

РУКОВОДСТВО ЕЭК ООН О МЕЖДУНАРОДНЫХ ДОГОВОРАХ О ВСТРЕЧНОЙ ТОРГОВЛЕ

ДОКЛАД ПОДГОТОВИЛА ЛЯХ НАТАЛЬЯ



ЕВРОПЕЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ ООН (ЕЭК ООН)

Региональная организация Экономического и Социального совета ООН
(ЭКОСОС).

Создана в 1947 для содействия развитию экономического сотрудничества
между странами-членами этой комиссии.



РУКОВОДСТВО ЕЭК ООН О МЕЖДУНАРОДНЫХ ДОГОВОРАХ О ВСТРЕЧНОЙ ТОРГОВЛЕ

Цель: создать для сторон, заключающих встречные сделки этих двух типов, основу для понимания характера соглашения, в котором они участвуют, помочь им выявить проблемные области, связанные с различными составными частями сделки, и обеспечить им ориентиры при составлении необходимых договорных документов, определяющих права и обязанности сторон

Терминология, стороны и структура договора

- A. Терминология
- B. Стороны
 - a) Только две стороны
 - b) Третьи стороны в качестве продавца
 - c) Третьи стороны в качестве покупателя
- C. Структура договора
 - a) Единый договор
 - b) Несколько договоров

ТЕРМИНОЛОГИЯ

Встречная закупка

При встречной закупке продавец и покупатель в первой сделке договариваются о том, что продавец в последующем произведет закупку (или добьется от третьих сторон закупки) продукции у покупателя (или третьих сторон в стране покупателя).



Компенсационная

В этой форме объектом первой сделки является оборудование, технология или услуги, которые будут использоваться с целью создания производственных мощностей для покупателя. Стороны договариваются, что продавец в последующем закупит у покупателя продукцию, производимую на этих мощностях.

СТОРОНЫ



Только две стороны

Одна из сторон берет на себя право и обязанности продавца в отношении первой сделки и покупателя в отношении обратных сделок, в то время как другая сторона принимает на себя роль продавца и покупателя в обратном порядке.

Третьи стороны в качестве продавца

В этом случае стороны в сделке встречной торговли фактически могут договориться о том, что взаимно поставляемая продукция может закупаться либо полностью, либо частично у третьей стороны или нескольких третьих сторон в стране первоначального покупателя.

Третьи стороны в качестве покупателя

В тех случаях, когда продукция, являющаяся предметом продажи во встречной торговле, не подходит для внутреннего использования первоначальным продавцом, часто достигается договоренность о том, что последний имеет право передать свое обязательство по встречной торговле третьим сторонам

СТРУКТУРА ДОГОВОРА

Единый договор

До утверждения окончательных правил можно считать, что, если данная сделка встречной торговли является бартерной - т. е. если стороны просто осуществляют взаимный обмен соответствующей продукцией, - то обычно нет оснований, препятствующих включению всех прав и обязанностей сторон в один и тот же договор.



Несколько договоров

В некоторых случаях, например для финансирования, необходимо несколько контрактов. При использовании нескольких контрактов обязательство по встречной закупке может быть включено либо в контракт на сбыт/контракт на технологию