

# ВТБ

A satellite view of the Earth from space, showing the Eastern Hemisphere. The image captures the curvature of the planet, with the blue of the oceans and the varied greens and browns of the continents. The Indian Ocean is prominent in the lower left, and the African continent is visible in the lower right. The sky is a deep, dark blue with scattered white stars.

Дёмина Ирина  
Волчкова Алиса  
Лихачева Яна  
Шустрова Анастасия



# Миссия и ценности

*Группа ВТБ — ведущая международная финансовая группа российского происхождения*

## Миссия

Мы предоставляем финансовые услуги международного уровня, чтобы сделать более обеспеченным будущее наших клиентов, акционеров и общества в целом.

## Ценности

### Доверие клиентов

Мы работаем для того, чтобы сохранить нашу самую большую ценность — доверие клиентов.

### Надежность

Мы сочетаем прочные позиции на финансовых рынках, международный опыт и масштаб. Это гарантия нашей силы и надежности.

### Открытость

Мы ориентированы на открытое партнерство и сотрудничество, мы прозрачны и понятны обществу.

### Универсальность

Мы предлагаем комплексные решения любого уровня сложности благодаря присутствию в различных финансовых сегментах.

### Наша команда

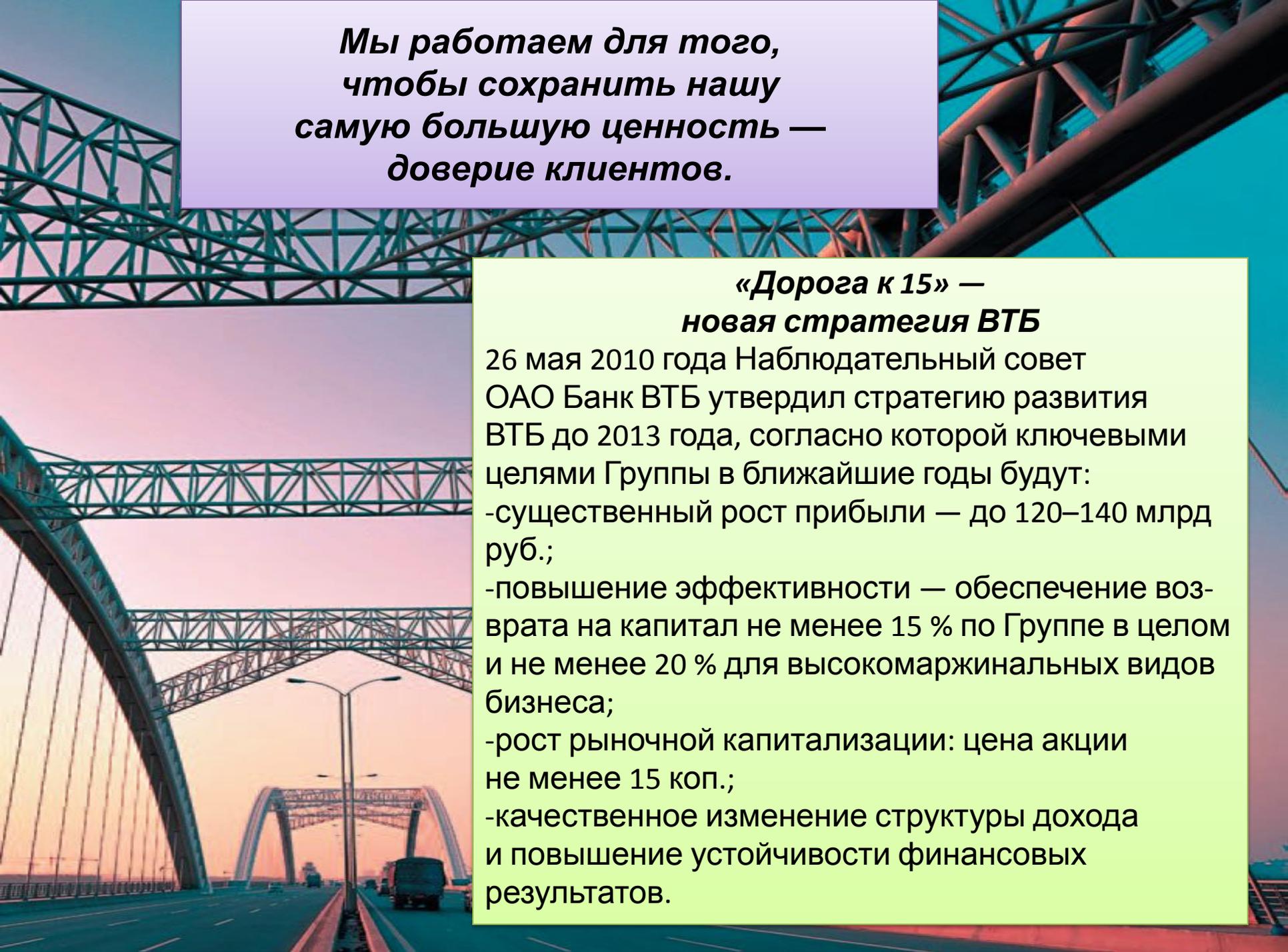
Мы сильны единой командой профессионалов — знания, потенциал, энергия и творчество каждого делают нашу команду сильной и уникальной.

## Видение

ВТБ стремится стать чемпионом на всех целевых рынках.

*Мы сочетаем прочные позиции на  
финансовых  
рынках, международный опыт и масштаб.  
Это гарантия нашей силы и надежности.*

Сейчас наша команда предлагает  
клиентам полный спектр  
банковских и инвестиционных  
услуг, в том числе сложные  
структурированные продукты.



***Мы работаем для того,  
чтобы сохранить нашу  
самую большую ценность —  
доверие клиентов.***

***«Дорога к 15» —  
новая стратегия ВТБ***

26 мая 2010 года Наблюдательный совет ОАО Банк ВТБ утвердил стратегию развития ВТБ до 2013 года, согласно которой ключевыми целями Группы в ближайшие годы будут:

- существенный рост прибыли — до 120–140 млрд руб.;
- повышение эффективности — обеспечение возврата на капитал не менее 15 % по Группе в целом и не менее 20 % для высокомаржинальных видов бизнеса;
- рост рыночной капитализации: цена акции не менее 15 коп.;
- качественное изменение структуры дохода и повышение устойчивости финансовых результатов.

# Кредитные линии

В качестве обеспечения по кредитным линиям Банком принимается:

- залог недвижимости, основных средств клиента, товарно-материальных запасов, имущественных прав;
- залог ликвидных ценных бумаг российских и иностранных эмитентов;
- гарантии (поручительства) надежных банков или платежеспособных предприятий;
- долговые обязательства контрагентов Заемщика, и другие активы.



В зависимости от потребностей клиента ВТБ предоставляет:

краткосрочные кредиты до 1 года,  
 среднесрочные кредиты от 1 до 2 лет и  
 долгосрочные кредиты свыше 2 лет  
 в рублях и иностранной валюте.



<b>Финансовые показатели* (млрд. рублей)</b>	<b>2011</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>
Чистый процентный доход	171,1	152,2	113,6
Чистый комиссионный доход	24,7	21,0	16,3
Операционный доход до создания резервов	221,1	167,2	150,5
Доходы от операций с финансовыми инструментами	14,7	(20,2)	2,4
Чистая прибыль <sup>1</sup>	54,8	(59,6)	4,6
Активы	4290,9	3610,8	3697,4
Кредиты и авансы клиентам	3059,6	2544,8	2650,3
-физические лица	541,5	435,3	387,1
-юридические лица	2518,1	2109,5	2263,2
Средства клиентов	2212,9	1568,8	1101,9
-физические лица	747,9	476,5	354,1
-юридические лица (вкл. гос. органы)	1465,0	1092,3	747,8

## Преимущества работы с Банком ВТБ

### Для новых клиентов Банка – тарифный план «Старт»

Скидка 30% всем новым клиентам – в течение первых трех месяцев. По окончании третьего месяца обслуживание осуществляется по базовым тарифам.

Ваши преимущества:

- скидка на обслуживание счетов в рублях и иностранной валюте;
- экономия при совершении переводов в рублях через систему ДБО;
- выгодные тарифы на обслуживании сервиса ДБО.

### Для частого проведения расчетов – тарифный план «Расчетный»

Скидка 30% – компаниям, которые удовлетворяют одному из условий: более 200 платежей в течение 3 месяцев; средний остаток на счетах за 3 месяца не менее 2 млн рублей; наличие договора с Банком о предоставлении услуги инкассации. Компаниям, подключившим тарифный план, мы предлагаем более выгодные: тарифы на обслуживание счетов в рублях и иностранной валюте; условия по переводу денежных средств; скидки на обслуживание сервисов ДБО.

## Для активных участников внешнеэкономической деятельности –

Позволит вам обслуживаться по более выгодным тарифам, если объем ваших платежей/поступлений в рамках внешнеэкономической деятельности превышает 100 млн рублей в квартал. Чем выше объем платежей или поступлений, тем выгоднее условия обслуживания

В зависимости от объемов платежей и поступлений мы предоставляем:

- скидку на обслуживание счетов в рублях и иностранной валюте;
- более выгодные условия для перевода в рублях, обслуживание сервисов ДБО;
- более низкие ставки банковского вознаграждения за выполнение функций агента валютного контроля

