

*Ваши способности. Наше вдохновение.*

**Microsoft**<sup>®</sup>

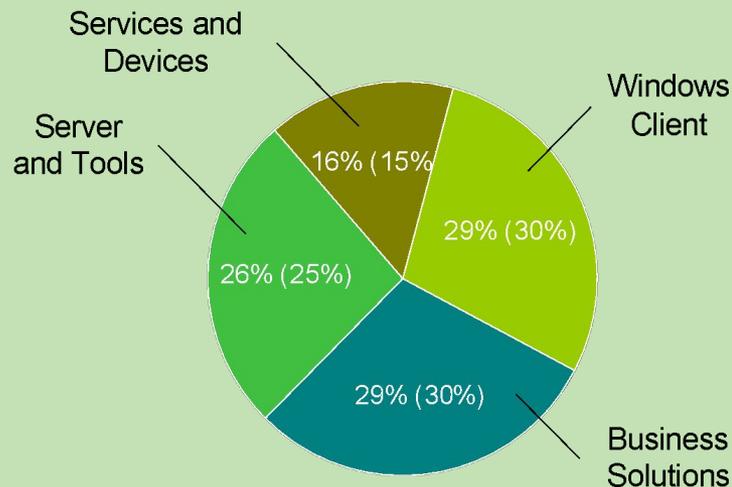
## **ИТОГИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ MICROSOFT В 2006 ФИНАНСОВОМ ГОДУ**

Биргер Стен  
Генеральный директор Microsoft в России

## Корпорация Microsoft: основные операционные и финансовые показатели в мире в 2006 финансовом году

- Объем продаж (Revenue)  
**44,28 млрд. долл. США**
- Чистая прибыль (Net Income)  
**12,599 млрд. долл. США**
- Рост объема продаж  
**11%\*\***
- Доход от основной деятельности (operating income)  
**16,47 млрд. долл. США**
- Инвестиции в исследования и разработки (R&D)  
**6,854 млрд. долл. США**

Структура продаж по ключевым группам продуктов Microsoft в целом по миру\*



\* В скобках приведены данные за 2005 финансовый год. Финансовый год в Microsoft начинается 1 июля и заканчивается 30 июня.

\*\* По сравнению с 2005 финансовым годом

## 2006 финансовый год: динамика и структура продаж в России

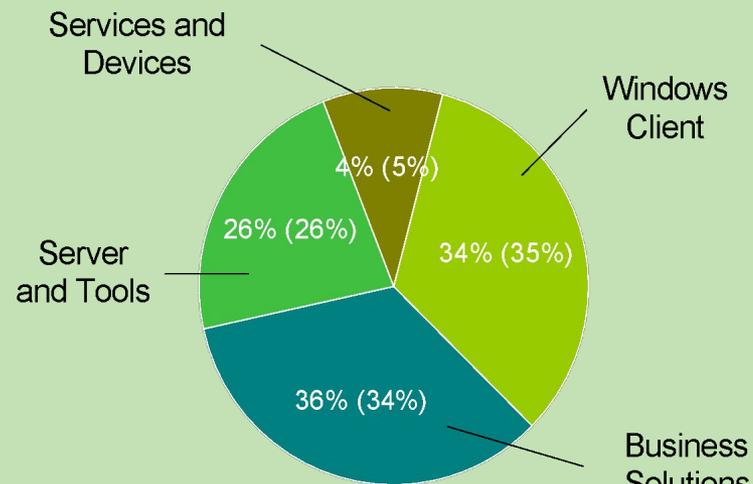
- Рост продаж Windows® XP: **69%\*\***
- Рост продаж OEM версий Windows XP: **76%\*\***
- Более **2 000 000** лицензионных копий Windows было продано поставщиками вычислительной техники

- Рост продаж серверных операционных систем : **74%\*\***
- Рост продаж СУБД : **48%\*\***
- Рост продаж решений по безопасности на базе ISA Server: **75%\*\***

### Business Solutions

- Рост продаж направления – **84%\*\***
- Рост продаж Microsoft Office: **108%\*\***
- В **2 раза** выросло число партнеров с компетенцией Information Worker.

Структура продаж по ключевым группам продуктов Microsoft в России \*



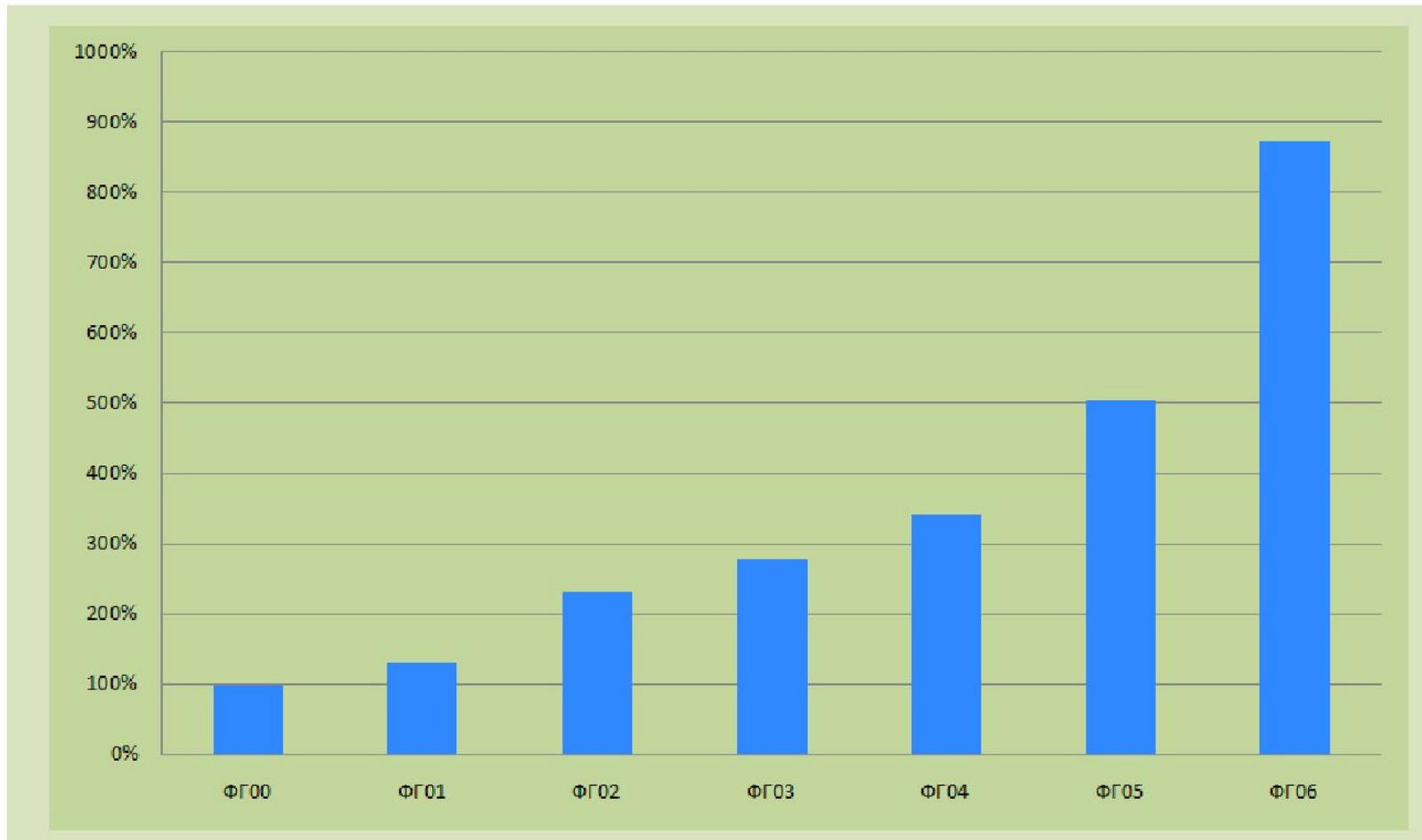
\* В скобках приведены данные за 2005 финансовый год. Финансовый год в Microsoft начинается с 1 июля и заканчивается 30 июня.

\*\*По сравнению с 2005 финансовым годом

Ваши способности. Наше вдохновение.

Microsoft®

## Динамика продаж в 2000-2006 финансовых годах



## Развитие партнерской сети в 2006 финансовом году

**«Сотрудничество с Microsoft для нас крайне важно. По результатам прошлого года, рост продаж программ Microsoft составил более чем 110%, что выше, чем общий рост по всему каталогу в целом. Такие показатели не случайны и вполне закономерны: решения Microsoft наиболее востребованы всеми категориями пользователей, начиная от домашних, заканчивая крупными корпоративными заказчиками».**

*Ф. Мучник,  
Генеральный директор компании SoftKey*

**«Наши заказчики хотят платить за свое ПО, а директора по ИТ, которые следят за последними тенденциями, знают, что Microsoft готова на 100% для работы с корпоративным сектором».**

*С. Мацоцкий,  
Генеральный директор IBS Group*

**«Продажи ПО и решений Microsoft выросли в нашей компании более чем на 500% по сравнению с результатами прошлого года. Залогом и фундаментом такого великолепного показателя стала всесторонняя маркетинговая поддержка Microsoft».**

*И. Петров  
начальник отдела маркетинга компании «Диком»*

**«Я не знаю ни одного другого производителя программного обеспечения или оборудования, кто бы реализовал такую совершенную систему развития партнеров».**

*А. Ионин,  
Директор компании Softmart*

## Важнейшие проекты 2006 финансового года в России

### **ТНК-ВР (партнер - компания АйТи)**

- 16000 пользователей ТНК-ВР используют корпоративную почтовую систему на основе Microsoft Exchange Server 2003

### **ЯкутУголь (партнер - АНД Проджект)**

- Управленческая компания и 10 филиалов ведут документооборот и кадровый учет по более чем 9000 сотрудников на основе Microsoft Dynamics AX

### **Аэрофлот (партнер - Amphora Group)**

- Аэрофлот повышает эффективность внутренних коммуникаций с помощью Active Directory и Microsoft Identity Integration Server

### **Корпорация "БЕСТ-Недвижимость" (партнер - BrightConsult)**

- Использует единое информационное пространство, строит аналитические отчеты и снижает операционные издержки на основе Microsoft Dynamics NAV

### **Вымпелком**

- Для реализации новых программ по развитию сети сотовой связи компания «ВымпелКом» освоила технологию коллективного управления проектами в системе Microsoft Enterprise Project Management 2003

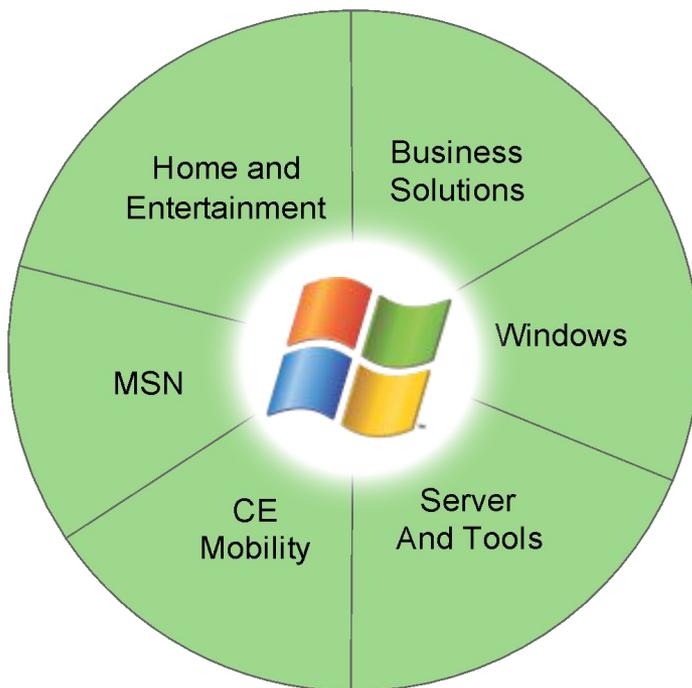
### **Министерство экономического развития и торговли (партнер - РАМАКС Интернейшнл)**

- Министерство экономического развития и торговли построила корпоративную почтовую систему на базе Microsoft Exchange, мигрировав с Lotus Notes

Ваши способности. Наше вдохновение.

Microsoft®

Новые продукты – новые возможности

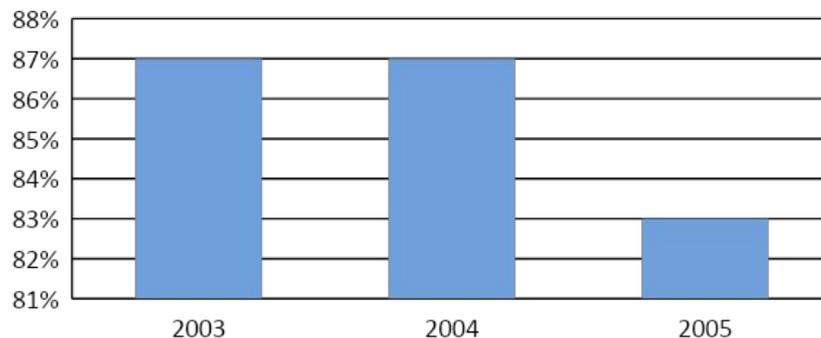


Технологическое единство платформы и бизнес-приложения

## Противодействие распространению нелегального ПО

- **Значимое и реальное снижение пиратства в России**
  - Внимание государства к проблеме
  - Активные действия правообладателей
  - Правоприменительная практика
    - 418 проверок правоохранительных органов по фактам нарушения авторских прав Microsoft
    - 334 возбужденных уголовных дела
- Количество проданных OEM версий лицензионных ОС выросло на 57%, опередив рост рынка ПК более чем в 2 раза\*\*\*
- Прогноз на ФГ07 – более половины продаваемых в России ПК будет поставляться с предустановленной лицензионной ОС

Снижение уровня пиратства в России в 2003-2005 году



**Снижение пиратства в России на 10 пунктов - с 87% в 2004 г. до 77% в 2009 г. \*\*:**

- Утроит размер ИТ-сектора (с 9,2 млрд. до 30 млрд. долл.)
- Создаст 33 700 новых рабочих мест
- Принесет 823 млн. долл. налоговых отчислений в бюджет страны

\* По данным IDC/BSA

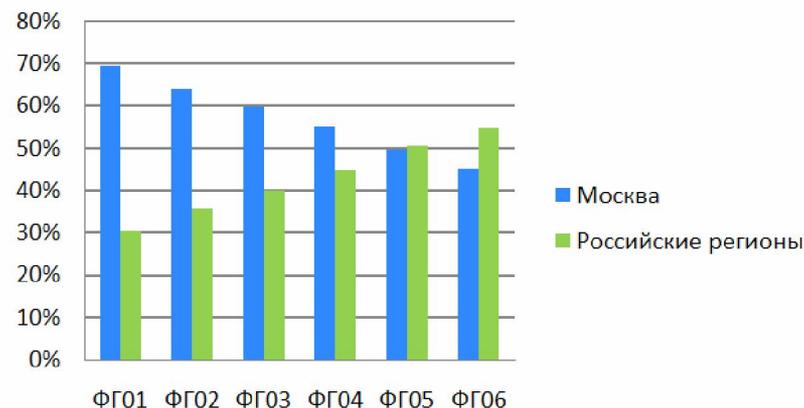
\*\* По данным и модели IDC

\*\*\* По сравнению с 2005 финансовым годом, по данным Microsoft

## Бизнес Microsoft в регионах России

- Доля региональных продаж в общем объеме продаж (ООП) Microsoft в России выросла с **29%** в ФГ01 до **55%** в ФГ06
- Рост продаж в регионах составил **76%\***
- Объем поставок корпоративных лицензий вырос на **87%\***
- Количество сотрудников - **80** человек в **20** городах (в ФГ05 – **43** человека в **14** городах)
- Впервые прирост числа сертифицированных партнеров обеспечили исключительно российские регионы.

Доля региональных продаж в ООП



\* По сравнению с 2005 финансовым годом

## Достижения Microsoft Россия в 2006 финансовом году

**По итогам ФГ06 Microsoft в России и ее сотрудники были отмечены корпорацией в следующих номинациях:**

- **Департамент по работе с малыми и средними организациями – лучший в мире.  
Директор – Виталий Постолатий**
- **Команда по работе с партнерами – лучшая среди аналогичных в мире.  
Руководитель – Дмитрий Халин.**
- **Департамент по работе с государственными и общественными организациями отмечен специальной золотой наградой.  
Директор – Михаил Прокудин**
- **Алексей Бадаев, директор департамента по развитию бизнеса получил высшую награду от Председателя совета директоров Microsoft - Chairman's Award**

**Microsoft Россия признана в ФГ06 лучшим представительством в регионе EMEA**

*Ваши способности. Наше вдохновение.*

**Microsoft**<sup>®</sup>

**Сделать Россию еще более важной для Microsoft  
и Microsoft - важнее для России в 2006 – 2010 гг.**

**Реализация  
потенциала России**

**Бизнес-процессы мирового уровня**

**Развитие бизнеса в регионах**

**Противодействие пиратству**

**Поставка решений как основа бизнеса**

**Microsoft в каждый дом**

**Образование в XXI веке**

**Построение российской индустрии ПО**