

## Развитие нового клуба бизнес-ангелов в России – практический опыт



д.э.н., профессор Э.А.  
Фияксель

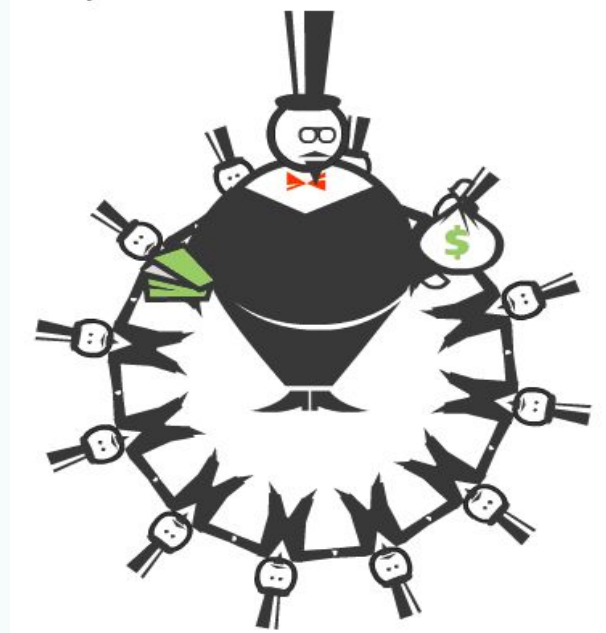
ный Международный Инвестиционный Форум Бизнес-Лидеров  
**«Инновации для бизнеса»**  
Владивосток, 26-27 мая, 2010г.

# Классификация венчурных инвесторов

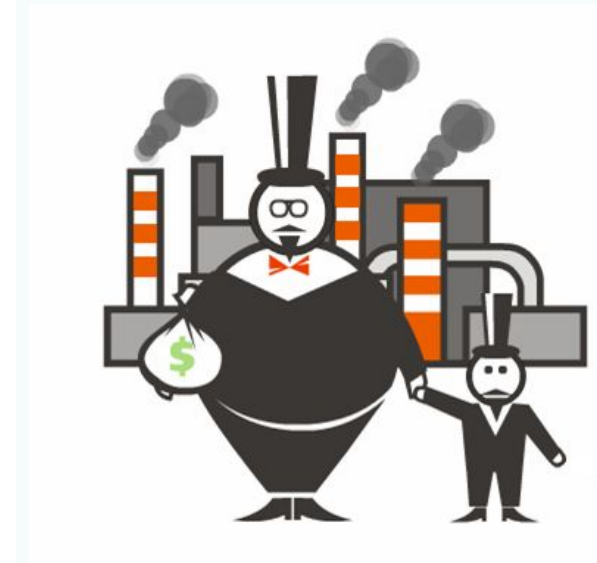
**Бизнес-ангелы**



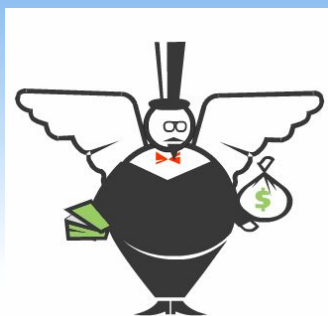
**Венчурные фонды**  
Профессиональные  
венчурные фирмы



**Корпоративные  
венчурные  
инвесторы**



# «Инкубационная пропасть» или «Долина смерти»



**БИЗНЕС-АНГЕЛЫ**  
**ГРАНТЫ**



**ВЕНЧУРНЫЕ**  
**ФОНДЫ**

seed

start-up

ранняя и вторая стадии  
инвестирования

# Некоммерческое партнерство «Ассоциация бизнес-ангелов «Стартовые ИНВЕСТИЦИИ»»

- Учреждена на IV окружной ярмарке «Российским инновациям – российский капитал» в апреле 2006 г.
- Соучредитель  
НП «Национальное содружество бизнес-ангелов (СБАР) 2006г.;
- Соучредитель  
НО «Национальная ассоциация индивидуальных венчурных инвесторов (бизнес-ангелов)» (РосАБА) 2009г.;
- Венчурный партнер  
Фонда посевных инвестиций ОАО «РВК» 2010г.



# Ассоциация бизнес-ангелов «Стартовые инвестиции»

- Учредители – бизнес-ангелы
- Организационная структура – клуб единомышленников
- Основная цель – объединение ресурсов частных инвесторов и инноваторов
- «Лучший лидер группы бизнес-ангелов» - European Business Angels Network (EBAN) в России 2009г.
- Номинирован на конкурс European Business Angels Network (EBAN) 2010г.





1. ЗПИФ особо рискованных (венчурных) инвестиций «Региональный венчурный фонд инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере Нижегородской области» под управлением ЗАО «ВТБ Управление активами»
2. Компания «Marchmont Capital Partners»
3. Кафедра венчурного менеджмента НФ ГУ - Высшая школа экономики
4. Всероссийская ярмарка бизнес-ангелов и инноваторов «Российским инновациям – российский капитал»
5. ГУ «Нижегородский инновационный бизнес-инкубатор» (НИБИ)
6. Журнал «The AngellInvestor»

# Задачи ассоциации

- экспертиза инновационных бизнес-проектов
- помощь авторам проектов в подготовке презентационных материалов
- организация углубленной экспертизы проектов
- создание команд менеджеров для реализации проектов
- формирование общественного мнения о деятельности бизнес-ангелов
- участие в выставках, ярмарках, форумах
- налаживание партнерских взаимоотношений с инновационными структурами
- организация собраний членов Ассоциации



# Проблемы

1. Незначительное число проектов
2. Трансляционный барьер
3. Качество проектов
4. Недоверие руководства ВУЗов и НИИ
5. Венчурные менеджеры
6. Привлечение потенциальных бизнес-ангелов





# «Пыльная полка» для проектов

## **Позиция руководства ВУЗов и НИИ:**

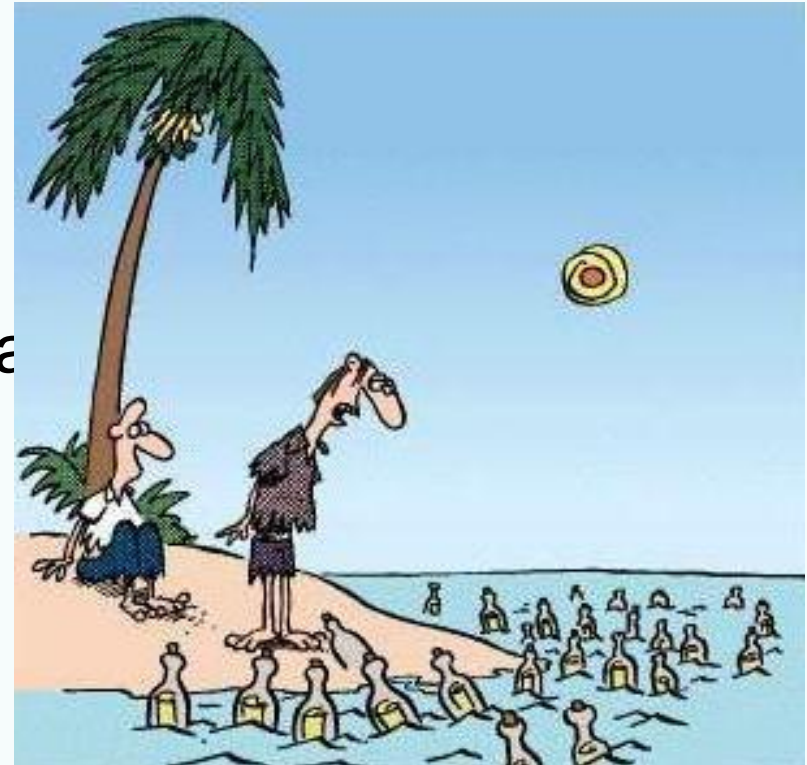
- научно-технический потенциал – «предмет гордости», а не коммерциализации;
- привыкли к государственным средствам и грантам;
- разработки не содержат коммерческую составляющую, а только научную;
- сотрудничество с частным инвестором - «покушение на научный потенциал» и переход сотрудников в коммерческие структуры;
- рост благосостояния участников коммерческих структур вызовет зависть остального коллектива и приведет к дестабилизации.



# «Пыльная полка» для проектов

## *Авторы проектов:*

- не имеют средств для коммерциализации проекта
- не имеют условий для коммерциализации
- не желают заниматься коммерциализацией
- не имеют предпринимательского опыта
- не имеют прав на интеллектуальную собственность



# «Пыльная полка» для проектов


## *Пора законодательно разрешить научным организациям*

- передачу авторам прав на некоторые объекты интеллектуальной собственности
- выкуп авторами прав на интеллектуальную собственность
- оформление сотрудниками прав на интеллектуальную собственность
- продажу инвесторам прав на интеллектуальную собственность

**Закон 217-ФЗ не решает поставленные вопросы**

**Для частного венчурного капитала приоритетом является собственность,**





**Спасибо  
за  
внимание!**

**Прошу задавать  
вопросы**