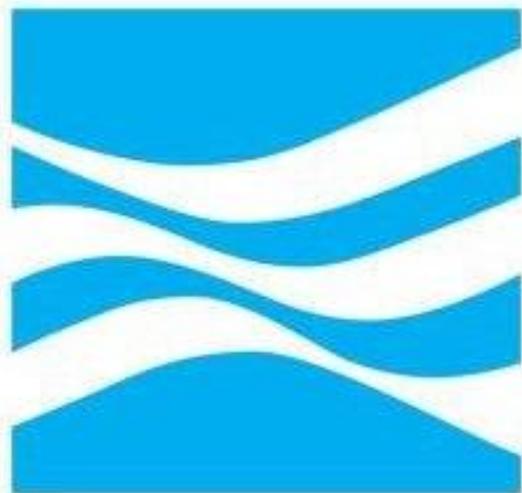




*Чистое
Печенье*

***Выполнили: студенты группы БИЗ-Д-3-2
Евсеева П., Григорович Т., Карапетян Э., Дзотов Р.***



ЧП

Чистоепеченье.РФ

Чистое течение

- ООО «Чистое течение» - компания, занимающаяся производственно-инжиниринговой деятельностью; специализируется на поставке и установке оборудования для предприятий по очистке воды.
- Внедрение в производство новейших японских технологий позволяют использовать любую воду в качестве питьевой.
- Индивидуальный подход к клиентам. Наши инженеры составят план установки оборудования. По желанию клиента мы предоставляем возможность установить фильтры «под ключ».

Цель проекта

- Создание функционирующего прибыльного предприятия в данной отрасли и продвижение продукции на рынке потребителей.

Задачи

проекта:

- Заключение договоров с обслуживающими предприятиями
- Увеличение товарооборота
- Выход на российский и международный рынки

Анализ положения дел в отрасли

- На данный момент данная отрасль является перспективной: всё больше становится актуальна проблема очищения воды. Возможность установки искусственного фильтра помогает избежать критического загрязнения пресной питьевой воды. В нынешнее время всё больше компаний вынуждены устанавливать фильтры, чему также способствует законодательная деятельность Министерства экологии и природопользования.

Наши Потребители:

- Наша компания предлагает комплексные системы очистки воды для муниципальных, государственных и коммерческих нужд, а также частным лицам.

Конкурененты



Продукция

- автоматические фильтры с зернистой загрузкой
- обратноосмотические / нанофильтрационные системы для деминерализации воды
- патронные фильтры для тонкой механической и стерилизующей фильтрации (микрофильтры)
- системы мембранной дегазации воды
- системы электродеионизации для получения глубокообессоленной воды
- насосное оборудование
- ультрафиолетовые стерилизаторы для обеззараживания воды

Услуги

- подбор оборудования и разработка технологической схемы в соответствии с техническим заданием заказчика
- шеф-монтажные и пуско-наладочные работы
- полный монтаж «под ключ»
- гарантийное и постгарантийное обслуживание
- технический аудит с выдачей рекомендаций по модернизации и оптимизации существующих систем водоподготовки
- технико-экономическое сравнение предлагаемых заказчику альтернативных технологий очистки воды с целью выбора наиболее оптимального варианта



Система обратного осмоса



Оборудовани
е

Помещение

- Г.Ковров, Владимирская область.
- 600 кв.м, фабрика. Своя котельная. Своя эл. подстанция.
- 380W. Электрическая мощность до 400 кВт.

Требуемый персонал

Мастера (3) - 55 000\человек

Рабочие (4) - 30 000\человек

Грузчики (4) - 25 000\человек

Контроль качества + помощник - 40 000\человек

Бухгалтер - 35 000\человек

Повар + помощник - 20 000\человек

Уборщицы (2) - 20 000\человек

Выездные инженеры - 25 000\человек

Водитель - 30 000\человек



Производственный план

- Процесс производства:
 - 1) Поступление заявки. По необходимости осуществляется выезд инженеров.
 - 2) Разработка тех. задания, согласование с клиентом.
 - 3) Составление и подписание договора. Оплата аванса.
 - 4) Составление и отправка заказа на комплектующие.
 - 5) Получение и последующие сборка и испытания оборудования.
 - 6) Информирование о готовности к отправке товара. Доплата суммы заказа.
 - 6) Транспортировка и установка очистного сооружения.
 - 7) При необходимости - отладка и ремонт по гарантийному и постгарантийному обеспечению.
- Субподрядчиками выступают:

- Перечень материалов достаточно широк: мембранные элементы, элементы патронных фильтров, ультрафильтрационные модули, роторно-пластинчатые насосы, электромагнитные клапаны, клапаны управления, корпуса фильтров и



- Номенклатура: комплектующие для сборки оборудования, необходимые элементы для водоочистки.
- Объем выпускаемой продукции: около 10 установок оборудования на крупных промышленных предприятиях.
- Поставщики сырья:
 - GE Water & Process Technologies (U.S.A.)
 - Toray (Япония)
 - ЗАО «РМ Нанотех»
 - Oltremare Liquid Separation (Италия)
 - Pentair Water (U.S.A.)

План маркетинга

Цены на продукцию:

Оборудование для фильтрации воды вместе с установкой стоят примерно 5 млн.руб.

Возможные каналы сбыта:

Будем заключать сделки с промышленными предприятиями, а так же частными лицами, которые заинтересуются нашими услугами.

Мы будем использовать некоммерческую рекламу продукции. Способ передачи рекламной информации – наружная реклама (рекламные щиты), рекламы в прессе, реклама посредством сети Интернет (собственный сайт)

Организационный план

- Совет директоров – основатели организации и руководители компании.
- Для осуществления нашей деятельности нам нужен персонал непосредственно работающий на производстве (инженеры, рабочие и т. д.) и персонал занимающийся внутренней деятельностью компании (человек занимающийся контролем качества, бухгалтер и т. д.).



Финансовый план

- Основные источники средств : инвесторы , а так же свои сбережения (как основателей компании).
- Основные расходы:
 - 1)аренда(все включено)
 - 2)зар. плата сотрудникам
 - 3)закупка оборудования
 - 4)страховка бизнеса
- Основные статьи расходов: закупка комплектующих для оборудования, закупка материалов, транспортировка, налоги, страховка.
- Нашу прибыль мы будем делить на несколько частей:
 - 30%-мы отдаем, много уважаемым инвесторам
 - 5%-на страховку и неожиданные затраты
 - 20%-на расширение бизнеса
 - 40%-мы забираем себе
 - 5%-маркетинг

Оценки риска

Слабые стороны предприятия: узкая специализация деятельности, ограниченная клиентура.

Альтернативные варианты: кроме установок оборудования крупным предприятиям (заказов которых может быть не так уж и много за год) можно заниматься установками фильтров домашнего использования.

