

Тема 2.

Общие проблемы экономического развития.

План

- Объективные условия и противоречия экономического развития.
- Потребности и их виды. Ресурсы и их виды. Проблема ограниченности ресурсов и безграничности потребностей. Понятие «факторы производства».
- Ключевые вопросы экономики. Понятие альтернативной стоимости. Сравнительные преимущества.
- Понятие экономической системы. Модели организации экономических систем.

Конечной целью функционирования любой экономической системы является удовлетворение потребностей общества и индивидов. Именно с расходом ресурсов для удовлетворения потребностей связаны все проблемы экономического развития. Все решения этих проблем базируются на двух фундаментальных аксиомах.

- * Ресурсы общества, необходимые для производства товаров и услуг, ограничены и редки.**
- * Потребности общества (индивидов и институтов) безграничны и полностью не могут быть утолены.**

Потребность - это нужда в чём-либо необходимом для поддержания жизнедеятельности, развития личности, общества в целом.

Историю экономической цивилизации можно представить как процесс формирования, реализации и возрастания потребностей. Полагают, что в течении каждых 10 лет количество видов потребительских товаров и услуг увеличивается более чем в 2 раза – это **«закон возвышения потребностей»**.

Человек прошёл все этапы – от примитивного потребления ресурсов природы, до рационального использования природных, человеческих и созданных человеком ресурсов.

Потребности разделяются на:

Первичные, удовлетворяющие жизненно важные нужды человека (одежда, питание, жильё)

Вторичные, к которым относятся все остальные, например, досуг, образование.

Широкий спектр продуктов, предназначенных для удовлетворения потребностей, подразделяют на *предметы первой необходимости* и *предметы роскоши*. К *материальным потребностям* относятся и услуги, которые наравне с товарами удовлетворяют наши потребности.

Средства, с помощью которых удовлетворяются потребности, называются **благами**.

- Иногда блага рассматриваются, как воплощённая полезность, которой могут быть не только продукты труда, но и плоды природы. Особое место среди благ, необходимых человеку, роль которых возрастает, занимают услуги.
- **Услуги** – это целесообразная деятельность людей, результат которой имеет полезный эффект, удовлетворяющий какие-либо потребности человека.
- Одни блага имеются в распоряжении общества в неограниченном количестве, другие более или менее ограничены. Последние, называют **экономическими благами**.

Под экономическими ресурсами понимаются все природные, людские и произведенные человеком ресурсы, которые могут использоваться для производства товаров и услуг, т.е. благ.

Ресурсы подразделяются на следующие виды:

- Материальные ресурсы – земля, сырьевые материалы, капитал.
- Людские ресурсы – труд и предпринимательская способность.

Факторы производства:

- К понятию «земля» относятся все естественные ресурсы: пахотные земли, леса, месторождения полезных ископаемых, водные ресурсы.
- Понятие «капитал, или инвестиционные ресурсы» охватывает все произведённые ресурсы, используемые в производстве товаров и услуг, и доставку их конечному потребителю.
- Термином «труд» обозначают все физические и умственные способности людей, применяемые в производстве товаров и услуг.
- Под «предпринимательской способностью» понимается особый вид человеческих ресурсов, заключающийся в способности наиболее эффективно использовать все факторы производства.

Проблема эффективности – основная проблема экономической теории, которая исследует пути наилучшего использования или применения ограниченных ресурсов с тем, чтобы достичь максимально возможного удовлетворения безграничных потребностей общества.

Экономическая эффективность характеризует связь между количеством единиц ограниченных ресурсов, которые применяются в процессе производства, и получаемым в результате этого процесса количеством какого-либо продукта, т.е. охватывает проблему «затраты – выпуск».

Ограниченность ресурсов диктует необходимость выбора оптимума производственных ценностей и самого процесса производства, базируясь на принципах комбинации, замещения факторов с учётом эффекта масштаба производства и закона падающей производительности.

Иллюстрацией этой ситуации станет **график производственных возможностей** национального производства. Кривая производственных возможностей показывает значение альтернатив для общества.

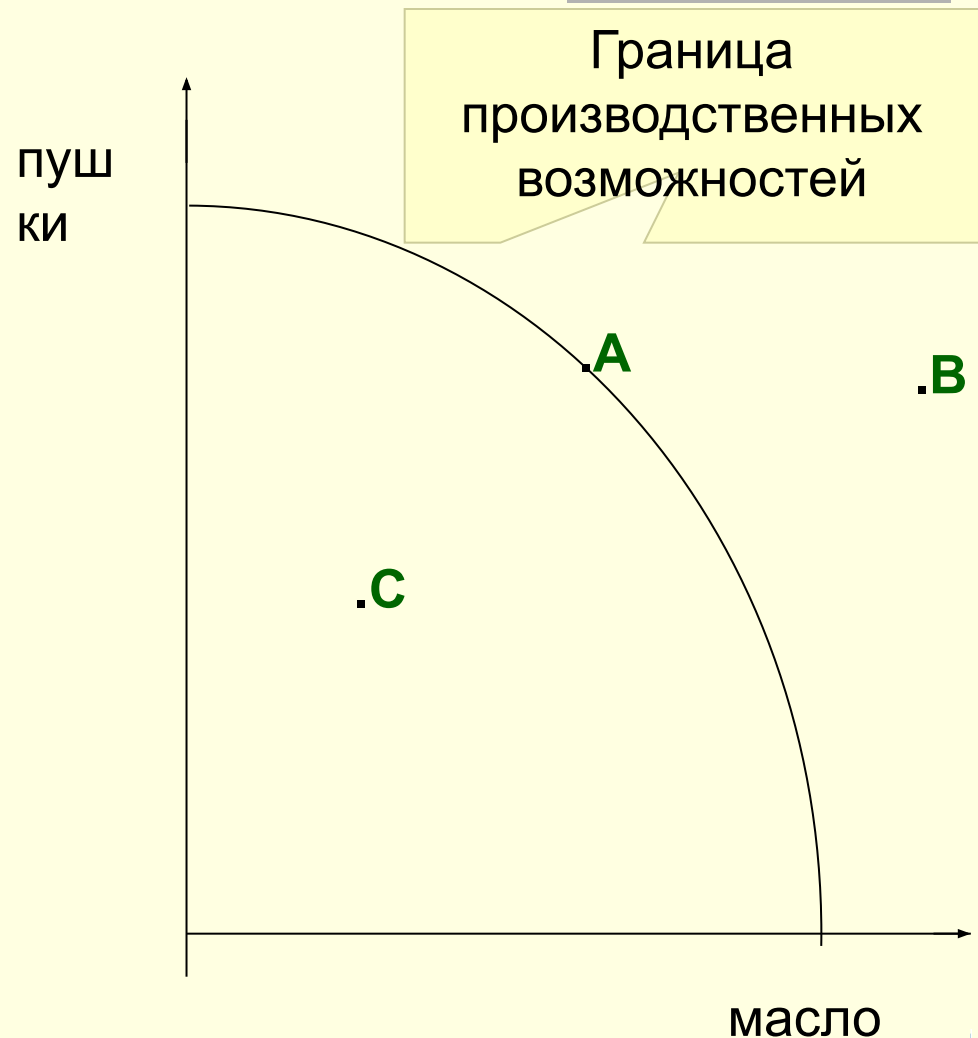
Кривая или линия производственных возможностей, т.е. граница области производственных возможностей, характеризует одновременно и возможный, и желательный объём выпуска продукции.

Из точек лежащих на этой кривой и представляющих различные возможные сочетания выпуска альтернативных товаров мы должны выбрать ту, которая для нас наиболее предпочтительна.

Экономисты называют количество товара, которым необходимо пожертвовать для увеличения другого товара на единицу, вменёнными или альтернативными издержками.

Линия производственных возможностей.

Допустим, необходимо произвести только два товара; пушки и масло, представляющие альтернативу гражданского и военного производства. При абсолютном использовании ресурсов (экономике полной занятости) все точки возможных комбинаций пушек и масла находятся на **границе производственных возможностей** (линии производственных возможностей).



Описание ЛПВ или КПВ.

- **Точка А** отражает полное и наиболее эффективное использование имеющихся в наличие ресурсов. Точка оптимума.
- **Точка В** – это точка, которая иллюстрирует невозможный при данном количестве или технологии использования ресурсов, объём выпуска. Невозможная точка.
- **Точка С** – это точка, которая демонстрирует неполное или неэффективное использование имеющихся мощностей. Точка недоиспользованных ресурсов.

Кривая производственных возможностей служит для иллюстрации 4 основных идей:

- Ограниченность ресурсов подразумевает, что все комбинации выпуска продукции, расположенные с внешней стороны КПВ, неосуществимы.
- Возможность выбора находит выражение в необходимости для общества проводить отбор из разных достижимых комбинаций продуктов, расположенных внутри этой кривой.
- Нисходящий наклон кривой подразумевает понятие об альтернативных издержках.
- Вогнутость кривой показывает увеличение альтернативных издержек и, как следствие, уменьшение доходности.

Производственные возможности - это максимальное количество товаров и услуг (в определённом наборе), которое может быть произведено за данный период, при данных ресурсах и технологии.

Однако с течением времени ресурсы и технологии обычно прогрессивно меняются и увеличивается количество рабочей силы и средств производства, повышается их качество, совершенствуются технологии.

Выбор обществом структуры своего производства в каждый данный момент предопределяет его будущие производственные возможности

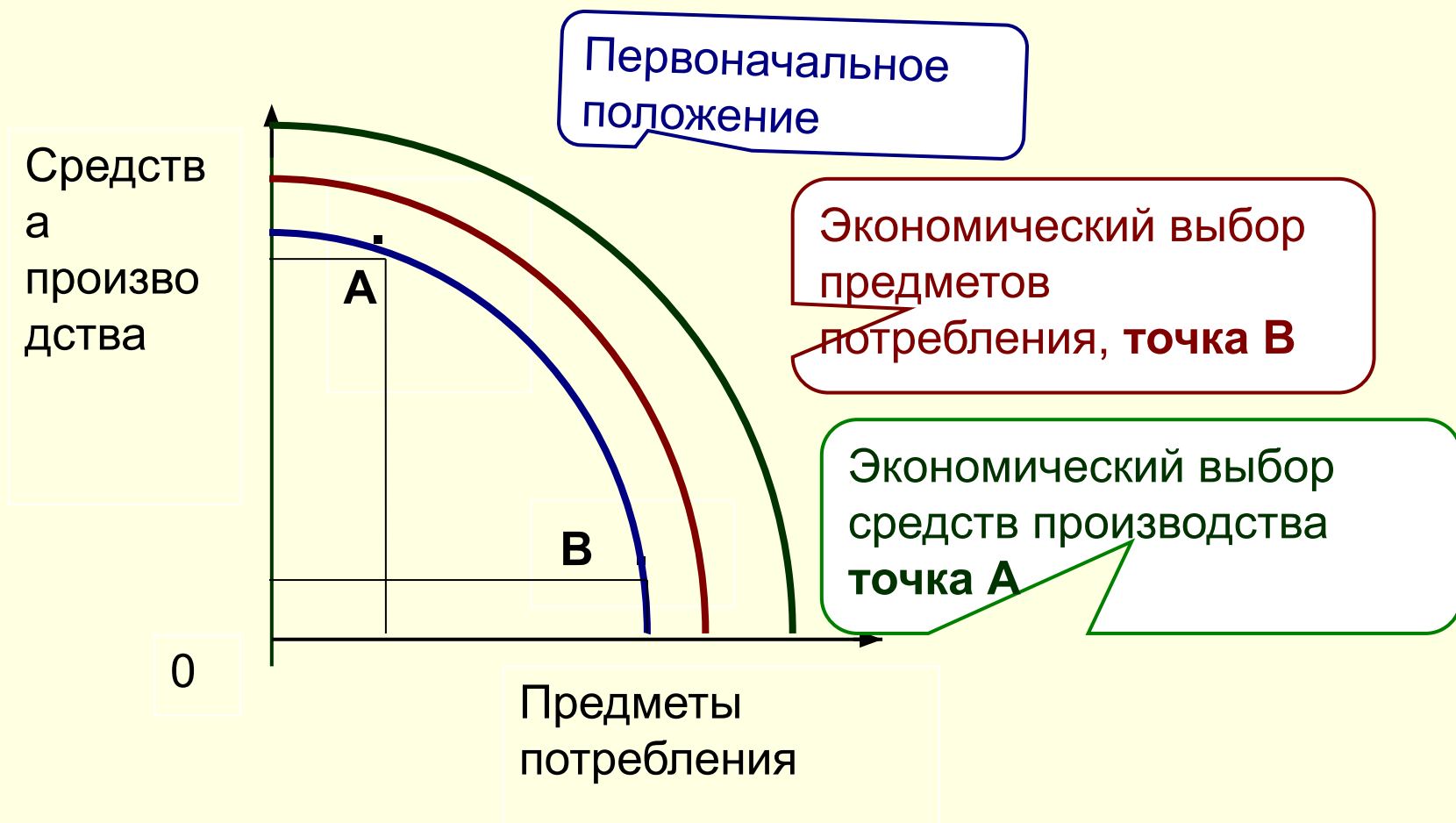
«Товары для будущего»

Это средства производства, научные исследования, образование, профилактическая медицина. Т.е. те товары, которые обеспечивают совершенствование завтрашних ресурсов.

«Товары для настоящего»

Это продукты питания, одежда, бытовые предметы текущего пользования.

Производственные возможности в условиях экономического роста.



Главной экономической задачей является выбор наиболее эффективного варианта распределения факторов производства в целях решения проблемы ограниченности возможностей. Располагая информацией о своих производственных ресурсах любое общество должно дать ответ на три главных вопроса экономики.

- Что из товаров и услуг должно быть произведено и в каком количестве?
- Как эти товары и услуги надо производить?
- Кто купит и сможет потребить эти товары и услуги?

Людские и ресурсы с их способностями к труду (т.е. рабочей силой) в процессе производства выступают как **труд**.

Природные ресурсы и вырабатываемые из них материалы, на изменение, преобразование которых направлена человеческая деятельность, выступают как **предметы труда**.

Накопленные ресурсы человеческой деятельности, посредством которых человек воздействует на предметы труда в трудовом процессе, выступают как **средства труда**.

Средства труда и предметы труда, взятые в единстве, составляют **средства производства**.

Создание продукта в результате взаимодействия всех данных факторов производства опосредовано **технологией**, т.е. способами производства продукта, продиктованными существующей научно-технической базой производства, включая информационные возможности, и **организацией производства**, предполагающей особую систему управления последним



С точки зрения результативности производства ресурсы характеризуются как **производительные силы**.

Производительные силы — возможности создания и увеличения производства продукта, заключенные в имеющихся ресурсах общества

Развитие производительных сил — основа постоянного увеличения продукта и богатства. Можно выделить следующие классификации производительных сил.

Первичные производительные силы — возможности, заключенные в природных ресурсах, средствах производства и производителях благ.

Вторичные производительные силы развиваются на основе первичных и характеризуются формами организации общественного процесса производства, вовлечением в производство результатов развития науки, образования, культуры, информационных технологий, конкуренции и предпринимательства.

Производительные силы могут характеризоваться не только через их состав, но и через их историческое развитие. В этом случае выделяются:

естественные производительные силы, которые сводятся к субъективным (естественные силы труда, характеризующиеся физическими, сенсорными и интеллектуальными возможностями человека) и объективным элементам. Последние характеризуют возможности, которые заложены в естественных, природных условиях процесса труда и зависят от их обилия, доступности и качества;

общественные производительные силы — это созданные и накопленные в ходе развития общества силы. Они включают не только постоянно совершенствующиеся факторы производства, но и такие общественные формы деятельности, какими являются общественное разделение и кооперация труда, развитие и закрепление научно-технических новшеств, созданных человечеством, предпринимательство и т.д.;

всеобщие производительные силы характеризуются производительными силами науки, материализацией достижений научно-технического прогресса в производстве, развитием творческого характера деятельности человека.

Что производить?

Первый важнейший выбор: какие товары производить. Факторы производства, используемые в одном месте, не могут в то же время применяться в другом производстве. Это означает, что производство товара А влечет за собой потерю возможности производить товар Б и имеет альтернативную стоимость.

Альтернативная стоимость товара или услуги – это стоимость, измеренная с точки зрения потерянной возможности заниматься наилучшей из доступных альтернативных деятельностей, требующей того же времени или тех же ресурсов.

Как производить?

Второй экономический выбор: как производить. Он связан с существованием нескольких способов производства товара или услуги. Ключевым соображением при принятии решения о том, как производить, является эффективность распределения ресурсов или эффективность Парето.

Эффективность Парето – это такой уровень организации экономики, при котором общество извлекает максимум полезности из имеющихся ресурсов и технологий, и уже невозможно увеличить чью-либо долю в полученном результате, не сократив другую. **Сравнительное преимущество** – это способность производить товар или услугу по относительно меньшей альтернативной стоимости.

Для кого производить?

Третий вопрос экономики – это распределение произведенного продукта между членами общества. Он может рассматриваться как в терминах эффективности, так и с точки зрения справедливости.

Эффективность в распределении – ситуация, в которой невозможно путем перераспределения существующего количества благ удовлетворить желание одного человека более полно, не нанося этим ущерба удовлетворению желаний другого человека.

Справедливость в распределении рассматривается сходя из двух концепций. Согласно первой, весь доход и богатство должны распределяться поровну. Альтернативная позиция – справедливость не в равенстве распределения благ, а в праве на частную собственность и отсутствии дискриминации, при этом равенство возможностей важнее, чем равенство доходов

Экономические системы – это особым образом организованная система связей между производителем и потребителем благ и услуг. Экономическая и система многофакторное явление. Факторы, которые составляют стержень системы можно сгруппировать в три основных категории:

Хозяйственная – это структура взаимодействия элементов материально-технической базы по поводу использования ограниченных ресурсов.

Административная – это структура, в которой юридически оформлены права и обязанности должностных лиц хозяйственной структуры.

Информационная – это структура, с помощью которой происходит обобщение и распространение полученных сведений о деятельности первых двух структур.

В зависимости от формы собственности совокупности указанных структур складываются в **различные уклады экономики:**

- патриархальный,
- мелкотоварный,
- государственный.

В одной стране возможно существование нескольких укладов одновременно, данное обстоятельство приводит к противоречивому и волнообразному движению самой экономической системы. Так если в стране набирает силу государственный уклад, то идет процесс национализации и обобществления.

Современный мир характеризуется наличием самых разных экономических систем, каждая из которых сформировалась в процессе длительного экономического развития.

Существует несколько классификаций экономических систем.

Формационный подход характерен для марксистской теории, Маркс разработал трёх членную классификацию. В соответствии формационном подходе экономические системы принимают образ **5** способов производства: *первобытно-общинный, рабовладельческий, феодальный, капиталистический, коммунистический.*

- **Первичная или архаичная** формация включала в себя первобытно-общинный и азиатские способы производства.
- **Вторичная** – это формация, в которой экономический уклад основан на принципе частной собственности.
- **Коммунистическая** – эта формация основана на уничтожении частной собственности и изменении в связи с этим всего способа производства.

Существует несколько классификаций экономических систем.

Цивилизационный подход предполагает изучение мировой истории как единого планетарного целого с постепенной сменой цивилизаций. В основе цивилизационного подхода – усиление взаимосвязи и взаимозависимости основных проблем человечества.

Некоторые авторы в качестве системообразующих признаков предлагают рассматривать **цивилизационные революции**, поднимающие на новую ступень производительность труда.

- ❖ Первой была сельскохозяйственная (6 – 8 тыс. лет назад).
- ❖ Вторая – промышленная (300 лет назад).
- ❖ Третья революция является научно-технической (сер. 20в.)

Другие экономисты выделяют **7 цивилизаций**:

- Неолитическую;
- Восточно-рабовладельческую;
- Античную.;
- Раннефеодальную;
- Преиндустриальную;
- Индустриальную;
- Постиндустриальную.

Согласно другой классификации, при которой используется критерий *степень индустриального развития общества*, выделяют три экономические системы:

- Индустриальную;
- Постиндустриальную;
- Неоиндустриальную (информационное общество).

Основной на сегодняшний день является классификация в основе которой лежат два критерия: *форма собственности на средства производства и способ управления хозяйственной деятельностью*. На основе этих признаков выделяют:

- Традиционную
- Командную;
- Рыночную;
- Смешанную экономику.

Командно-административная экономика (СССР, Северная Корея, Куба).

Для командно-административной экономики характерно и само её существование предполагает развитую систему общественного разделения труда, развитое машинное производство, постоянное регулирование национальной экономики, подавление свободных рыночных отношений. Административно-командная экономика имеет две модели:

- **Планово-директивная система** основана на полной централизации хозяйственной деятельности как в распределении ресурсов, так и в установлении цен.
- **Нормативная модель** допускает расширение самостоятельности товаропроизводителя: план-директива, обязательный для выполнения каждым предприятием, сменяется системой нормативов, программ и менее жестким планированием.

Традиционная экономика (Слаборазвитые страны Азии и Африки).

Традиционная экономика основана на господстве традиций и обычаев в хозяйственной деятельности. Техническое, научное и социальное развитие в таких странах весьма ограничено, т.к. оно вступает в противоречие с хозяйственным укладом, религиозными и культурными ценностями.

Рыночная экономика (капитализм) Гонконг, Период первоначального накопления капитала.

Рыночная экономика определяется частной собственностью на ресурсы, использованием системы рынков и цен для координации экономической деятельности и управления ею. В экономике свободного рынка государство не играет никакой роли в распределении ресурсов, все решения принимаются рыночными субъектами самостоятельно, на свой страх и риск.

Смешанная экономика (современный капитализм)

Смешанная экономика представляет такую экономическую систему, где и государство, и частный сектор играют важную роль в производстве, распределении, обмене и потреблении всех ресурсов и материальных благ в стране. При этом регулирующая роль рынка дополняется механизмом государственного регулирования, а частная собственность сосуществует с общественно-государственной.

Можно выделить **пять основных задач**, решаемых смешанной экономикой:

1. Обеспечение занятости;
2. Полное использование производственных мощностей;
3. Стабилизация цен;
4. Параллельный рост заработной платы и производительности труда;
5. Равновесие платежного баланса.

Социально-ориентированная экономика (Швеция, Голландия, Австрия, Бельгия)

Главная цель этой модели – защита интересов граждан, она характеризуется энергичным участием государства в обеспечении экономической стабильности и в перераспределении доходов. В основе этой модели лежит принцип согласия представителей социальных сторон (правительства, профсоюзов, работодателей).

Специальные законы воздействуют на соотношение роста заработной платы и производительности труда. Для успешного проведения активной социальной политики устанавливается высокий уровень налогообложения, в результате, в стране минимум безработицы, относительно невелики различия в уровнях дохода.

Главное достоинство этой модели состоит в том, что она сочетает относительно высокие темпы экономического роста с высоким уровнем полной занятости и благосостояния населения.

В странах этой модели создана мощная система социального обеспечения, проводится активная структурная политика.



Корпоративная экономика (неоэтатизм) (Япония, Южная Корея, Франция, Италия).

Модель экономики, отличающаяся развитым планированием и координацией деятельности правительства и частного сектора.

Экономика характеризуется развитым национализированным сектором, активной антициклической и структурной политикой, проводимой в соответствии с индикативными планами, развитой системой трансфертных платежей.

Эта модель ориентированна на защиту интересов крупного бизнеса.

Либеральная экономика (Канада, Австралия, США).

Главное в этой модели – создать максимально удобные условия для предпринимательства.

Либеральная экономика диктует наиболее эффективное использование ресурсов, способствует разработке и использованию современных технологий.

Важным неэкономическим аргументом в пользу смешанной экономики выступает её ставка на личную свободу.

В этой модели экономики государство играет важную роль в разработке и соблюдении правил экономической игры, обеспечении НИОКР, свободы предпринимательства, развитии образования и культуры.