

Договор консигнации



ПРИМЕЧАНИЯ И ДОПОЛНЕНИЯ К СТЕПАНОВОЙ

Кочерыгин А.Ю
МЭ-082

Что есть договор консигнации



- Договор консигнации представляет собой разновидность договора комиссии.

Почему именно договор консигнации?



Договор
консигнации более
эффективен

**Использование партнерами формы
консигнационного договора означает более тесное
переплетение их экономических интересов, а
следовательно, и более доверительный характер
отношений,**

не означает отказ от довольно детальной
регламентации взаимоотношений
партнеров в договоре.

Почему условия консигнации так подробно расписываются



В праве многих стран, так же как и в ГК РФ, этот вид договора специально не урегулирован

Поэтому стороны договора заинтересованы отразить в договоре особенности своих взаимоотношений с тем, чтобы избежать необходимости применения правовых норм

Наиболее общее определение договора консигнации сводится к следующему:



Сторона – консигнатор обязуется по поручению другой стороны – консигнанта – за вознаграждение в течение определенного времени продавать от своего имени, но за счет консигнанта товары, поставленные на один из складов в стране консигнатора и остающиеся собственностью консигнанта до момента продажи третьим лицам.

Номенклатура



Номенклатура и количество товаров, поставляемых на консигнацию, обуславливаются либо в спецификации, которая составляет неотъемлемую часть договора, либо в самом договоре

Номенклатура поставляемых товаров строго конкретизирована, например, указаны марки и типы изделий. Вместе с тем, консигнатор имеет право держать на складе у себя большее количество товара, чем это предусмотрено в договоре. У консигнатора в соответствующем случае возникает право на дополнительное вознаграждение за реализацию товаров сверх обусловленного количества.

Срок консигнаций



- Сроки консигнации на практике встречаются разные, но, как правило, они колеблются от 3-х до 24-х месяцев.
- Срок консигнации для машин и оборудования чаще всего составляет 12 месяцев
- Срок действия договора консигнации обычно больше срока реализации каждой партии товара

Права и обязанности сторон



- Основной обязанностью консигнатора является выполнение поручения консигнанта в соответствии с его указаниями
- например: « подготовка помещения для консигнационного склада, наем персонала для работы на этом складе, получение разрешения на ввоз товара в свою страну (импортной лицензии);

Возврат товара



- Наиболее распространенным базисным условием возврата товара комиссионером является «франко-граница» или «фоб» порт своей страны

Оплата



- Основной обязанностью консигнанта является выплата вознаграждения консигнатору. В договоре точно определяются вид, размер и порядок выплаты вознаграждения консигнатору. Оно может быть установлено в виде определенного процента от стоимости проданных товаров или, в виде разницы (или части разницы) между назначенной комитентом ценой и той, более выгодной ценой, по которой консигнатор совершает сделку.
- Размер вознаграждения по договору консигнации-определяется соглашением сторон. Чаще вознаграждение выплачивается в виде определенного процента от стоимости товара, проданного с консигнационного склада.

Дополнения



- Следует иметь в виду, что, например, в скандинавских странах (Швеции, Норвегии) договор консигнации рассматривается как договор купли-продажи. Это значит, что по мере поступления товара на склады консигнатора, право собственности переходит на него. Отсюда последствия: при объявлении консигнатора несостоятельным, товар консигнанта будет находиться в общей массе для удовлетворения требований кредиторов. Исходя из этого, в договоры консигнации целесообразно включать специальное условие о том, что консигнант сохраняет за собой право собственности на товары, переданные на консигнацию до момента продажи их третьим лицам, либо до полной уплаты покупной цены проданного товара и поступления сумм от продажи консигнатору.