

**Сущность экономической
интеграции**

**Экономический потенциал
территории**





СОДЕРЖАНИЕ

1.

Экономическая интеграция понятие, основные этапы

2.

Основные интеграционные объединения мира

3.

Понятие и основные компоненты экономического потенциала территории

4.

Факторы развития экономического потенциала территории

Евразийский экономический союз – интеграционная группировка на постсоветском пространстве – вызывает повышенный интерес как субъект мирового хозяйства, потенциально способный стать новым региональным и мировым игроком

1

Экономическая интеграция понятие, основные этапы

Евразийский экономический союз – это международная организация региональной экономической интеграции, обладающая международной правосубъектностью и учрежденная Договором о Евразийском экономическом союзе, подписанным главами государств Беларуси, Казахстана и России в Астане 29 мая 2014 года

Экономическая интеграция (Economic integration) – процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму **межгосударственных соглашений** и согласованно регулируемый межгосударственными органами.



“

Исторически интеграция эволюционирует через несколько **основных ступеней**, каждая из которых свидетельствует о степени ее зрелости



- преференциальные торговые соглашения (preferential trade agreement), в соответствии с которыми, страны предоставляют более благоприятный режим друг другу, чем они предоставляют третьим странам
- зона свободной торговли (free trade area), предусматривающая полную отмену таможенных тарифов во взаимной торговле при сохранении национальных таможенных тарифов в отношениях с третьими странами
- таможенный союз (custom union), предполагающий согласованную отмену странами национальных таможенных тарифов и введение общего таможенного тарифа и единой системы нетарифного регулирования торговли в отношении третьих стран.
- общий рынок (common market), при котором интегрирующие страны договариваются о свободе движения не только товаров и услуг, но и факторов производства — капитала и рабочей силы.



ЦЕЛИ ИНТЕГРАЦИИ

Интегрирующиеся страны рассчитывают повысить эффективность функционирования национальных экономик за счет ряда факторов, возникающих в ходе развития регионального международного обобществления производства



В том числе

1. Использовать преимущества «экономики масштаба»
2. Сократить транзакционные издержки
4. Решить задачи торговой политики

3. Создать благоприятную внешнеполитическую среду, стабильную обстановку

5. Содействовать структурной перестройке экономики, ускорить темпы ее роста



Предпосылки интеграции

1.

сходство уровней экономического развития интегрирующихся стран

3.

общность экономических и других проблем

5.

эффект домино (страны, которые оказались за пределами блока хуже развиваются, они начинают стремиться в блок)

2.

территориальная близость государств

4.

демонстрационный эффект



Региональная интеграция

Традиционная региональная интеграция, развивающаяся в определенных институциональных формах существует еще с 50-х годов.

Интеграционные процессы приводят к развитию **экономического регионализма**, в результате которого отдельные группы стран создают между собой более благоприятные условия для торговли, а в ряде случаев и для межрегионального передвижения факторов производства, чем для других стран.

Не смотря на очевидные протекционистские черты, экономический регионализм не считается негативным фактором до тех пор, пока он не ухудшает условия для торговли с остальным миром



Основные результаты региональной интеграции





К ним относятся

Синхронизируются
процессы
экономического и
социального
развития стран,
сближаются
значения
макроэкономических
показателей
развития

Углубляется
взаимозависимость
экономик
и интегрированность
стран

**Рост ВВП и
производительность
труда**



К ним относятся

**Рост масштабов
производства ,
сокращение
издержек**

**Образование
региональных
рынков
торговли**

**Рост национальной
экономики**

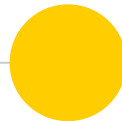
2

Основные интеграционные объединения мира

Интеграционные объединения – форма организации взаимодействия стран, когда решение о создании и/или присоединении к тому или иному интеграционному объединению принимается на уровне руководства страны, т. е. на политическом уровне.

Международные экономические организации – институты мирового хозяйства, роль которых особенно возросла в последние десятилетия. Большинство международных экономических организаций – негосударственные, их около 3000. К ним относятся такие известные организации, как ВТО, МВФ, ОЭСР и т. п.

Другая группа организаций – межгосударственные, их около 400. Среди них ЕС, НАФТА, АСЕАН и др. На современной политической карте мира насчитывается более 230 стран.



ЕС – история

<https://www.youtube.com/watch?v=gC8zSb1WNH0&t=310s>



- ✓ 1951: 6 стран основали Европейское объединение угля и стали.
- ✓ 1957: Те же шесть стран подписывают Римский договор, основывая тем самым Европейское.
- ✓ экономическое сообщество (ЕЭС) и Европейское сообщество по атомной энергии (Евратом).
- ✓ 1973: Расширение этих Сообществ до девяти государств-членов и разработка единой политики.
- ✓ 1979: Первые прямые выборы в Европейский Парламент.
- ✓ 1981: Первое расширение ЕС за счет стран Средиземноморья.
- ✓ 1992: Формируется единый европейский рынок.
- ✓ 1993: Маастрихтский договор утвердил создание Европейского Союза (ЕС).
- ✓ 2002: Введена в обращение единая валюта евро.
- ✓ 2007: В ЕС входят 27 государств-членов.
- ✓ 2009: Вступает в силу Лиссабонский договор, внося изменения в способы функционирования ЕС.



ЕС - последствия

Успешное становление Экономического и валютного союза и распространение ЕС на большую часть Европы создало в середине 2000-х гг. впечатление, что программа интеграции близка к выполнению. Согласно известной схеме Б. Балаши, после создания общего рынка и валютного союза объединению остаётся один шаг до политического союза. Мечта о Соединённых штатах Европы, построенных на принципах демократии и рыночной конкуренции, почти сбылась. Вопреки укоренившимся идеологическим установкам, валютный союз не стал “ракетой-носителем” политического союза. В тот момент, когда Евросоюз, как казалось, добился всего и мог праздновать историческую победу над поверженной плановой экономикой, большая цель ускользнула из виду. Случившийся в 2005 г. провал конституционного договора вызвал в ЕС глубокий политический и идейный кризис. Выход Великобритании из Евросоюза заметно уменьшает его экономический и политический потенциал. ЕС несёт существенные репутационные потери и не только из-за того, что группировку покинула большая страна с высокоразвитой экономикой, прочными демократическими традициями, богатой историей и культурой. Нарушилось представление о европейской интеграции как о непрерывном поступательном процессе, в котором органично сочетаются углубление и территориальное расширение. Встал вопрос о выгодах интеграции для каждой отдельной страны, о соотношении порождаемых ею благ и издержек.



Североамериканское соглашение о зоне свободной торговли (НАФТА)

<https://www.youtube.com/watch?v=mnWMtGHym5w>



Первым интеграционным соглашением в Северной Америке стало Соглашение о Канадо-американской зоне свободной торговли - КУСФТА (CanadaUSA Free Trade Agreement - CUSFTA), которое вступило в силу с 1 января 1989 года. Главная цель формирования КУСФТА – достижение зоны свободной торговли на основе ликвидации пошлин во взаимной торговле в течение 10 лет, а также уменьшения дискриминации в отношении взаимных прямых инвестиций, включая расширение права на регистрацию компаний и применение национального режима. Исключения были сделаны в отношении сферы телекоммуникаций двух стран и допуска американских инвестиций в канадскую сферу культуры.

На базе КУСФТА было подписано Североамериканское соглашение о зоне свободной торговли между США, Канадой и Мексикой - НАФТА (North American Free Trade Agreement - NAFTA), вступившее в силу с января 1994 года.



МЕРКОСУР

<https://www.youtube.com/watch?v=IduHX7XNIYw>

МЕРКОСУР – это общий рынок стран Южной Америки, экономическое и политическое соглашение между Аргентиной, Бразилией, Уругваем, Парагваем и Венесуэлой. Чили, Колумбия, Эквадор, Перу, Гайана и Суринам в настоящее время имеют статус ассоциированных членов.



В нынешнем виде блок был создан 26 марта 1991 года в ходе первой встречи президентов Аргентины, Бразилии, Парагвая и Уругвая, состоявшейся в Асунсьоне. По окончании встречи был подписан Асунсьонский договор - основной документ, который определил механизмы, структуру таможенного союза и общего рынка четырёх государств и его задачи. Подписанный в Асунсьоне договор о создании МЕРКОСУР вступил в силу 29 ноября 1991 года.

В качестве основных причин образования общего рынка стран Южной Америки можно выделить стремление к экономическому развитию стран региона. Улучшение благосостояния стран-членов, а также уменьшение влияния США на страны-члены группировки.



АСЕАН

<https://www.youtube.com/watch?v=WAnfj8v5acM>

Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (The Association of Southeast Asian Nations, АСЕАН) образована 8 августа 1967 года в Бангкоке (Таиланд).



Первоначально в нее вошли Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины. Позднее присоединились Бруней-Даруссалам (1984), Вьетнам (1995), Лаос и Мьянма (1997), Камбоджа (1999).

Статус специального наблюдателя имеют Папуа-Новая Гвинея и Восточный Тимор.

В настоящее время АСЕАН с численностью населения в 649,07 миллиона человек, совокупным ВВП в 2,99 триллиона долларов, внешнеторговым оборотом в 2,816 триллиона долларов – одна из крупнейших региональных организаций.

Понятие и основные компоненты экономического потенциала территории

Экономический потенциал – это уровень производительности, которого может достигнуть регион за счёт использования своих структурных характеристик (характеристики, которые трудно изменить в краткосрочной перспективе)



Основные факторы формирования экономического потенциала

Основными факторами, определяющими экономический потенциал, являются

- ✓ имеющиеся трудовые ресурсы,
- ✓ производственные мощности промышленности, сельского хозяйства, строительства,
- ✓ развития транспортных сетей страны,
- ✓ социальной инфраструктуры,
- ✓ достижения научно-технического прогресса.

В экономической науке для оценки экономического потенциала используются следующие показатели: численность трудовых ресурсов, основные производственные и непроизводственные фонды, валовой национальный продукт, национальный доход, объем производительных сил, объем выпуска промышленной продукции, объем сельскохозяйственного производства, абсолютные приросты общественного продукта и национального дохода, промышленной и сельскохозяйственной продукции, объемы энергетических, водных, минерально-сырьевых и других ресурсов, а также ряд других показателей.



Научно-технический потенциал

Совокупность **трудовых, материальных и финансовых ресурсов** сферы науки и научного обслуживания, накопленных знаний в области общественных естественных, технических наук, а также **производственного опыта**, которым располагает страна и который она может использовать в процессе практической реализации достижений научно-технического прогресса.

Весьма существенное значение в научно-техническом потенциале занимает **информационный потенциал**, который определяет сферу деятельности, связанную со сбором, переработкой и выдачей информации, необходимой для функционирования народного хозяйства, управления экономическими процессами.



Промышленно-производственный потенциал

Совокупность отраслей материального производства, строительной индустрии, транспорта и связи, трудовых ресурсов, производственных мощностей.

Основу **промышленно-производственного потенциала** представляют основные фонды и трудовые ресурсы черной и цветной металлургии, топливно-энергетического комплекса, машиностроения, химической и нефтехимической промышленности, строительства, транспорта, связи и других отраслей народного хозяйства. Промышленно-производственный потенциал необходимо рассматривать в единой связи с потенциалом продовольственного комплекса и потенциалом социальной инфраструктуры.

Необходимо иметь в виду, что понятие промышленно-производственного потенциала относится к типу открытых понятий, в связи с чем его составляющие могут быть дополнены, изменены с учетом развития и совершенствования экономики.



Потенциал агропромышленного комплекса

Совокупную способность отраслей, входящих в его состав **агропромышленного комплекса**, обеспечивать производство, переработку, хранение, доставку и реализацию продукции населению и отраслям-потребителям в объемах, удовлетворяющих научно обоснованные потребности.

В состав отраслей агропромышленного комплекса входит сельское хозяйство, рыбная, пищевая, мясная, молочная, микробиологическая, мукомольная и комбикормовая промышленность, тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение для животноводства и кормопроизводства, пищевые отрасли промышленности, производство минеральных удобрений и химических средств защиты растений, а также предприятия и организации торговли, заготовок и потребительской кооперации.



Потенциал социального развития

Совокупность отраслей, предприятий, учреждений, относящихся к непроизводственной сфере, различные виды общественной деятельности, здания и сооружения, обеспечивающие жизнедеятельность трудящихся и населения того или иного административно-экономического объекта.

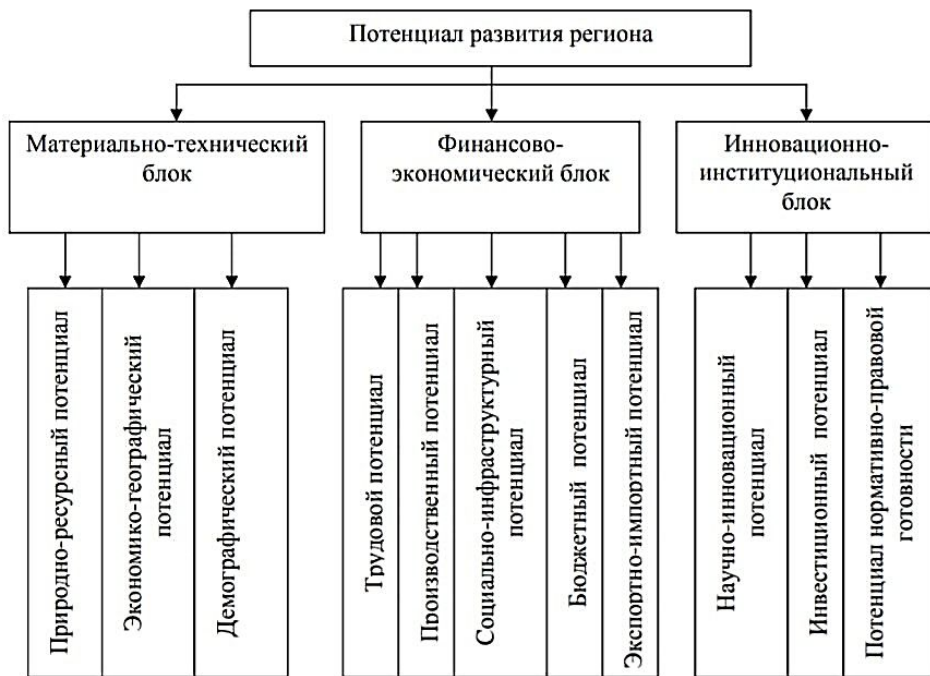
Развитие отраслей непроизводственной сферы в значительной степени обусловливается уровнем концентрации населения, формами и масштабами селитебных систем, отраслевой структурой хозяйства, социально-экономическими и другими факторами. Потенциал социального развития определяется уровнем развития социальной инфраструктуры, обеспечивающей эффективную жизнедеятельность трудящихся, занятых в сфере производства, и населения, занятого в сфере семьи и быта, культуры, общественно-политической жизни.

4

Факторы развития экономического потенциала территории



Структура потенциала развития региона



Первый блок – материально-технический, т.е. блок базовых ресурсных потенциалов территории.

Второй блок – финансово-экономический, объединяет локальные потенциалы, которые призваны способствовать реализации базовых ресурсных потенциалов.

Третий блок – инновационно-институциональный. Это блок потенциалов готовности региона к социально-экономическим преобразованиям



В структуре потенциала развития региона присущи следующие цели (в различных пропорциях):

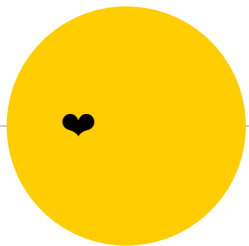
- ✓ цели поддержания (ЦП);
- ✓ цели модернизации (ЦМ);
- ✓ цели обновления (ЦО).

Главным условием современного регионального развития является не создание и увеличение потенциала как такового, а использование имеющегося потенциала и его увеличения в тех направлениях, которые могут обеспечить реальную социально-экономическую отдачу.



КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. **На все видео из лекции составить краткие информационные справки.**
2. Понятие «регион». Типы региональных образований.
3. Закономерности и принципы размещения производительных сил региона.
4. Факторы размещения производительных сил региона.
5. Цели и критерии социально-экономического развития региона.
6. Тенденции развития регионов.
7. Методы обоснования размещения экономики.
8. Методы определения отраслей специализации.



Thanks!

- Makarova.IG@rea.ru
- +7 926 522 26 68