

# Таможенная война России и Германии. Конвенционный тариф 1894 г.

Выполнила студентка 2 курса экономического факультета группы  
Э082П Лазаренко Юлия

- 1. Таможенный тариф 11 июня 1891 г.
- 2. Обострение отношений с Германией и начало таможенной войны
- 3. Переговоры с Германией и первый конвенционный тариф 1894 г.
- 4. Значение конвенционного тарифа

**План:**

- Этап с 1877 по 1890 г. является этапом резко выраженной покровительственной политики, что дало свои выгоды – повышение таможенного дохода с 42,3 млн. руб. до 80,2 млн. руб. (после введения золотой пошлины). Ввоз товаров в страну заметно сократился, что дало толчок к развитию отечественной промышленности.

**Таможенный тариф 11 июня  
1891 г.**

- Новый протекционистский тариф по европейской торговле был утвержден 11 июня 1891 г. Он носил строго протекционистский характер, в нем переработаны были редакция и номенклатура товаров. Состоял тариф из 10 групп и 218 статей. На каждый товар были рассчитаны свои пошлины, но среднее повышение составило 25-30 %.

- Данный тариф привел к обострению отношений с Германией, т.к. был намного выше европейских тарифов. Его целью было, прежде всего, введение защитных мер от экономической экспансии извне. Однако ставки протекционистского тарифа отразились на местном населении в виде косвенного налога в 4,5 руб., что было доказано статистиком М.Н. Соболевым.

## **Обострение отношений с Германией и начало таможенной войны**

- И в 1893 г. Германия предприняла контрмеры – договорилась о понижении пошлин на 30-40 % на сельскохозяйственные продукты с 22 странами, в т.ч. и с конкурентами России. Это отрицательно сказалось на торговле России. Тогда Государственный совет ввел максимальный тариф для торговли с Германией – повысил ставки на 15, 20 и даже 30 %; относительно других стран остался минимальный тариф 1891 г. Ответным ходом Германии стали «боевые» ставки с повышением пошлин на российскую с/х продукцию на 50 %.

- России был представлен ультиматум: или примете наши условия или же мы будем брать с вас максимальные ставки. Витте сразу понял что вести переговоры при таких условиях не имеет смысла.



- «и просил государя дать мне разрешение провести через Государственный совет два тарифа: существующий тариф признать за минимальный, а в другом тарифе, повышенном, повесить большинство ставок по предметам обрабатывающей промышленности, которые к нам ввозятся в Россию, на несколько десятков процентов, то есть стать на такую точку зрения, на какой стоит Германия. Когда этот двойной тариф был утвержден государем, я сделал соответствующее предложение Германии.» – пишет Витте.



- В итоге борьба двух стран привела к разумному решению – введению в 1894 г. конвенционного тарифа на основании договора «О торговле и мореплавании» сроком на 10 лет. Берлину пришлось пойти на значительные уступки, и договор между Россией и Германией (к огорчению немцев) был подписан взаимовыгодный. Государственный кошелек и интересы крупного российского капитала царю и Витте удалось защитить.

**Переговоры с Германией и первый конвенционный тариф 1894 г.**

- По 125 статьям тарифа 1891 года понижение пошлин составило 10-33%. Договор 1894 года знаменовал собой принципиальный поворот в развитии международных торговых отношений. Россию на переговорах представлял Витте. Были установлены пошлины на каждый товар. Стороны предлагали свои ставки по очереди, специалисты аргументировали их. И так продолжалось до тех пор пока обе стороны не приходили к согласию

# Значение конвенционного тарифа 1894 г.

Заклучив договор с Германией Россия потеряла автономию в таможенной политике и, в конечном счете, независимость в определении ее стратегии. В данное время во главе таможенного ведомства находился Н.И. Белюстин. По мнению Шапошникова, введение конвенционного тарифа привело к тому, что Россия свернула с магистрального экономического пути развития, а это лишало ее самостоятельности в развитии национальной экономики. Этот торговый договор России с Германией стал причиной уступок другим государствам.