

# **Бизнес-план 2021**

**Цех по изготовлению  
металлоконструкций  
п.Балезино**

## Цели

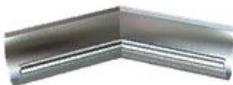
Целью бизнес-плана является:

- ✓ Создание индивидуального предпринимателя;
- ✓ Создание процесса создания материальных благ
- ✓ Создание рабочих мест;
- ✓ Удовлетворение спроса населения;
- ✓ Извлечение прибыли.

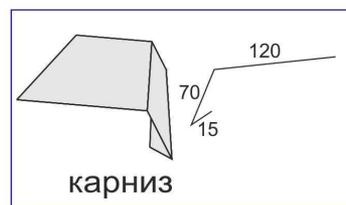
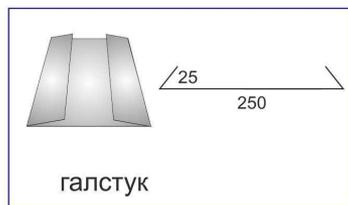
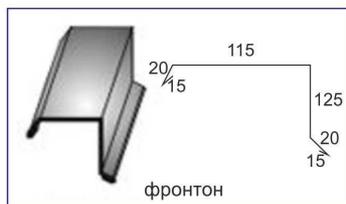
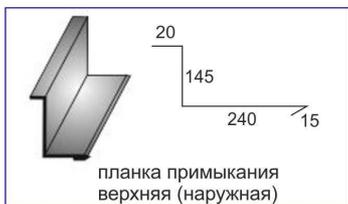
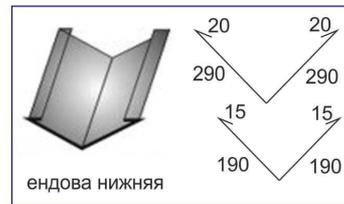
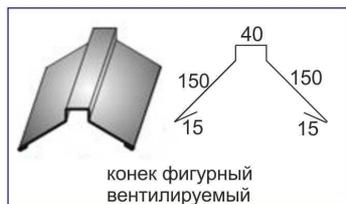
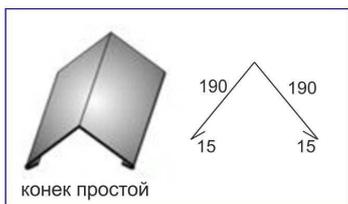
# Ассортимент изготавливаемых изделий

План изделий	Перспективное направление
1 Желоб	1 Конек фигурный
2 Воронка выпускная	2 Баки
3 Колено	3 Ведро
4 Кронштейн желоба	4 Снеговые лопаты
5 Кронштейн водостока	5 Совок
6 Конек простой	Направляющая мебельная фурнитура 6 (рельсы-задвижки)
7 Оконный отлив	7 Навесные полки
8 Водосточная труба	8 Отвод от стены
9 Урна металлическая с перфорацией опрокидывающая	9 Лавки
10 Дымоходная труба	10 Автобусные остановки
11 Отвод одностенный	11 Садовая мебель
12 Угол желоба внутр	12 Теплицы
13 Угол желоба внеш	
14 Заглушка желоба	

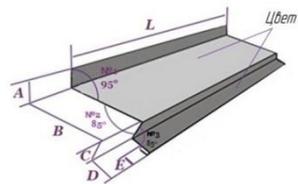
# Изделия водосточной системы

					
1. Труба водосточная. Длины – 2,5; 3; 4; 6 м.	2. Соединительная труба. Длина – 1 м.	3. Желоб водосточный. Длины 2; 3; 4 и 6 м. R	Угол желоба внеш./внутр. 135°	4. Угол желоба внешний/внутренний 90°	5. Дренажный отвод трубы
					
6. Соединитель желоба с уплотнением. –	7. Приемная воронка	8. Заглушка желоба с уплотнением.	9. Заглушка желоба правая/левая	10. Соединитель труб.	11. Поддерживающий крюк желоба.
					
12. Воронка водосборная	13. S-обвод водосточной трубы.	14. Соединитель дренажного стока.	15. Фильтрационная корзина.	16. Дренажный трап для трубы (100 мм.)	17. Самоочищающийся трап для трубы (100 мм.)

# Кровельные изделия



# Прочие изделия



# Дымоходные изделия



# Каркас теплицы для выращивания с/х культур



# Основные потребители изделий

1. группа : строительные организации;
2. группа : коммунальные службы ;  
индивидуальные застройщики
3. группа: частные физические лица

## Инвестиционный проект закупаемого оборудования

Наименование оборудования	Привод	Производителя операция	Тип	Рыночная стоимость*	Доставка до п. Балезино*	Итого	Сайт где выложет товар
Сварочный аппарат полуавтомат (электро)	Ручной	Стыковка деталей сварочным швом	ВУДИ-201 "Циклон"	20540		20540	<a href="https://svarka18.com/product/полуавтомат-инверторный-вуди-201/">https://svarka18.com/product/полуавтомат-инверторный-вуди-201/</a>
Листогиб трехвальцовый ручной	Ручной	Придание листу цилиндрической формы	ВР-1500	61500	9000	70500	<a href="https://www.tsr70.ru/goods/189233029-valtsovochny_ruchnoy_trekhvalkovy_stanok_vr_1500">https://www.tsr70.ru/goods/189233029-valtsovochny_ruchnoy_trekhvalkovy_stanok_vr_1500</a>
Листогиб с отрезным роликом	Ручной	Раскрой листа, изготовление оконных отливов, конька до 10 мм	Профи 2000	70000	5000	75000	<a href="https://www.avito.ru/kazan/oborudovanie_dlya_biznesa/ruchnoy_listogib_prof_2000_1_mm_1920833325">https://www.avito.ru/kazan/oborudovanie_dlya_biznesa/ruchnoy_listogib_prof_2000_1_mm_1920833325</a>
Зиговочная машина	Ручной	Устройство шва жесткости	Rollen RM-250x1.2	40000	2000	42000	<a href="https://www.euro-stanok.ru/catalog/metalloobrabatyvayushchie-stanki/gibochnye-stanki/zigovochnye-stanki/ruchnye-zigovochnye-stanki/rm-250kh1-2mm">https://www.euro-stanok.ru/catalog/metalloobrabatyvayushchie-stanki/gibochnye-stanki/zigovochnye-stanki/ruchnye-zigovochnye-stanki/rm-250kh1-2mm</a>
Фальцеосадоочный станок	Ручной	Закрытие замка фальца	Rollen-Machine RM-1300x1 мм	39900	2000	41900	ООО "ТехноСпецРесурс" г.Новосибирск <a href="https://izhevsk.tiu.ru/p469881844-stanok-faltseosadochnyj-ruchnoj.html">https://izhevsk.tiu.ru/p469881844-stanok-faltseosadochnyj-ruchnoj.html</a>
<b>Итого</b>						<b>249940</b>	
*Может меняться в связи с изменением курса доллара к рублю							

# Квартальная потребность в изделиях

## Квартальный план продаж

Наименование элемента	Ед. изм.	Средняя норма расхода на 1 строение по признаку 1-3 этаж	Кол-во потребителей в год	Годовая потребность в элементах (ед.)			
				Всего	по группам потребителей		
					1 группа	2 группа	3 группа
1. Желоб (1500 д.125)	м.п.	40	13	520	286	182	52
2. Воронка выпускная (0,5мм)	шт.	5	13	65	35,75	22,75	6,5
3. Колено (0,5мм)	шт.	15	20	300	165	105	30
4. Кронштейн желоба (0,5мм)	шт.	80	13	1040	572	364	104
5. Кронштейн водостока (0,5мм)	шт.	25	13	325	178,75	113,75	32,5
6. Конек простой 190*190 (0,5мм)	м.п.	17	13	221	121,55	77,35	22,1
7. Оконный отлив (1250*100, 0,5мм)	м.п.	20	40	800	440	280	80
8. Водосточная труба (1,5м,0,5мм)	м.п.	12	40	480	264	168	48
9. Урна металлическая с перфорацией опрокидывающая 90л	шт	15	5	75	41,25	26,25	7,5
10. Дымоходная труба 120 (оц)	м.п.	10	40	400	220	140	40
11. Отвод одностенный (оц)	шт	3	40	120	66	42	12
12. Угол желоба внутр 90гр.	шт	2	10	20	11	7	2
13. Угол желоба внеш 90гр.	шт	2	10	20	11	7	2
14. Заглушка желоба	шт	4	10	40	22	14	4
Итого				4426			

# План продаж

Годовой план продаж

Наименование продукции										
	Из оцинкованного листа						Из листа с порошковым покрытием		Всего за сезон (6 месяцев)	
	Цена ед.	количество	Объем выпуска (руб)	Цена ед.	количество	Объем выпуска (руб)	количество	Стоимость		
1. Желоб (1500 д.125)	218	520	113360			0	1040	226720		
2. Воронка выпускная (0,5мм)	108	65	7020			0	130	14040		
3. Колено (0,5мм)	106	300	31800			0	600	63600		
4. Кронштейн желоба (0,5мм)	87	1040	90480			0	2080	180960		
5. Кронштейн водостока (0,5мм)	70	325	22750			0	650	45500		
6. Конек простой 190*190 (0,5мм)	325	221	71825			0	442	143650		
7. Оконный отлив (1250*100, 0,5мм)	125	800	100000			0	1600	200000		
8. Водосточная труба (1,5м,0,5мм)	250	480	120000			0	960	240000		
9.Урна металлическая с перфорацией опрокидывающая 90л	0		0	4082	75	306150	150	612300		
10.Дымоходная труба 120 (оц)	295	400	118000			0	800	236000		
11.Отвод одностенный (оц)	332	120	39840			0	240	79680		
12.Угол желоба внутр 90гр.	260	20	5200				40	10400		
13.Угол желоба внеш 90гр.	260	20	5200				40	10400		
14. Заглушка желоба	60	40	2400				80	4800		
Итого по цеху							8852	2068050		
									1654440	
"Прессинговая" выручка за минусом скидки в 20%										

# Материальные затраты

## Материальные затраты

Наименование	Оцинкованный лист		Лист покрытый порошковым покрытием		Итого себестоимость на сезон (6 мес)
	Кол-во, кг на 1 ед	Ст-ть	Кол-во, кг	Ст-ть	
	1	2	3	4	
1. Желоб (1500 д.125)	1,479725	97,66185			101568,32
2. Воронка выпускная (0,5мм)	0,13345	8,8077			1145,001
3. Колено (0,5мм)	0,223	14,718			8830,8
4. Кронштейн желоба (0,5мм)	0,11775	7,7715			16164,72
5. Кронштейн водостока (0,5мм)	0,13	8,514			5534,1
6. Конек простой 190*190 (0,5мм)	1,49	98,439			43510,038
7. Оконный отлив (1250*100, 0,5мм)	0,54	35,619375			56991
8. Водосточная труба (1,5м,0,5мм)	2,22	146,6223			140757,41
9. Урна металлическая с перфорацией опрокидывающая 90л			7,68	900	279000
			3,61м	960	
10. Дымоходная труба 120 *1000(оц)	1,48	97,66185			78129,48
11. Отвод одностенный (оц)	0,27	18,018			4324,32
12. Угол желоба внутр 90гр.	0,39	25,542			1021,68
13. Угол желоба внеш 90гр.	0,39	25,542			1021,68
14. Заглушка желоба	0,13	8,58			686,4
<b>I. Итого потребность металла</b>	<b>6 965</b>		<b>1 152</b>		<b>738684,95</b>

# Общехозяйственные расходы

## План расходов цеха на сезон 6 месяцев

1	З/плата	300 000
	в т.ч.	
1.1	Основные рабочие (2чел)	300 000
1.2	Налог (ПФ,ФСС,ОМС)	92 700
1.3	Аренда помещения на год	120 000
1.4	Транспортные издержки (4%)	103 403
1.5	Расходный инструмент	8 000
1.6	Э/энергия	6 000
1.7	Расходы на рекламу	16 544
	Итого	646 647

# Финансовый результат деятельности

## Финансовый результат

Показатели	Стоимость,руб.
1. Объем выручки	1654440
2. Материальные затраты	738685
3. Расходы цеха	646647
5. Плата % за кредит на материал (из условия 21% годовых)	155124
6. Балансовая прибыль	113984
7. Налог УСН-6%	99266
8. Чистая прибыль	14718

# Маркетинговый план

Организационный план продаж состоит из следующих этапов, :

1. Участие в тендерах (аукционах) на поставку изготавливаемых изделий ;
2. Реклама, распространение информации для привлечения внимания к изготавливаемым изделиям ;
3. Проведение переговоров с подрядчиками и поставщиками и заключение договоров на изготовление, поставку и монтаж основного изделий;
4. Изучение конъюнктуры рынка исходных материалов, заключение договоров-намерений на закупку металла и полимеров;
5. Изучение новых рынков сбыта, проведение переговоров с потребителями на поставку изделий малыми сериями;



# Выводы

Приведенные в бизнес-плане расчеты, факторы деятельности дают основание полагать, что деятельность в данном направлении рентабельна и востребована обществом. Бизнес интересен и перспективен с условием расширения в будущем ассортимента изготавливаемых изделий пользующихся спросом.