

Личностный рост в предпринимательской сфере



Непрерывный процесс обучения,
по сути, и есть личностный рост.

Важно, чтобы человек анализирует своих
действий проводил, и он хотел, чтобы у
него завтра было лучше, чем сегодня.

Личностный рост можно назвать постоянным и непрерывным процессом саморазвития, благодаря которому человек прокачивает себя, нарабатывает определенные качества, достигает поставленных целей, а также повышает качество жизни и уровень удовлетворенности ею. Реализация собственного потенциала позволяет заниматься любимым делом и проживать яркую, насыщенную жизнь.

Что такое предпринимательство?

Предприниматель — это человек, который создает, организует и ведет собственный бизнес.

Предпринимательские качества — это те характеристики, которые помогают владельцу бизнеса достигать поставленных целей.

Предпринимателями являются:

- **Собственники онлайн-бизнеса:** блогеры, владельцы сайтов электронной коммерции или любые владельцы бизнеса, осуществляющие коммерческую деятельность преимущественно в интернете.
- **Владельцы бизнеса на дому:** предприниматели, которые ведут свой бизнес из дома, а не из офиса.
- **Производители:** предприниматели, которые разрабатывают авторские идеи и продают их на рынке.
- **Представители малого бизнеса:** владельцы независимых фирм, штат которых не превышает 500 человек.

15 качеств, которыми должен обладать предприниматель

1. Креативность

Становление предпринимателя начинается с идеи.

Вы должны видеть возможности, находить инновационные способы выполнения задач и предлагать рынку интересные решения.

2. Энтузиазм

Энтузиазм — движущая сила предпринимательства.

Обычно владельцы бизнеса любят то, чем занимаются, и эта увлеченность помогает им полностью посвящать себя задуманным проектам.

3. Мотивированность

Высокая мотивация — важное качество предпринимателя, драйвер в достижении любых целей.

Вот почему предприниматели, стремящиеся сделать свой бизнес успешным, всячески подстегивают себя.

4. Знание продукта или услуги

Предприниматели хорошо знают, что и кому могут предложить.

Четко определите категорию реализуемых продуктов или услуг и их ценность для потребителей.

Кроме того, изучите свою целевую аудиторию, чтобы понять, насколько ваша продукция отвечает ее потребностям.

5. Умение налаживать бизнес-связи

Нетворкинг — способность создавать сеть полезных знакомств и находить выгодных партнеров — имеет решающее значение для успешного предпринимательства.

Знакомство с новыми людьми может облегчить доступ к ресурсам или знаниям, в которых нуждается ваш бизнес.

Нетворкинг позволяет учиться на чужих ошибках и достижениях, продвигать свои услуги или товары, привлекать новых клиентов.

6. Уверенность в себе

Уверенность в себе очень важна: она позволяет предпринимателю чувствовать себя лучше и легче преодолевать трудности, идти на риск и быть настойчивым.

Таким образом, она способствует успеху в целом.

7. ОПТИМИЗМ

Оптимизм поддерживает творческий потенциал, помогая бизнесменам находить новые идеи для продуктов или услуг и повышая шансы на успех.

Чтобы развить оптимистичный взгляд на мир, рассматривайте трудности как возможности для роста, а не как проблемы, которые могут вас остановить.

Помните о конечной цели и не зацикливайтесь на прошлых неурядицах.

8. Бизнес-видение

Предприниматели обладают видением общей картины развития своего бизнеса.

Способность создавать в воображении идеальный образ компании подпитывает их усилия и подталкивает к новым свершениям.

Более того, видение определяет культуру и идентичность организации.

9. Целеустремленность

Целеустремленность жизненно важна для преодоления возможных трудностей, а также вызывает доверие у людей, которые с вами работают.

Чтобы стать более целеустремленным, начните с определения того, чего хотите достичь, и прояснения видения будущего.

10. Готовность к риску

Чтобы повысить готовность к риску, относитесь к своему бизнес-пути как к процессу обучения, не исключая возможных неудач.

Помните о поставленной цели и стремитесь к ней.

11. Убедительность

Предприниматели знают свой бизнес и умеют убедительно говорить о нем.

Чтобы улучшить навыки убеждения, старайтесь изучать своих слушателей и быть с ними “на одной волне” в процессе общения. Имейте про запас несколько историй, способных затронуть чувства собеседника и выразить ваши эмоции.

12. Способность принимать решения

Предпринимателям необходимо быстро принимать решения и оперативно действовать для успеха своего бизнеса.

Чтобы улучшить навыки принятия решений, старайтесь собрать максимум информации, которая поможет лучше понять возникшую проблему.

13. Упорство

Чтобы повысить стойкость характера, составьте список своих целей и перечитывайте его каждый день.

В качестве примера для подражания вспоминайте великих деятелей истории, которым пришлось упорно преодолевать неудачи, прежде чем достичь успеха.

14. Умение управлять денежными средствами

Предприниматели должны иметь четкое представление о финансовом положении своего бизнеса.

Для совершенствования базовых навыков управления деньгами, составьте бюджет и возьмите на себя обязательства по его исполнению. Инвестируйте имеющиеся средства, стараясь не тратить их по пустякам.

15. Адаптивность

На этапе бизнес-становления предпринимателям часто приходится работать в режиме многозадачности.

Чтобы повысить уровень адаптивности, подходите к любой деятельности непредвзято и при необходимости будьте готовы изменить выбранные методы.

С чего начать свой личностный рост и саморазвитие

- **Познайте себя**

Самопознание — обязательное условие для личностного роста. Чтобы оценить результаты собственной работы, необходимо понимать, от какой точки вы отталкиваетесь на данный момент.

Важно принять свои слабые и сильные стороны, особенности темперамента, ценности и ориентиры.

Также стоит обратить внимание на то, как вы контактируете с внешним миром, реагируете на его проявления.

Возьмите ответственность за собственную жизнь и поступки

Если не существует варианта, как изменить ситуацию, можно пересмотреть свое отношение к ней. В этом и состоит секрет трансформации собственной личности.

Разработайте стратегию самосовершенствования

- Прежде всего поймите, в каком направлении вы хотите реализоваться.
- Определившись с профессией, уточните, какие знания и навыки необходимы для данной деятельности.
- Пройдите соответствующее обучение.
- Составьте новое резюме, презентующее вас как грамотного специалиста.
- Ознакомьтесь с существующими вакансиями, откликнитесь на самые интересные предложения.
- Найдя работу, увольтеесь с предыдущего места.
- Проявите и зарекомендуйте себя на новой должности.
- Совершенствуйтесь в выбранной области и поднимайтесь по карьерной лестнице.

Расширяйте границы собственной зоны комфорта

Чем раньше вы задумываетесь о личностном развитии, тем легче выбираться из привычной рутины. С возрастом сложнее менять себя, а значит, совершать новые действия гораздо страшнее.

Формируйте эффективные привычки

«Посеешь поступок — пожнешь привычку. Посеешь привычку — пожнешь характер. Посеешь характер — пожнешь судьбу».

Заведите личный дневник.

Создайте банк идей.

Вступайте в диалог с собой.

Спасибо за внимание!

Лектор:
Денис Чаплинский