

СЭЗ во Франции

«Полюса конкурентоспособности»



Подготовила: Белоглазова Ю., МЭ-101

Что такое «полюс конкурентоспособности»?

Работа в партнерстве по определенной тематике на определенной территории...

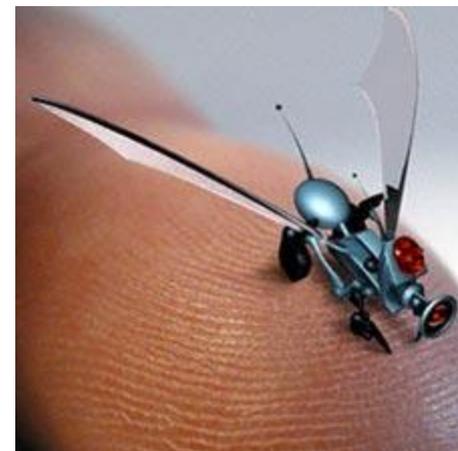
Полюс конкурентоспособности объединяет в пределах какой-либо территории предприятия любых размеров, исследовательские лаборатории и учебные заведения для развития синергетики и отношений сотрудничества. Могут привлекаться государственные органы, а также компании, предоставляющие предприятиям услуги.

... чтобы стать лидером

Цель в том, чтобы, через синергетику и осуществляемые в сотрудничестве инновационные проекты, **позволить предприятиям-партнерам занять ведущее положение в своей области как во Франции, так и в мире**

Основные направления

- самолетостроение,
- медицина,
- нанотехнологии,
- разработка программного обеспечения комплексных систем планирования



Какие задачи стоят перед «полюсами конкурентоспособности»?

**Повышение конкурентоспособности
французской экономики и содействие
экономическому росту и созданию рабочих
мест на перспективных рынках:**

- 1) увеличением инновационных усилий;
 - 2) поддержкой на данной территории, главным образом, промышленной, деятельности с высоким технологическим или креативным наполнением;
 - 3) усилением привлекательности Франции благодаря улучшению ее имиджа в мире.
-

Какая стратегия для полюсов?

Каждый полюс конкурентоспособности вырабатывает собственную стратегию на пять лет, что позволяет:

- 1) конкретизировать партнерские отношения между различными участниками, обладающими признанными и дополняющими друг друга компетенциями ;
 - 2) выстраивать в сотрудничестве проекты научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) и такие структурирующие проекты как инновационные платформы, которые могут пользоваться государственным финансированием ;
 - 3) поддерживать глобальную среду, способствующую развитию инноваций и росту участников полюса
-

Как государство поддерживает полюсы конкурентоспособности?

*Финансовые
субсидии лучшим
проектам НИОКР и
инновационных
платформ*

*Частичное
финансирование
структур
управления
полюсами*

*Финансовая
поддержка
коллективным
тематическим
акциям*

*Привлечение
разных партнеров*

*Опора на
территориальные
органы
самоуправления*

*Помощь полюсам и их предприятиям
выявить наилучших международных
партнеров и завязать с ними
технологические партнерства*

Льготы

*Налоговый кредит с
последующим
списанием через 3
года*

Налоговые льготы:

- 30% для предприятий, осуществляющих передачу технологий, и предприятий-посредников (с количеством работников от 250 до 2000), внедренных в зону R&D одного из полюсов и подтвердивших статус проекта;
- 25% - для прочих предприятий

- 45% для малых и средних предприятий (менее 250 работников), внедренных в зону научных исследований и развития (R&D) одного из полюсов и подтвердивших статус проекта;
- 30% для малых и средних предприятий (менее 250 работников), не внедренных в зону R&D полюсов и подтвердивших статус проекта;

**Спасибо за
внимание!**
