

Посреднические соглашения(поручение,
комиссия, агентский договор)
Консигнационные соглашения.

Выполнил: Якимов П. И.
Группа:МЭ081

ДОГОВОР КОМИССИИ

Понятие и значение договора КОМИССИИ

По **договору комиссии** одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет комитента (п. 1 ст. 990 ГК РФ).

Исходя из содержания, данный договор представляет собой классическую форму посредничества. Источники правового регулирования:

ГК РФ гл. 51 (ст. 990—1004);

- ✓ постановление Правительства РФ «Об утверждении правил комиссионной торговли непродовольственными товарами»;
- ✓ Закон РФ «О товарных биржах и биржевой торговле» (особенности комиссионной торговли на бирже);
- ✓ ФЗ «О защите прав потребителей» (регулирует отношения между гражданами и комиссионером-предпринимателем по поводу сдачи имущества на комиссию).

Особенность договора заключается в том, что комиссионер совершает сделки от своего имени и сам приобретает права и обязанности с последующей передачей их комитенту. При этом правоотношения возникают между комиссионером и третьим лицом. По данному договору, хотя субъектом договора, заключенного с третьими лицами, является комиссионер, однако собственником вещей является комитент, поэтому риск случайной гибели вещей несет комитент.

Юридическая квалификация договора: консенсуальный, двусторонний, возмездный.

Стороны договора: комиссионер, комитент. Комитент — это лицо, которое дало комиссионное поручение на совершение сделки, то есть лицо, в интересах которого она совершается. Комиссионер — это лицо, совершающее сделку в интересах комитента.

Субъективный состав сторон: юридические лица, любые физические (дееспособные) лица (брокеры, маклеры, дилеры).

Существенные условия договора: предмет.

Понятие и значение договора КОМИССИИ

Предмет договора: юридические действия, то есть совершение одной или нескольких сделок. Возможны и фактические услуги, связанные с исполнением сделки (хранение, транспортировка, выставление на продажу и т.д.), они выступают в качестве дополнительных, так как цель договора — юридические действия. Предмет договора комиссии совпадает с основной обязанностью комиссионера — совершение сделок купли-продажи по поручению другой стороны.

Форма договора — ГК РФ не содержит специальных правил, поэтому применяются правила о формах сделок.

Срок договора определяется сторонами.

Цена договора: вознаграждение комиссионера (как правило,

Содержание договора комиссии

Комиссионер обязан:

- Исполнить поручение на наиболее выгодных для комитента условиях и в соответствии с его указаниями, а при их отсутствии — в соответствии с обычаями делового оборота (ст. 992 ГК РФ). Например, комиссионер не может заключить договор аренды нежилого дома, если ему поручено его купить.
- Сообщать о ходе исполнения поручения.
- По исполнению поручения передать комитенту все полученное по сделке, совершенной с третьими лицами (ст. 999 ГК РФ).
- Предоставить отчет о своей деятельности в устной или письменной форме (ст. 999 ГК РФ). Отчет считается принятым, если в течение 30 дней со дня его принятия от комитента не последовало возражений.
- Застраховать имущество, если комитент предписал это договором или вытекает из обычаев делового оборота.
- Нести ответственность за утрату, недостачу, или повреждение находящегося у него имущества комитента (п. 1 ст. 998 ГК РФ).

Содержание договора комиссии

Комиссионер вправе:

- Привлекать для исполнения договора третьих лиц, если иное не предусмотрено договором (п. 1 ст. 994 ГК РФ). Третьи лица могут привлекаться к исполнению договора путем заключения **договора субкомиссии**, в соответствии с которым комиссионер приобретает в отношении субкомиссионера права и обязанности комитента и отвечает перед комитентом за неисполнение договора субкомиссионером.
- Отступать от указаний комитента, если по обстоятельствам дела это было необходимо в интересах комитента (п. 1 ст. 995 ГК РФ).
- Комиссионер не отвечает за неисполнение или ненадлежащее исполнение сделки третьим лицом, кроме случаев, когда он не проявил необходимой осмотрительности в выборе этого лица (ст. 993 ГК РФ)

Содержание договора комиссии

Комитент обязан:

- Принять от комиссионера все исполненное по договору комиссии. Осмотреть имущество, приобретенное для него комиссионером.
- О выявленных недостатках комитент без промедления должен известить комиссионера.
- Сообщить свои возражения на отчет комиссионера в 30-дневный срок со дня его предъявления, если иной срок не установлен соглашением сторон (в противном случае отчет считается принятым).
- Помимо уплаты комиссионного вознаграждения, а в соответствующих случаях и дополнительного вознаграждения за делькредере, возместить комиссионеру израсходованные им на исполнение комиссионного поручения суммы.

Комитент вправе требовать от комиссионера документы, подтверждающие понесенные им издержки в связи с исполнением договора.

Прекращение договора комиссии

Основаниями прекращения договора комиссии являются (ст. 1002 ГК РФ):

- отказ комитента от исполнения договора. Если договор заключен без указания срока действия, то с предупреждением комиссионера за 30 дней, если не установлен более длительный срок;
- отказ комиссионера в случаях, предусмотренных законом. Комиссионер вправе отказаться от исполнения бессрочного договора, предупредив об этом комитента не позднее, чем за 30 дней, если не установлен более продолжительный срок;
- признание комитента или комиссионера недееспособным, ограничено дееспособным, безвестно отсутствующим;
- смерть комиссионера или комитента;
- признание комиссионера несостоятельным (банкротом).

Агентский договор

Понятие агентского договора
По договору агентирования (агентский договор) одна сторона (агент) обязуется за вознаграждение совершить по поручению другой стороны (принципала) юридические и иные действия от своего имени, но за счет принципала, либо от имени и за счет принципала (ст. 1005 ГК РФ).

Источники правового регулирования:

- ГК РФ гл. 52. Поручение и комиссия предназначены для того, чтобы регулировать посредническую деятельность, направленную на совершение конкретных или достаточно определенных юридических действий (при поручении) или сделок (при комиссии). Между тем во многих случаях лицу поручается систематическое осуществление деятельности по оказанию неопределенного количества юридических и фактических услуг посреднического характера. Это и послужило основанием выделения самостоятельного типа договора, требующего правового регулирования;
- ГК РФ гл. 49 применяется в субсидиарном порядке (если договор строится по модели договора поручения);
- ГК РФ гл. 51 применяется в субсидиарном порядке (если договор строится по модели договора комиссии).

Юридическая квалификация договора: консенсуальный, двусторонний, возмездный.

Стороны договора: агент, принципал.

Субъектный состав сторон: любые субъекты гражданского права. Агентом может быть лицо, полностью дееспособное.

Существенные условия договора: предмет.

Предмет договора: оказание услуг юридического и фактического характера.

Понятие агентского договора

- Форма договора: специальных требований не содержит. Обычно заключается в простой письменной форме. Требования о выдаче доверенности для осуществления агентом действий от имени принципала в гл. 52 ГК РФ отсутствуют. Но если договор строится по конструкции договора поручения — выдача доверенности необходима.
- Срок договора: как определенный, так и без указания срока его действия.
- Цена договора — это вознаграждение агента, которое устанавливается в размере и в порядке, установленном агентским договором.

Содержание агентского договора

- Агент обязан:
- если действует от имени и за счет принципала — см. обязанности поверенного по договору поручения;
- если действует от своего имени, но за счет принципала — см. обязанности комиссионера по договору комиссии. Агент вправе:
- если действует от имени и за счет принципала — см. права поверенного по договору поручения;
- если действует от своего имени, но за счет принципала — см. права комиссионера по договору комиссии;
- агент вправе заключать субагентский договор с другим лицом (п. 1 ст. 1009 ГК РФ). При этом он остается ответственным перед принципалом за действия субагента.
- Объем полномочий у субагента уже, чем у агента. Субагент не вправе заключать сделки с третьими лицами от имени лица, являющегося принципалом по агентскому договору. Исключение: если агент передаст исполнение поручения субагенту в порядке передоверия ст. 187, 976 ГК РФ.
- Принципал обязан уплатить агенту вознаграждение, если агент действует:
- от имени и за счет принципала (см. обязанности доверителя по договору поручения);
- от своего имени, но за счет принципала (см. обязанности комитента по договору комиссии).

Прекращение агентского договора

В договоре поручения обе стороны могут отказаться от договора в любое время. В договоре комиссии возможность отказа предоставлена только комитенту, комиссионер же вправе отказаться от договора в одностороннем порядке только в случаях, установленных законом или договором (если договор заключен без указания срока). Агентский же договор предоставляет право отказаться от договора обеим сторонам лишь при условии, что в договоре не был установлен определенный срок его окончания.

Агентский договор прекращается на основании (ст. 1010 ГК РФ):

- ✓ исполнения агентом поручения принципала;
- ✓ отказа одной из сторон от исполнения договора, заключенного без определения срока окончания его действия;
- ✓ смерти агента, признания его недееспособным, ограниченно дееспособным или безвестно отсутствующим;
- ✓ признания индивидуального предпринимателя, являющегося агентом, несостоятельным (банкротом). Прекращение агентского договора зависит также оттого, по какой конструкции договора действовал агент (поручение, комиссия).

Понятие договора поручения

- Договор поручения договор комиссии, является посредническим договором. Но если комиссионное соглашение используется субъектами хозяйственной деятельности, как правило, при осуществлении сделок по купле-продаже имущества, то договор поручения представляет собой, пожалуй, самый распространенный вид договора в сфере оказания каких либо услуг.
- Легальное понятие договора поручения дано законодателем в п.1 ст.971 ГК РФ: под договором поручения понимается соглашение, в силу которого одна сторона (поверенный) обязуется совершить от имени и за счет другой стороны (доверителя) определенные юридические действия, права и обязанности, из которых возникают непосредственно у доверителя (ст. 971 ГК РФ).

Признаки договора поручения

- Во-первых, договором поручения опосредствуется предоставление услуг по совершению юридических значимых действий. Важно заметить, что понятие юридических действий шире понятия сделок, ибо охватывает также, например, действия судебного представителя по гражданским и уголовным делам, действия патентного поверенного и тому подобные действия, не сводящиеся к совершению сделок.
- Во-вторых, на основе таких юридических действий у доверителя возникают права и обязанности по сделке, совершенной поверенным.
- В-третьих, само наименование сторон доверитель и поверенный, содержание обязательства, говорят о том, что договор поручения относится к фидуциарным договорам, то есть, договорам, основанным на лично-доверительном характере отношений сторон.
- В-четвертых, как следует из дефиниции договора поручения, поверенный обязуется совершать юридические действия за счет доверителя.
- В-пятых, необходимо разграничивать в договоре поручения внутреннюю сторону отношений, где сторонами выступают доверитель и поверенный, и внешнюю сторону, в которой поверенный соприкасается с третьим лицом.

Характеристика договора поручения

- Договор поручения в соответствии со ст. 971 ГК РФ относится к числу консенсуальных - права и обязанности сторон по договору возникают с момента достижения между ними соглашения по всем существенным условиям договора.
- Таким образом, следует различать возмездный договор поручения и договор безвозмездного поручения. Первый порождает отношения представительства и обязательство по оказанию посреднических услуг. Безвозмездный же договор поручения порождает исключительно отношения представительства.
- Существенным условием договора является содержание поручения доверителя поверенному, т.е. детальный, исчерпывающий перечень тех юридических действий, которые поверенный должен совершить от имени доверителя. При этом указания доверителя должны соответствовать требованиям ст.973 ГК РФ, то есть быть правомерными, осуществимыми и конкретными.
- Не является существенным условием договора поручения указание на срок его действия. В соответствии с п. 2 ст. 971 ГК РФ договор поручения может быть заключен с указанием срока, в течение которого поверенный вправе действовать от имени доверителя, или без такого указания.
- Не является существенным условием также условие о размере вознаграждения или о порядке его уплаты, даже если это возмездный договор поручения. При отсутствии в таком договоре условия о размере вознаграждения его оплата производится по правилам п. 3 ст. 424 ГК РФ.

Консигнационные соглашения

Характеристика

КОНСИГНАЦИОННОГО СОГЛАШЕНИЯ

Консигнация - форма комиссионной продажи товаров, при которой их владелец (консигнант) передает комиссионеру (консигнатору) товар для продажи со склада комиссионера.

Консигнация осуществляется в соответствии со следующими нормативными актами:

- ✓ Гражданским кодексом РФ
- ✓ Таможенным кодексом РФ (ст.ст. 24,69,72, 273);
- ✓ Законом РФ "О валютном регулировании и валютном контроле" от 09.10.92 г. № 3615-1 (в ред. 5.07.99г.);
- ✓ Указанием ГТК России о некоторых вопросах применения таможенного режима временного ввоза (вывоза) от 25.04.94г. № 01-12/328 (изм. 27.01.98г.);
- ✓ Положением "О порядке осуществления валютного контроля над поступлением в РФ валютной выручки от экспорта товаров (изм. 22.01.99г.), утв. ЦБ РФ от 12.10.93 № 19 и ГТК России 12.10.93г. № 01-20/10283;
- ✓ Инструкцией "О порядке заполнения грузовой таможенной декларации

Проблемы при заключении договоров консигнации

1. Все товары, вывозимые с таможенной территории Российской Федерации российским лицом в рамках консигнационных договоров, помещаются под таможенный режим временного вывоза. При этом за каждый полный и неполный календарный месяц уплачивается три процента от суммы таможенных пошлин и налогов, которая подлежала бы уплате, если бы товары были выпущены для свободного обращения. Общий срок режима временного вывоза устанавливается в размере 1 календарного года.

2. Для удобства сторон, товары помещаются на таможенный склад иностранного партнера, а при необходимости реализации Покупатель или Консигнатор несет расходы по таможенной очистке товара в иностранном государстве.

Проблемы при заключении ДОГОВОРОВ КОНСИГНАЦИИ

- 3. В случае реализации товара Покупателю Консигнатором, таможенный режим временного вывоза должен быть изменен на таможенный режим экспорта без предъявления товара в таможенный орган по месту декларирования для досмотра.
- При этом необходимо учитывать одну особенность: при смене таможенного режима заявленная при постановке в режим временного вывоза стоимость товара не должна быть снижена!
- 4. ГТК России также разъясняет, что экспорт товаров, вывезенных с таможенной территории Российской Федерации российскими лицами (резидентами) по договорам консигнации (комиссии или поручения), предусматривающий расчеты в валюте иной, чем валюта Российской Федерации, может быть осуществлен в соответствии с таможенным режимом экспорта (только если на момент повторного декларирования однозначно определено лицо, осуществляющее расчеты за ввозимые товары) при условии предоставления паспорта экспортной сделки, который открывается в соответствии с Положением "О порядке осуществления валютного контроля за поступлением в РФ валютной выручки от экспорта товаров (изм. 22.01.99г.), утв. ЦБ РФ от 12.10.93 № 19 и ГТК России 12.10.93г. № 01-20/10283.

Проблемы при

заключении договоров консигнации

5. При смене режима временного вывоза на режим экспорта, следует учитывать требования валютного законодательства о сроках текущих валютных операций. Во избежание недоразумений, которые могут повлечь за собой нарушения валютного и таможенного законодательства, а также возникновения финансовой ответственности консигнанта.

6. При временном вывозе товаров применяется полное освобождение от уплаты таможенных пошлин в отношении образцов товаров, которые должны:

оставаться в собственности российского лица;

предназначаться исключительно для получения заказов на товары такого типа;

использоваться не в целях извлечения дохода;

вывозиться в количестве не свыше двух экземпляров идентичных образцов.

7. Рекламные материалы или каталоги вывозятся в одном экземпляре для одного получателя, либо их общий вес брутто не должен превышать одного килограмма.

В случае реализации рекламных образцов происходит смена таможенного режима на данный товар (экспорт), и оплата необходимых таможенных платежей. В данном случае излишков валютной выручки не возникает.

8. По договору Консигнации с инофирмой консигнант и консигнатор находятся на территории различных государств. В связи с этим в контракте необходимо предусмотреть:

расходы, которые могут возникнуть у консигнатора при ввозе товара на территорию иностранного государства;

кто будет нести расходы по таможенным платежам при таможенной очистке товара для продажи;

затраты, связанные с реализацией товара;

расходы по возможному возврату товара в случае, если он не будет реализован