

# Личностный рост в предпринимательской сфере



Непрерывный процесс обучения,  
по сути, и есть личностный рост.

Важно, чтобы человек анализирует своих  
действий проводил, и он хотел, чтобы у  
него завтра было лучше, чем сегодня.

Личностный рост можно назвать постоянным и непрерывным процессом саморазвития, благодаря которому человек прокачивает себя, нарабатывает определенные качества, достигает поставленных целей, а также повышает качество жизни и уровень удовлетворенности ею. Реализация собственного потенциала позволяет заниматься любимым делом и проживать яркую, насыщенную жизнь.

# Что такое предпринимательство?

Предприниматель — это человек, который создает, организует и ведет собственный бизнес.

Предпринимательские качества — это те характеристики, которые помогают владельцу бизнеса достигать поставленных целей.

# Предпринимателями являются:

- **Собственники онлайн-бизнеса:** блогеры, владельцы сайтов электронной коммерции или любые владельцы бизнеса, осуществляющие коммерческую деятельность преимущественно в интернете.
- **Владельцы бизнеса на дому:** предприниматели, которые ведут свой бизнес из дома, а не из офиса.
- **Производители:** предприниматели, которые разрабатывают авторские идеи и продают их на рынке.
- **Представители малого бизнеса:** владельцы независимых фирм, штат которых не превышает 500 человек.

# **15 качеств, которыми должен обладать предприниматель**

## **1. Креативность**

Становление предпринимателя начинается с идеи.

Вы должны видеть возможности, находить инновационные способы выполнения задач и предлагать рынку интересные решения.

## 2. Энтузиазм

Энтузиазм — движущая сила предпринимательства.

Обычно владельцы бизнеса любят то, чем занимаются, и эта увлеченность помогает им полностью посвящать себя задуманным проектам.

# 3. Мотивированность

Высокая мотивация — важное качество предпринимателя, драйвер в достижении любых целей.

Вот почему предприниматели, стремящиеся сделать свой бизнес успешным, всячески подстегивают себя.

## 4. Знание продукта или услуги

Предприниматели хорошо знают, что и кому могут предложить.

Четко определите категорию реализуемых продуктов или услуг и их ценность для потребителей.

Кроме того, изучите свою целевую аудиторию, чтобы понять, насколько ваша продукция отвечает ее потребностям.

# 5. Умение налаживать бизнес-связи

Нетворкинг — способность создавать сеть полезных знакомств и находить выгодных партнеров — имеет решающее значение для успешного предпринимательства.

Знакомство с новыми людьми может облегчить доступ к ресурсам или знаниям, в которых нуждается ваш бизнес.

Нетворкинг позволяет учиться на чужих ошибках и достижениях, продвигать свои услуги или товары, привлекать новых клиентов.

## 6. Уверенность в себе

Уверенность в себе очень важна: она позволяет предпринимателю чувствовать себя лучше и легче преодолевать трудности, идти на риск и быть настойчивым.

Таким образом, она способствует успеху в целом.

# 7. ОПТИМИЗМ

Оптимизм поддерживает творческий потенциал, помогая бизнесменам находить новые идеи для продуктов или услуг и повышая шансы на успех.

Чтобы развить оптимистичный взгляд на мир, рассматривайте трудности как возможности для роста, а не как проблемы, которые могут вас остановить.

Помните о конечной цели и не зацикливайтесь на прошлых неурядицах.

## 8. Бизнес-видение

Предприниматели обладают видением общей картины развития своего бизнеса.

Способность создавать в воображении идеальный образ компании подпитывает их усилия и подталкивает к новым свершениям.

Более того, видение определяет культуру и идентичность организации.

# 9. Целеустремленность

Целеустремленность жизненно важна для преодоления возможных трудностей, а также вызывает доверие у людей, которые с вами работают.

Чтобы стать более целеустремленным, начните с определения того, чего хотите достичь, и прояснения видения будущего.

# 10. Готовность к риску

Чтобы повысить готовность к риску, относитесь к своему бизнес-пути как к процессу обучения, не исключая возможных неудач.

Помните о поставленной цели и стремитесь к ней.

# 11. Убедительность

Предприниматели знают свой бизнес и умеют убедительно говорить о нем.

Чтобы улучшить навыки убеждения, старайтесь изучать своих слушателей и быть с ними “на одной волне” в процессе общения. Имейте про запас несколько историй, способных затронуть чувства собеседника и выразить ваши эмоции.

# 12. Способность принимать решения

Предпринимателям необходимо быстро принимать решения и оперативно действовать для успеха своего бизнеса.

Чтобы улучшить навыки принятия решений, старайтесь собрать максимум информации, которая поможет лучше понять возникшую проблему.

# 13. Упорство

Чтобы повысить стойкость характера, составьте список своих целей и перечитывайте его каждый день.

В качестве примера для подражания вспоминайте великих деятелей истории, которым пришлось упорно преодолевать неудачи, прежде чем достичь успеха.

# 14. Умение управлять денежными средствами

Предприниматели должны иметь четкое представление о финансовом положении своего бизнеса.

Для совершенствования базовых навыков управления деньгами, составьте бюджет и возьмите на себя обязательства по его исполнению. Инвестируйте имеющиеся средства, стараясь не тратить их по пустякам.

# 15. Адаптивность

На этапе бизнес-становления предпринимателям часто приходится работать в режиме многозадачности.

Чтобы повысить уровень адаптивности, подходите к любой деятельности непредвзято и при необходимости будьте готовы изменить выбранные методы.

# С чего начать свой личностный рост и саморазвитие

- **Познайте себя**

Самопознание — обязательное условие для личностного роста. Чтобы оценить результаты собственной работы, необходимо понимать, от какой точки вы отталкиваетесь на данный момент.

Важно принять свои слабые и сильные стороны, особенности темперамента, ценности и ориентиры.

Также стоит обратить внимание на то, как вы контактируете с внешним миром, реагируете на его проявления.

# **Возьмите ответственность за собственную жизнь и поступки**

Если не существует варианта, как изменить ситуацию, можно пересмотреть свое отношение к ней. В этом и состоит секрет трансформации собственной личности.

# Разработайте стратегию самосовершенствования

- Прежде всего поймите, в каком направлении вы хотите реализоваться.
- Определившись с профессией, уточните, какие знания и навыки необходимы для данной деятельности.
- Пройдите соответствующее обучение.
- Составьте новое резюме, презентующее вас как грамотного специалиста.
- Ознакомьтесь с существующими вакансиями, откликнитесь на самые интересные предложения.
- Найдя работу, увольтеесь с предыдущего места.
- Проявите и зарекомендуйте себя на новой должности.
- Совершенствуйтесь в выбранной области и поднимайтесь по карьерной лестнице.

# Расширяйте границы собственной зоны комфорта

Чем раньше вы задумываетесь о личностном развитии, тем легче выбираться из привычной рутины. С возрастом сложнее менять себя, а значит, совершать новые действия гораздо страшнее.

# Формируйте эффективные привычки

*«Посеешь поступок — пожнешь привычку. Посеешь привычку — пожнешь характер. Посеешь характер — пожнешь судьбу».*

**Заведите личный дневник.**

**Создайте банк идей.**

**Вступайте в диалог с собой.**

Спасибо за внимание!

Лектор:  
Денис Чаплинский