

ОТКРЫТЫЙ ТРЕНИНГ

«Эффективные продажи. От технологии к экологии».

Цель тренинга:

Отработать навыки продаж с ориентацией на долгосрочное сотрудничество с клиентом и многократные продажи.

В результате тренинга участники:

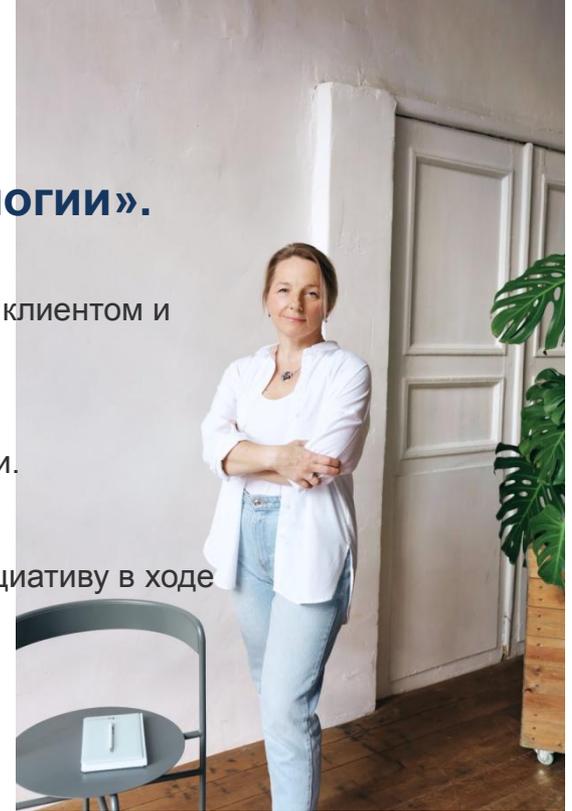
- Осознают свои сильные и слабые стороны в создании отношений с клиентами.
- Освоят эффективные техники работы на каждом из этапов продаж.
- Научатся создавать доверительные и уважительные отношения с клиентами.
- Научатся противостоять манипулированию, перехватывать и удерживать инициативу в ходе переговоров.
- Повысят индивидуальное мастерство продаж
- Осознают собственные зоны развития

Для кого тренинг?

- для тех, кто хочет научиться продавать
- для тех, кто хочет повысить свои продажи, улучшить результат
- для тех, кто устал продавать по-старому
- для тех, кому важен каждый клиент и комфортные отношения в бизнесе

Научиться продавать может каждый!

Записывайтесь на тренинг и убедитесь сами!



Автор тренинга

Светлана Афанасенкова

Бизнес-тренер, практик с опытом личных продаж товаров и услуг более 20 лет в сегментах B2B и B2C.