

Неоклассическое направление экономической мысли



Неоклассическая теория

- преобладающее в 20 в. направление экономической науки, сторонники которого обращают основное внимание на самостоятельную хозяйственную деятельность отдельных людей и выступают за ограничение (или даже за полный отказ от) государственного регулирования экономики. Синонимом понятию «неоклассическая экономическая теория» часто считают «экономический либерализм».

Маржиналистская революция

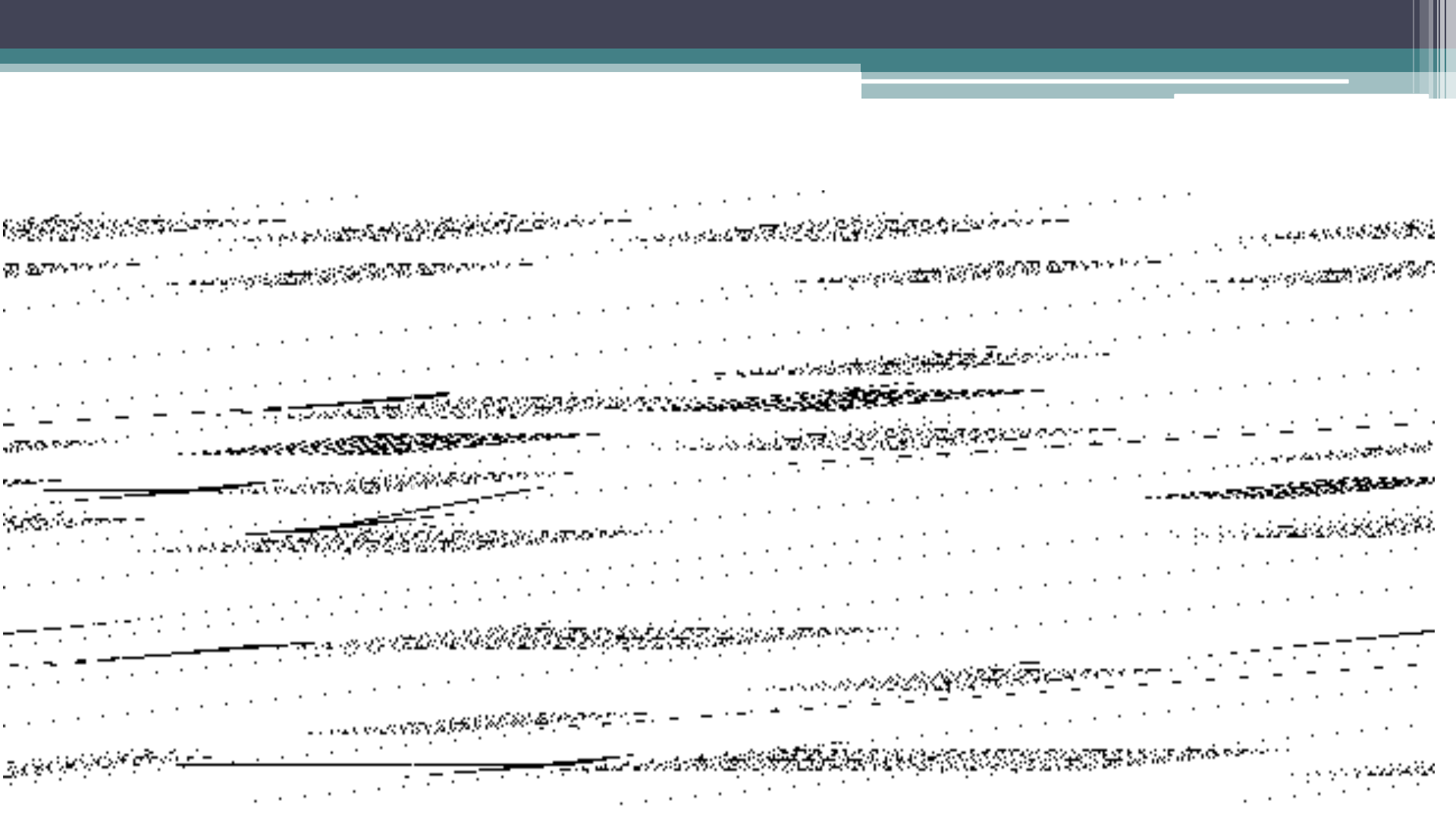
Формирование неоклассического направления связано с маржиналистской революцией в экономической науке в 70-е г.г. XIX в. О её свершении впервые объявил швейцарский экономист Леон Вальрас. Более того, он заявил о своем приоритете в этой революции: он опирался на сформулированные им идеи анализа предельных экономических величин. Однако в это же время, т.е в 70-е г.г. XIX в., работы такой же общей направленности публикуют английский экономист Стенли Джевонс и австрийский экономист Карл Менгер. Таким образом, речь идет об одновременном и независимом открытии принципов маржинального анализа тремя экономистами.

Суть и особенности маржиналистской революции

Классическая политическая экономия, следуя причинно-следственному подходу, исходила из первичности (примата) производства и вторичности остальных сфер экономики.

Неоклассики снимают проблему первичности и вторичности, отказываясь от каузального подхода в пользу количественно-функционального.

Количественно-функциональный подход обусловил ещё одну методологическую особенность неоклассицизма, а именно широкое использование математики в экономических исследованиях.



19 век — начало

1930

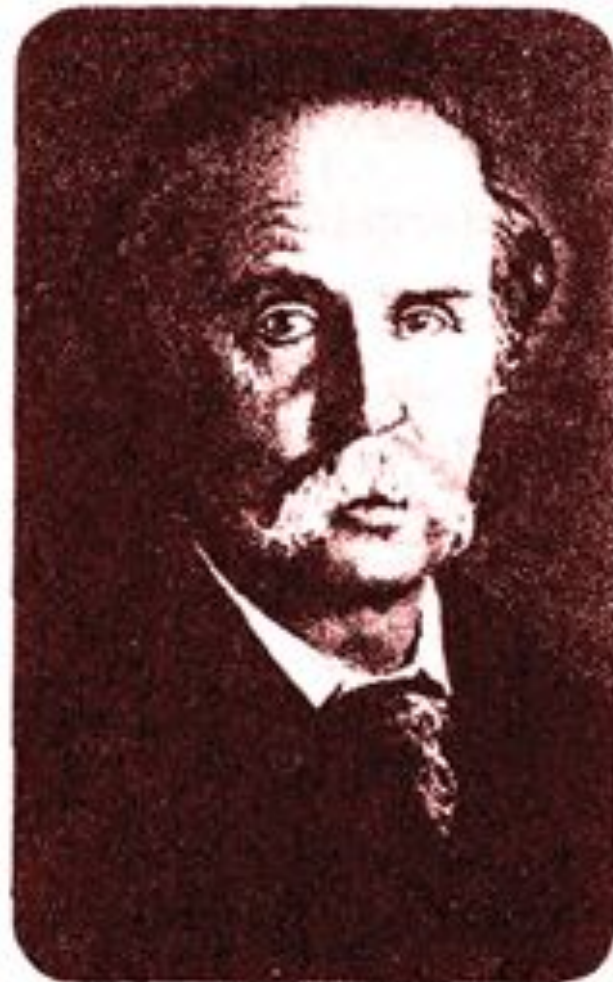
1950

1970

... иная экономический теорий в 19. 20 веках

Кембриджская школа политической экономики

Основателем английской
(кембриджской) школы
экономической теории
является
Альфред Маршалл.



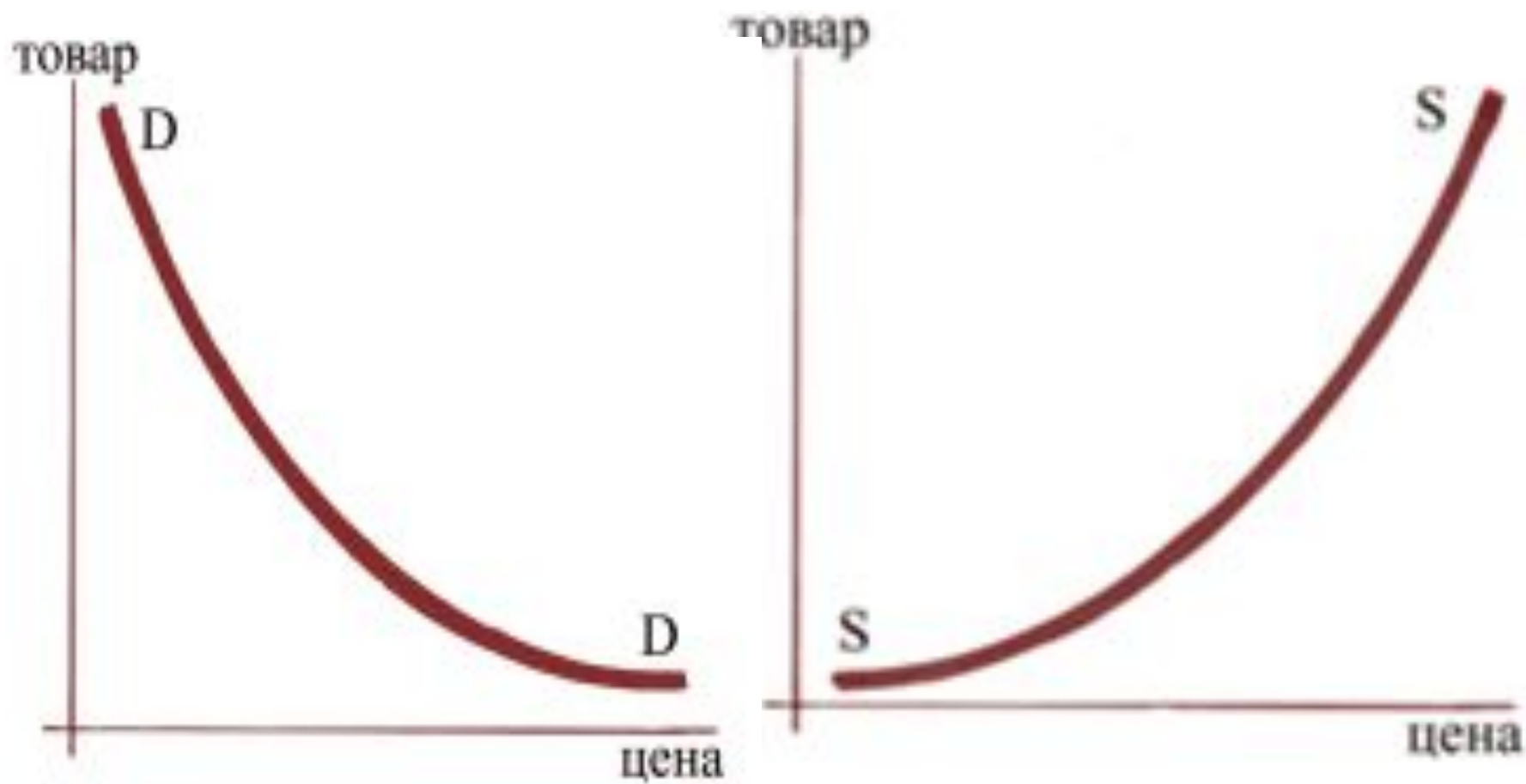
Альфред Маршалл

- (1842—1924) - английский экономист, основатель неоклассического направления в экономической науке, представитель кембриджской школы экономики.

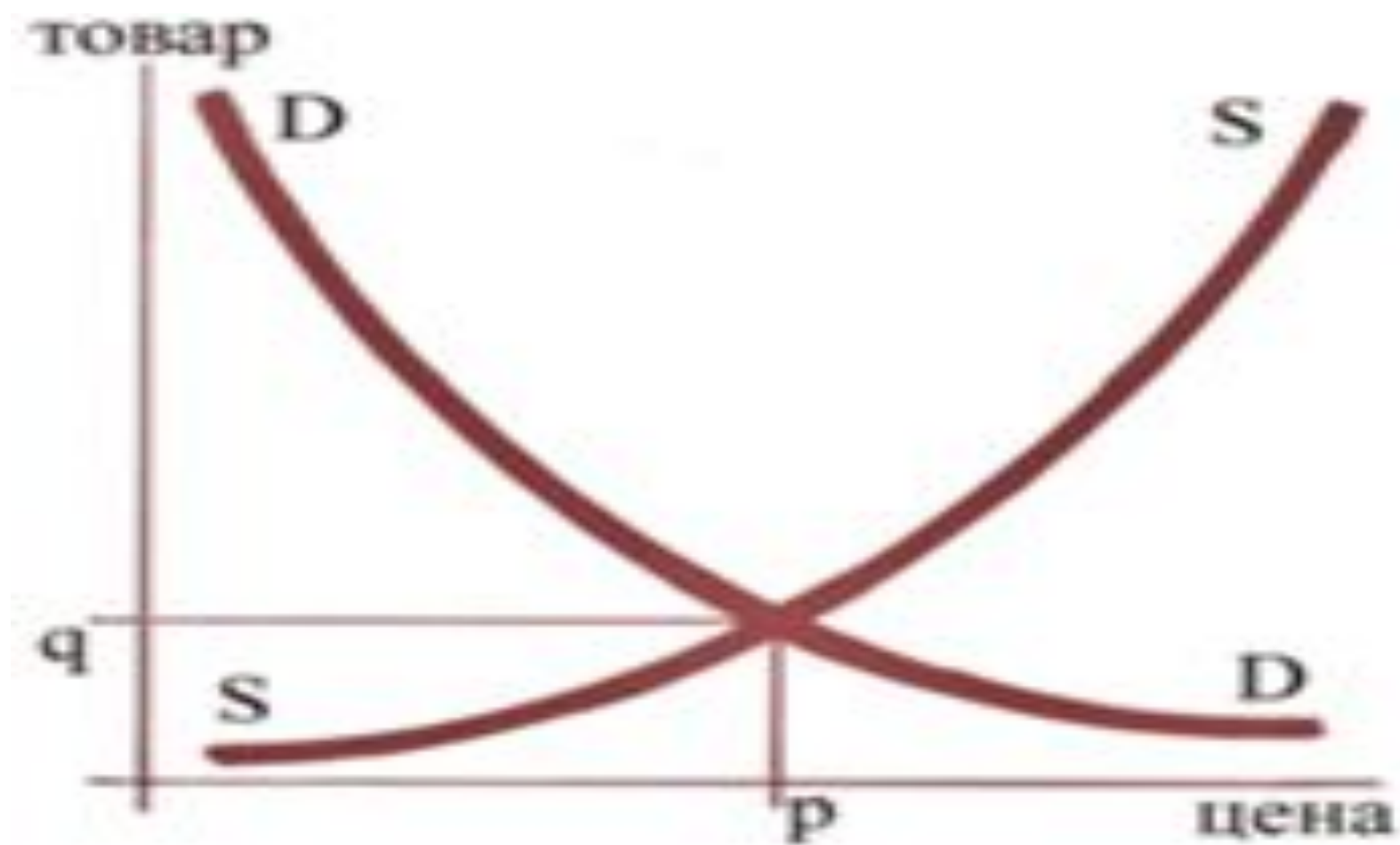
Учился в Итоне и Кембриджском университете, который окончил в 1865 году; преподавал математику в Кембридже, политическую экономию в университетском колледже Бристоля, с 1885 по 1908 годы возглавлял кафедру политэкономии в своем родном университете.

Главным вкладом Маршалла в экономическую науку является соединение воедино классической теории и маржинализма. Он считает, что рыночная ценность товара определяется равновесием предельной полезности товара и предельных издержек на его производство. Графическим эквивалентом данного положения является знаменитый график, именуемый «крест Маршалла» или «ножницы» Маршалла.

Кривые спроса и предложения



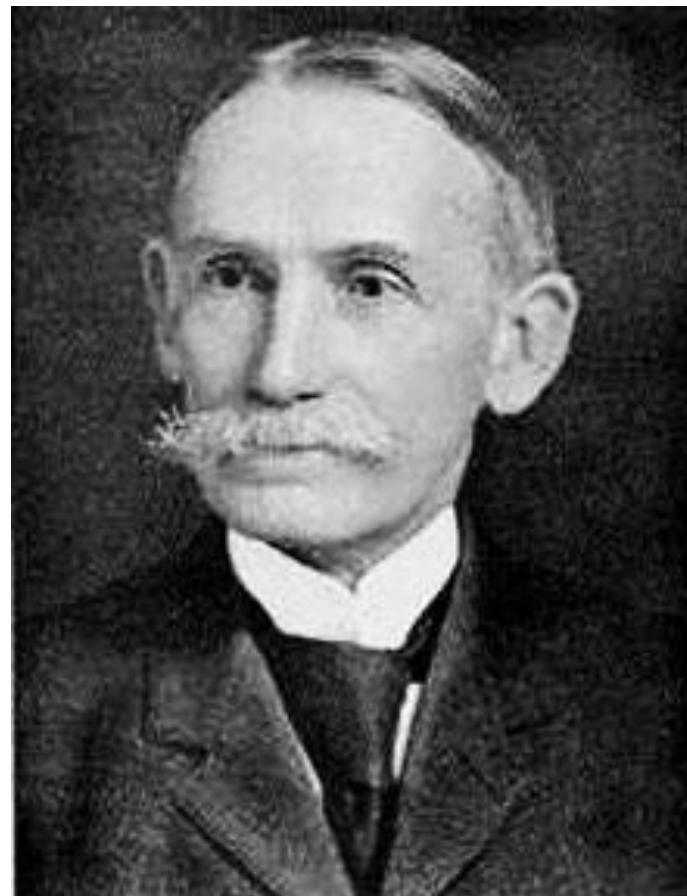
«Ножницы» Маршалла



Точка пересечения обеих кривых означает ту цену p , при которой будет продано количество q . Это та цена, при которой готовность производителей изготовить определенное количество товара совпадает с готовностью потребителей купить это же самое количество. Это точка рыночного равновесия — точка равновесия спроса и предложения.

Американская школа политической ЭКОНОМИКИ

Значительный вклад
в формирование
неоклассического
направления в США
внес Джон Бейтс Кларк
(1847 – 1938).



Джон Бейтс Кларк

— основатель американской школы маржинализма, маржиналист, автор теории предельной производительности.

Американский экономист получил образование в Амхерстском университете и университетах Цюриха и Гейдельберга; долгое время преподавал в Колумбийском университете (1895—1923 гг.).

Дж. Б. Кларк — автор многочисленных трудов. Он предложил новый подход к изучению политической экономии в целях приближения к точным наукам. По аналогии с теоретической механикой Дж. Б. Кларк разделил экономическую теорию на два раздела — статику и динамику. Исходное значение он придавал анализу статики, то есть экономического положения общества в неподвижности, «в равновесии». Кларк придерживался теории предельной полезности, которую он видоизменил. «Закон Кларка» состоит в том, что полезность товара распадается на составные элементы («пучок полезностей»), после этого ценность блага определяется суммой предельных полезностей всех его свойств.

Лозаннская школа политической ЭКОНОМИИ

Основателем лозаннской школы неоклассического направления в политической экономии является Леон Вальрас (1834-1910)



Леон Вальрас

— французский экономист, лидер лозаннской школы маржинализма.

Вальрас проявляет глубокий интерес к проблемам экономической теории, которая становится делом всей его жизни. В 1870 г. он получает вновь открытую кафедру политической экономии на юридическом факультете Лозаннского университета (Швейцария). Уйдя в отставку в 1892 г., Вальрас не прекращает активной научной деятельности.

Признавая действительность объективных экономических законов в сфере производства, Вальрас считал, что законы сферы распределения устанавливаются сознательно человеческой волей с учетом требований справедливости. Этим обуславливаются задачи экономической теории и её структура.

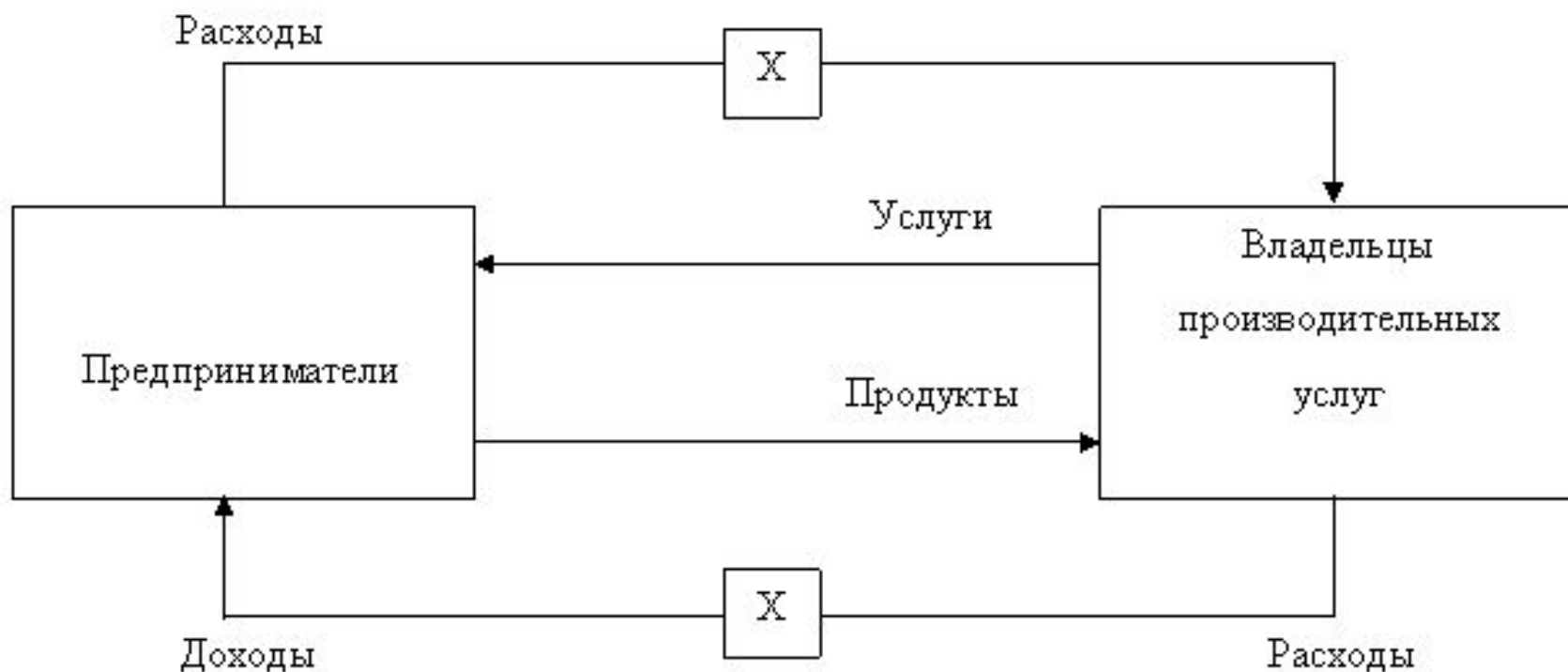
Структура экономической теории:

1. позитивная теория рыночного хозяйства;
2. нормативная теория распределения;
3. прикладная теория, или теория политики.

Вальрас считается основоположником теории общего экономического равновесия, получившей название *замкнутой математической модели экономического равновесия*.

В самом общем виде эта модель может быть представлена в форме следующей схемы:

РЫНОК



Рыночная модель по Вальрасу

Состояние равновесия Л. Вальрас характеризует как такое, при котором эффективный спрос и предложение производительных услуг равны и при котором существует постоянная устойчивая цена на рынке продуктов, и, наконец, продажная цена продуктов равна издержкам, выраженным в производительных услугах.

Вильфредо Парето

— (1848 – 1923) - итальянский экономист и социолог, представитель математической школы в экономике. Один из основоположников теории элит.

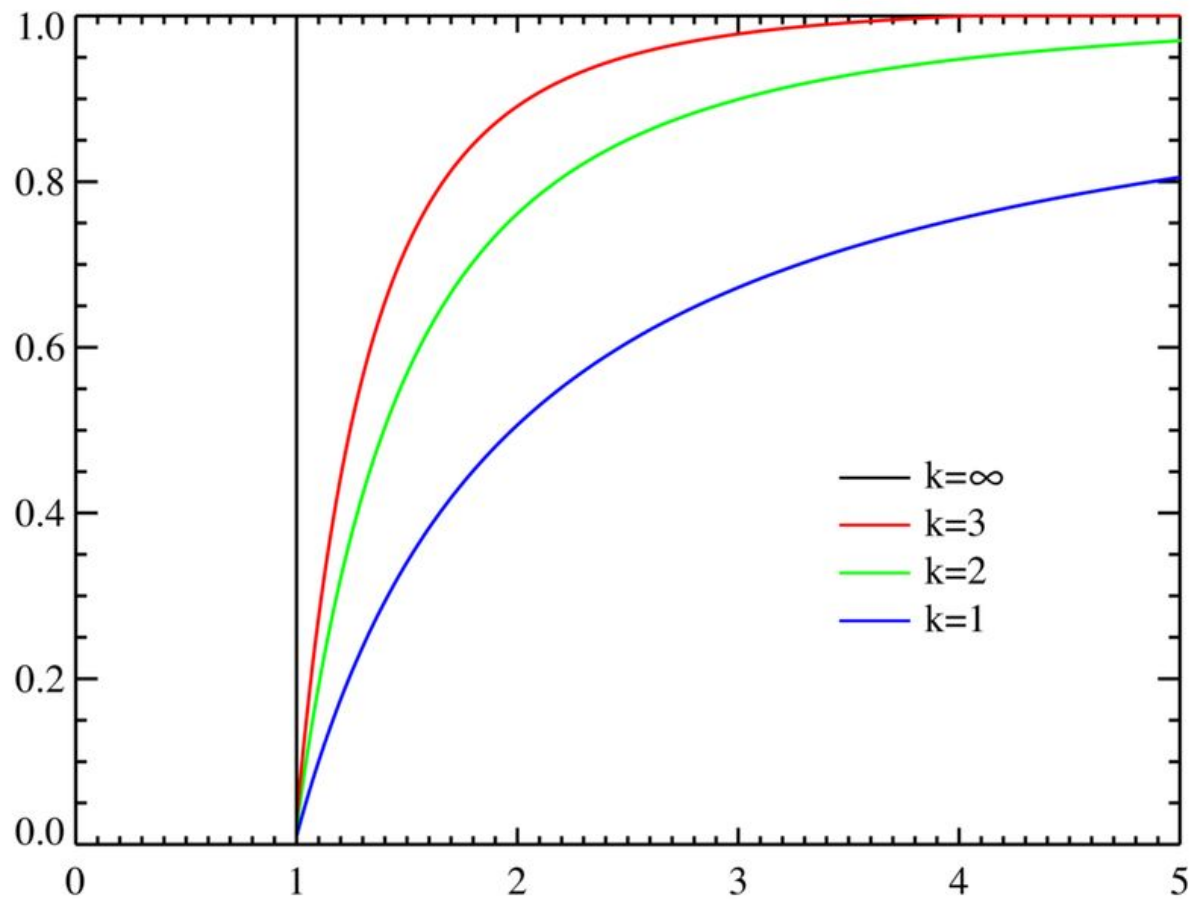


Парето известен «законом Парето», описывающим процесс распределения доходов. В объяснении человеческих действий он выдвинул теорию «остатков» и «производных», а также теорию элиты. В основе его социологии лежит идея о том, что значительная часть социальных действий не имеет ничего общего с логикой, а поступки индивидов нередко продиктованы стремлением придать нерациональным действиям некую видимость логичности. Человек движим как инстинктивными «остатками», так и логизированными «производными» этих остатков.

Закон Парето

— эмпирическое правило, в наиболее общем виде формулируется как «*20 % усилий дают 80 % результата, а остальные 80 % усилий — лишь 20 % результата*». Может использоваться как базовая установка в анализе факторов эффективности какой-либо деятельности и оптимизации её результатов: правильно выбрав минимум самых важных действий, можно быстро получить значительную часть от планируемого полного результата, при этом дальнейшие улучшения неэффективны и могут быть неоправданны (согласно кривой Парето).

Кривая Парето



Вывод:

Экономические теории развивались в поисках ответа на проблемы, поставленные хозяйственной практикой, но они остаются лишь инструментом осмысления экономической действительности и прогнозирования ее динамики. Все направления экономической теории как науки раскрывают ее предмет с разных сторон, ибо берут различные аспекты жизнедеятельности человека. Предмет этой науки чрезвычайно сложен и многообразен, потому что сложна и многообразна жизнедеятельность человека, в том числе и экономическая, что не позволяет дать краткое и в то же время всеобъемлющее определение.