

ДОГОВОРЫ О ПЕРЕДАЧЕ ПРАВ ПАТЕНТООБЛАДАТЕЛЯ

Презентацию подготовила студентка
Гусева А.

Договоры о передаче прав патентообладателя

- Переход исключительных прав патентообладателя может происходить в порядке универсального или сингулярного правопреемства.
- Сингулярное правопреемство осуществляется на основании гражданско-правового договора – договора о передаче исключительного права (уступке патента).

Договор уступки патента

- В Патентном законе данному договору посвящен лишь один абзац – п.5 ст. 10. ГК РФ не содержит каких-либо специальных норм, регулирующих договорные отношения в области интеллектуальной собственности.
- **Договор о передаче исключительных прав (уступке патента)** – гражданско-правовой договор, в соответствии с которым одна сторона обязуется передать исключительное право на изобретение, полезную модель, промышленный образец (уступить патент) другой стороне (приобретателю патента). Договор подлежит обязательной регистрации в Роспатенте.

Лицензионный договор

Лицензионный договор – патентообладатель (лицензиар) передает право на использование охраняемого изобретения, полезной модели или промышленного образца в объеме, предусмотренном договором, другому лицу (лицензиату), а последний принимает на себя обязанность вносить лицензиару обусловленные договором платежи и (или) осуществлять другие действия, предусмотренные договором.

Лицензионный договор подлежит обязательной регистрации в федеральном органе исполнительной власти по интеллектуальной собственности.

Регистрация договора осуществляется в соответствии с Правилами регистрации договоров о передаче исключительного права на изобретение, полезную модель, промышленный образец, товарный знак, знак обслуживания, зарегистрированную топологию интегральной микросхемы и права на их использование, полной или частичной передаче исключительного права на программу электронных вычислительных машин и базу данных

- **Продажа лицензий** – одна из основных форм передачи научно-технических знаний, применяемая как на внутреннем, так и на внешнем рынке.
- Согласно классической теории предметом лицензионного договора является *патент, охраняемое законом исключительное право на изобретение.*
- Согласно же современному пониманию – *это право использования изобретений и других научно-технических достижений, как охраняемых, так и не охраняемых.*

Исходя из того, что в основу кладется наличие патентной охраны объекта, можно говорить о следующих видах лицензий:

- **патентные лицензии**, предметом, которых является предоставление права использования, например, изобретения;
- **беспатентные лицензии**, предмет которых – предоставление права на использование ноу-хау, технической информации и других подобных сведений;
- **комплексные лицензии**, в которых право использования запатентованных изобретений сочетается с правом использования ноу-хау.

Следующий вид классификации основан на важнейшем юридическом критерии – характере передаваемых прав. Речь идет о разделении лицензионных договоров на три группы:

- **Простая лицензия, неисключительная**, при которой лицензиар предоставляет право на изготовление и продажу соответствующей продукции в пределах, определенных договором, но в тоже время сохраняет за собой право на изготовление и продажу этой продукции на той же территории и в тех же пределах третьим лицам;
- **Исключительная лицензия** – право монопольного пользования предметом лицензии предоставляется одному лицу в объеме, определяемом условием договора, при этом патентообладатель не имеет права использовать изобретение в части, передаваемой лицензиату;
- **Полная лицензия** – продавец продает все права на использование изобретения в полном объеме, формально оставаясь патентообладателем.

К такой форме расчетов партнеров подталкивают разнообразные факторы:

- неуверенность в возможности осуществления периодических переводов за границу;
- желание избежать контроля продавца за последующим использованием технологии;
- плохое знание положения дел у партнера;
- связанность технологии с конкретным набором оборудования и т. д.

Основными факторами, повышающими стоимость лицензии, являются:

- наличие в объекте запатентованных в стране покупателя технических решений;
- наличие ценного ноу-хау;
- широкое промышленное освоение объекта;
- благоприятная оценка продукции на внешнем рынке;
- возможность использования покупателем полученных по лицензии научно-технических достижений.

К основным факторам, снижающим стоимость лицензии, относятся:

- отсутствие запатентованных технических решений;
- публикация ценного ноу-хау;
- отсутствие широкого промышленного использования;
- опубликованные в печати неблагоприятные данные о качестве продукции;
- невозможность демонстрации объекта.