Искусство постановки цели, планирование, коллаж!

Евгения Александрова

12.04.2016
Г. Москва

Skype: zapalova-87
WatssApp: 8-915-326-51-63

Начни свой бизнес

РЕЗУ

Мечта

Цель

План

Действие

ЛЬТАТ

МЕЧТЫ ДОЛЖНЫ ВАС ВДОХНОВЛЯТЬ!!!!

Инструменты для планирования – это список желаний (минимум 80)

Виды планирования:

1. **Краткосрочные (1 год) – стать Золотым директором**
2. **Среднесрочные (3 года) – стать Бриллиантовым директором**
3. **Долгосрочные (5 лет) – стать Исполнительным директором**

План от квалификации

(краткосрочное планирование)

16	17	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17
1600	3200	4800	6400	8000	9600	22% +3800	22% +5400	22% +7000	22% +8600	22% +10200	22% +43000	22% +59000	22% +75000	22% +91000	22% +107000	22% +123000	22% +139000	422%

Прирост каждый каталог на 1600ББ
1600\25=64 рекрута с заказом на 1000руб
Переход из S в R – 40% -=160 стартеров за каталог
160\20 = 8 стартеров в день по группе

Среднесрочное планирование

Исполнительный директор за
3 года – вырастить 12 групп
12 групп\3 года = 4 ветки в год

2 ветки в год – это 15000ББ\17 кат = 882ББ прирост в каталог
Сразу ставим план на 9% в первом каталоге 900ББ\20ББ = 45ББ в день (это 2 новичка)
План на неделю – 315ББ, 14 рекрутов. Т.к. не все оформляют, в день 5 новичка (в неделю 35 новичков)

Ставим цели с учетом потребностей и мечты

План на год – краткосрочное планирование

1. Потребности переводим в деньги

Жилье	10000
Еда	5000
Одежда	5000
Транспорт	2500
Остальное	10000
Итого	32500

2. Мечты переводим в деньги

Машина	500000
Отпуск	50000
Участок земли	1500000
Другие мечты	100000
ИТОГО	2150000

1. Делим сумму для улучшения качества жизни на количество каталогов

2150000\17= 125000

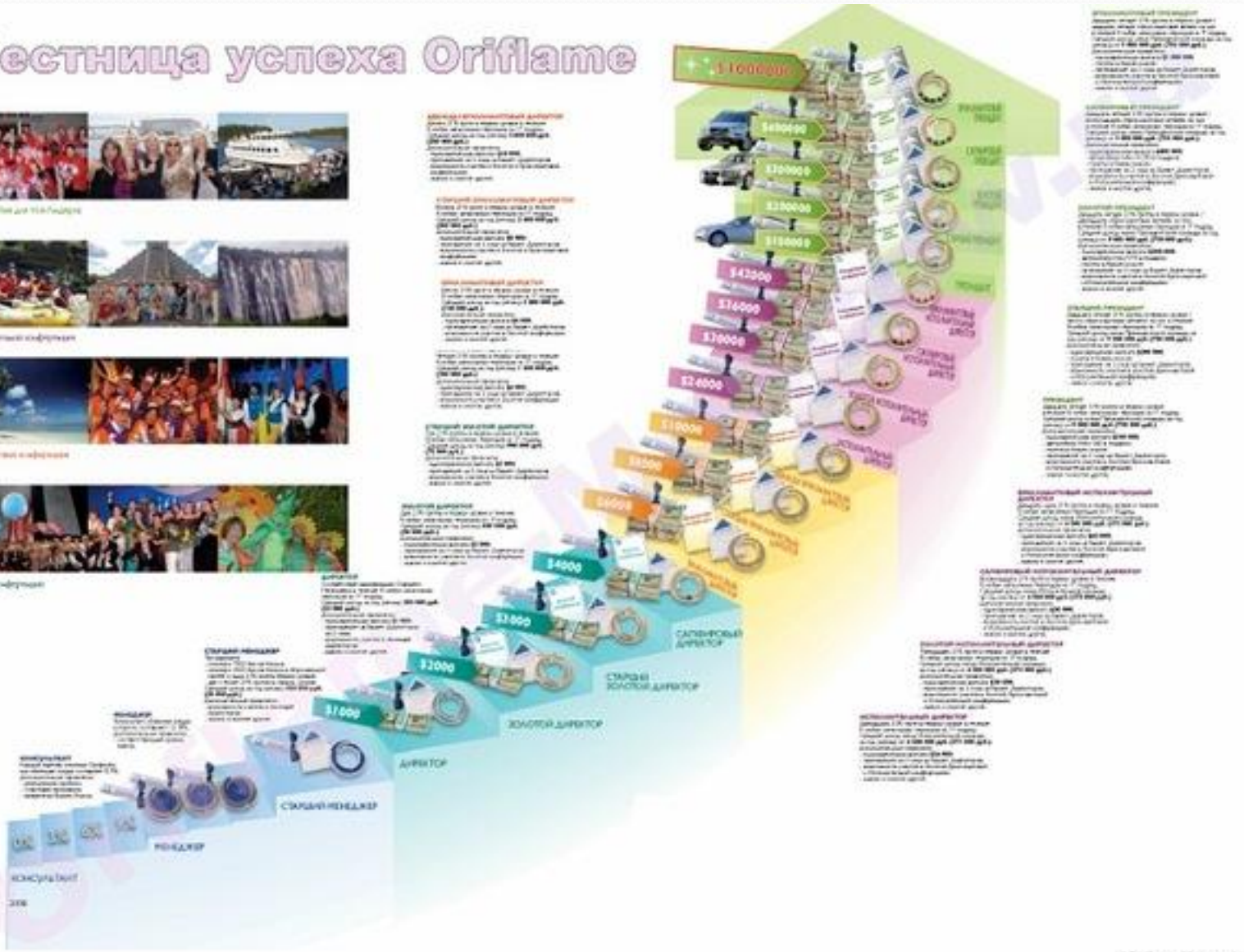
2. Прибавляем сумму необходимую для проживания

125000+32500=157500

3. Смотрим на лестницу успеха компании Орифлэйм!

Доход уровня Сапфирового директора

Лестница успеха Oriflame



Мечта, перенесенная на бумагу становится целью!!!

Правила постановки цели:

1. Конкретная!
2. Реалистичная!
3. Измеримая (конкретная сумма)
4. Достижимая (сроки)
5. Ограниченная во времени!
6. Прописанная!
7. В настоящем времени!
8. Позитивно сформулирована!

Сферы жизни

Дети, родители, родственники, близкие друзья
Энергия, самочувствие, здоровый образ жизни, оздоровительные методики и системы
Отношения со значимым другим, любовь к партнеру
доходы и расходы, активы и пассивы, уровень зарплаты и т.д.
Хобби, путешествия, чтение книг, дача и т.д.
профессия, навыки, коллеги, место работы, карьерный рост
душевное состояние, эмоции, радость жизни (или наоборот), отношения с Вселенной, Богом и т.д.
достижения, уровень личностного развития, реализация творческого потенциала
СЕМЬЯ
ЗДОРОВЬЕ
ОТНОШЕНИЯ
ФИНАНСЫ
ОТДЫХ
КАРЬЕРА
ДУХОВНОСТЬ
ЛИЧНОСТНЫЙ РОСТ

Мои цели на период с 1 декабря 2016 по 31 декабря 2017

1.КАРЬЕРА

Какой статус я достигаю в 17 каталоге 2017г?

Я к 17 каталогу 2017 года успешно открываю квалификацию Сапфирового директора, при этом в моей команде

Успешно открывают новые квалификации 4 директора.

2. Финансы

На какой уровень ежекаталожного дохода я выхожу?

Я благодаря своим эффективным действиям в бизнесе в Орифлэйм получаю более 140 тысяч рублей.

3. Условия жизни

Как меняются мои условия жизни?

Я с удовольствием приобретаю машину с автосалона марки Ниссан Жук за наличные с полной комплектовкой

4. Семья

Какие отношения в семье я формирую?

Я самая счастливая, потому что выхожу замуж за любимого человека. Я живу полноценной семьей, с мужем и дочерью под одной крышей. У нас счастливая семья, послушная дочь, гармоничные отношения с мужем

5. Отдых

Где и как я отдыхаю?

Я со своей семьей и родственниками в августе отдыхаю в Абхазии, мы получаем огромное удовольствие и радость от поездки. Я езжу по таким городам, как Казань, Санкт-Петербург, Нижний Новгород, Тверь, Йошкар-Ола и Сочи

6. Здоровье

Какое у меня здоровье и как я о нем забочусь?

Я отлично себя чувствую, так как постоянно посещаю тренажерный зал, бассейн, делаю по утрам зарядку, занимаюсь йогой и хожу на массаж. А также постоянно употребляю коктейль и витамины Вэлнес.

7. Личностный рост

Какие новые позитивные привычки я наработала?

Я улучшаю в себе навыки качественно проводить презентации как онлайн, так и оффлайн в мотивационном ключе, вдохновляя людей к сотрудничеству с компанией Орифлэйм в моей команде.

Благодаря этому ежедневно в мою команду регистрируются не менее 4 бизнес-партнеров.
Появились новые навыки обучения, деллегирования.
Я успешно для себя прохожу такие курсы, как вэлнес-тренер, визажист и курсы предпринимателей. Делюсь своим опытом и обучаю свою команду и всех желающих.
Я успешно сдаю на права по вождению автомобилем и изучаю английскую разговорную речь.
Я изучаю много книг по бизнесу, которые приносят мне много полезной информации и помогают в работе.

ПОДПИСЬ

Кармическая защита!

Пусть это и нечто лучшее благополучно войдет в мою жизнь неся высшее благо всем кого это касается!

ПРИМЕР ПОСТАНОВКИ ЦЕЛИ НА КАТАЛОГ

Параметры	Текущий каталог	Следующий каталог
Личные ББ	150	150
ББ ПГ	450	3200
ОС	6%	15%

Задачи на следующий каталог:

1. Увеличить ТО на 2750 ББ
2. Пригласить 17 Бизнес партнеров

План действий:

Рекрутировать по 60 новичков в неделю

30 собеседований в день

Поддерживать активность КК

МОИ ЦЕЛИ НА 30.11.2016 ВОЛШЕБНЫМ ОБРАЗОМ ВСЕ ИСПОЛНЯЮТСЯ!

Сегодня 30.11.2016 по моей команде будет 500 ББ, что позволит мне открыть звание консультанта 6%.

Рекрутинг по теплому рынку, в результате чего в моей команде появиться 5 новичков, 3 из которых активируют свой номер

Быстро и легко дорешиваю цели за 29.11.2016 и получаю удовлетворение от полученного результата

ПОДПИСЬ

Кармическая защита!

Пусть это и нечто лучшее благоприятно войдет в мою жизнь неся высшее благо всем кого это касается!

Планирование каталога

Рекрутинг +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Ключевая пРекрутинг +2 ч обучения ланерка
Рекрутинг +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Ключевая планерка Рекрутин г +2 ч обучения
Рекрутинг +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Рекрутин г +2 ч обучения	Ключевая планерка Рекрутин г +2 ч обучения

Правила постановки цели на день!

Обязательно должны быть

- **Время**
- **Событие**
- **Результат**

Например: 30.11.2016 рекрутинг по теплому рынку, в результате которого в моей команде появилось 5 новичков

КОЛЛАЖ МЕЧТЫ – ВИЗУАЛИЗАЦИЯ МЕЧТЫ

1. Делать коллаж следует в период растущий луны, лучше всего начать в период растущий луны и успеть закончить до полнолуния.
2. При составления списка желаний думай о себе, а не о том, что хочет твоя мама, навязывает бойфренд или советует подруга. Это твои желания и мечты, будь верна им.
3. Подбирай фото внимательно и аккуратно. Если мечтаешь о определенном предмете, выбирай фото именно нужной марки, дизайна и т.д.

4. Не используй помятые, запачканные изображения, фотографии с царапинами и другими дефектами, изображения с разворотов журналов, где они разделены на 2 части, с дырочками и перегибами.

СФЕРЫ КОЛЛАЖА

ОБЯЗАТЕЛЬНО В ЕЖЕДНЕВНИК

- ПРОПИСВАЙТЕ ПЛАНЫ НА ДЕНЬ

- ПРОПИСЫВАЙТЕ ПЛАНЫ НА КАТАЛОГ

Домашнее задание

1. **Составить список мечт на день, каталог, год**

2. **Расписать планирование цели – как выйти на директора**

ВЕРЬ В МЕЧТУ.
У неё есть приятная
особенность- сбываться.