

# ТОРГОВЫЙ БИЗНЕС ПЛАН ТРЕЙДЕРА

# Часть 1 “Личностный рост”

- ◎ Создание положительного отношения к жизни неоценимо важно для успеха. Негатив – самое трудное испытание для трейдера. Но он должен пройти и познать эту сторону своей работы, изучить и понять ее. Сомнения, недостаток уверенности – это яд для каждого, кто хочет добиться успеха и не обязательно в трейдинге и на рынке ФОРЕКС.

Психика человека так устроена, что никто не может быть успешным в течении долгого периода времени. Мозг людей годами записывает очень много негативных мыслей и относительно мало позитивных, необходимых для защиты от отрицательного воздействия. Такова психология, таково общество, обусловленные всей предыдущей историей человечества.

- ◎ Негативно думающий человек обречен на потерю уверенности, на неспособность предпринять шаги, необходимые для достижения успеха. Поэтому ставьте небольшие реально достижимые цели ежедневно, еженедельно, ежемесячно и так далее. Достижение небольших промежуточных целей помогает снизить отрицательное влияние и воспитывает в позитивное мышление.
- ◎ Для трейдера, да и не только, важно заменять отрицательные мысли положительными. Подсознательная часть мозга мощнее любого современного компьютера. Из него невозможно искусственно стереть никакие образы, звуки и запахи, которые были в вашей жизни. Они отпечатаны навсегда. Но если вы станете менее восприимчивыми ко всему негативному, будете увеличивать количество позитивных мыслей силой своей воли, то тем самым вы начнете избавляться от прошлых отрицательных «записей». Вы создадите свое ментальное состояние, способствующее успеху.
- ◎ Люди, которые рассчитывают на успех в какой-либо области, стараются достичь наивысшей эффективности: умственной, физической, эмоциональной и духовной. Победа над негативом – это первая цель на пути к успеху.

# Часть 1.2 “Краткий план личностного роста”

- 1. Читать книги о позитивном мышлении: Наполеона Хилла «Думай и Богатей», «Ключи к успеху» и другие.
- 2. Позитивный разговор с самим собой. Начните думать о себе, как о победителе. Говорите сами себе: «Я – победитель. Я успешен. Я непрерывно обучаюсь, я окружил себя позитивным воздействием. Я – великий трейдер.» Для многих это может показаться полным бредом, но, верите вы в это или нет, это поможет улучшить результаты торговли. Это ключевой элемент для создания положительных результатов и предотвратит попадание негатива в ваши мысли и результаты торговли.
- 3. Общайтесь с близкими по духу людьми. Очень важный компонент успеха – быть частью группы людей, стремящихся к тем же целям в том же бизнесе. Если вы – трейдер, то вам было бы полезно найти тех, кто интересуется техническим анализом и краткосрочной торговлей. Это могут быть люди, которые живут в вашем городе, которые иногда собираются вместе, а также к вашим услугам множество различных форумов, чатов, где обсуждаются интересные вам темы.
- 4. Физическое состояние. Как говорится «В здоровом теле здоровый дух», и не зря ведь говорится. Делайте каждое утро хотя бы пару упражнений. Ходите больше пешком. Хорошая физическая форма поможет получать и сохранять энергию, физическую и умственную



# Часть 2 “Цели торговли”

- ◎ 1. Общие направления деятельности.
- ◎ 2. Установки
- ◎ 3. Расчет экономических и временных затрат.
- ◎ 4. Анализ каждой открытой сделки
- ◎ 5. Методические основы планирования.
- ◎ 6. Ограничение убытков и непредвиденные обстоятельства
- ◎ 7. Вывод

# Часть 2.1 “Общие направления деятельности”

- ◎ 1. Сотрудничать с лучшими трейдерами
- ◎ 2. Всегда открытым для новых идей
- ◎ 3. Фокусироваться на динамике цены какого-то конкретного рынка для краткосрочной торговли
- ◎ 4. стремиться иметь 85% прибыльных сделок
- ◎ 5. помогать другим трейдерам (партнерам) стать более прибыльными

# Часть 2.2 “Установка”

- ⦿ а) по торговле:
- ⦿ Сколько в среднем сделок в день вы планируете совершать? Максимум? Сколько пунктов должна приносить одна сделка?
- ⦿ б) по личному развитию:
- ⦿ Вы должны стремиться к поддержанию надежной умственной и эмоциональной основы и непрерывному улучшению своих торговых навыков. В цели личного развития могут также входить книги, которые нужно прочесть, – как по трейдингу, так и не имеющие к нему прямого отношения.

# Часть 2.3 “Расчет экономических и временных затрат”

- ⦿ а) экономические или финансовые затраты на трейдинг:
- ⦿ Определите, сколько денег вам понадобится, чтобы начать заниматься трейдингом. В этот список нужно включить количество денег для начального депозита, компьютерное оборудование, программы для торговли, котировки, книги и др.
- ⦿ б) временные затраты на трейдинг:
- ⦿ Это количество времени, которое вы будете инвестировать в ваш бизнес каждый день. Некоторые трейдеры работают пару часов в день и пять дней в неделю, а есть и такие, которые торгуют по 14 часов в день и шесть дней в неделю.



## Часть 2.4 “Анализ каждый открытой сделки”

- Очень важно хранить записи всех бизнес-транзакций. В отдельном блокноте нужно записывать все сделки и анализировать их в конце каждого торгового дня. Отчеты о сделках, внесение и снятие денежных средств – все это всегда должно быть в актуальном состоянии.



# Часть 2.5 “Методические основы планирования”

- Трейдер должен предельно точно определить свои методы входа и быть готовым реагировать на любые рыночные условия. Как выходить из сделки, как с прибылью так и с убытком, должно быть установлено заранее и выполняться в точности.



# Часть 2.5.1 “Методические основы планирования”

- Рынок восстановился на 38-50% от недавних максимумов
- Поддержка находится на у 20-периодной скользящей средней
- Наблюдается бычий флаг
- На меньшем тайм-фрейме наблюдаем коррекционные волны ABC, которые подтверждают флаг
- Тестируется нижняя линия тренда
- Стохастик должен достичь условия перепроданности (быть ниже 20)
- Если все условия выполняются, входим по текущей цене
- **План входа в рынок при прорыве волатильности**
- Используем диапазон первых торговых часов для торговли на прорыве
- На прорыве торгуем, если рынок консолидировался, как минимум, последние пять дней
- Если рынок делает прорыв диапазона первого торгового часа, то ищем бычьи флаги на одноминутном графике.
- Если рынок откатывается вниз и тестирует поддержку после прорыва, то это хорошая возможность для покупки
- Стоп-лосс устанавливаем ниже минимума первого торгового часа, стоп с разворотом вниз. При достижении X пунктов прибыли закрываем половину позиции, а для оставшейся позиции стоп-лосс переносим в безубыток.
- Каждый торговый план должен содержать параметры выхода для всех рыночных условий, и как реагировать на движение рынка в нашу сторону и против нас.

## Часть 2.6 “Ограничение убытков и непредвиденные обстоятельства

- Если 3 подряд сделки будут убыточными, то торговля будет приостановлена до конца дня. Остаток дня будет посвящен тому, чтобы выяснить, какие причины привели к убыткам.
- • Торговля немедленно прекращается, если торговый счет уменьшился больше, чем на 50%.
- Каждый трейдер должен иметь план на случай непредвиденных обстоятельств.
- • Сделка не исполнилась, когда поступил сигнал
- • Сделка открылась без сигнала на открытие
- • Не было плана выхода для сделки
- • Убытки превысили predetermined значения

# Часть 2.7 “Вывод”

- ◎ Каждый месяц должен быть не в убыток себе.
- ◎ Это бизнес, и он должен, через некоторое время, приносить доход. Возможности для разработки торгового плана неограничены. Есть только одно строгое требование – иметь план.



# Часть 3. “Расчёт за недельную торговую сессию”

Инвестиция

100000 Р.

День	Прибыль	Убыток	Расчёт	Итог дня
1	115 000	5000	110 000	110 000
2	125 000	8950	116 050	116 050
3	130 000	4500	125 500	125 500
4	125 500	10 500	115 050	115 050
5	125 000	3500	121 500	121 500
Итог:	121 500			

# Торговый бизнес план разработал

- Васильев П.С  
ССА-29