

ЦЕНА И СТОИМОСТЬ КОНТРАКТА. УСЛОВИЯ ПЛАТЕЖА

Выполнила: Белолазова Ю.В.

К ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫМ УСЛОВИЯМ, КОТОРЫЕ ДОЛЖНЫ ПРИСУТСТВОВАТЬ В КОНТРАКТЕ, ОТНОСЯТСЯ:

1) *Цена и общая стоимость договора (контракта)*. В этом разделе контракта определяется цена единицы измерения товара и общая стоимость товаров или стоимость выполненных работ, предоставленных услуг согласно договору (контрактом) и валюта платежей.

2) *Условия платежей*. Этот раздел контракта определяет способ, порядок и сроки финансовых расчетов и гарантии выполнения сторонами взаимных платежных обязательств.

СУЩЕСТВУЮТ ПЯТЬ ОСНОВНЫХ СПОСОБОВ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЦЕН ТОВАРОВ

Твердая фиксация цен при заключении контракта

При подписании контракта фиксируется принцип определения цены (на основе котировок того или иного товарного рынка на день поставки), а сама цена устанавливается в процессе исполнения сделки

Цена твердо фиксируется при заключении контракта, но меняется, если рыночная цена изменится по сравнению с контрактной, скажем, в размере, превышающем 5%

Скользкая цена в зависимости от изменения элементов издержек, например при заказе оборудования

Смешанная форма

ВАЛЮТА ЦЕНЫ И ВАЛЮТА ПЛАТЕЖА

Валюта цены

валюта, в которой
определяется цена на
товар

Валюта платежа

валюта, в которой должно
быть погашено
обязательство импортера
(или заемщика).

УСЛОВИЯ ПЛАТЕЖА

Наличные
платежи

Расчеты с
предоставлением
кредита

Платеж авансом

Кредит с опционом
(правом выбора)
наличного платежа

НАЛИЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

подразумевает оплату экспортных товаров после их передачи (отгрузки) покупателю или платеж против документов, подтверждающих отгрузку товара согласно условиям контракта.

по получении подтверждения о
завершении погрузки товара в
порту отправления

против комплекта товарных
документов

против приемки товара
импортером в порту назначения

частично — платеж
против вручения
товарных документов

окончательно — после
приемки товаров

РАСЧЕТЫ С ПРЕДОСТАВЛЕНИЕМ КРЕДИТА

Коммерческий кредит

предоставляется продавцом товара покупателю на сроки от нескольких месяцев до 5 - 8 лет, а в отдельных случаях и на более длительные сроки.

Кроме коммерческого кредита на отдельных этапах исполнения внешнеторгового контракта стороны могут также вынужденно кредитовать друг друга, например, при платежах в форме аванса импортер кредитует экспортера а при расчетах по открытому счету – поставщик кредитует покупателя

КРЕДИТ С ОПЦИОНОМ НАЛИЧНОГО ПЛАТЕЖА

Выбор

Оплатить поставку
сразу

Воспользоваться
правом отсрочки

импортер лишается скидки,
предоставляемой при
наличном платеже

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!