

Порядок заключения внешнеэкономических сделок

Паркина Марина
МЭ081

- Совершение внешнеэкономических сделок, формирование их условий является важнейшей частью коммерческой работы.



- Заключение внешнеторгового контракта купли-продажи как определенный процесс представляет собой систему действий сторон (партнеров) в ходе согласования условий контракта.

- Начальным этапом являются предварительные переговоры, которые иногда называются трактацией сделки.
- Переговоры ведутся почтовой или телеграфной перепиской, по телефону или во время личных встреч представителей обеих сторон.
- Инициатива вступления в переговоры может быть проявлена как покупателем, так и продавцом.
- Покупатель либо откликается на объявление или другой вид рекламы продавца, либо обращается к известной ему фирме с запросом прислать предложение партии товара или оферту (предложение заключить договор).
- Продавец может сам направить такую оферту фирме как возможному покупателю.



- Однако, оферта направляется будущему партнеру только после того, как стороны обменялись письмами о намерении.
- Суть их заключается в том, что одна из сторон, заинтересованная в заключении контракта и узнавшая о наличии возможного партнера, обращается к нему с просьбой ответить, есть ли у нее желание и возможность заключить сделку, указывая в своем письме самые общие желательные для нее условия: предмет сделки, возможные сроки ее исполнения, ориентировочную цену.
- Эти письма, как и протоколы встреч сторон о намерении заключить сделку, не порождают правовых последствий.
- После выявленного согласия на заключение контракта одна из сторон составляет оферту, а другая решает вопрос об акцепте (подтверждении) контракта.

- В соответствии с п.2 ст. 432 ГК РФ договор заключается посредством составления оферты одной из сторон и ее акцепта другой стороной.
- Офертой признается адресованное одному или нескольким конкретным лицам предложение, которое достаточно определено и выражает намерение лица, сделавшего предложение, считать себя заключившим договор с адресатом, которым будет принято предложение (часть 1 ст. 435 ГК РФ).



- Оферта должна содержать всю необходимую информацию относительно существенных условий договора.
- Существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.



По общему правилу коммерческое предложение (оферта) должно содержать:

- точное и сокращенное наименование продавца;
- его торговую марку, фирменный знак;
- наименование товара;
- краткую и достаточную характеристику товара;
- предлагаемый объем поставки;
- минимальное количество поставляемого товара в партии;
- сведения об упаковке;
- условия поставки;
- цену на условиях поставки за штуку и за партию;
- сроки поставки; порядок оплаты;
- оптовую скидку, реквизиты продавца (в коммерческой практике под офертой обычно понимается предложение товара, следовательно, оферта может быть сделана только продавцом, а не покупателем).

- В случае, если покупатель предлагает заключить договор на иных условиях, чем предложено в оферте, ответ признается отказом от акцепта и в то же время новой офертой.
- В данном случае для заключения договора продавец и покупатель осуществляют дальнейшее уторговывание сделки.
- Согласно ст. 444 ГК РФ, если в договоре не указано место его заключения, договор признается заключенным в месте жительства гражданина или месте нахождения юридического лица, направившего оферту.
- По общему правилу условия внешнеторгового договора купли-продажи определяются сторонами по собственному усмотрению.

- Действующее российское законодательство устанавливает только общие рамки договорного правоотношения.
- Особенность правового регулирования внешнеторговых сделок заключается в том, что стороны внешнеторгового договора купли-продажи должны определить законодательство страны, применимое к данному контракту.
- Выбор законодательства партнеры осуществляют по соглашению.
- Если же в контракте такое соглашение отсутствует, то применяются коллизионные нормы (коллизионная норма - это, норма определяющая право какого государства должно быть применено к соответствующему правоотношению).