



ПРОБЛЕМЫ ВОЗНИКАЮЩИЕ ПО ВНЕШНЕТОРГОВОМУ ДОГОВОРУ

*Доклад подготовила:
Мажуга Евгения, группа МЭ081*



Наиболее часто встречающиеся проблемы:



■ Финансовые последствия условий и формулировок контрактов ВЭД.

■ Типичные проблемы в банках при ведении ВЭД

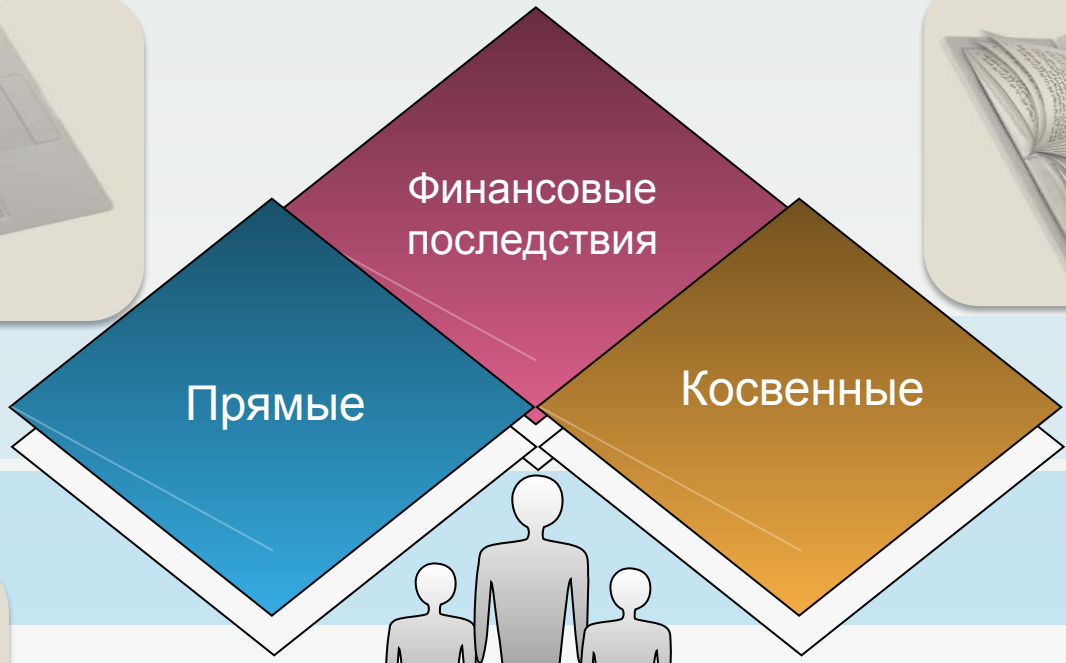
■ Типичные таможенные проблемы при ведении ВЭД

■ Типичные налоговые проблемы при ведении ВЭД





Финансовые последствия



"ценовые составляющие", финансовые последствия условий и формулировок контрактов могут быть очень и очень существенными.

Примеры неудачных формулировок контрактов:



неуказание четких сроков платежей в целях идентификации валютных операций по контракту



указание маркировки товаров в неудобных единицах измерения в целях таможенного оформления в РФ



несоответствия в текстах контракта на разных языках (для примера : Несовпадение терминов *арбитражный суд* и *arbitration court*)

английский текст условий контракта не соответствует грамматическим правилам английского языка, правилам употребления слов в английском языке





Типичные проблемы в банках при ведении ВЭД


Соблюдение участниками ВЭД и банками требований валютного законодательства



Соблюдение банками правил проведения документарных операций.

Борьба государства с финансированием терроризма и отмыванием денег, полученных преступным путем





Типичные таможенные проблемы при ведении ВЭД



Запрет таможней ввоза товаров в РФ или вывоза товаров из РФ

Досмотр товаров на таможне, с дополнительными расходами на погрузку-выгрузку товаров, восстановление товарного вида вскрытых упаковок и т. п.

Изменение таможней заявленного участником ВЭД кода ТН ВЭД товаров, с увеличением начисленных таможенных платежей

Арест товаров из-за несоответствия товаров сведениям в товаросопроводительных документах о количестве грузовых мест, об их маркировке, о наименовании, весе и (или) об объеме товаров, с наложением штрафа в размере от 50 тысяч до 100 тысяч рублей и (или) конфискацией товаров

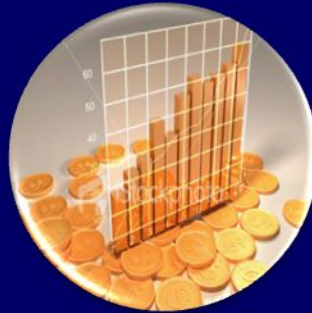
Штраф за недостоверное декларирование товаров в размере от 1/2 до двукратной суммы неуплаченных таможенных платежей с возможной конфискацией товаров



ТИПИЧНЫЕ НАЛОГОВЫЕ проблемы при ведении ВЭД



**Неблагоприятные налоговые
последствия из-за
неудачного построения
проекта ВЭД на стадии его
планирования и разработки**



**Налоговые проблемы из-за
неудачных, некорректных,
отсутствующих или
юридически
недействительных
условий / формулировок
контрактов и документов
ВЭД**



**Налоговые потери в ходе
реализации проекта /
контракта ВЭД**

три основные группы проблем

