

ПРАВИЛА ПОВЕДЕНИЯ В СПОРЕ

Выполнил(а):

СОДЕРЖАНИЕ

1. Немного теории
2. Виды споров по цели
3. Принципы спора
4. Основные правила ведения спора
5. Навыки успешного полемиста



1. НЕМНОГО ТЕОРИИ

Спор - это словесное противостояние между двумя и более лицами, в котором каждый отстаивает свою точку зрения.



ВИДЫ СПОРОВ:

Дискуссия - публичный спор, подразумевающий сопоставление различных точек зрения с целью выявления истинной;

Диспут - в первоначальной версии означает публичное выступление с целью защиты научного труда. Сейчас этот термин означает публичный спор на научную или общественную тематику.

Полемика - спор, подразумевающий серьезную конфронтацию идей. То есть это борьба принципиально противоположных точек зрения.

Дебаты или прения - обсуждение докладов, сообщений, выступлений и так далее.

2.ВИДЫ СПОРОВ ПО ЦЕЛИ

1. Спор ради истины
2. Спор ради убеждения
3. Спор ради победы
4. Спор ради спора



Спор по поводу претендования на владение чем-либо (как между физическими лицами, так и между юридическими) может разрешаться в суде.



3. ПРИНЦИПЫ СПОРА

- ❑ Предметность (у спора должна быть конкретная тематика, а также должны быть выделены конкретные пункты, по которым присутствует разногласие);
- ❑ Подготовленность (участники спора должны предварительно собрать максимум информации по рассматриваемому вопросу и очертить для себя схему аргументации);
- ❑ Альтернативность (участники спора должны быть открыты к рассмотрению альтернатив);
- ❑ Аргументированность критики (опровергать доводы собеседника можно только посредством объективных фактов);
- ❑ Корректность (независимо от того, в каком направлении развивается спор, важно вести себя достойно);
- ❑ Последовательность (необходимо приводить доводы по заранее намеченной

4. ОСНОВНЫЕ ПРАВИЛА ВЕДЕНИЯ СПОРА

1. В споре нужно придерживаться четкой позиции.
2. Нужно уважать оппонента. Даже если не согласны с его позицией, нужно попытаться понять ее.
3. Необходимо демонстрировать заинтересованность в точке зрения оппонента.
4. Нужно уметь проигрывать и признавать это.
5. Необходимо сохранять выдержку и самообладание. Агрессия и повышенный тон не должны присутствовать в споре.
6. Если оппонент проявил неуважение или агрессию, не стоит уподобляться ему, сохранять спокойный тон - важное правило в споре.
7. Если же поведение оппонента возмутительно, правильнее завершить

5. НАВЫКИ УСПЕШНОГО ПОЛЕМИСТА

- ❑ Помимо знания и соблюдения общих правил ведения спора, важно вырабатывать в себе определенные навыки:
- ❑ Умение оценивать настроение, темперамент и действия оппонента;
- ❑ Умение находить правильные аргументы и меткие опровержения.
- ❑ Умение держать в голове ключевые моменты спора;
- ❑ Умение преодолевать психологические барьеры;
- ❑ Способность отстраняться;
- ❑ Стрессоустойчивость.



СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Спор — Википедия (wikipedia.org)

2. Правила ведения спора: понятие и виды, принципы, этические основы
<https://fb.ru/article/453838/pravila-vedeniya-spora-ponyatie-i-vidyi-printsipyi-eticheskie-osnovyi>

3. Основные правила ведения спора. Риторика
<https://info.wikireading.ru/250555>

4. Принципы и правила ведения спора <https://infopedia.su/15x14836.html>