

CLUB DE COMPUTACIONES «KIBERMANIA»



КИБЕРМАНИЯ

Dirección: Petrovsko-Razumovskiy calle

Teléfono: +78003333303

Web: kibermania.co.uk

Estamos en Instagram y VK: @kibermania

Fundadores: Daler Salimov, Konstantin Lijarew

EL MONTO DE LA INVERSIÓN INICIAL ES DE **1.961.100 RUBLOS**.
BENEFICIO MENSUAL PROMEDIO **132,000 RUBLOS**.
PERÍODO DE AMORTIZACIÓN **15 MESES**
PUNTO DE EQUILIBRIO **1 MES**
RETORNO SOBRE VENTAS **31%**

Hoy en día, cada vez son más los jóvenes que juegan en línea. Muchos de ellos prefieren reunirse en equipos en un solo lugar. A pesar de esto, hay escasez de clubes de computación en las ciudades. Al mismo tiempo, la demanda de juegos de computadora y clubes aumenta constantemente.

Los principales destinatarios son:

- Jóvenes (escolares, estudiantes)
- Personas entre 21 y 30 años



LA MISIÓN DE NUESTRA NEGOCIO

- A pesar de la diferencia de edad, pueden ser rivales iguales en el juego. Además, su motivo es diferente. Los jugadores jóvenes estarán interesados en una gran selección de juegos y la oportunidad de luchar con otro jugador. Además de los juegos, es importante que los clientes adultos se reúnan con amigos en un ambiente relajado, para relajarse después de un día duro. Aquellos que tengan su propia consola también pueden visitar el club para mostrar sus habilidades en el torneo.
- Es importante crear la atmósfera adecuada en la institución, que sea cómoda para niños y adultos. Para hacer esto, deberá excluir el alcohol y la cachimba del menú. Se pueden obtener ingresos adicionales por la venta de té, refrescos y snacks.
- La ubicación más conveniente para el club será un local en el primer piso de un edificio administrativo en una zona residencial. La ventaja será la proximidad a una escuela u otra institución educativa. En primer lugar, en una zona residencial, el precio del alquiler es más bajo y, en segundo lugar, ir al club es de naturaleza más impulsiva: correr con amigos después (o en lugar de) estudiar, mientras se pasa una noche libre no lejos de casa.

MARKETING

- La publicidad offline es especialmente relevante la primera vez después de la apertura, hasta que se haya formado la base de suscriptores en la red social:
- publicidad en tableros de mensajes en entradas y ascensores
- volantes en buzones de correo con bonificación por suscripción a público en redes sociales y mensajería
- publicidad en tabloneros de anuncios en instituciones educativas
- distribución de volantes en la institución educativa
- En línea: necesita crear un grupo en VK, configurar publicidad dirigida por geografía, lugar de estudio. En grupo, publique contenido relevante, notifique sobre promociones y noticias, estimule la comunicación entre los participantes y organice torneos.
- El juego generará la mayor parte de las ganancias: cualquier número de jugadores alquila un decodificador a un precio fijo de 250 rublos. Adicionalmente, vendemos refrescos y snacks con un margen del 100%.

Estructura organizativa

Para abrir un club de computación necesitas:

Administrador del club y Especialista en informática (4 personas)

Conserje (1 persona)



Es necesario contratar a especialistas en tecnología de la información, ya que sus responsabilidades incluirán la reparación de equipos, el funcionamiento del sistema de vigilancia, así como la fotocopia, la impresión, etc.

El administrador del club es responsable de aceptar el pago, llevar un registro de asistencia así como de vender los artículos del bar. Cada recepcionista trabaja en un turno de 2 a 2, 12 horas.

El conserje es responsable de la limpieza de las instalaciones una vez a la semana.



Nóminas

	Salario	Número de empleados	Cantidad
Administrador del club y Especialista en informática	25000RUB	4	100000RUB
Conserje	8000RUB	1	8000RUB
Total			108000RUB

Nombre	Cantidad	Precio por 1 artículo	La cantidad total
Procesador	30	80000RUB	2400000RUB
Monitorear	30	10000RUB	300000RUB
Teclado	30	1500RUB	150000RUB
El ratón del ordenador	30	800RUB	24000RUB
Microondas	1	5000RUB	5000RUB
Auriculares	30	1000RUB	30000RUB
Cajón de efectivo	1	10000RUB	10000RUB
Muebles	31	15000RUB	465000RUB
Sistema de ventilación	1	30000RUB	30000RUB
Adquisición de bienes para el bar	1	30000RUB	30000RUB
Señalización	1	15000RUB	15000RUB
Diseño de la habitación	1	40000RUB	40000RUB
Los extintores de incendios	2	3000RUB	6000RUB
Total			3505000RUB

Plan financiero

El monto total de la inversión es de 3.505.000 rublos, incluyendo la compra inicial de equipo y bienes para el bar. El alquiler será de 100.000 rublos. El promedio de facturación mensual es de 560.000 rublos. El beneficio neto será de 352.000 rublos al mes. Y el período de reembolso de 24 meses

Factores de riesgo

- Fallo del equipo
- Aumento de la tasa de alquiler
- Surgimiento de la rivalidad