

## Очевидные улучшения - title



The screenshot shows a Microsoft Internet Explorer browser window. The title bar reads "Untitled Document - Microsoft Internet Explorer". The address bar contains the URL "http://www.strommashina.mogilev.by/". The main content area features a logo on the left and a large banner on the right. The banner text reads "Республиканское производственное МОГИЛЕВСКИЙ ЗАВОД СТРОММАЦ" and "Ведущее предприятие в странах СНГ по выпуску оборудования для пром".

О предприятии

Продукция завода

Проз

Республиканское производственное  
**МОГИЛЕВСКИЙ ЗАВОД**  
**СТРОММАЦ**

Ведущее предприятие в странах СНГ по выпуску оборудования для пром

История завода насчитывает более 90 лет. Бережно сохраняя традиции завода, и за этот период в современное машиностроительное предприятие, занимающее республику. Уникальное оборудование, высококвалифицированные кадры, выс

# Очевидные улучшения - title

**Яндекс**

Нашлось  
323 страницы

Поиск Почта Карты Маркет Новости Словари Блоги Видео Картинки ещё ▾

strommashina.mogilev.by

Найти

в найденном  только на белорусских сайтах  в Минске

расширенный поиск

Мои находки

Войти  
Настройка

Регион: Минск

Untitled Document

www.strommashina.mogilev.by сохраненная копия еще с сайта

2. Companies РПУП **STROMMASHINA MOGILEV FACTORY**

Address: 212648, Republic of Belarus, **Mogilev**, Pervomaiskaya Str., 77. Telephones: (+375 222) 22-66-07. Fax  
www.100best.ru/Catalogue-English/Companies/265894/ сохраненная копия еще с сайта

3. Budprages-2008

http://www.strommashina.mogilev.by

www.minskexpo.com/katalogue/budprages/Firms/1299.htm сохраненная копия еще с сайта

4. Строммашина

Могилев улица Первомайская, 77 E-mail: **strommashina@mail.ru** http://**strommashina.mogilev.by/** Директор тел.  
orencity.narod.ru/predpri/strommash.html сохраненная копия

5. СТРОММАШИНА РПУП - Каталог - Т&С

www.strommashina.mogilev.by История Могилевского завода «Строммашина» насчитывает более 95 лет.  
www.tc.by/exhibitions/LITVA/catalog/1139.html сохраненная копия еще с сайта

6. Информационно-инновационный портал Могилёвской области

Телефон: +375 222 22 73 73. E-mail: **strommashina@mail.ru**. Вэб сайт: www.**strommashina.mogilev.by**. на сайте в интернете . Новости  
innovation-mogilev.by/index.php?viewid=0dfe128f361ce2211a3a5d546aa889ff сохраненная копия еще с сайта

7. Партнеры - Главная - Статьи - КБ Радар

www.strommashina.mogilev.by

www.kbradar.by/text/pages-view-11.html сохраненная копия еще с сайта

8. Объявление: Обрудование для производства керамического кирпича, тротуарной

Сайт: http://www.strommashina.mogilev.by. Реклама на сайте: Обрудование для производства керамического кирпича, тротуарной плитки

www.Stroi-Baza.ru/messages/message.php?id=5392 сохраненная копия еще с сайта

9. Субконтракция и кооперация - Анкета «Могилевский завод «Строммашина» - ЗАО

(+375 222) 22 99 16 - тел. (+375 222) 22 34 14. strommashina@mail.ru www.strommashina.mogilev.by



Разместить объявление по запросу  
«strommashina.mogilev...»

«strommashina.mogilev...» в картинках



Все картинки →

# Метрика – мерило успеха

**Для измерения эффективности продвижения сайта необходимо избрать метрику:**

- число посетителей сайт
- число просмотренных страниц
- число посещений определенной страницы
- число звонков по телефону, указанном на сайте
- число заказов товара или услуги через сайт
- место в рейтинге "Акавиты" в своей тематике
- упоминания сайта и бренда в сети
- прибыль, приносимая сайтом
- и многие-многие другие

# Яндекс о Belwest.com

**Яндекс**

Нашлось  
29 тыс. страниц

Поиск Почта Карты Маркет Новости Словари Блоги Видео Картинки ещё ▾

belwest.com

Найти

в найденном  только на белорусских сайтах  в Минске

[расширенный поиск](#)

[Мои находки](#)

[Войти](#)  
[Настройка](#)

Регион: Минск

При поиске отдано предпочтение сайтам из России. [Результаты для Минска](#)

## 1. "Белвест" - производитель обуви

[Россия](#) [Каталог](#) [Сапоги](#) [Магазины](#) [Туфли](#) [Полуботинки](#)

Коллекция женской, мужской и школьной обуви с фотографиями и описаниями. Адреса магазинов. Контакты представителей и отделов сбыта.

[www.belwest.com](http://www.belwest.com) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

## 2. Каталог Веб-ресурсов - Информация о сайте [belwest.com](#)

**BELWEST.COM** - "Белвест" - производство мужской и женской обуви.

[press.net.by/website-belwest.com/](http://press.net.by/website-belwest.com/) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

## 3. Магазины

Сайт может угрожать безопасности вашего компьютера

[www.belwest.ru/partnery.html](http://www.belwest.ru/partnery.html) [еще с сайта](#)

## 4. Белорусская обувь [Belwest](#) (Белвест) - [BigSale.by](#)

Их положительная оценка имеет первоочередное значение, так как востребованная обувь – это залог экономической стабильности и надежности самого предприятия. Используются материалы с сайта [belwest.com](#).

[www.BigSale.by/brand/belwest.html](http://www.BigSale.by/brand/belwest.html) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

## 5. Работа в [Belwest](#). Вакансии компании, все районы

Компания "[Belwest](#)" крупнейший производитель обуви в Европе и странах СНГ. Объем производства более 1,5 млн пар ежегодно.

E-mail: [retail@belwest.com](mailto:retail@belwest.com). Факс: +375-212-491112. Сайт: [www.belwest.com](http://www.belwest.com). Вид: краткий | подробный.

[www.job.ru/company/172459-Belwest/](http://www.job.ru/company/172459-Belwest/) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

## 6. [MYM - BelWest](#)

Friends • [BelWest](#) has 0 friends.

[www.mymym.com/en/profile/BelWest.html](http://www.mymym.com/en/profile/BelWest.html) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

## 7. [Belwest](#) > Компании и бренды > Компании и бренды > Компании и бренды > Каталог...

E-mail: [market@belwest.com](mailto:market@belwest.com). Сайт.

[marketing.by/main/catalog/brands/companies/profiles/0002463/](http://marketing.by/main/catalog/brands/companies/profiles/0002463/) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

## 8. Магазин [Белвест](#) / [Belwest](#) / обувь (Москва, Люблинская)

адрес. Москва, Люблинская ул., д. 4, корп. 2. метро Текстильщики. телефон. +7(495) 178-25-11. сайт. [www.belwest.com](http://www.belwest.com). график работы.

[www.fashionstreet.ru/shop/2187.htm](http://www.fashionstreet.ru/shop/2187.htm) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

[Яндекс.Директ](#)

## [Belwest магазин](#)

Все магазины Минска на портале [relax.by](http://relax.by)  
[belwest.relax.by](http://belwest.relax.by)

[Все объявления 2](#) →

[Разместить объявление по запросу «belwest.com»](#)

«belwest.com» в картинках



[Все картинки](#) →

«belwest.com» на видео



★ ★ ★ ★ ★

⌚ 01:19

[KODE5 Lumi + BelWest](#)

[Все ролики 1](#) →



# Яндекс о «Белвест»

**Яндекс**

Нашлось  
27 тыс. страниц

Поиск Почта Карты Маркет Новости Словари Блоги Видео Картинки ещё ▾

"белвест"  
 в найденном  только на белорусских сайтах  в Минске Найти  
[расширенный поиск](#)

[Мои находки](#)

[Войти](#)  
[Настройка](#)

Регион: Минск

При поиске отдано предпочтение сайтам из России. [Результаты для Минска](#)

## 1. [Белвест. главная](#)

[Россия](#) [Каталог](#) [Сапоги](#) [Магазины](#) [Туфли](#) [Полуботинки](#)

Невероятно, но факт. Уже в этом году **БЕЛВЕСТ** стал ближе к своим покупателям в таких городах как Вологда, Кострома, Ярославль, Череповец, Тула, Дзержинск, Воронеж, Колпино. На этой неделе планируется открытие еще двух магазинов - в Нижнем...

[www.belwest.com](http://www.belwest.com) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

## 2. [Белвест - обувь лучшая для всех!](#)

[Сайт может угрожать безопасности вашего компьютера](#)

[www.belwest.ru](http://www.belwest.ru) [еще с сайта](#)

## 3. [Обувной портал TOP-LAND - женская и мужская обувь, производители, поставщики](#)

Полусапоги женские, **БЕЛВЕСТ**. Верх: натуральная кожа. Подкл.: натуральный мех.

[www.top-land.ru/index.php?pd=22&k=448](http://www.top-land.ru/index.php?pd=22&k=448) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

## 4. [Магазин "Обувь Южное Бутово" - БЕЛВЕСТ](#)

[Сайт может угрожать безопасности вашего компьютера](#)

[interobuv.narod.ru/belwest.htm](http://interobuv.narod.ru/belwest.htm) [еще с сайта](#)

## 5. [КОНДИЦИОНИРОВАНИЕ Кондиционеры, вентиляция, приточно вытяжная вентиляция.](#)

ООО «**БЕЛВЕСТ ТРЕЙД**» Украина, г.Киев, 04050, пер.

[www.belvest.com.ua](http://www.belvest.com.ua) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

## 6. [Белвест. ООО :: Metalweb.ru](#)

Предприятие зарегистрировано в разделе: Дата регистрации: 20.06.2007 19:31. Написать письмо в ООО **Белвест**: Контактное лицо. Организация.

[www.metalweb.ru/catalog/all/resource13872.html](http://www.metalweb.ru/catalog/all/resource13872.html) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

## 7. [Белвест. СООО : ALL-BIZ.INFO: Беларусь](#)

Надежность, комфорт, стиль - вот основные синонимы обуви **Белвест**. При выборе продукции для большинства покупателей данные качественные характеристики являются определяющими. Именно эти слагаемые и сделали яркий бренд Белвеста символом успеха...

[2478.by.all-biz.info](http://2478.by.all-biz.info) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

## 8. [Беларусь. БЕЛТА - Фотохроника Беларуси. Фотоновости. Архивные фото - Поиск](#)

Автор: Александр Дидевич. 20.01.2009. У СООО "**Белвест**" самая большая сеть среди обувных предприятий Беларуси.

[www.photobelta.by/ru/search?search\\_on=keywords&q=Белвест&last\\_date=0..](http://www.photobelta.by/ru/search?search_on=keywords&q=Белвест&last_date=0..) [сохраненная копия](#) [еще с сайта](#)

[Яндекс.Директ](#)

## [Belwest магазин](#)

Все магазины Минска на портале relax.by  
[belwest.relax.by](http://belwest.relax.by)

[Разместить объявление по запросу «"белвест"»](#)

[«"белвест"» в картинках](#)



[Все картинки](#) →

# «Белвест» в блогах



[Поиск](#)
[Почта](#)
[Карты](#)
[Маркет](#)
[Новости](#)
[Словари](#)
[Блоги](#)
[Видео](#)
[Картинки](#)
[ещё ▾](#)

[Войти](#)

в регионе «Минск»
 расширенный поиск

Показаны сообщения **1** — **10** из **378** найденных.

## [что такое стებაсться](#)

[показать полный текст](#)

фабрика **белвест**

2 октября 2009, 19:26 · [enyfosazun](#) · enyfosazun.livejournal.com

## [Белвест](#) сделает из тебя Настоящего мужчину!!!!))

[показать полный текст](#)

**Белвест** сделает из тебя Настоящего мужчину!!!!))

1 октября 2009, 15:23 · [Twitter / Shaaaaa\\_](#) · twitter.com/Shaaaaa\_

## [Менеджер клининговых услуг](#)

[показать полный текст](#)

СП '**Белвест**' (Выпуск обуви)

28 сентября 2009, 5:58 · [aypokr.ru.ru](#)

## [Re: Недоброкачественная обувь](#)

[показать полный текст](#)

Вообще, насколько я знаю, **Белвест** не сильно сопротивляется при возвратах.

25 сентября 2009, 10:30 · комментарий [bo\\_ni\\_ta](#) в журнале [potrebitel\\_by](#) · community.livejournal.com/potrebitel\_by

## [Недоброкачественная обувь](#)

[показать полный текст](#)

Купила туфли **Белвест**, удобные, симпатичные, но носить невозможно ужасно красят колготки.

24 сентября 2009, 21:13 · комментарий в журнале [potrebitel\\_by](#) · community.livejournal.com/potrebitel\_by

## [Костюм бомжа](#)

[показать полный текст](#)

Костюм бомжа состоит из: штанов (желательно джинсов) обыкновенных, майки (по холодному времени свитера) обыкновенной неброских цветов (лучше черный), носков и обуви обыкновенной, повышенной проходимости, очень хорошо, если говнодавы от фирмы **Белвест**.

23 сентября 2009, 13:27 · [elisa\\_bennet](#) · elisa-bennet.livejournal.com

## [Новости России](#)

[показать полный текст](#)

По ценам ниже обычных торговали швейные и обувные предприятия — «**Белвест**», «Марко», «Витебские ковры», «Элема» и другие.

10 сентября 2009, 8:30 · [emtdpmkk](#) · emtdpmkk.livejournal.com

### Область поиска

[популярные блоги](#)

[блоги](#)

[записи](#)

[микроблоги](#)

[комментарии](#)

[форумы](#)

[все блоги и форумы](#)

[Яндекс.Директ](#)

[Belwest магазин](#)

Все магазины Минска на портале relax.by  
[belwest.relax.by](#)

[RSS-поток по запросу «"белвест"»](#)

[Добавьте RSS-поток результатов в вашу Ленту](#)

# Электронная коммерция: доходы

- Для дохода с продаж можно применить следующую формулу:

$$D = P \cdot C \cdot K \cdot B$$

*D* – Доход

*P* – Показы рекламного объявления

*C* – CTR объявления

*K* – коэффициент конверсии

*B* – Вредный чек покупателя

## Электронная коммерция: расходы

- Расходы на себестоимость товара
  - Расходы на рекламную компанию
  - Зар. плата менеджеров и прочие расходы
- 
- Прибыль = разности доходов и расходов
  - Где прибыль выше – та рекламная компания и эффективнее

# Медийная реклама

- Размещение заказных опросов на титульной странице портала Tut.by
- Корпоративный пресс-релиз в ленте "Новости компаний" на портале Tut.by
- Простая новость на главной странице Tut.by в одной из рубрик ленты новостей
- Размещались в разные дни. Общий расход: 2 800 000 рублей.
- $D (\$) = P * C * K * B$
- $P = 4\,000\,000$  ("показы рекламного объявления")
- $C = 0,5\%$  (CTR объявления). Удалось получить 20 000 переходов на сайт.
- $K = 0,5\%$  (коэффициент конверсии посетителя сайта в покупателя). 1000 посетителей позвонили в офис компании. 100 посетителей заказали сферических коней в тот же или следующий день.
- $B = 100\,000$  рублей (средний чек покупателя).

Доход составил 10 000 000 рублей

## Эффективность медийной рекламы

- себестоимость сферического коня в вакууме составляет 50 000 рублей
- стоимость человека-часа работы менеджера составляет 4 000 рублей
- Общий расход составил:  $R = 100 * 50\,000 + 4000 * 1000/10 + 2\,800\,000 = 8\,200\,000$  рублей
- Доходность рекламной компании:

$$M = D - R = 10\,000\,000 - 8\,200\,000 = 1\,800\,000 \text{ рублей}$$

$$ROI = 1,22$$

# SEO

- Продвижение в поисковой системе по запросам "сферический конь", "купить сферического коня в вакууме", "сферический конь в Минске" и т.д. Продолжительность – 6 месяцев.
- $D (\$) = P * C * K * V$
- $P = 100\ 000$  ("показы рекламного объявления")
- $C = 1\%$  (CTR объявления). Удалось получить 1 000 переходов на сайт.
- $K = 5\%$  (коэффициент конверсии посетителя сайта в покупателя). 100 посетителей позвонили в офис компании. 50 посетителей заказали сферических коней в тот же или следующий день.
- $V = 100\ 000$  рублей (средний чек покупателя).

Доход составил 5 000 000 рублей

# Эффективность SEO

- Расход составил:
- 1 800 000 продвижение сайта
- 2 500 000 себестоимость сферических коней
- $4\,000 * 100/10 = 40\,000$  зар. плата менеджеров
- Расход  $R = 4\,340\,000$  рублей
  
- Доходность рекламной компании:

$$M = D - R = 5\,000\,000 - 4\,340\,000 = 660\,000 \text{ рублей}$$

$$ROI = 1,15$$



# Реклама в блогосфере

- Размещение заказных постов и рекламных ссылок в блогах, форумах, твиттере. Число показов и CTR не известны (аудитория размыта по сотням площадок).
- На сайт получено 10 000 переходов за месяц.  $K = 1\%$  (коэффициент конверсии посетителя сайта в покупателя). Получено 300 звонков в офис и 100 заказов. Средний чек – тот же.

## Эффективность рекламы в блогах

- Расход составил
- 2 000 000 продвижение сайта
- 2 500 000 себестоимость сферических коней
- $4\,000 * 300/10 = 120\,000$  зар. плата менеджеров
- Расход  $R = 4\,620\,000$  рублей
  
- Доходность рекламной компании:

$$M = D - R = 5\,000\,000 - 4\,620\,000 = 380\,000 \text{ рублей}$$

$$ROI = 1,08$$

## Нюансы и выводы

- Если у нас 1 сайт, а рекламных компаний несколько, то как определить по какому рекламному каналу пришел покупатель?
- Часто не понятно, какой же именно рекламный канал сыграл решающую роль для покупки.
- Для разных рекламных каналов могут понадобиться разные сайты.
- Непонятно, как рассчитывать единоразовые расходы на определенные рекламные компании.
  
- Универсальных метрик эффективности не существует – вам придется придумать для себя собственную!
- Оценивать эффективность рекламных компаний в интернете временами бывает очень сложно, но это делать нужно!
- Доступный инструмент по оценке эффективности, по возможности ведения интерактивных и оперативных рекламных компаний в интернете намного шире, чем в других видах рекламы. Этим нужно пользоваться!

Благодарю за внимание

Пишите письма:  
[seo@serp.by](mailto:seo@serp.by)