

Понятие, виды и содержание договора международной купли-продажи товаров.



Степанова К
Гр.МЭ081

Договор международной купли-продажи – это соглашение о предоставлении товаров определенного вида в собственность, заключенное между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся на территории различных государств.



Для признания договора купли-продажи международным, достаточно лишь **одного условия** – местонахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах



Российскими участниками международной купли-продажи могут являться **юридические лица, имеющие постоянное место нахождения на территории РФ, и индивидуальные предприниматели, имеющие постоянное или преимущественное место жительства на территории РФ.**

Сторонами международной купли – продажи выступают *продавец и покупатель.*

В обязанности продавца входит:

поставить товар;

передать относящиеся к товару документы;

передать право собственности на товар.

В обязанности покупателя входит:

уплатить цену за товар;

принять поставку товара в соответствии с требованиями договора



Основным документом, регулирующим международную куплю-продажу, является Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.

Конвенция не применяется к купле-продаже:

товаров, которые приобретаются для личного, семейного или домашнего использования

с аукциона

в порядке исполнительного производства или иным образом в силу закона

фондовых бумаг, акций, обеспечительных бумаг, оборотных документов и денег

судов воздушного и водного транспорта



Международная купля-продажа включает в себя также и **поставку продаваемых товаров.**

Отсюда важным аспектом в регулировании отношений между продавцом и покупателем выступают условия поставки товаров.

Основной документ, регулирующий условия поставки товаров представлен Международными правилами толкования торговых терминов – **ИНКОТЕРМС-2010.**

Incoterms® 2010
by the International Chamber of Commerce (ICC)

IMPORTANT ANNOUNCEMENT
Incoterms® 2010 will replace
Incoterms 2000 effective
1 January 2011

www.twitter.com/Incoterms_2010



Виды договоров купли-продажи:



1

Контракт разовой поставки - единовременное соглашение, которое предусматривает поставку согласованного количества товара к определённой дате, сроку, периоду времени.

2

Контракт с периодической поставкой предусматривает периодическую поставку определённого количества, партий товара на протяжении установленного в условиях контракта срока, который может быть краткосрочным (обычно один год), и долгосрочным (5-10 лет, а иногда и больше).

3

Контракты на поставку комплектного оборудования предусматривают наличие связей между экспортёром и покупателем-импортёром оборудования, а также специализированными формами, участвующими в комплектации такой поставки.

4. В зависимости от формы оплаты за товар различают:

- ❖ контракты с оплатой в денежной форме
- ❖ контракты с оплатой в товарной форме полностью или частично.
- ❖ контракты с оплатой в смешанной форме



5. Бартерные сделки - товарообменные и компенсационные соглашения, которые предусматривают простой обмен согласованных количеств одного товара на другой.

6. Простое компенсационное соглашение, предусматривает взаимную поставку товаров на равную стоимость.

Компенсационная сделка предусматривает согласование сторонами цен взаимопоставляемых товаров. В такой сделке обычно фигурируют не два товара, а значительное число предполагаемых к обмену товаров.



Спасибо за внимание!

