

0  
5

Ответьте на возражения, из-за которых вы сами не хотели бы покупать ваш продукт используя технику работы с возражениями



ОНЛАЙН ИНТЕНСИВ «Мастер продаж»

0  
5

Напишите 5 примеров поведения продавца/менеджера, которые позволяют вам быть более лояльным и заинтересованным клиентом.



ОНЛАЙН ИНТЕНСИВ «Мастер продаж»