

Транснационализация производства и вывоз финансового капитала.

**Подготовили: Трусова Катя
Сакович Мария
Хомич Кристина
Смыченко Иван
Ячменева Ольга**



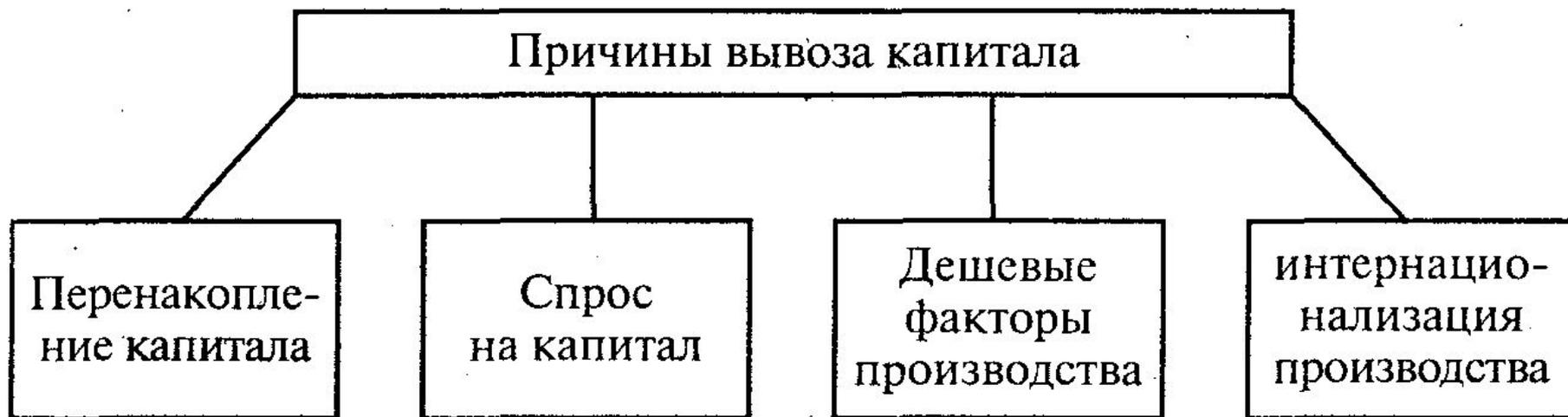
Транснационализация производства, то есть его выход за национальные границы, оказывает все большее воздействие на развитие национальных хозяйств, определяя их место в международном разделении труда, ведет к возникновению новых видов взаимозависимостей, пронизывающих национальные системы производства, регулирования и усиливающих их взаимосвязи и уязвимость, так как все большая часть ресурсов, производственного аппарата различных отраслей включается в транснациональную сферу деятельности.



- * Процесс транснационализации рассматривается как процесс расширения международной деятельности промышленных фирм, банков, компаний, сферы услуг, их выхода за национальные границы отдельных стран, что приводит к перерастанию национальных компаний в транснациональные. Для него характерно переплетение капиталов за счет поглощения фирм других стран, создание совместных компаний, привлечение финансовых средств иностранных банков, установление прочных долговременных связей за рубежом промышленных компаний и банков одной и той же страны.



* **Международная миграция капитала** - это встречное движение капиталов между странами, приносящее их собственникам доход. Каждая из стран одновременно является импортером и экспортером капитала: происходят так называемые перекрестные инвестиции.



Капитал вывозится, ввозится и функционирует за рубежом в следующих формах:

1) в форме частного или государственного капитала в зависимости от того, вывозится он частными или государственными организациями и компаниями;

3) в краткосрочной (обычно на срок до 1 года) и долгосрочной формах

2) в денежной и товарной формах. Так, вывозом капитала могут быть машины и оборудование, патенты и ноу-хау, если они вывозятся за рубеж в качестве вклада в уставный капитал создаваемой или покупаемой там фирмы

4) в ссудной и предпринимательской форме. Капитал в ссудной форме приносит его владельцу доход в основном в виде процентов по вкладам, займам и кредитам. А капитал в предпринимательской форме - преимущественно в виде прибыли

К числу показателей международного движения капитала относятся:

1. объем
зарубежных
инвестиций данной
страны и его
соотношение с ВВП
страны

2. соотношение
объема зарубежных
прямых инвестиций
данной страны и
объема
иностранных
прямых инвестиций
на ее территории

3. объем внешнего
долга страны и его
соотношение с ВВП
и экспортом данной
страны.

Миграцию капитала в рамках промышленно развитых стран следует рассматривать на нескольких уровнях:

1) между странами «триады»: США -
Западная Европа -
Япония;

2) между отдельными
промышленно развитыми
странами;

3) между одними и
теми же отраслями
промышленно
развитых стран.

Государство использует следующие меры регулирования:

1) методы финансового воздействия: ускоренная амортизация, налоговые льготы, предоставление субсидий, займов, страхование и гарантирование кредитов

2) нефинансовые методы: предоставление земельных участков, обеспечение необходимой информацией, оказание технической помощи

* **Инвестиционным климатом** называется ситуация в стране с точки зрения иностранных предпринимателей, вкладывающих в ее экономику свои капиталы. Этот климат складывается из большого числа элементов (факторов риска), которые можно объединить в следующие группы:

1) социально-политическая ситуация в стране и ее перспективы;

2) внутриэкономическая ситуация и перспективы ее развития

3) внешнеэкономическая деятельность и ее перспективы

* **Возможны различные методы снижения рисков:**

- * 1) добавление «премии за риск» к стоимости проекта;
- * 2) создание (расширение) резервного фонда фирмы в качестве страховки от возможных потерь от инвестиционной деятельности;
- * 3) страхование от политического риска через частные страховые компании, а также через государственные и полугосударственные организации и службы.
- * 4) подбор такого проекта, который явно нужен принимающей стране (с новой технологией, с экспортной направленностью) и поэтому будет «опекаться за рубежом»;
- * 5) диверсификация риска через географическое рассредоточение портфеля зарубежных активов фирмы.