

Ценные бумаги

Долевые

удостоверяют, что их владелец получает долю в имуществе фирмы

Акция (от лат. actio — распоряжение) — это ценная бумага, свидетельствующая об участии владельца (держателя акции) в капитале выпустившего её акционерного общества и дающая ему право на получение части прибыли этого общества

Долговые

удостоверяют, что их владелец дал деньги в долг фирме; не предоставляют владельцу права владения фирмой

Облигация (от лат. obligatio — обязательство) — это ценная бумага, удостоверяющая, что её владелец одолжил некоторую сумму фирме или государству, выпустившим облигацию, и имеет право получить спустя определённое время свои деньги назад вместе с премией, величина которой также фиксируется при продаже облигации.

Вексель (от нем. Wechsel — обмен) — долгосрочное долговое обязательство, обязанность вернуть определённую сумму в определённый срок — долг с процентами

Основные факторы, определяющие

спрос на труд

- Производительность труда.
- Использование современных технологий.
- Состояние экономики и её отдельных отраслей.
- Спрос на потребительские товары, необходимые обществу

предложение труда

- Численность населения и его трудоспособной части.
- Уровень квалификации.
- Уровень и структура заработной платы.
- Социальная и налоговая политика государства

Население страны

- **Трудоспособные граждане** (в России люди от 16 до 55 лет (женщины) или до 60 лет (мужчины), способные по состоянию здоровья реализовать потребность трудиться)

— граждане, составляющие *рабочую силу* — экономически активное население



занятые

- имеющие работу, в том числе, занятые неполный рабочий день или неполную рабочую неделю;
- работающие по найму;
- занимающиеся частным бизнесом;
- находящиеся на государственной службе



безработные

- не имеющие работу;
- состоящие на учёте в центрах занятости;
- готовые приступить к работе немедленно

— граждане, выбывшие из состава рабочей силы: студенты, домохозяйки, матери, воспитывающие детей до трёх лет и др.

- **Нетрудоспособные граждане** (все остальные категории: дети до 16 лет, пенсионеры, инвалиды, больные в психиатрических клиниках, заключённые в тюрьмах и т. д.)

Основные виды безработицы

Структурная

Невозможность трудоустройства из-за различий в структуре спроса и предложения рабочей силы разной квалификации

Фрикционная
(от лат. *frictio* — трение)

Работнику, уволенному или покинувшему предприятие по своей воле, требуется некоторое время для нахождения нового рабочего места

Циклическая

Характерна для экономического кризиса, возникает в результате спада производства

Формы безработицы

Застойная

Длительная безработица, чередующаяся с краткими периодами временной, случайной работы

Скрытая

Работник даёт согласие на неполный рабочий день или неполную рабочую неделю из-за невозможности иного трудоустройства

Сезонная

Возникает в результате изменения спроса на рабочую силу в зависимости от времени года

Текущая

Связана с периодическим «отталкиванием» и «притягиванием» рабочей силы на рынке труда

Открытая

Означает увольнение работника, полную потерю работы и доходов

Последствия безработицы

Позитивные

- Формируется мобильный «резерв» рабочей силы, который можно задействовать при расширении производства.
- Сдерживаются требования профсоюзов в части повышения заработной платы → снижение предполагаемого уровня инфляции.
- Усиливается трудовая мотивация работающих, так как гарантии занятости и опасение потерять работу начинают выступать в качестве самостоятельного стимула к труду

Негативные

- Недоиспользование экономического потенциала общества, когда реальный валовой национальный продукт (ВНП) существенно меньше потенциального.
- Снижение уровня жизни населения:
 - создаются предпосылки для сокращения доходов работающих по найму;
 - потерявшие работу получают лишь пособия по безработице;
 - сокращается потребительский спрос, уровень сбережений.
- Потеря профессиональных знаний и навыков → сложности трудоустройства.
- Моральная травма → алкоголизм, наркомания, самоубийства, рост преступности

Типы инфляции

<i>Инфляция спроса</i>	<i>Равновесие спроса и предложения нарушается со стороны спроса. Возникает при полной занятости, когда растёт объём заработной платы, появляется избыточный совокупный спрос, который толкает цены вверх</i>
<i>Инфляция предложения (издержек)</i>	<i>Увеличение издержек производства (вследствие роста заработной платы и за счёт роста цен на сырьё и энергию) вызывает рост цен на товары и услуги</i>

Виды инфляции

Основания для классификации	Наименование вида	Его сущность
Характер протекания	<i>Открытая</i>	Отличается продолжительным ростом цен на товары и услуги
	<i>Скрытая (подавленная)</i>	Возникает при неизменных розничных ценах на товары и услуги и одновременном росте денеж-
Основания для классификации	Наименование вида	Его сущность
Темп роста цен	<i>Умеренная (ползучая)</i>	Цены поднимаются в умеренном темпе и постепенно (на 10% в год)
	<i>Галопирующая</i>	Быстрое и скачкообразное увеличение цен (на 100—150% в год)
	<i>Гиперинфляция</i>	Сверхвысокий рост цен (до 1000% в год)
Расхождение роста цен по различным товарным группам	<i>Сбалансированная</i>	Цены различных товаров относительно друг друга остаются неизменными
	<i>Несбалансированная</i>	Цены различных товаров по отношению друг к другу постоянно меняются

**Экономическая политика,
направленная против инфляции**

*Адаптационные меры
(приспособление к инфляции)*

Индексация доходов, контроль
уровня цен

*Ликвидационные
(антиинфляционные) меры*

Активное снижение инфляции
посредством экономического
спада и роста безработицы

Два пути достижения экономического роста

<i>Экстенсивный путь</i>	<i>Интенсивный путь</i>
<p>Увеличение ВВП за счёт расширения масштабов использования ресурсов (в производство вовлекаются имеющиеся в стране, но ещё неиспользованные ресурсы):</p> <ul style="list-style-type: none">• Увеличение количества станков.• Приём дополнительных рабочих.• Сохранение в неизменном виде технологии производства.• Увеличение площади обработанных земель.• Разработка новых месторождений	<p>Увеличение ВВП за счёт качественного улучшения факторов производства и повышения их эффективности:</p> <ul style="list-style-type: none">• Научно-технический прогресс (НТП).• Экономия на масштабе (укрупнение производства повышает его эффективность).• Повышение квалификации работников.• Рациональное распределение ресурсов (капитал и рабочая сила переходят из менее эффективных отраслей в более эффективные)

Основные показатели уровня экономического развития

ВВП и национальный доход¹ на душу населения

Производство основных видов продукции (электроэнергии, основных продуктов питания — зерна, молока, мяса, сахара, картофеля и др.) на душу населения

Отраслевая структура национальной экономики: соотношение между крупными народнохозяйственными отраслями материального и нематериального производства

Уровень и качество жизни населения (анализ потребительской корзины², прожиточного минимума)

Показатели экономической эффективности³ производства

В состав ВВП

Включаются	Не включаются
<ul style="list-style-type: none">• <i>конечные товары и услуги</i>⁴;• стоимость только тех товаров и услуг, которые были произведены для продажи, т. е. <i>рыночная стоимость</i>;• всё, что произведено <i>внутри страны</i> независимо от того, какой стране принадлежали факторы производства;• стоимость только тех товаров и услуг, которые были произведены <i>в данном году</i>	<ul style="list-style-type: none">• <i>промежуточные товары и услуги</i>;• <i>финансовые операции</i> (покупка акций, облигаций, проценты по государственным облигациям);• <i>трансферты</i> (от лат. <i>transfere</i> — переводить, переносить) (пенсии, стипендии);• стоимость товаров и услуг, произведённых <i>за пределами страны</i>

ВВП

```
graph TD; A[ВВП] --> B[Номинальный]; A --> C[Реальный]; B --- D[Выражен в ценах на данный период времени]; C --- E[Рассчитывается в сопоставимых ценах базового года как отношение номинального ВВП к индексу цен]; C --- F[Можно использовать для анализа уровней экономического развития страны в разные периоды времени];
```

Номинальный

Выражен в ценах на данный период времени

Реальный

Рассчитывается в сопоставимых ценах базового года как отношение номинального ВВП к индексу цен

Можно использовать для анализа уровней экономического развития страны в разные периоды времени

Основные направления государственной экономической политики

Стабилизационное

направлено преимущественно на оздоровление «заболевшей» экономики

включает в основном бюджетно-налоговую (фискальную) и денежно-кредитную (монетарную) политику

Структурное

направлено преимущественно на обеспечение сбалансированного развития экономики

использует такие методы влияния на экономику, как государственная поддержка особо важных для развития всего хозяйства страны отраслей, производство общественных благ, приватизация, содействие конкуренции и ограничение монополий

Общественные блага — это товары и услуги, предоставляемые государством его гражданам на равных началах (например, оборона, бесплатное образование, общедоступные услуги муниципальных поликлиник, посещение библиотек, парков и др.)



- *Одинаково доступны для всех людей.*
- *За пользование ими не взимается плата.*
- *Их производство берёт на себя государство → необходимость в значительных финансовых средствах → сбор налогов*

Регулирование государством рынка

Прямое	Косвенное
<p>предполагает использование преимущественно <i>административных методов</i></p> <p style="text-align: center;">↓</p> <ul style="list-style-type: none">• законодательная деятельность государства;• расширение государственных заказов;• развитие государственного сектора в экономике;• лицензирование отдельных видов деятельности	<p>предполагает использование преимущественно <i>экономических методов</i></p> <p style="text-align: center;">↓</p> <ul style="list-style-type: none">• денежно-кредитная (монетарная) политика;• бюджетно-налоговая (фискальная) политика <p>Принадлежит приоритет в рыночной экономике</p>

Денежно-кредитная (монетарная) политика — это совокупность мероприятий в области денежного обращения и кредита, направленных на регулирование экономического роста, сдерживание инфляции, обеспечение занятости и выравнивание платёжного баланса

Основная цель

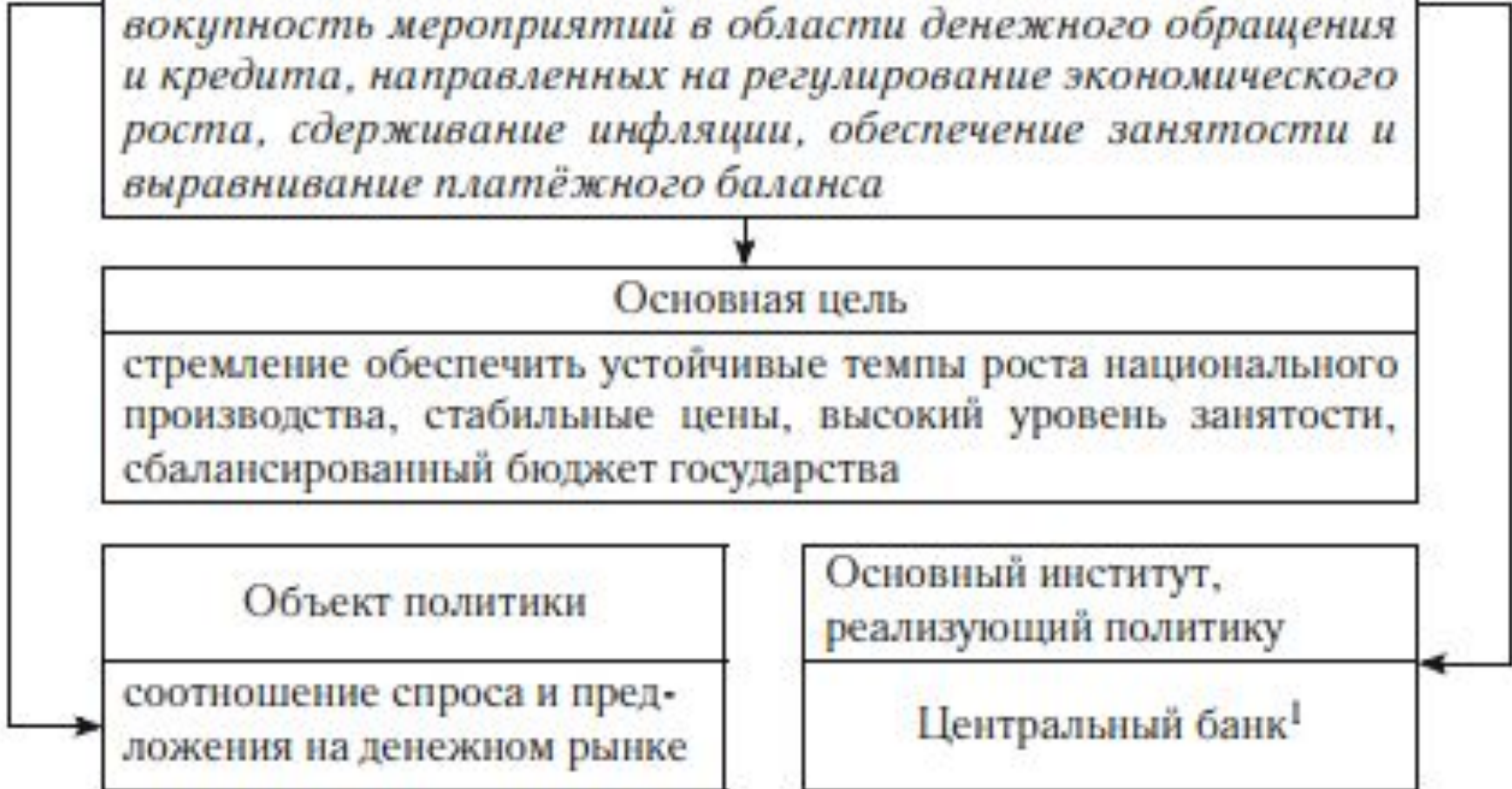
стремление обеспечить устойчивые темпы роста национального производства, стабильные цены, высокий уровень занятости, сбалансированный бюджет государства

Объект политики

соотношение спроса и предложения на денежном рынке

Основной институт, реализующий политику

Центральный банк¹



Основные инструменты денежно-кредитной политики государства

Наименование инструмента	Его сущность
<i>Операции на открытом рынке</i>	<p>Наиболее весомый и ежедневно применяемый способ контроля государства за предложением цены в стране. Он связан с куплей-продажей ценных бумаг [облигаций федерального займа (ОФЗ), государственных казначейских обязательств (ГКО) и др.] Центральным банком за наличные деньги. Центральный банк продаёт ценные бумаги → он получает взамен денежные средства → сокращение количества денег в обращении, возрастание процента → деньги становятся «дорогими». Центральный банк покупает ценные бумаги → падение нормы процента → «удешевление» денег. Таким образом, это приводит к уменьшению или увеличению банковских резервов, а также к увеличению или сокращению денежной массы</p>

Политика учётной ставки (ставки рефинансирования)

Позволяет регулировать активность коммерческих банков. Достигается это путём изменения учётной ставки процента.

Учётная ставка процента — это норма процента, по которой Центральный банк предоставляет кратковременные кредиты коммерческим банкам.

Коммерческие банки для осуществления своей деятельности берут кредит у Центрального банка под определённый процент, т. е. учётную ставку (например, 80%). Банки предоставляют полученные средства своим клиентам под процент, который выше учётного (например, 100%). Центральный банк повысит учётную ставку процента → коммерческие банки поднимут ставку процента своим клиентам. Центральный банк снизит учётную ставку → коммерческие банки снизят ставку процента своим клиентам. Таким образом, Центральный банк воздействует на экономику, проводя политику «дешёвых» или «дорогих» денег, чтобы стимулировать или охладить деловую активность

Наименование инструмента	Его сущность
<i>Изменение нормы обязательных резервов</i>	<p>В соответствии с законом часть средств коммерческие банки обязаны хранить в виде резервов в Центральном банке. Размер этого резерва устанавливает Центральный банк. При его снижении у коммерческих банков расширяются возможности размещать деньги среди своих клиентов, денежная масса в стране растёт. С увеличением резерва предложение денег сокращается, цена на них, т. е. уровень процента, возрастает, деньги становятся «дорогими». Политика резервов, проводимая Центральным банком, является наиболее жёстким инструментом денежно-кредитного регулирования</p>

Бюджетно-налоговая (фискальная) политика — это система мероприятий, направленных на регулирование экономики с помощью государственных расходов и налогов

Основная цель

обеспечение стабильного развития экономики,
занятости населения, предотвращение инфляции

Основные элементы политики

Государственные
расходы

Налоги

Налоги

```
graph TD; A[Налоги] --> B[Прямые]; A --> C[Косвенные];
```

Прямые

Обязательные платежи, взимаемые государством с доходов или имущества юридических и физических лиц [подходный налог с населения (в России с 1 января 2001 г. он составляет 13%) и налог на прибыль с фирм, налог на имущество, на недвижимость, на дарение, на наследство, на финансовые операции]

Косвенные

Устанавливаются в виде надбавок к цене товара и услуг [акцизные (от лат. accidere — обрезать) сборы, налог с продаж, частично налог на добавленную стоимость, таможенные пошлины, налог на экспорт]

Совокупность налогов в России		
<i>Федеральные</i>	<i>Региональные (субъектов РФ)</i>	<i>Местные</i>
<p>устанавливаются Налоговым кодексом РФ, обязательны к уплате на всей территории РФ, поступают в федеральный (государственный) бюджет</p>	<p>устанавливаются Налоговым кодексом РФ, законодательными актами субъектов РФ, обязательны к уплате на территории субъектов РФ, поступают в региональные бюджеты (субъектов РФ)</p>	<p>устанавливаются Налоговым кодексом РФ и нормативными актами представительных органов местного самоуправления, обязательны к уплате на территории соответствующих муниципальных образований, поступают в местный бюджет</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Налог на добавленную стоимость. • Акцизы. • Таможенная пошлина. • Подоходный налог. • Налог на покупку валюты и др. 	<ul style="list-style-type: none"> • Налог на имущество предприятий. • Лесной налог. • Плата за воду и др. 	<ul style="list-style-type: none"> • Земельный налог. • Курортный налог. • Налог на рекламу. • Налог на содержание жилого фонда и др.

Основные виды налогов, уплачиваемых предприятиями

Наименование вида	Его сущность
<i>Налог на добавленную стоимость (НДС)</i>	Является косвенным налогом. Форма изъятия в бюджет части добавленной стоимости, создаваемой на всех стадиях производства. Определяется как разница между стоимостью реализованных товаров (работ и услуг) и стоимостью материальных затрат, отнесённых на издержки производства и обращения
<i>Налог на прибыль предприятий и организаций</i>	Является прямым налогом, т. е. его сумма целиком зависит от конечного финансового результата хозяйственной деятельности предприятия. Прибыль (убыток) от реализации продукции (работ, услуг) определяется как разница между выручкой от реализованной продукции (работ, услуг) без НДС и акцизов и затратами на производство и реализацию, включаемыми в себестоимость продукции (работ, услуг)
<i>Налог на имущество предприятий</i>	Является региональным налогом. Сумма налога определяется исходя из среднегодовой стоимости имущества предприятия
<i>Налоги в дорожные фонды</i>	Являются источником образования и пополнения дорожных фондов

Основные принципы налогообложения

Наименование принципа	Его сущность
Всеобщность	Охват налогами всех экономических субъектов, получающих доходы, независимо от организационно-правовой формы
Легитимность	Размер налогов и порядок их взимания законодательно утверждены
Справедливость	Равенство налогов на доходы рыночных структур. Налоги должны быть равными для каждого уровня дохода
Определённость и точность налогов	Размер налогов, сроки, способ и порядок их начисления должны быть точно определены и понятны налогоплательщикам

Наименование принципа	Его сущность
Удобство взимания налогов для налогоплательщиков	Каждый налог должен взиматься в то время и тем способом, при котором плательщику легче выполнить требования налогообложения
Экономичность (эффективность)	<p>Необходимость соблюдения условий, при которых:</p> <ul style="list-style-type: none"> — разрыв между расходами по сбору и организации налогообложения и самими налоговыми поступлениями должен быть наибольшим; — тяжесть налогообложения не должна подрывать возможность продолжения производства и лишать государство в последующем налоговых поступлений
Обязательность	Неизбежность осуществления платежа
Стабильность	Устойчивость видов налогов и налоговых ставок во времени

Функции налогов

Наименование функции	Её сущность
Фискальная	Обеспечение финансирования государственных расходов на содержание государственного аппарата, обороны страны и той части непроизводственной сферы, которая не имеет достаточных средств, например, фундаментальной науки, многих учебных заведений, библиотек и т. д.
Распределительная	Перераспределение доходов между разными социальными слоями с целью сглаживания неравенства в обществе
Стимулирующая (антиинфляционная)	Стимулирование развития научно-технического прогресса, увеличения числа рабочих мест, капитальных вложений в расширение производства путём применения льготного налогообложения
Социально-воспитательная	Сдерживание потребления вредных для здоровья продуктов путём установления на них повышенных налогов
Конкретно-учётная	Осуществление учёта доходов граждан, предприятий и организаций



Варианты соотношения между доходной и расходной частями государственного бюджета

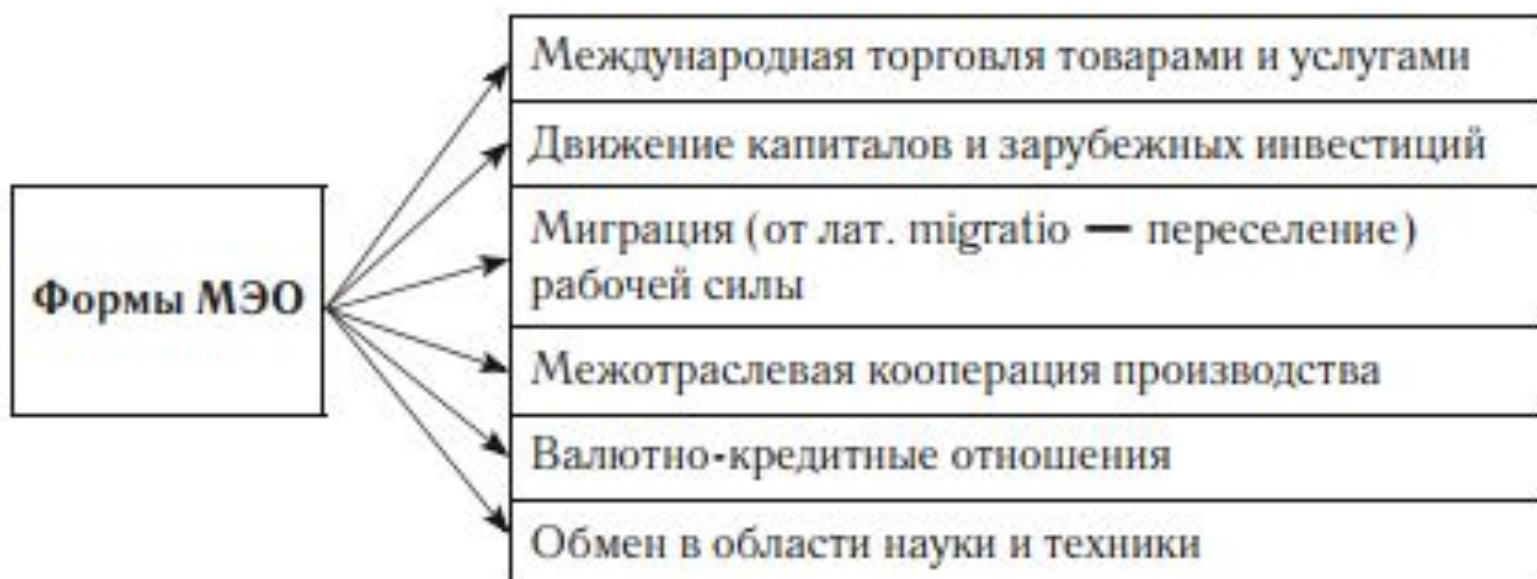
<p><i>Сбалансированный бюджет — расходы государственного бюджета равны доходам.</i></p> <p>Самое оптимальное состояние бюджета</p>	<p><i>Бюджетный дефицит (от лат. deficit — недостаёт) — финансовая ситуация, возникающая, когда государство намечает осуществить расходы на сумму бóльшую, чем может реально получить доходов за счёт всех видов налогов и платежей</i></p>	<p><i>Профицит (от фр. profit — прибыль) бюджета — финансовая ситуация, когда государство намечает осуществить расходы на сумму меньшую, чем можно реально получить доходов за счёт всех видов налогов и платежей</i></p>
--	---	---

Мировая экономика

- Развитые страны с рыночной экономикой (25 государств)
- Развивающиеся страны с рыночной экономикой (132 государства)
- Страны с переходной экономикой (от централизованной к рыночной) (28 государств)

Международное разделение труда

Международная специализация



Международная торговля

Экспорт

(от лат. exportare — вывозить)

Продажа товаров и услуг за границу для их реализации на мировом рынке

Импорт

(от лат. importare — ввозить)

Закупка и ввоз товаров и услуг для продажи их на внутреннем рынке

Сальдо (от ит. saldo — расчёт) ***торгового баланса*** — *разница между экспортом и импортом за определённый период*



Методы государственного регулирования внешней торговли	
Тарифные	Нетарифные
<i>Таможенный тариф на импорт</i> — это пошлина на импортные товары, ввозимые в страну, взимаемая таможенными ведомствами при пересечении границы государства	<i>Установление квот</i> (количественное ограничение на ввоз определённых товаров)
<i>Экспортный тариф</i> — это тариф на товары отечественных производителей с целью ограничить экспорт для поддержания предложения на внутреннем рынке	<i>Установление стандартов</i> на ту или иную продукцию
<i>Таможенный союз</i> — это объединение стран, которые ликвидируют между собой все таможенные барьеры, но устанавливают их для третьих стран	<i>Лицензирование</i> (разрешение на импорт) определённых товаров
	<i>Эмбарго</i> (от исп. embargo — запрещение) — наложение государством запрета на ввоз другими странами или вывоз из страны золота или иностранной валюты, отдельных видов товаров

Типы экономической интеграции

Наименование типа	Его сущность
<i>Преференциальное (от лат. praefatage — предпочтение) торговое соглашение</i>	Предполагает снижение таможенных пошлин на товары внешнеторгового партнёра по сравнению с уровнем, которым облагаются товары третьих стран
<i>Зона свободной торговли</i>	Предполагает взаимную отмену торговых пошлин между участниками интеграционной группировки, но сохранение у каждой из этих стран особой внешнеторговой политики по отношению к третьим странам

Наименование типа	Его сущность
<i>Таможенный союз</i>	Предполагает взаимную отмену таможенных пошлин и унификацию внешнеторгового режима относительно третьих стран
<i>Общий рынок</i>	В его рамках наряду со свободой торговли обеспечивается либерализация перелива капиталов и рабочей силы между странами, осуществляется согласование экономической политики
<i>Экономический союз</i>	Происходит унификация экономической, социальной, научно-технической, международной политики стран-участниц; создаётся система межгосударственных институтов, формирующих единую политико-правовую среду
<i>Валютный союз</i>	Происходит согласованное (совместное) плавание национальных валют, устанавливаются по соглашению фиксированные валютные курсы, которые целенаправленно поддерживаются Центральными банками стран-участниц, создаётся единая региональная валюта, формируется единый региональный банк, являющийся эмиссионным центром этой международной валютной единицы
<i>Полная экономическая интеграция</i>	Проводится единая экономическая политика → унификация законодательной базы





