

ВАЛЮТНО- ФИНАНСОВЫЕ УСЛОВИЯ КОНТРАКТА

Презентацию подготовила
Дорофеева Е.С.
МЭ09 ДС1

1. Валютные условия контрактов

Валютные условия – главный элемент внешнеторговой сделки.

Участники ВЭД при определении валютных условий должны учитывать:

- Наличие межправительственных платежных соглашений.
- Положения международных конвенций, регулирующих валютные отношения.
- Международные правила и обычаи.
- Нормы валютного и банковского законодательства.

Необходимо учитывать противоположность интересов экспортеров и импортеров.

Валютные условия устанавливаются по договоренности между сторонами и предусматривают:

- 1) Валюту цены товара и ее определения.
- 2) Валюту платежа.
- 3) Курс пересчета валюты цены в валюту платежа или способ определения курса, если валюты не совпадают.
- 4) Оговорки, защищающие интересы сторон от возможных потерь в ходе исполнения контракта.

Валюта цены

Валюта цены может быть определена в валюте экспортера, импортера или третьей страны.

На выбор валюты цены влияют:

- конъюнктура мировых товарных рынков;
- состояние отдельных валют, в которых принято устанавливать цены на определенные товары;
- традиции торговли данным товаром;
- наличие типовых стандартных условий поставки.

Одновременно с установлением валюты цены стороны определяют способы установления и фиксации цен.

Валюта платежа

Валюта платежа может совпадать или не совпадать с валютой цены. Если не совпадает, то встает вопрос о курсе пересчета валют.

При выборе валюты для установления цены и осуществления платежа необходимо учитывать следующие факторы:

- 1) Конкурентоспособность продаваемых товаров и услуг. Наличие альтернативных рынков купли-продажи.
- 2) Воздействие данного вида товара и географии рынков на валютные условия сделки.

Выбор валют и расчетов должен удовлетворять 2-м требованиям:

- 1) Позволить добиться оптимальной цены при выбранной валюте расчетов.
- 2) Устранить или свести к минимуму возможные валютные потери.

Валюта платежа

Необходимость установления курса пересчета валют объясняется тем, что:

- 1) Курсы валюты цены и валюты платежа имеют на рынках различные соотношения. В связи с этим, во внешнеторговом контракте необходимо определять валютный рынок экспортера, импортера или 3-ей страны, котировка валюты которой будет использоваться для пересчета валюты цены в валюту платежа по данному контракту. (Как правило в качестве базисного валютного рынка выбирается валютный рынок страны валюты платежа.)
- 2) Курс зависит от вида платежного инструмента, с помощью которого производится платеж (банковский перевод, чек, вексель).
- 3) Иностранные коммерческие банки продают и покупают валюту не по единому курсу, а по курсам продавца и покупателя.
- 4) Валютный курс изменяется во времени, поэтому необходимо определить день, когда должен быть произведен расчет.

Валюта платежа и защитные оговорки

Виды валют:

Обратимая, свободно конвертируемая валюта – может быть беспрепятственно обменена на другую валюту.

Частично конвертируемая валюта – национальная валюта стран, в которых применяются валютные ограничения для резидентов и по отдельным видам операций.

Блокированная (замкнутая), неконвертируемая валюта – национальная валюта, оборот которой контролируется правительством. Используется для платежей внутри страны и не обменивается ни на какие другие.

Резервная валюта – валюта какой-либо страны, наиболее часто применяемая для расчетов по внешнеторговым операциям, используемая в качестве резерва международных платежных средств.

Твердая валюта – валюта, устойчивая по отношению к собственному номиналу, а также курсам других валют, обеспеченная золотом или другими ценностями.

Валюта платежа и защитные оговорки

Валютная оговорка(защитная) – условие контракта, фиксирующее курс одной валюты относительно другой, во избежание потерь от изменений курса валют. Валютная оговорка может содержать соглашения партнеров о разрешении вопросов платежей при изменении курсов валют контракта.

Валютные ограничения – системы экономических, правовых, организационных мер, регламентирующих операции с национальной и иностранной валютой, золотом и т.п.

Система валютных ограничений включает:

- Ограничения и определения порядка платежей по внешнеторговым и финансовым операциям.
- Частичное или полное запрещение свободной купли-продажи иностранной валюты.

2. Финансовые условия контракта

Понятие финансовых условий

Выбор финансовых условий контракта зависит от следующих обстоятельств:

- От состояния конъюнктуры на том или ином мировом товарном рынке.
- От установившихся международных торговых правил и обычаев купли-продажи отдельных товаров.
- От действующих норм международного валютного и финансового права, а также от норм национального валютного и финансового законодательства.
- От наличия в межправительственных соглашениях положений, определяющих валютно-финансовые взаимоотношения сторон.
- От валютно-финансового положения зарубежного партнера.
- От личных контактов между договаривающимися сторонами и др.

Финансовые условия контракта

Финансовые условия контрактов предусматривают:

- 1) Условия расчетов (способ платежа).
- 2) Формы расчетов.
- 3) Средства платежа, используемые в расчетах (вексель, переводной вексель, чек).
- 4) Меры, предусматривающие финансовую ответственность сторон за ненадлежащее исполнение или неисполнение условий контракта.
- 5) Порядок оплаты сторонами банковских расходов и банковской комиссии, таможенных сборов и других сборов, связанных с исполнением внешнеторговой сделки.

Условия расчетов

Условия расчетов (способ платежа)

Условия расчетов предусматривают на какой стадии движения товара должна быть проведена его оплата. Платеж должен быть произведен единовременно или путем нескольких взносов.

Способы платежа определяют, когда производится оплата товара по отношению к его фактической поставке.

Основные способы платежа:

- 1) Наличный платеж.
- 2) Платеж авансом.
- 3) Платеж в кредит.

Условия расчетов (способ платежа)

Условия расчетов предусматривают на какой стадии движения товара должна быть проведена его оплата. Платеж должен быть произведен единовременно или путем нескольких взносов.

Способы платежа определяют, когда производится оплата товара по отношению к его фактической поставке.

Основные способы платежа:

- 1) Наличный платеж.
- 2) Платеж авансом.
- 3) Платеж в кредит.

Условия расчетов

Платеж может быть осуществлен при посредничестве банка или непосредственно между участниками сделки.

Наличный платеж предполагает оплату товара в срок его готовности для экспорта, или в момент перехода товара в распоряжение покупателя или, против передачи экспортером в распоряжение покупателя товаросопроводительных документов.

Под *расчетом в кредит* понимается продажа товара на условиях рассрочки платежа.

Платеж авансом означает оплату товара до его отгрузки.

Формы расчетов

- Аккредитив;
- Инкассо;
- Банковский перевод.

1) **Аккредитив** – одностороннее денежное обязательство банка, выдаваемое им по поручению покупателя (приказодателя) в пользу продавца (бенефициара), по которому банк должен произвести платеж, при соблюдении условий, указанных в аккредитиве.

- Для импортера: аккредитив гарантирует покупателю, что экспортер не получит оплату до передачи товаросопроводительных документов.
- Для экспортера: аккредитив гарантирует, что продавец не начинает отгрузку до получения извещения из своего банка об открытии аккредитива на условиях, оговоренных в контракте.

Свои отношения с банком приказодатель оформляет с помощью заявления об открытии аккредитива, где содержатся основные условия, предусмотренные контрактом.

Если условия аккредитива не соблюдены экспортером, банк не выплачивает ему предназначенной суммы.

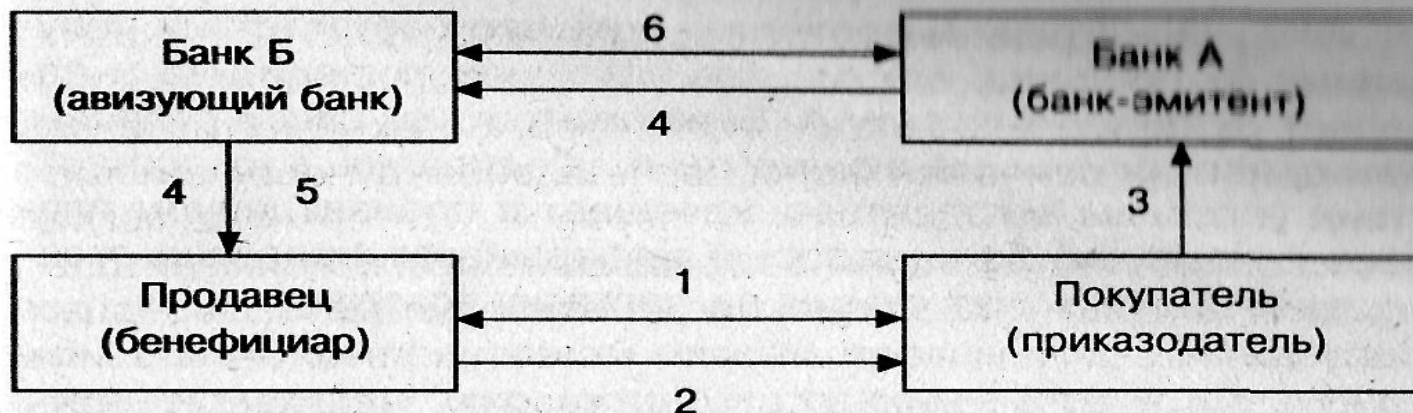


Рис. 11. Схема аккредитивной формы расчета:

1 – контракт между продавцом и покупателем на поставку определенного товара; 2 – поставка товара от продавца к покупателю; 3 – заявление на открытие аккредитива; 4 – передача аккредитива для проверки продавцу; 5 – предоставление необходимых документов об отправке товара для получения платежа в авизирующий банк; 6 – перевод платежа по аккредитиву против предоставленных продавцом документов между авизирующим банком и банком-эмитентом

**Схема аккредитивной формы
расчета**

Формы расчетов

Фактически, процесс передачи товаросопроводительных документов совпадает с процессом платежа, т.е. передача прав на товар происходит только после осуществления платежа.

Аккредитив можно понимать как обязательство импортера оплатить товар до его отгрузки.

Сумма аккредитива фиксируется в условиях контракта и определяется фактурной стоимостью проданного и подлежащего отгрузке товара.

2) **Инкассовая форма** расчетов представляет собой договоренность экспортера с уполномоченным банком, которая предусматривает обязательство по передаче товаросопроводительных документов импортеру только после оплаты отгруженного товара.

Виды инкассо:

- Чистое – не требует предоставления коммерческих документов в банк.
- Документарное – предполагает предоставление коммерческих документов в банк.

3) **Расчеты банковскими переводами** применяются при осуществлении краткосрочных договоров. Обеспечиваются с помощью поручений, адресуемых одним банком другому.

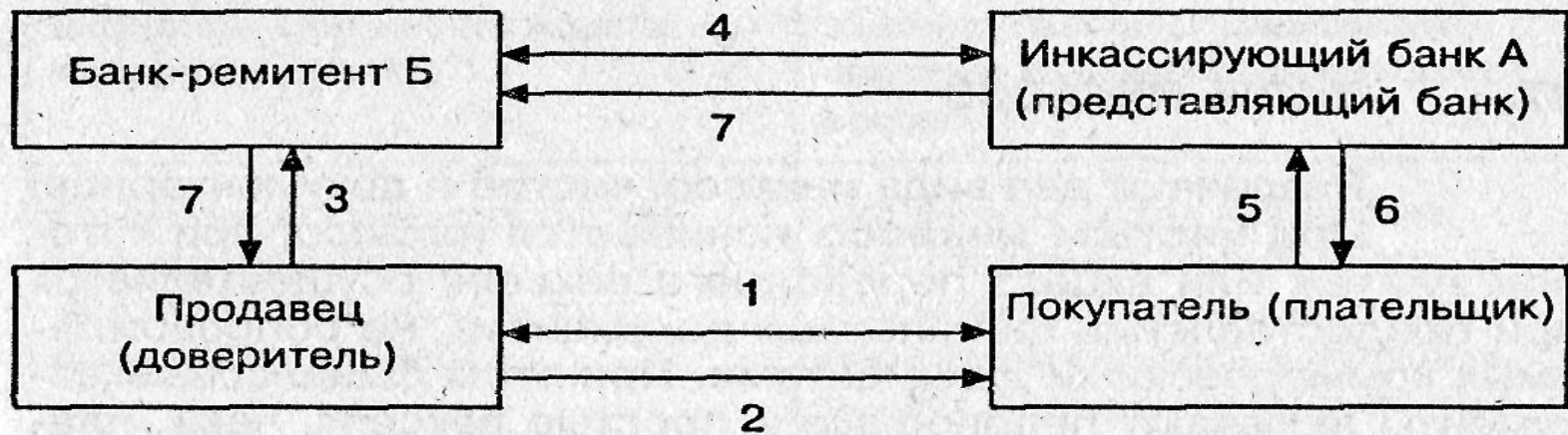


Рис. 12. Схема инкассовой формы расчета:

1 – контракт между продавцом и покупателем на поставку определенного товара; 2 – поставка товара от продавца к покупателю; 3 – предоставление в банк-ремитент инкассового поручения и комплекта документов, подтверждающих отправку товаров; 4 – передача инкассового поручения и комплекта документов в инкассирующий банк; 5 – предоставление необходимых документов об отправке товара покупателю для проверки; 6 – подтверждение платежа покупателем; 7 – извещение о платеже банка-ремитента и продавца

Расчеты по инкассо

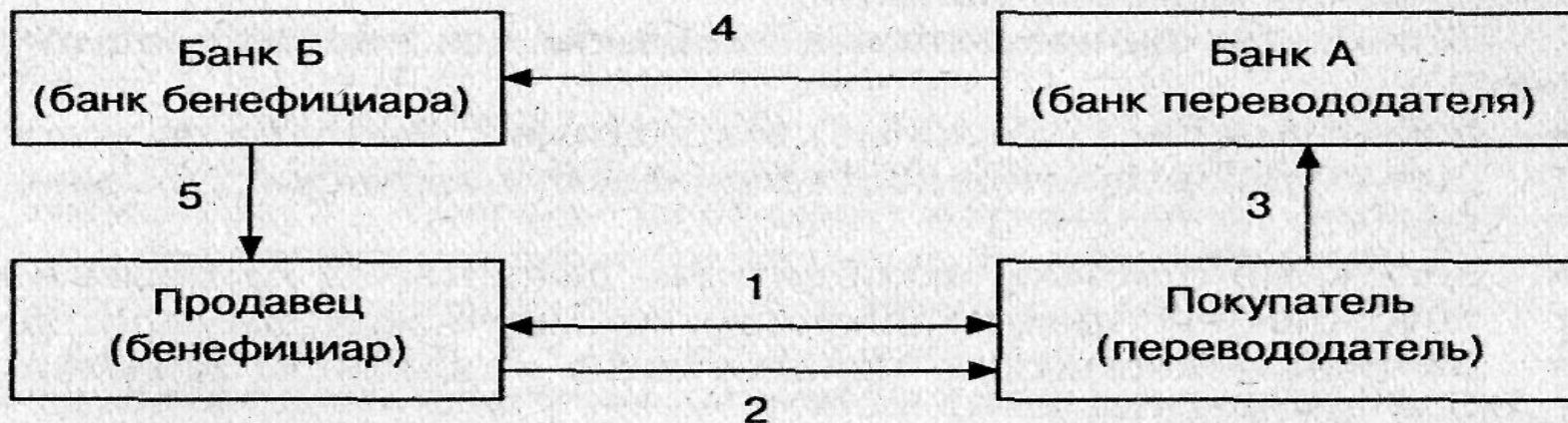


Рис. 10. Схема расчета банковскими переводами:

1 – контракт между продавцом и покупателем на поставку определенного товара; 2 – поставка товара от продавца к покупателю; 3 – платежное поручение покупателя своему банку о переводе денег через банк Б продавцу с указанием номера контракта; 4 – платежное поручение банка А банку Б о переводе денег на счет продавца; 5 – извещение продавца о поступлении денег по контракту

Расчет банковским переводом