
Коммерческие сделки и контракты. Особенности внешнеэкономического контракта.

Выполнила Аверьянова Юлия, ДС01, группа МЭ082

Коммерческая сделка это соглашение между двумя или несколькими партнерами на поставку товаров, работ, услуг, обмен информацией или результатами интеллектуальной деятельности.

Сделки бывают *внутренними* и *международными*

Международная сделка

В ней участвуют фирмы – представители разных стран, не зарегистрированные на территории продавца или покупателя

Внутренняя сделка

В ней участвуют фирмы – представители одной страны, а также инофирмы, зарегистрированные в стране покупателя или продавца

Видов коммерческих сделок много; их можно разными способами классифицировать. Один из видов классификации можно представить следующим образом:

Коммерческие
сделки

ОСНОВНЫЕ

ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЕ

Основные сделки:

- Купля – продажа продукции, работ, услуг;
- Обмен результатами интеллектуальной деятельности;
- Аренда факторов производства;
- Аренда товаров, работ;
- Организация туризма и др.

Вспомогательные сделки:

- Перевозка, транспортировка грузов;
- Страхование грузов при перевозке и хранении;
- Складирование, хранение груза;
- Операция по проведению расчетов между партнерами по сделке и др.

```
graph TD; A[Методы проведения коммерческих сделок] --- B[Напрямую с партнером]; A --- C[Через посредника]; A --- D[В комбинации методов];
```

Методы
проведения
коммерческих
сделок

Напрямую
с партнером

Через
посредника

В комбинации
методов

Прямые торговые сделки

– операции между непосредственными производителями товаров, работ, услуг, информации и т. д.

Посреднические сделки

– операции, связанные с куплей – продажей товаров, работ, услуг, информации и т. д. и осуществляемые независимыми посредником, на основе заключаемого с ним соглашения.

Технология заключения коммерческих сделок:

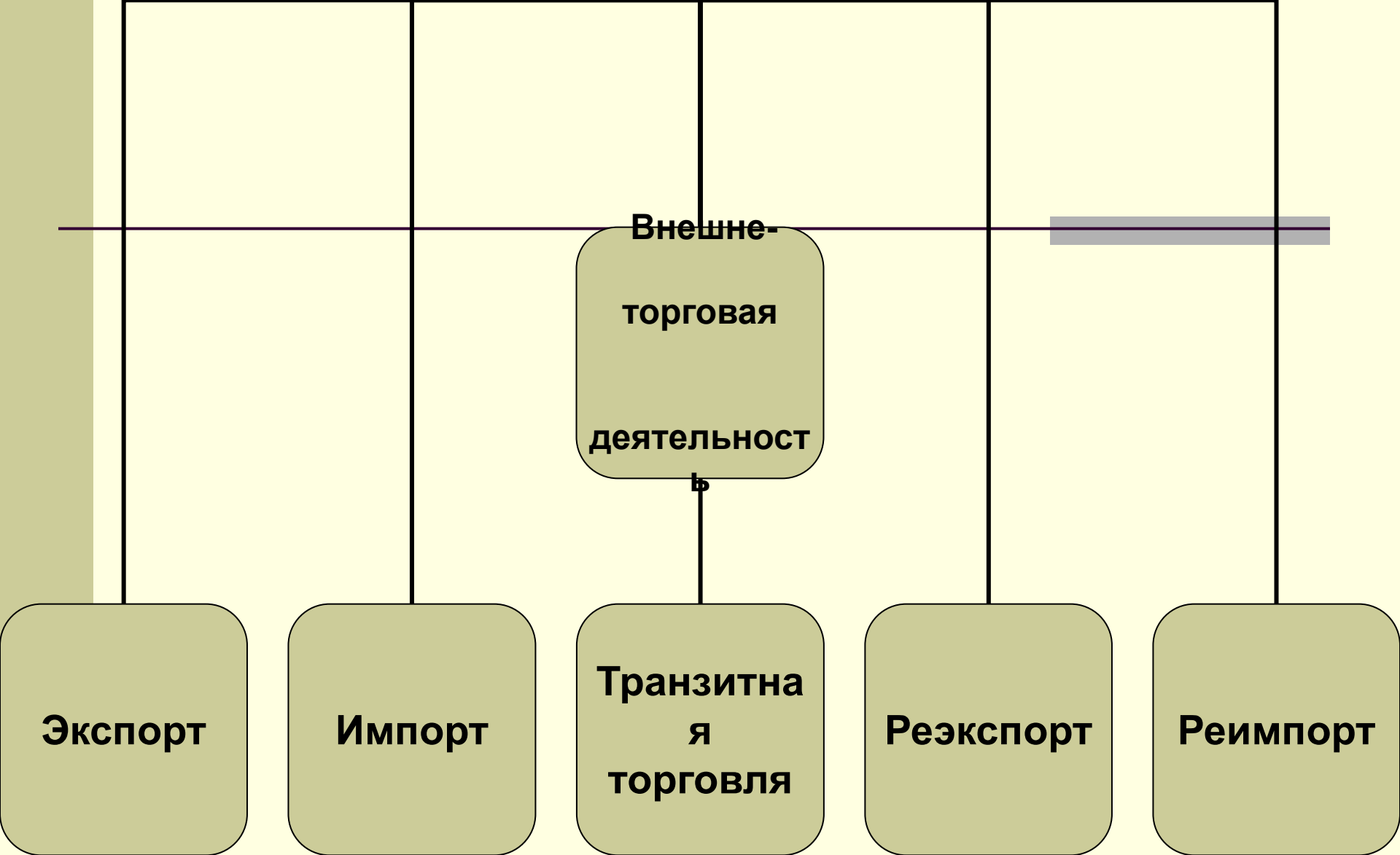
- Поиск и выбор партнера (вы можете посетить ярмарку, определить партнера по специализированным каталогам);
- Подготовительная работа по изучению контракта (вы уточняете технические решения, гарантии, способы доставки, условия платежа, выбор валюты);
- Заключение контракта (подготовка к заключению сделки завершается подписанием контракта);
- Деятельность по реализации условий контракта.

Особенности внешнеэкономического контракта.

Внешиэкономическая деятельность – это предпринимательская деятельность в области международного обмена товарами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности, в т. ч. интеллектуальной собственностью.

Риски, связанные с внешнеэкономической деятельностью:

- время и расстояние – кредитный риск и длительное время исполнения контракта;
- изменение курса валют – валютные риски;
- различия в национальном законодательстве, в обычаях торговли;
- правительственные постановления, валютный контроль, международные соглашения;
- страновой риск.



Участники внешнеторговой деятельности:

Российские участники:

- юридические лица, созданные в соответствии с российским законодательством, имеющие постоянное местонахождение на ее территории;
- физические лица, имеющие постоянное или преимущественное место жительства в РФ и зарегистрированные в качестве индивидуального предпринимателя.

Иностранные участники:

- Юридические лица, гражданская правоспособность которых определяется по праву иностранного государства, в котором они учреждены;
- Физические лица:
 - а) иностранные граждане, правоспособность которых определяется по праву государства, гражданами которого они являются;
 - б) лица без гражданства, гражданская дееспособность которых определяется правом государства, в котором они имеют постоянное место жительства.

-
- Основные отличия внешнеэкономического контракта (договора) от других договоров:
 - при заключении договора применяются нормы международного частного права;
 - при заключении договора применяются нормы права иностранных государств;
 - одна сторона по договору не является резидентом Российской Федерации.

Внешнеэкономический контракт считается заключенным, если сторонами достигнуто соглашение по всем существенным условиям, а именно:

- - обозначен предмет договора;
- - включены условия, прямо названные в международном договоре, законе или ином акте как существенные для данного вида договоров;
- - оговорены условия, по которым соглашение достигается по заявлению одной из сторон.

- При составлении внешнеэкономического договора необходимо учитывать особенности отечественного законодательства в области гражданских, таможенных, налоговых и иных правоотношений.
- Контракт должен быть составлен в простой письменной форме. В нем следует оговорить, на каком языке или языках он составляется. В контракте следует указать, на каком языке будет вестись переписка по вопросам исполнения контракта. Если нет специальных указаний на это, то переписка ведется на языке той стороны, которая предложила заключить сделку. Как правило, каждая страница контракта подписывается и скрепляется печатью. А в самом контракте записывают, что контракт (договор) составлен на стольких-то листах (страницах), на каждой из которых стоит подпись уполномоченных представителей сторон и печать каждой стороны.