



ЦЕНТР НЕЗАВИСИМОЙ ОЦЕНКИ
ИННОВАЦИЯ
ГРУППА КОМПАНИЙ

ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

ЗАСТРОЙЩИКОВ, УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЙ И ИХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ

- Информация о компании
- Предложение для потенциальных партнеров
- **Чем мы полезны застройщику?**
- Что наша услуга дает клиенту?

Москва, 2017

ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Год основания: **2008**

Опыт работы экспертов-оценщиков: **10-13** лет

Филиалы в городах:

- Уфа
- Севастополь
- Ростов-на-Дону
- Казань (в планах)

Отчеты принимают:

- **Сбербанк России**
- **ВТБ24**; Банк Москвы
- Райффайзенбанк
- ЮниКредит
- Возрождение
- Открытие
- **Металлинвест**
- СНГБ
- МКБ
- Уралсиб
- Транскапиталбанк
- **Связь-Банк**
- **Газпромбанк**
- Банк Зенит
- Промсвязьбанк
- АК Барс
- **Банки АИЖК**
- **Абсолют**
- **Дельта Кредит**

УСЛУГА:

КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА КВАРТИР ИПОТЕЧНЫХ КЛИЕНТОВ

Суть:

В момент выдачи клиенту ключей Застройщик предлагает сразу же воспользоваться услугой оценки компании-партнера, при этом:

1. Клиент экономит время. Ему не нужно специально приезжать в ЖК для оценки.
2. Клиенту не придется собирать необходимые документы для проведения оценки, вникать в их сущность.
3. **Стоимость услуги – ниже рыночной.**
4. Клиент получает возможность оформить обязательную страховку по ставке значительно ниже рынка (в 2-3 раза), по партнерской скидке.
5. Организована грамотная доставка отчетов, в т.ч. в отделение банка.

ПРИ ЭТОМ, САМОЕ ВАЖНОЕ:

КЛИЕНТУ С НАМИ УДОБНО И ВЫГОДНО!

ЧЕМ МЫ ПОЛЕЗНЫ ЗАСТРОЙЩИКУ?

1. **Застройщик получает лояльность клиентов, за счет:**

- Высокого сервиса (sms-информирование, личный кабинет клиента, доставка отчетов, моментальный pdf отчета, ЭЦП к отчету, возможность срочного расчета).
- Качества отчетов (3 уровня внутренней проверки).
- Высокой скорости оценки (от нескольких часов).
- Консультации экспертов по оформлению в собственность, страхованию.

2. **Застройщик получает помощь в оформлении собственности:**

Мы помогаем застройщику продать УДОБНУЮ услугу оформления квартиры в собственность. Также возможно постоянное присутствие сотрудника оценочной компании на объекте .

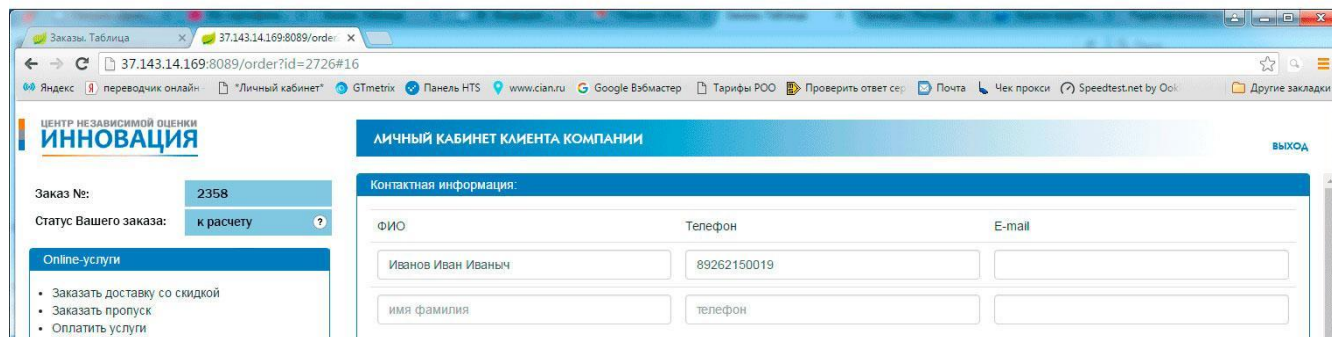
3. **Возможность пользоваться системами мониторинга активности клиентов застройщика в социальных сетях**

Услуга полезна для снятия напряженности клиентов при срыве сроков сдачи дома, а также для продвижения услуг застройщика.

ЧТО НАША УСЛУГА ДАЕТ КЛИЕНТУ?

1. Возможность полностью контролировать процесс оценки через **ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ**, включая:

- Контроль статуса заказа
- Оплату услуг банковской картой (без комиссии)
- Заказ доставки отчетов, заказ отчета в pdf, с ЭЦП.



2. **Экономия денег**

Мы добиваемся от своих партнеров (страховых компаний, юридических агентств, компаний по ремонту квартир) минимальных цен за счет объема клиентов.

Пример 1. Обязательное страхование конструктива типовой ипотечной квартиры:

- Стоимость полиса в Сбербанк-Страхование: **11440** руб.
- Стоимость полиса в РЕСО: **7800** руб.
- Полис через наш сертификат: **4160** руб.

СТОИМОСТЬ УСЛУГ:

Тип услуги	Стоимость услуги, условия	Средняя стоимость услуги и условий на рынке	Примечание
Оценка квартиры	2500 ... 2800 руб.	3500-6000	Газпромбанк, Дельта Кредит +20%
Страхование имущества (конструктива), по партнерскому договору со страховой. Показано на примере Сбербанка	0,08% от остатка по кредиту	0,15%	Обязательно по ипотечному договору
Страхование жизни и здоровья по партнерскому договору со страховой. (показано на примере Сбербанка)	от 0,12% от остатка по кредиту	от 0,5%	Не обязательно, но снижает ставку банка

Контакты: г. Москва, ул. Нижегородская, дом 29/33, строение 15. БЦ «Нижегородский»

Телефон: **(495) 698-60-37**

www.centri.ru info@centri.ru