



Договор поручения

Правовое регулирование договора

- Договор поручения является посредническим договором и представляет собой самый распространенный вид договора в сфере оказания каких либо услуг.
- **Договор поручения** - договор, по которому одна сторона (поверенный) обязуется совершить от имени и за счет другой стороны (доверителя) определенные юридические действия. Права и обязанности по сделке, совершенной поверенным, возникают непосредственно у доверителя (п.1 ст. 971 ГК РФ).



Функция договора поручения

- Функция договора поручения заключается в том, что он призван урегулировать отношения между *поверенным и доверителем*, образуя внутреннюю сторону отношений. Внешняя сторона отношений отражается в *полномочиях поверенного*, зафиксированных в образце договора поручения .



Стороны договора:

- **Доверитель** - сторона договора поручения, доверяющая выполнение определенных юридических значимых действий другому лицу (поверенному) от имени и за счет доверителя.
- **Поверенный** - сторона договора поручения, которая обязуется совершить от имени и за счет другой стороны (доверителя) определенные юридические действия.



Обязанности сторон

- **Доверитель обязан** (ст. 975 ГК РФ):
 - 1) давать правомерные, осуществимые и конкретные указания;
 - 2) выдать поверенному доверенность;
 - 3) обеспечивать поверенного необходимыми средствами;
 - 4) без промедления принять исполненные по договору обязательства;
 - 5) возместить поверенному понесенные издержки;
 - 6) уплатить поверенному вознаграждение, если договор является возмездным.



Поверенный обязан (ст. 974 ГК РФ):

- 1) исполнять поручение в соответствии с указаниями доверителя (вправе отступать от них, если это необходимо в интересах доверителя)
- 2) лично исполнять поручение, кроме случаев, когда:
 - иное предусмотрено договором и/или доверенностью
 - он вынужден на то силой обстоятельств для охраны интересов доверителя.
- 3) сообщать доверителю о ходе исполнения поручения (по его требованию)
- 4) без промедления передавать доверителю все полученное по сделкам.
- 5) по исполнении поручения или при прекращении договора поручения без промедления возвратить доверителю доверенность, срок действия которой не истек, и представить отчет с приложением документов.

Права сторон

Доверитель вправе:

- в любое время отменить поручение;
- отвести заместителя, избранного поверенным;
- требовать выполнения обязанностей поверенным;
- требовать сообщения сведений о ходе исполнения поручения;
- требовать передачи всего полученного по сделкам, совершенным во исполнение поручения.



Поверенный вправе:

- отказаться от поручения в любое время;
- требовать выдачи доверенности;
- требовать уточнения указаний;
- требовать от доверителя уплаты вознаграждения, и исполнения иных обязанностей доверителя по отношению к поверенному.

Ответственность сторон

В случае неисполнения или ненадлежащего исполнения поручения Поверенным в установленные сроки, последний лишается права на получение вознаграждения, предусмотренного договором.

В случае невыплаты Поверенному в срок, предусмотренного договором вознаграждения, Доверитель уплачивает ему неустойку в размере установленного процента от суммы платежа за каждый день просрочки, но не свыше определенной в контракте суммы.

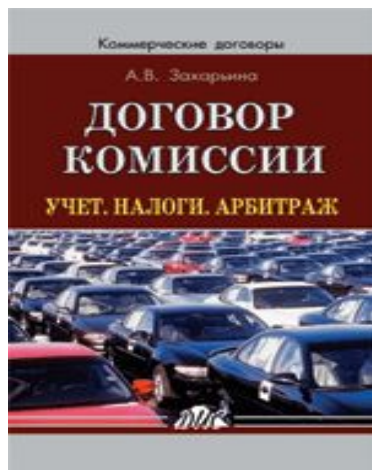
Во всем остальном, что не предусмотрено настоящим договором, стороны несут ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств в соответствии с гражданским законодательством.

Особые характеристики договора поручения:

- 1. Договором поручения опосредствуется предоставление услуг по совершению юридических значимых действий. Важно заметить, что понятие юридических действий шире понятия сделок, ибо охватывает также, например, действия судебного представителя по гражданским и уголовным делам, действия патентного поверенного и тому подобные действия, не сводящиеся к совершению сделок.
- 2. Договор поручения есть договор о представительстве одного лица от имени другого. Поверенный, заключивший сделку от имени доверителя, не становится носителем соответствующих прав и обязанностей, и в этом смысле ему нечего переуступать доверителю.

3. Договор поручения относится к фидуциарным договорам, то есть, договорам, основанным на лично-доверительном характере отношений сторон. Это следует из ГК РФ, в котором ясно указано, что в силу лично-доверительного характера доверитель вправе отменить поручение, а поверенный отказаться от него во всякое время (п.2 ст. 977 ГК РФ). В силу личного характера договора поручения он прекращается также вследствие отмены поручения доверителем; отказа поверенного; смерти доверителя или поверенного; признания кого-либо из них недееспособным, ограниченно дееспособным или безвестно отсутствующим (п.1 ст. 997 ГК РФ). Из личного характера договора поручения вытекает также общее правило о личном исполнении порученных действий.

ДОГОВОР КОМИССИИ



Правовое регулирование

Договор комиссии на территории России регулируется положениями Гражданского Кодекса РФ (главой 51 "Комиссия"). В соответствии с условиями ГК РФ особенности отдельных видов договора комиссии могут быть предусмотрены другим законом (кроме ГК РФ) и иными правовыми актами (Указ Президента Российской Федерации, Постановление Правительства Российской Федерации, другие правовые акты).





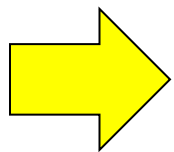
Стороны

Комитент-сторона
в договоре
комиссии,
поручающая
другой
стороне совершить
за вознаграждение
(комиссию) одну
или несколько
сделок
за свой счет

Комиссионер-
сторона
в договоре
комиссии,
обязующаяся по
поручению
другой стороны
за вознаграждение
совершить
одну или несколько
сделок
за счет комитента

Характеристики договора, существенные условия договора, предмет

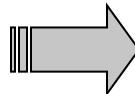
Существенным условием договора комиссии является условие о его предмете. Предметом договора комиссии является совершение одной или нескольких сделок с третьими лицами, по которым приобретает права и становится обязанным сам комиссионер. В договоре комиссии должен быть обозначены действия, которые должен совершить комиссионер.

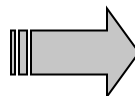


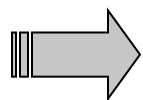
Условия о сроке, месте совершения сделки и ассортименте товаров могут отсутствовать в договоре комиссии (ст.990.п.2.)

Договор должен быть заключен в письменной форме.

Особенности договора

 Комиссионер обязан исполнить принятое на себя поручение на наиболее выгодных для комитента условиях, ориентируясь при этом на указания самого комитента, а при отсутствии подобных указаний в соответствии с обычаями делового оборота или иными обычно предъявляемыми требованиями.

 Необходимость поиска наиболее выгодных условий исполнения поручения помимо «бремени» для комиссионера имеет и выгоды, так как согласно закону, если комиссионер совершит сделку на более выгодных условиях, чем те, которые были указаны комитентом, то дополнительная выгода делится между комитентом и комиссионером поровну, если иное не предусмотрено соглашением сторон (ст.992)



Особенностью договора также является то, что вещи, которые поступают к комиссионеру от комитента либо приобретенные комиссионером за счёт комитента, являются собственностью комитента и находятся у комиссионера на ответственном хранении, поэтому комиссионер несёт ответственность перед комитентом за утрату, недостачу или повреждение находящегося у него имущества комитента.

Права сторон

Права комиссионера:

→ если договор комиссии не был исполнен по причинам, зависящим от комитента, комиссионер сохраняет право на комиссионное вознаграждение, а также на возмещение понесенных расходов(ст.991.п.2.);

→ комиссионер в целях исполнения договора имеет право заключить договор субкомиссии с другим лицом, оставаясь ответственным за действия субкомиссионера пред комитентом(ст.994.п.1.);

→ вправе отступить от указаний комитента, если по обстоятельствам это необходимо в интересах комитента и комиссионер не мог предварительно запросить комитента либо не получил в разумные сроки ответ на свой запрос(ст.995.п.1);

→ комиссионер, действующий в качестве предпринимателя, может иметь право, предоставленное комитентом, отступать от его указаний без предварительного запроса;

→ продав имущество по цене ниже согласованной с комитентом, обязан возместить последнему разницу, если не докажет, что у него не было возможности продать имущество по согласованной цене, и продажа по более низкой цене предупредила еще большие убытки;

→ вправе в соответствии со ст.410ГК удержать причитающиеся ему по договору суммы из всех сумм, поступивших к нему за счет комитента;

→ вправе требовать возмещения убытков, вызванных отменой поручения(ст.1003.п.1.)

Права комитента:

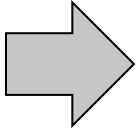
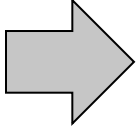
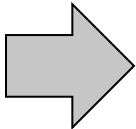
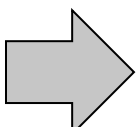
➔ в любое время отказаться от исполнения договора комиссии, отменив данное комиссионеру поручение (ст.1003.п.1.);

➔ до прекращения договора комиссии комитент не вправе без согласия комиссионера вступать в непосредственные отношения с субкомиссионером, если иное не предусмотрено договором(ст.944.п.2.).



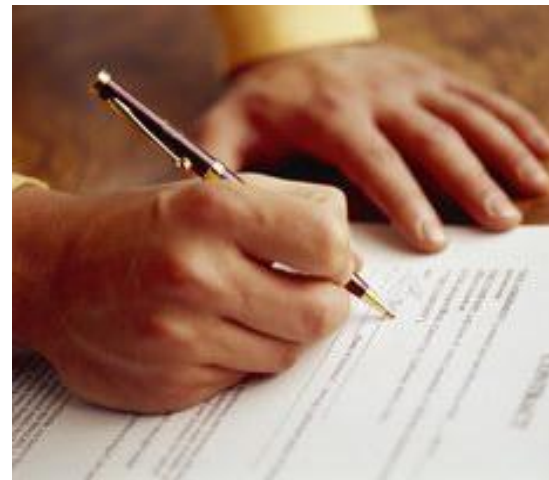
Обязанности сторон

Комитент обязан:

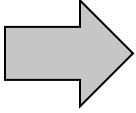
-  Уплатить вознаграждение комиссионеру, а в случае, когда комиссионер принял на себя ручательство за исполнение сделки третьим лицом (делькредере), также дополнительное вознаграждение в размере и порядке, установленном договором комиссии (ст.991.п.1.), а также возместить комиссионеру израсходованные им на выполнение комиссионного поручения суммы;
-  принять от комиссионера все исполненное по договору комиссии;
-  осмотреть предоставленное комиссионером имущество и без промедления известить о недостатках;
-  освободить комиссионера от обязательств перед 3-м лицом по исполнению комиссионного поручения.(ст.1000)

→ комитент должен уведомить комиссионера о прекращении договора не позднее чем за 30 дней, если более продолжительный срок не предусмотрен законом(ст.1003.п.2.);

→ в случае отмены поручения, комитент обязан в срок, установленный договором, а если такой срок не установлен, незамедлительно распорядиться своим находящимся в ведении комиссионера имуществом (ст.1003.п.3.).



Комиссионер обязан:



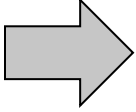
в случае неисполнения 3-м лицом сделки, заключенной с ним комиссионером, немедленно сообщить об этом комитенту, собрать необходимые доказательства, а также по требованию комитента передать ему права по такой сделке с соблюдением правил об уступке требования(ст.993.п.2.);



предоставить комитенту отчет и передать ему все полученное по договору комиссии(ст.999);



принять меры, необходимые для обеспечения сохранности имущества комитента(ст.1004.п.1.);

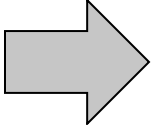


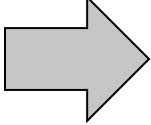
уведомить комитента о допущенных отступлениях, как только уведомление стало возможным(ст.995.п.1.)

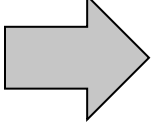
Прекращение договора комиссии

В случае:

 отказа комитента от исполнения договора;

 отказа комиссионера от исполнения договора в случаях, предусмотренных законом или договором;

 смерти комиссионера, признания его недееспособным, ограниченно дееспособным или безвестно отсутствующим;

 признания индивидуального предпринимателя, являющегося комиссионером, несостоятельным (банкротом)(ст.1002)

Договор консигнации

По договору консигнации одна сторона – *консигнатор* обязуется по поручению другой стороны – *консигнанта* – за вознаграждение в течение определенного времени продавать от своего имени, но за счет консигнанта товары, поставленные на один из складов в стране консигнатора и остающиеся собственностью консигнанта до момента продажи третьим лицам

Правовое регулирование договора консигнации

Данный договор специально не регулируется ни российским гражданским законодательством, ни гражданским или торговым законодательством большинства других стран, поэтому возникающие в связи с ним правоотношения сторон регламентируются по аналогии с правилами о договоре комиссии

Обязательные статьи договора КОНСИГНАЦИИ

- Предмет договора;
- Цена;
- Сроки
- Доставка;
- Платежи;
- Возврат товара;
- Ответственность;
- Порядок заявления претензий;
- Разрешение споров;
- Юридические адреса реквизиты сторон.

При решении вопроса об условиях консигнации стороны обычно определяют, возлагается ли на консигнатора обязанность возвратить непроданный товар, или консигнант должен сам забрать по истечении установленного срока весь или часть нереализованного товара.

Находящиеся у консигнатора на складе товары продолжают оставаться в собственности консигнанта. Однако в интересах обеих сторон застраховать этот товар. Объем, условия, характер страхового покрытия определяются в договоре, где также устанавливается, на какую сторону возлагается оплата страховой премии.

Цена товара

Оговаривается **минимальная**
цена товара, **ниже** которой
консигнатор **не** имеет права
продавать **товар** **без**
предварительного **письменного**
согласия **консигнанта**

Сроки

Срок консигнации

- Время, в течение которого должна быть реализована каждая партия товара
- От 6 до 24 месяцев
- Этот срок товар может храниться на складе

Срок действия договора

- Период действия консигнационных соглашений
- Как правило длительный – от 3 до 5 лет

Вознаграждение

1

- В процентах от общей суммы контракта

2

- В твердой сумме

3

- В виде разницы между минимальной ценой и ценой реализации

4

- По системе «стоимость плюс вознаграждение»

Права сторон

консигнатор

- Имеет право на вознаграждение за реализацию товара в указанном размере
- отказаться от принятия товара, не соответствующего качества, количества, ассортимента и/или в несоответствующей упаковке
- обращаться к Консигнанту с требованием изменить условия и сроки реализации товара в силу возникновения обстоятельств, препятствующих его реализации

консигнант

- Определение условий и сроков реализации товара
- Контроль действий Консигнатора по хранению и реализации товара
- Изменение условий и сроков реализации товара, уведомив Консигнатора

Право собственности на товар

- **Товар остается в собственности консигнанта до момента продажи его третьим лицам**
- **Возможна оговорка, что консигнант является владельцем до выплаты полной суммы за товар**
- **На консигнатора может быть возложена обязанность принимать меры по защите права собственности консигнанта на находящиеся у консигнатора товары**

Обязанности сторон

консигнатор

- Продажа товаров консигнанта за его счет, но от своего имени со склада в стране консигнатора
- Дополнительно: проведение рекламной компании, предоставление технического обслуживания и поставка запчастей покупателям, подготовка помещения для консигнационного склада
- Получение разрешения на ввоз товаров в свою страну, уплата таможенных пошлин
- Оплата всех расходов по организации и содержанию склада, найму персонала
- Страхование товаров в пользу консигнанта
- Соблюдение условий консигнанта при заключении договоров с третьими лицами
- Предоставление информации консигнанту о наличии товара на складе

консигнант

- Поставка товаров на консигнационный склад в необходимом количестве и качестве к оговоренному сроку
- Поддержание запасов товара на определенном согласованном уровне
- Возмещение расходов консигнатору, связанных с содержанием склада

Особенности консигнационных соглашений

1

- заключаются только на сбыт товаров

2

- заключаются на сбыт относительно крупных партий товаров

3

- заключаются только на определенный срок

4

- платежи за реализованные на рынке товары переводятся консигнатором консигнанту после получения выручки от покупателей в установленные промежутки времени

Ответственность сторон

Консигнант несет ответственность за:

- за передачу товара не соответствующего качества, количества, ассортимента и/ или в несоответствующей упаковке в указанном размере;
- за просрочку передачи товара на склад Консигнатора

Консигнатор несет ответственность за:

- просрочку приема товара на свой склад;
- за нарушение условий хранения и реализации товара;
- за несвоевременное перечисление средств от реализации товара на расчетный счет Консигнанта

Агентский договор

Гражданско-правовой договор, по которому одна сторона (агент) обязуется за вознаграждение совершать по поручению другой стороны (принципала) юридические и иные действия *от своего имени, но за счет принципала, либо от имени и за счет принципала* (п.1 ст.1005 ГК РФ).

Конвенция UNIDROIT о праве, применимом к агентским соглашениям ~ Unidroit Convention on the Law Applicable to Agency (Гаага, 1978)

Гражданский кодекс Российской Федерации ч2 раздел 4 глава 52

Сфера применения агентского договора

Покупка/продажа:

1. товара (движимого имущества);
2. недвижимости, в том числе квартир, земельных участков, зданий, сооружений, нежилых помещений, домов;
3. электроэнергии ;
4. услуг (услуги турагентов, юридические услуги, услуги антрепренеров, импресарио, патентных поверенных и т.д.).

Построение договора

ДОГОВОР
ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ПУТЁМ

Модели договора комиссии:
агент действует от собственного имени - в этом случае по сделке, совершенной агентом с третьим лицом, приобретает права и обязанности агент.

Модели договора поручения:
агент действует от имени принципала - в этом случае по сделке, совершенной агентом с третьим лицом, права и обязанности возникают непосредственно у принципала



Агент

- юридическое лицо, принимающее на себя обязательство по распространению, продвижению и реализации соответствующей продукции

Принципал

- юридическое лицо, уполномочивающее агента на совершение определенных действий и предоставляющее продукцию

Предмет договора

Оказание услуги, заключающейся в совершении

юридических действий

всегда влекут правовые последствия в виде возникновения, изменения или прекращения гражданских прав и обязанностей. В частности, к ним относятся сделки.

фактических действий

не создают правовых последствий. Так, агенту может быть поручено изучение состояния товарного рынка с целью выявления наиболее выгодных для принципала условий совершения сделок, поиск потенциальных партнеров, ведение с ними переговоров и др.



Обязанности агента

1. Исполнить порученные ему юридические и иные действия в соответствии с условиями договора.
2. Представить принципалу отчет о своих действиях (ст. 1008 ГК). К отчету должны быть приложены необходимые доказательства расходов, которые были произведены агентом. Принципалу предоставляется 30 дней для проверки отчета и сообщения возражений агенту.
3. Не заключать аналогичных договоров с другими принципалами, если такое условие предусмотрено в договоре.

Обязанности принципала

1. Принять исполненное агентом по договору.
2. Уплатить агенту установленное договором вознаграждение и возместить все понесенные им во исполнение договора расходы. При отсутствии в договоре положений относительно порядка выплаты вознаграждения он определяется по правилам ч. 3 ст. 1006 ГК. Данная норма предусматривает обязанность выплаты вознаграждения в течение недели с момента представления агентом отчета за прошедший период, если из существа договора или обычаев делового оборота не вытекает иное.
3. Не заключать аналогичных агентских договоров с другими агентами, если такое условие содержится в договоре.

Права агента

1. Исполнять договор как лично, так и путем переложения исполнения на третье лицо, если договором не предусмотрено личное исполнение взятого на себя поручения. При этом агент остается ответственным за действия субагента перед принципалом. Заключать с третьими лицами сделки от имени принципала он вправе лишь тогда, когда такие полномочия ему предоставлены на основе передоверия. Агент не отвечает перед принципалом за действия субагента, действующего от имени принципала, лишь в случаях, когда субагент был выбран самим принципалом.
2. Требовать уплаты предусмотренного договором вознаграждения и возмещения понесенных в ходе его исполнения расходов.
3. Отказаться от договора, заключенного без указания срока его действия.

Права принципала

1. Требовать от агента представления отчета о его действиях по исполнению договора.
2. Представлять возражения по отчету агента.
3. Отказаться от договора, который заключен без указания срока его действия.



Ответственность сторон

Ответственность за нарушение агентского договора наступает по правилам гл. 49 и 51 либо гл. 25 ГК.

Особенность здесь состоит в том, что, как и в договоре комиссии, агент не несет перед принципалом ответственности за действия третьих лиц, с которыми он вступил в договорные отношения при исполнении поручения принципала. Исключением являются случаи, когда агент дает поручительство (делькредере) за действия контрагентов принципала или когда не проявил необходимой осмотрительности в выборе контрагента.

Сходство и различие договоров

В ГК РФ предусмотрено три основных вида договоров посреднического характера: договоры комиссии (глава 51 ГК РФ), поручения (глава 49 ГК РФ) и агентский договор (глава 52 ГК РФ). Стороны: для поручения это доверитель и поверенный, для комиссии - комитент и комиссионер, для агентирования - принципал и агент.

Общим является то, что все действия активной стороны совершаются за счет стороны пассивной. Если рассматривать объем потенциальных правомочий активной стороны, то он будет наименьшим при договоре поручения и наибольшим при агентировании. В рамках договора поручения предметом является совершение весьма узкого круга юридических действий (заключение сделок), а в случае с агентированием - это осуществление как юридических, так и фактических действий.

Права и обязанности по договору поручения, совершенной *поверенным*, возникают непосредственно у *доверителя*, минуя *поверенного* (ст. 971 ГК РФ). В рамках договора комиссии права и обязанности приобретает *комиссионер* (ст. 990 ГК РФ), с уступкой *комитенту* права требования, при неисполнении договорных обязательств третьим лицом (ст. 993 ГК РФ). При этом комиссионер не отвечает перед комитентом за неисполнение третьим лицом договорных обязательств, за исключением случаев, когда комиссионер не проявил достаточной осмотрительности в выборе этого лица или принял на себя ручательство за исполнение сделки третьим лицом (делькредере) (ст. 993 ГК РФ). Для агентских договоров, в зависимости от того, от чьего имени действовал агент при заключении сделки с третьим лицом, применяются правила либо *о поручении*, либо *о комиссии* (ст. 1005 ГК РФ).

По критерию наличия **права собственности** договоры поручения, комиссии и агентирования схожи. При *исполнении* договора комиссии, в соответствии со ст. 996 ГК РФ вещи, поступившие к комиссионеру от комитента либо приобретенные комиссионером за счет комитента, являются собственностью последнего. При этом комиссионер вправе удерживать находящиеся у него вещи, которые подлежат передаче комитенту либо лицу, указанному комитентом, в обеспечение своих требований по договору комиссии.

Исполнение договоров

Комиссионер:

- совершает сделки на наиболее выгодных для комитента условиях;
- передает комитенту доход, полученный от сделок;
- если выгода от сделок больше установленной в договоре, то она делится поровну, если иное не установлено договором;
- когда цена за товар оказалась ниже установленной договором, то он обязан возместить разницу комитенту, если не докажет, что тем самым он предотвратил еще большие убытки;
- отвечает за утрату или повреждение имущества комитента, переданного ему для совершения сделок. Товар или имущество, переданное комиссионеру комитентом, является собственностью комитента, ответственность лежит на нем;
- обязан предоставить отчет комитенту.

Комитент:

- принимает исполнение, осматривает исполнение;
- уплачивает комиссионное вознаграждение

Поверенный:

- действует всегда от имени и за счет другой стороны – доверителя и создает, изменяет, прекращает права и обязанности доверителя;
- исполняет поручение лично;
- выполняет поручение в соответствии с указаниями доверителя. Указания должны быть правомерными, осуществимыми, конкретными;
- должен сообщать доверителю о ходе выполнения поручения и в конце исполнения представить отчет с приложением оправдательных документов;
- передать доверителю все полученное в результате исполнения поручения. Вернуть доверенность, если срок ее не истек.

Доверитель:

- принимает исполненное по договору;
- выплачивает вознаграждение;
- возмещает необходимые издержки поверенному (может быть выдан аванс, либо расплачивается потом).

Прекращение договора

прекращение договора *комиссии* имеет следующие характерные черты:

– комиссионер может отказаться от договора, если:

а) предусмотрено договором;

б) договор без указания срока (с уведомлением за 30 дней до прекращения договора);

– комитент может в любое время отказаться от договора (за 30 дней). При этом он обязан выплатить вознаграждение (пропорционально исполненному) и возместить расходы комиссионера

Продолжение

Прекращение *договора поручения*:

- исполнение договора поручения;
- смерть лица (ликвидация субъекта), при этом отсутствует правопреемство;
- отмена поручения доверителем, отказ поверенного – в любое время. Не предусмотрено возмещение убытков, кроме коммерческого представительства. 30 дней – предупреждение одной стороны другой.

Дистрибьюторские договоры

Создают для производителя (продавца) товара дополнительные возможности для продвижения своих товаров, в том числе с использованием его товарных знаков и фирменного наименования. Дистрибьютор приобретает и реализует товар от своего имени и на свой риск по самостоятельно совершаемым сделкам. Этим дистрибьютор отличается от комиссионера, поверенного или агента. Типовой дистрибьюторский контракт, изданным Международной торговой палатой в 1991 г.

Устанавливается минимальное количество товаров, которые дистрибьютор обязуется принять на реализацию в соответствующем периоде. Верхние пределы продаж не устанавливаются. Поскольку дистрибьютор выступает монопольным импортером, иностранный поставщик обязуется не передавать свои товары для сбыта на данной территории другим торговцам.

Следует различать собственно дистрибьюторов-импортеров и эксклюзивных продавцов во внутреннем обороте.

ДОГОВОР ФРАНШИЗЫ.

Уступка при франшизе состоит прежде всего в предоставлении изготовителем или головным оптовиком торговой скидки с цены посреднику, осуществляющему постоянную продажу его товаров. По мере развития отношений в договор включаются условия об оказании организационной или технической помощи покупателю. Изготовитель или крупный оптовик берут на себя типовое обустройство и оснащение оборудованием складских и торговых помещений посредников. Они обучают персонал мелких фирм приемам рекламы товара, осуществлению сервисного обслуживания пользователей товара. В необходимых случаях предоставляются льготные займы, хотя чаще практикуется предоставление складского и торгового оборудования.

Отдельные вопросы франшизы урегулированы в гл. 54 ГК РФ, носящей название «Коммерческая концессия». В ней основное внимание уделено не содействию в реализации товаров, а вопросам лицензионных соглашений. По договору коммерческой концессии одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на срок или без указания срока право использовать в предпринимательской деятельности пользователя комплекс исключительных прав, принадлежащих правообладателю, в том числе право на фирменное наименование и (или) коммерческое обозначение правообладателя, на охраняемую коммерческую информацию, а также на другие предусмотренные договором объекты исключительных прав -- товарный знак, знак обслуживания и т.д. (п. 1 ст. 1027 ГК).