

Независимый депозитарий с сегрегированными счетами и арбитражем сделок для трейдеров и брокеров





Anton Vasin

Co-founder

11 years in the Forex industry

Hedging of risks

Sales of investment offerings

Business strategy in the forex industry



Denis Kulagin

Head of International development
International Relations
Development of partnership programs
Business strategy in the forex industry



Jonathan Raharjo
Business analyst



Elena Berestovaya
Head of Marketing



Sergey Kozlovsky

Head of Sales
Forex market regulation
Development and sales of investment offerings
Business strategy in the forex industry



Vasily Alexeev
CTO, CEO of UpTrader (Brokerage technology provider)



Tian Haowen
Business analyst



Stanislav Pankratov Blockchain developer



Проблематика

За последние 20 лет развитие интернеттехнологий позволило вовлечь в торговлю на финансовых рынках миллионы частных инвесторов по всему миру.





Отсутствие прозрачного рынка

Однако, несмотря на рост индустрии и объемов привлекаемых средств, классическое регулирование до сих пор не создало законы и правила, которые бы защищали интересы трейдеров и компаний, и были стандартизированы, прозрачны и легко применимы для всех участников рынка вне зависимости от юрисдикции.



Объем рынка

> \$5 000 000 000 000

ежедневный оборот на рынке форекс

> 4 000 000

трейдеров торгуют на разнице курсов валют

>100 000

ІВ-партнеров

> \$1 800 000 000

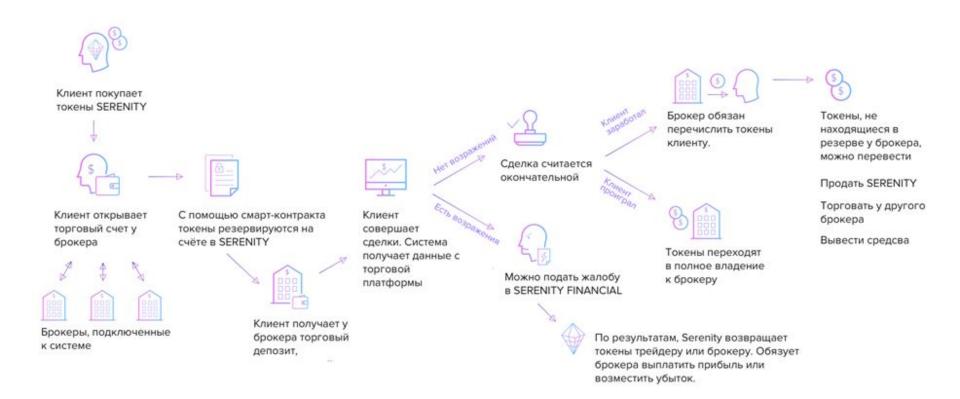
движение средств на рынке форекс и бинарных опционов ежемесячно

> 6 000

брокеров оказывают услуги на этом рынке



Принцип работы SERENITY FINANCIAL





Трейдеру

Прозрачность

Защита от нецелевого использования средств

Скорость транзакций

Независимый арбитраж

Единая верификация

Возможность легко менять брокера





Брокеру

Дополнительный поток клиентов

Сохранность средств

Подключение провайдеров ликвидности

Имидж

PR





Структура доходов SERENITY FINANCIAL

- Комиссия за выпуск внутренних токенов системы (или смарт-контрактов, привязанных к эфириуму)
- Абонентская плата с брокеров категории А за пакет услуг, включающий технологии и ликвидность.
- Комиссия за ручной арбитраж.



Заработок с клиентских депозитов

Целевая минимальная сумма дохода: **\$500 000** ежемесячно

Pacuet: 500 000 * 1000 * 10% * 1% = \$500 000

Где:

1 000 - количество брокеров в системе

\$500 000 – средний ежемесячный оборот депозитов (ввод/вывод средств) каждого брокера

10% - минимальная цель от общего потока депозитов брокера, которая будет проходить через Serenity Financial

1% - комиссия за ввод/вывод средств



Заработок с продажи ликвидности с агрегатором

Целевая минимальная сумма дохода: **\$600 000** ежемесячно

Расчет: 100 * 2000 + 400 00 = \$600 000

Где:

100 - кол-во брокеров в системе

\$2000 - абонентская плата одного брокера

\$400 000 - min заработок на комиссии за продажу ликвидности



Этапы проекта

\$2 млн - реализуем основную функциональность - кошелёк, систему расчётов, систему арбитража, продажи/маркетинг

\$5 млн - реализуем КҮС-систему

\$9 млн - реализуем поставку ликвидности

\$14 млн - реализуем систему записи



Этапы Pre-ICO и ICO

Базовая стоимость - 0,1 ЕТН. Количество токенов - 3 500 000





Контакты

Serenity-financial.io t.m/SerenityFinancial mail@serenity-financial.io

