
DSA – Direct Sales Agent



ЮниКредит Банк о нас

ИСТОРИЯ - БОЛЕЕ 20 ЛЕТ В РОССИИ



Bank Austria
Creditanstalt

2001 г.

2005 г.



2007 год



Генеральная лицензия
№1 Банка России

22 страны
9 600 отделений
162 000 сотрудников

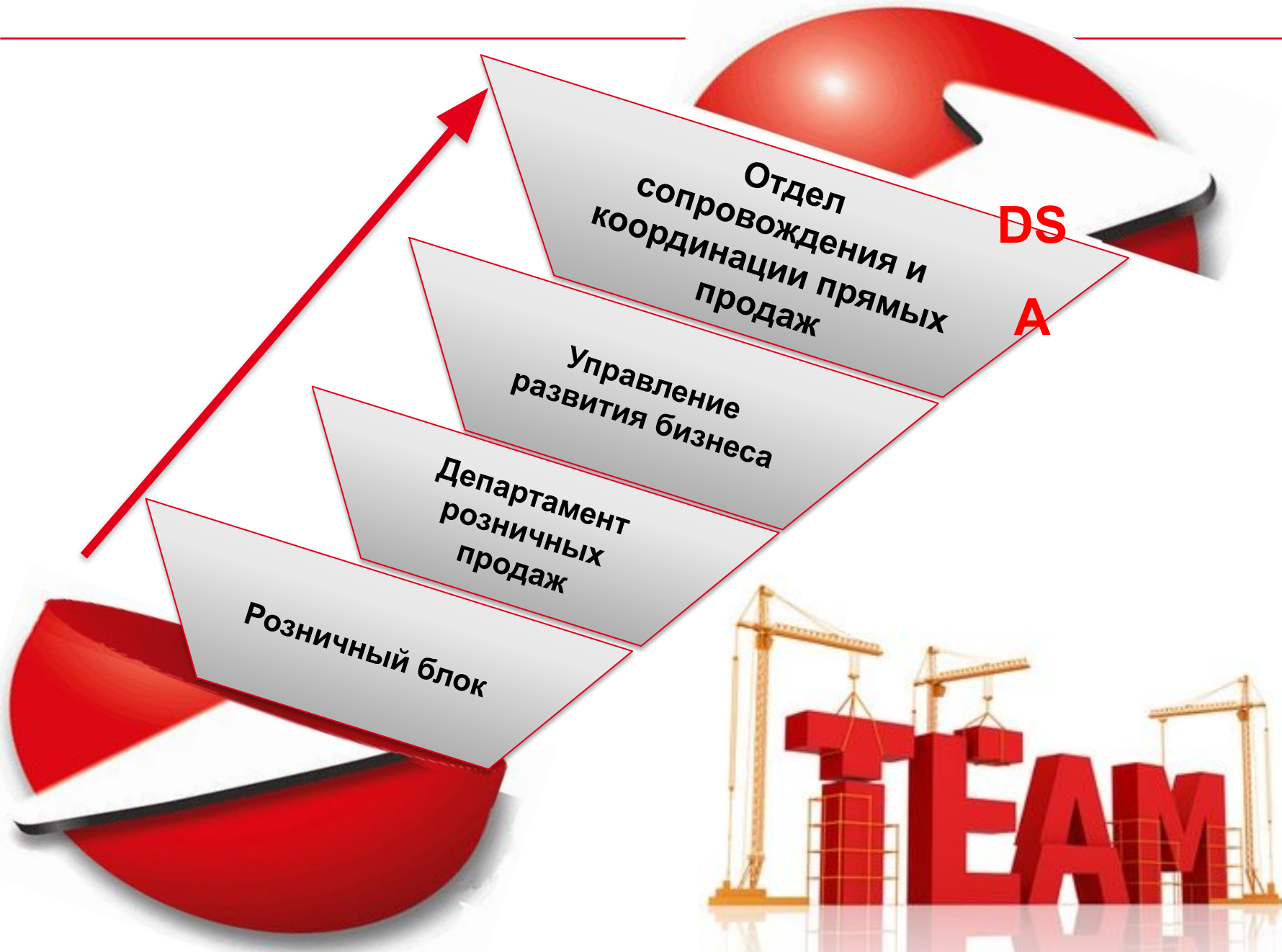
ЦЕННОСТИ:

- СПРАВЕДЛИВОСТЬ
- ПРОЗРАЧНОСТЬ
- УВАЖЕНИЕ
- СВОБОДА
- ДОВЕРИЕ
- СОТРУДНИЧЕСТВО



106 подразделений в
России
Свыше 1,298 млн.
клиентов

Добро пожаловать в команду ЮниКредит



Направление Прямые Продажи – это:

Более **90 менеджеров DSA** по всей России

Курирование более **3 500 зарплатных компаний** и **2 000 компаний B2B**

Свыше **100 млн. прибыли** в год

Более **1 млн. клиентов**

Свыше **25 000 известных компаний** партнеров



Мы стремимся быть лучшими и хотим, чтобы с нами работали лучшие специалисты!



Роль DSA в Бизнесе Банка



Твой рабочий день

Рабочий день DSA с понедельника по пятницу

Рабочее время с 9:00 до 18:00

Около двух часов ты проводишь в офисе

Большую часть рабочего времени ты на встречах с клиентами

DSA сам планирует свой рабочий, в зависимости от количества встреч, текущих задач и активностей.

Пример рабочего дня сотрудника DSA



Что ты получишь работая с нами?

Престиж работы в одном из крупнейших иностранных Банков в мире

Бесценный опыт работы в банковской сфере

Возможности карьерного роста внутри Банка

и самое главное

Твой доход зависит только от тебя!



Твои основные цели

Пакеты услуг Mass

Пакеты Visa Classic+

Пакеты Visa Gold+

Это дебетовые карты, включающие в себя различные услуги и льготы, такие как:

- Cash-back
- Начисление процентов на остаток по счету
- и многое другое



Пакеты PRIME

Это дебетовые карты для привилегированных клиентов, включающие в себя еще больше услуг и льгот



Страховые продукты

Оформление услуг страхования жизни для клиентов имеющих кредитные продукты в Банке



Новые клиенты

Привлечение новых клиентов в Банк, путем продажи банковских продуктов



В твоей работе тебе помогут:

Твой Управляющий отделением Банка

- Совместные выезды в компании
- Проведение презентаций

Куратор направления прямых продаж

- Помощь в выполнении плана
- Координация выездов и встреч
- Дистанционная поддержка при выезде

Коллеги твоего отделения и другие DSA

- Обучение рабочему процессу
- Совместные выезды по встречам
- Мастер класс продаж

Тренинги и коучинги

- Тренинг Активных продаж
- Навыки телефонных переговоров
- Проведение встреч и презентаций



Что мы хотим получить от тебя?

Стабильное выполнение планов



Стремление к карьерному росту



Желание зарабатывать больше



Деловой внешний вид



Активность и коммуникабельность



Добро пожаловать в команду

DSA – это:

Для **С**ильных и **А**мбициозных

