

ТЕМА 10

Международные транспортные операции



ВОПРОСЫ:

1. Международные транспортные операции: понятие и классификация. Методика обоснования оптимального варианта международных транспортных услуг.
2. Международные транспортные организации и посредники на мировом рынке транспортных услуг.
3. Международное регулирование транспортной деятельности.
4. Международные договоры на перевозку продукции различными видами транспорта.

Дисциплина:

«Внешнеэкономическая деятельность»

ВОПРОС 1.

Тема 10: «Международные транспортные операции»

Международные транспортные операции: *понятие и классификация*. Методика обоснования оптимального варианта международных транспортных услуг.

Перевозки грузов и пассажиров между двумя и более странами в отличие от перевозок в пределах одной страны (внутренних перевозок) именуется *международными перевозками или международными сообщениями*.

Международным перевозкам присущи два основных признака:

1. Они осуществляются между двумя и более странами;
2. Их выполнение регулируется условиями, установленными международными соглашениями.

В международной практике различают следующие основные виды международных перевозок в зависимости от различных классификационных признаков:

- 1. По количеству используемых транспортных средств:*
 - перевозки отдельными видами транспорта; ■ перевозки смешанного сообщения.
- 2. В зависимости от предмета транспортных операций:*
 - перевозки грузов; ■ перевозки пассажиров; ■ перевозки грузобагажа.
- 3. В зависимости от периодичности транспортных операций:*
 - перевозки регулярные (линейные); ■ перевозки нерегулярные (чартерные).
- 4. С учетом порядка прохождения пограничных пунктов:*
 - перевозки бесперегрузочные (беспересадочные); ■ перевозки перегрузочные (пересадочные).
- 5. По характеру перевозки на территории иностранного государства:*
 - перевозки соседские; ■ перевозки транзитные; ■ перевозки сквозные (круговые, кольцевые)

Система критериев оценки эффективности ВЭД включает:

3. *Инновационность экспортного товара:*

- объем экспорта новых товаров;
- долю новых товаров в экспорте, появившихся на рынке за последние пять лет;
- долю снижения затрат, полученного за счет использования новых технологий.

4. *Прибыльность экспорта:*

- долю прибыли в общем объеме экспорта;
- долю прибыли в экспорте отдельных товарных групп;
- прибыльность внешних инвестиций и т.д.

ВОПРОС 2.

Платежный баланс страны и его исследование.

Платежный баланс – это соотношение между общей суммой денежных поступлений, полученных данной страной из-за границы, и всеми платежами, произведенными этой страной за границу за определенный период времени (год, квартал, месяц).

Превышение поступлений над платежами составляет **активное** (положительное) **сальдо** платежного баланса, а превышение платежей над поступлениями – *пассивное сальдо* (дефицит).

Платежный баланс охватывает следующие основные виды поступлений:

- от экспорта товаров;
- от предоставления другим странам различных услуг (фрахтование судов, обслуживание их в портах, страхование внешнеторговых грузов, перевозка туристов и т.д.);
- доходы от экспорта капитала: доходы по предоставленным кредитам (суммы погашения кредитов и процентов);
- денежных переводов от эмигрантов в свою страну и др.

В платежном балансе отражаются следующие основные виды платежей:

- платежи за импортируемые товары;
- платежи за предоставленные другими странами разнообразные услуги;
- платежи по кредитам;
- переводы в зарубежные страны.

Кредит – это отток стоимостей за границу, за которым должен следовать их компенсирующий приток в данную страну. Кредит отражает отток из страны ценностей, за которые впоследствии ее резиденты получают платежи в иностранной валюте.

Дебет – это приток стоимостей в данную страну, за который ее резиденты должны впоследствии платить, возможно, наличными деньгами, т. е. тратить иностранную валюту.

Общая сумма кредита должна быть равна общей сумме дебета платежного баланса.

Платежный баланс включает в себя три компонента:

1) счет текущих операций;

- ✓ экспорт товаров и услуг (со знаком плюс),
- ✓ импорт (со знаком минус),
- ✓ чистые доходы от инвестиций и чистые трансферты.

2) счет движения капитала;

- доходы от реализации акций, облигаций, недвижимости и т.д. иностранцам;
- затраты на приобретение активов за рубежом.

3) изменение официальных резервов.

Торговый баланс – это разница между товарным экспортом и товарным импортом.

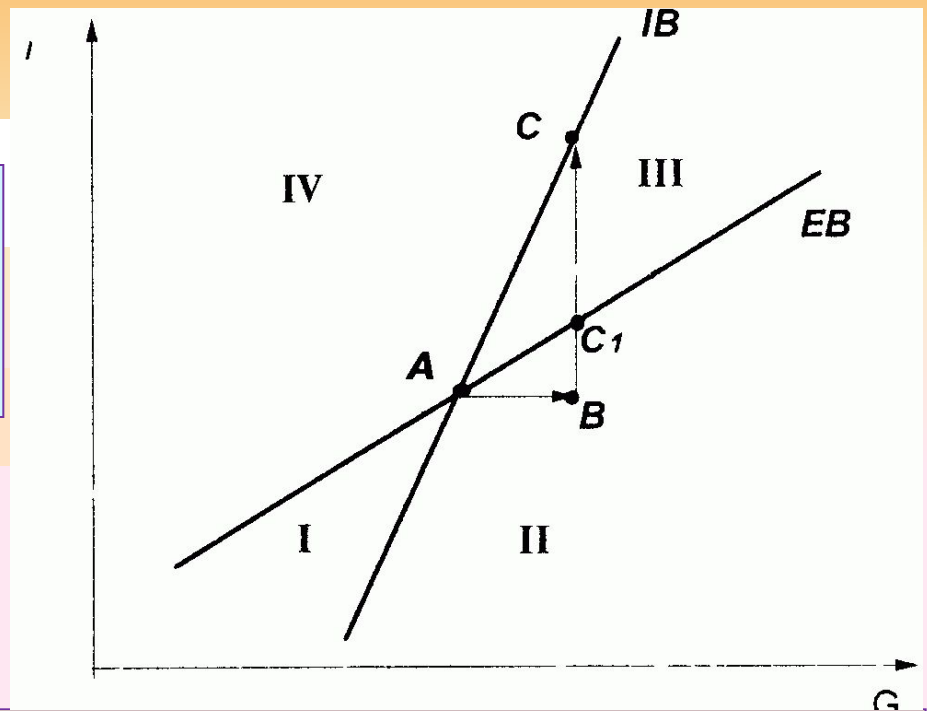
Чистые трансферты – это переводы частных и государственных средств в другие страны (пенсии, подарки, денежные переводы за рубеж, безвозмездная помощь другим государствам).



Чистые зарубежные активы – это разница между объемами заграничных активов, которыми обладают отечественные резиденты, и объемами национальных активов, которыми обладают иностранцы.

Положительное сальдо текущих операций противоположно дефициту, поскольку данная страна получает иностранной валюты больше в сравнении с тем, что она расходует за рубежом, и, таким образом, способна предоставлять кредиты иностранцам либо увеличивать заграничные активы.

Состояние платежного баланса



Кризис платежного баланса — это длительно существующий дефицит платежного баланса, образующийся вследствие того, что страна многие годы не принимала мер по упорядочению дефицита счета по текущим операциям, исчерпывая свои официальные валютные резервы. В связи с нарушением графика обслуживания внешнего долга получение внешних кредитов становится практически невозможным.

Странами с дефицитным платежным балансом предпринимаются следующие мероприятия :

- ▶ **Дефляционная политика** - ограничение бюджетных расходов преимущественно на гражданские цели, замораживание цен и заработной платы.
- ▶ **Девальвация** - понижение курса национальной валюты направленное на стимулирование экспорта и содержание импорта товаров.
- ▶ **Валютные ограничения** - ограничения экспорта капитала и стимулирования его притока, сдерживание импорта товаров.
- ▶ **Финансовая и денежно-кредитная политика** - бюджетные субсидии экспортерам, протекционистское повышение импортных пошлин, отмена налога с процентов, выплачиваемых иностранным держателям ценных бумаг в целях притока капитала в страну, денежно-кредитная политика.

Основные показатели платежного баланса Республики Беларусь за 2011–2015 годы, млн. \$

| 1. Текущий счёт | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 |
|---------------------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Сальдо счета текущих операций | -5,052.5 | -1,862.2 | -7,567.3 | -5,221.6 | -2,073.7 |
| в процентах к ВВП | -8,60% | -2,90% | -10,40% | -6,90% | -3,80% |
| Сальдо внешней торговли товарами и услугами | -1,208.9 | 2,834.0 | -2,340.9 | -482,8 | 174,3 |
| в процентах к ВВП | -2,10% | 4,50% | -3,20% | -0,60% | 0,30% |
| Экспорт товаров и услуг | 46,537.1 | 51,886.0 | 44,046.1 | 43,311.9 | 32,837.4 |
| в процентах к ВВП | 79,10% | 81,70% | 60,50% | 57,10% | 59,80% |
| Импорт товаров и услуг | 47,746.0 | 49,052.0 | 46,387.0 | 43,794.7 | 32,663.1 |
| в процентах к ВВП | 81,20% | 77,30% | 63,70% | 57,80% | 59,40% |

Основные показатели текущего счета Республики Беларусь в процентах к ВВП



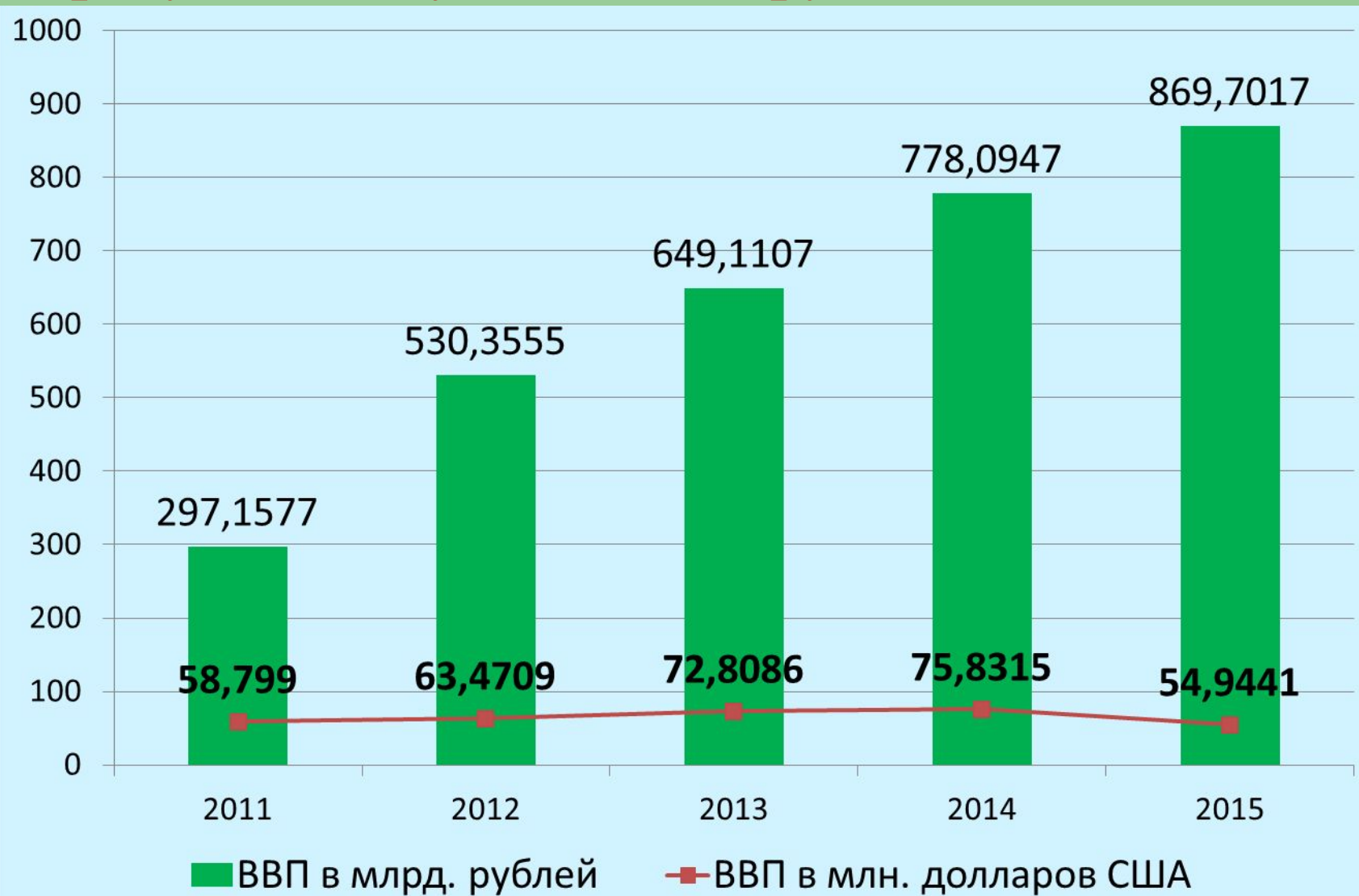
Основные показатели платежного баланса Республики Беларусь за 2011–2015 годы, млн. \$

| 2. Финансовый счет. | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 |
|---------------------------------------------------------------------------------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (сальдо финансового счета) | -4,014.0 | -961,2 | -8,492.3 | -5,670.7 | -1,298.3 |
| в процентах к ВВП | -6,80% | -1,50% | -11,70% | -7,50% | -2,40% |
| Чистое привлечение прямых иностранных инвестиций | -3,876.9 | -1,308.1 | -1,983.9 | -1,788.6 | -1,465.7 |
| в процентах к ВВП | -6,60% | -2,10% | -2,70% | -2,40% | -2,70% |
| Изменение резервных активов | 2,790.6 | 81 | -857,4 | -1,410.3 | -620,1 |
| в процентах к ВВП | 4,70% | 0,10% | -1,20% | -1,90% | -1,10% |
| ВВП в млрд. рублей | 297,157.7 | 530,355.5 | 649,110.7 | 778,094.7 | 869,701.7 |
| ВВП в млн. долларов США | 58,799.0 | 63,470.9 | 72,808.6 | 75,831.5 | 54,944.1 |

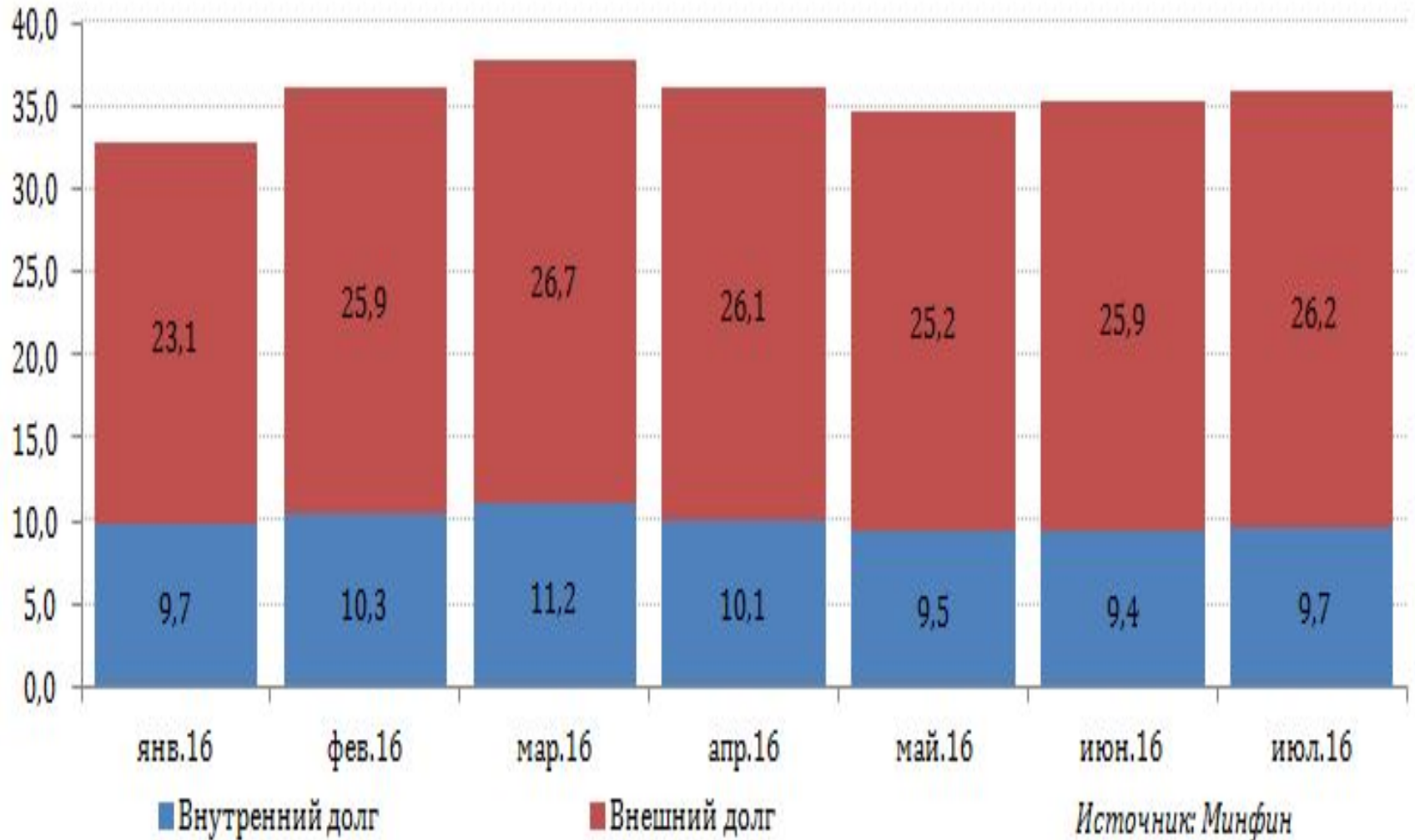
Основные показатели финансового счета Республики Беларусь в процентах к ВВП



Динамика изменения валового внутреннего продукта Республики Беларусь за 2011-2015 гг.



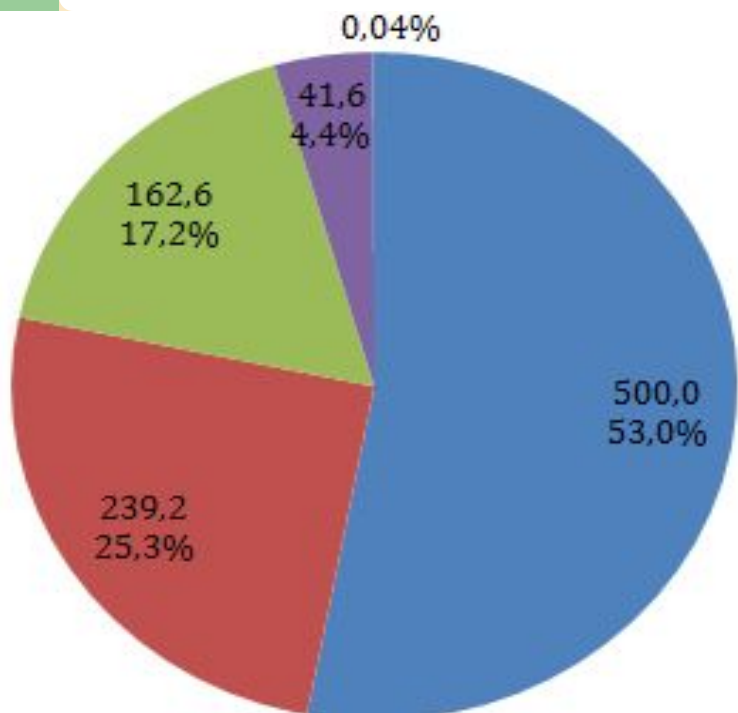
Государственный долг Беларуси в 2016 году (млрд BYN)



Привлечение и погашение внешних государственных займов в январе-июне 2016 года: млн USD

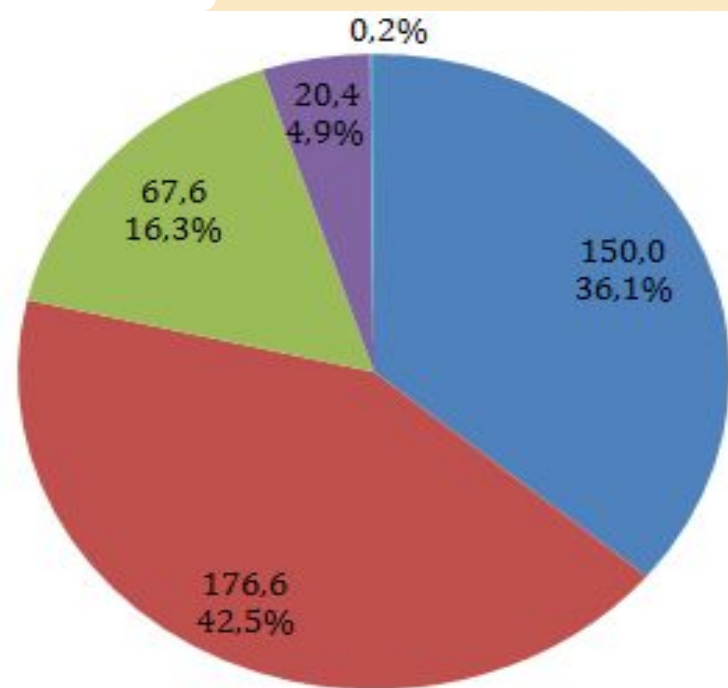
| Привлечение внешних государственных займов | | Погашение внешнего государственного долга | | |
|--------------------------------------------|--------------|-------------------------------------------|---------------|--------------|
| Евразийский фонд стабилизации и развития | 500,0 | Евразийский фонд стабилизации и развития | 176,6 | |
| Правительство Российской Федерации | 239,2 | Правительство Российской Федерации | 150,0 | |
| банки КНР | 162,6 | банки КНР | 67,6 | |
| МБРР | 41,6 | МБРР | 20,4 | |
| ЕБРР | 0,4 | США | 0,7 | |
| Всего | 943,8 | Всего | 415,3 | |
| | | | Сальдо | 528,5 |

Привлечение внешних государственных займов в январе-июне 2016 года: млн USD



- Евразийского фонда стабилизации и развития
- Правительства и банков Российской Федерации
- банков КНР
- МБРР
- ЕБРР

Погашение внешних государственных займов в январе-июне 2016 года: млн USD



- Правительство Российской Федерации
- Евразийский фонд стабилизации и развития
- банки КНР
- МБРР
- США

ВОПРОС 3.

Особенности оценки микроэкономической эффективности ВЭД предприятий



При экспорте товаров экспортные затраты предприятия (Зэ), включают:

- *себестоимость экспортируемого товара (Стэ)* - затраты на производство экспортного товара предприятием;
- *транспортно-экспедиторские расходы (Трэ)* - расходы на транспортировку товаров, которые несет предприятие-экспортер;
- *прочие расходы (Прэ)* - заключение сделки, страхование товара, платежно-расчетные операции, таможенные пошлины и сборы при перевозке товара через таможенную границу и др.

Экспортный доход (Дэ) - это валютная выручка-нетто, поступившая на расчетный счет предприятия в рублевом эквиваленте.

Основные количественные показатели оценки результативности экспорта:

1. Коэффициент эффективности экспорта ($K_{\text{ээ}}$):

$$K_{\text{ээ}} = \frac{D_{\text{э}}}{C_{\text{тэ}} + T_{\text{рэ}} + П_{\text{рэ}}} = \frac{D_{\text{э}}}{Z_{\text{э}}}$$

если $K_{\text{ээ}} > 1$, то экспорт эффективен (чем выше указанный коэффициент, тем выше эффективность экспорта)

2. Показатель эффекта экспорта ($\Pi_{\text{ээ}}$):

$$\Pi_{\text{ээ}} = O_{\text{пф}} + B_{\text{р}} - Z_{\text{э}}$$

где $O_{\text{пф}}$ - рублевый эквивалент отчислений в валютный фонд предприятия, определяемый пересчетом валютной выручки в рубли по курсу на дату поступления валюты;

$B_{\text{р}}$ - рублевая выручка от обязательной продажи части валюты государству.

Частные показатели эффективности экспорта:

- валютная эффективность экспорта:

$$\frac{\text{валютная экспортная выручка}}{\text{себестоимость экспорта}}$$

- бюджетная эффективность экспорта :

$$\frac{\text{валютная экспортная выручка}}{\text{стоимость экспорта во внутренних ценах}}$$

- эффективность производства экспортной продукции:

$$\frac{\text{стоимость экспорта во внутренних ценах}}{\text{себестоимость экспорта}}$$

В случае импорта товаров для перепродажи предприятие оплачивает:

- ***стоимость товара*** (*Сти*) - контрактную цену импортируемого товара;
- ***транспортно-экспедиторские расходы*** (*Три*) - расходы на транспортировку товаров, которые несет предприятие-импортер;
- ***прочие расходы*** (*При*) - расходы на заключение сделки, платежно-расчетные операции, таможенные пошлины и сборы и т.д.

Импортный доход (*Ди*) - это выручка от реализации импортируемого товара на внутреннем рынке страны.

Основные количественные показатели оценки результативности экспорта:

1. Коэффициент эффективности товаров для перепродажи ($K_{эи}$):

$$K_{ээ} = \frac{Д_э}{C_{Тэ} + T_{Рэ} + П_{Рэ}} = \frac{Д_э}{З_э}$$

если $K_{эи} > 1$, то импорт товара эффективен (чем выше указанный коэффициент, тем выше эффективность импорта)

2. Экономический эффект импорта товаров для собственного производства ($Э_{исп}$):

$$Э_{исп} = ИЗ - Ц_{и}$$

где $ИЗ$ - полные затраты на приобретение (изготовление) и использование отечественной продукции, альтернативной импортной, $Ц_{и}$ - цена потребления импортного товара (продукции), т.е. все затраты за весь период службы импортного товара, продукции, руб.

Частные показатели эффективности импорта:

- валютная эффективность импорта:

затраты на отечественное производство товаров, аналогичных импортируемым
валютные средства на покупку импортных товаров

- бюджетная эффективность импорта:

валютные средства на покупку импортных товаров
стоимость импорта во внутренних ценах

- эффективность потребления импорта:

стоимость импорта во внутренних ценах
стоимость импорта во внешнеторговых ценах

Эффективность (эффект) производства для экспорта

$$K_{\text{э.пр}} = \frac{B_{\text{э}}}{C_{\text{э}} + Z_{\text{э}} - \text{НДС} + \text{ЭП}};$$
$$\Theta_{\text{э.пр}} = B_{\text{э}} - C_{\text{э}} + Z_{\text{э}} - \text{НДС} + \text{ЭП}$$

Затраты на производство
и транспортировку продукции
для экспорта
 $Z_{\text{э}} = C_{\text{э}} + Z_{\text{т}} - \text{НДС} + \text{ЭП}$

Валютная выручка
от экспорта продукции
(франко-граница, порт)
 $B_{\text{э}}$

$B_{\text{э}}$
(в рублях)

Эффективность (эффект)
внешней торговли
 $K_{\text{в.т}} = Z_{\text{и}} / Z_{\text{э}}; \Theta_{\text{в.т.гр}} = Z_{\text{и}} - Z_{\text{э}}$

$B_{\text{э}}$
(на валютный счет)

Неосуществленные
затраты на отечественное
(собственное) производство
импортных товаров
 $Z_{\text{и}} = (C_{\text{и}} + P_{\text{и}} * K_{\text{и}}) * K_{\text{и.т}}$

Фактическая стоимость
после прохождения
таможни
 $\Pi_{\text{и}} = B_{\text{э}} + B_{\text{и}} (\text{ТТ} + \text{А}) + \text{НДС}$

Валютные расходы
на импорт товаров ($B_{\text{и}}$)

Эффективность (эффект) приобретения организацией импортных товаров

$$K_{\text{и.пр}} = Z_{\text{и}} / \Pi_{\text{и}};$$
$$\Theta_{\text{и.пр}} = Z_{\text{и}} - \Pi_{\text{и}} = (C_{\text{и}} + P_{\text{и}} * K_{\text{и}}) * K_{\text{и.т}} - B_{\text{и.факт}} + B_{\text{и}} * (\text{ТТ} + \text{А}) + \text{НДС}$$