

ПРОДАЕМ С ПОРОГА



ПРОДАЖА ЭТО СТИЛЬ ЖИЗНИ





Продажей можно управлять

Продажу можно контролировать

Продаже можно быстро обучать

Продажу можно анализировать

Цель переговоров



Продажа
здесь и сейчас

**Клиент купит всё из
ваших рук**



КВАЛИФИКАЦИЯ КЛИЕНТА

1. Дружелюбный
2. Экспрессивный
3. Директор
4. Аналитик



1 шаг



Приветствие и представление

Цель: Зчм(завоевать частицу мозга)

1 шаг

1. Внешний вид

- опрятный

- увидел - сразу понял, кто Вы

(Например: сантехник - форма; врач - белый халат)



1 шаг

2. Настрой

- ПОЗИТИВ
- ВЖИТЬСЯ В РОЛЬ
- уверенность



1 шаг

3. Речь

- знание презентации
- совпадает с внешним видом



Приемы для эффективного приветствия

- Жмём руку
- Улыбка (эффект зеркала)
- Диалог глаза в глаза (доверие, прачешь - недоверие)



2 шаг

ПРЕЗЕНТАЦИЯ



2 шаг



Цель

Зчм (завоевать ещё большую часть мозга)

2 шаг

ТОВАР В РУКАХ

(Щупаем - меряем - приобретаем)

ДАЛ-ВЗЯЛ

(Портфолио, презентация)



2 шаг

Правила презентации

- кратко
- доступно
- ненавязчиво



2 шаг

Содержание презентации

- укажи, кто ты и откуда
- почему это жизненно необходимо



ФАКТОРЫ ИМПУЛЬСА

- чувство жадности
- чувство стадности
- чувство незаинтересованности
- чувство потери



3 шаг

СРАВНЕНИЕ



3 шаг



Цель

Зчм (завоевать ещё большую часть мозга)

3 шаг

Правила

- работай на опережение
- делай акцент на мимику и интонацию
- говори одно, показывай другое



**ВОЗРАЖЕНИЯ - ЭТО БЛАГОДАРНОСТЬ
ЗА ХОРОШУЮ ПРЕЗЕНТАЦИЮ
возражают - радуйся!**



**После каждого
возражения**

ЗАКРЫВАЮЩАЯ ФРАЗА

4 шаг

СДЕЛКА



4 шаг



Цель

Зчм (завоевать ещё большую часть мозга, почти весь)

4 шаг



Правила

- Не делай паузу, сразу переходи к сделке
- Не уговаривай
- Не будь навязчив

4 шаг



Правила

- Покажи незаинтересованность в сделке
- Говори обо всем, кроме предмета сделки
- Делаешь комплимент, через интерес клиента.

5 шаг

ЗАКРЕПЛЕНИЕ



5 шаг

Цель

ЗВМ (завоевать весь мозг)



5 шаг

Правила

- стань другом клиенту
- пожми руку
- звоните мне в любое время, даже вечером
- подружись в соцсетях



ПРОДАВАЙТЕ С ПОРОГА



Академия МАСТЕРЪ

8(992)021-47-01 Светлана Гаёва

8(912)22-39-350 Ольга Рудикова

vk.com/academymast

facebook.com/groups/academymast/

