

Статистика результатов экономической деятельности



*Попова Ирина Николаевна,
к.э.н., доцент кафедры
статистики, учета и аудита*

Статистика результатов экономической деятельности

1. Понятие экономической деятельности, ее виды и результаты
2. Показатели результатов экономической деятельности на микроуровне
3. Особенности исчисления показателей экономической деятельности в отдельных отраслях

-
- Баланс народного хозяйства (БНХ)
 - Система национальных счетов (СНС)

В границы экономического производства включаются (СНС):

- - производство товаров и услуг, предназначенных для реализации на рынке
- - товаров и услуг для собственного потребления или накопления
- - услуг для собственного конечного потребления

Экономическая деятельность (ЭД)

это деятельность при которой осуществляются затраты труда и капитала для производства товаров и услуг с целью получения прибыли и экономических благ для удовлетворения разнообразных личных и общественных потребностей

Вид экономической деятельности -

совокупность действий,
приводящая к получению
определенного перечня продукции

Отрасль –

это совокупность однородных заведений с точки зрения основного вида экономической деятельности

Заведение –

это предприятие или его часть, которая расположена территориально в одном месте, занята одним видом производственной деятельности или у которой основной вид производственной составляет наибольшую долю в валовой добавленной стоимости

Институциональная единица –

это хозяйственная единица, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом

(ОКВЭД)

Общероссийский Классификатор
Видов Экономической
Деятельности

Продукт –

это результат экономической деятельности,
имеющий
материально-вещественную форму
(включая энергию)

В зависимости от степени готовности
продукты подразделяют на следующие
элементы:

- готовая продукция
- полуфабрикаты
- незавершенное производство

-
- ▣ **Готовая продукция** – это законченные произведенные продукты, полностью укомплектованные и принятые службой технического контроля, имеющие подтверждающие их качество документы и сданные на склад готовой продукции или отгруженные покупателю
 - ▣ **Полуфабрикаты** – это продукты, законченные обработкой в одном из цехов предприятия и подлежащие дальнейшей обработке в других его подразделениях

▣ **Незавершенное производство** – это продукция, которая не прошла полный технологический цикл обработки и, как правило, не предназначенная для передачи другим хозяйственным единицам без дальнейшей обработки

Услуги –

это результаты экономической деятельности, не имеющие вещественной формы, но удовлетворяющие разнообразные личные и общественные потребности

-
- ▣ **Рыночные услуги** оказываются за плату по ценам, покрывающим издержки, и приносят прибыль, что придает им форму товара
 - ▣ **Нерыночные услуги** оказываются бесплатно или по экономически незначимым ценам, это, как правило, социально-ориентированные услуги

Работы, услуги промышленного характера:

- работы по ремонту, модернизации и техническому обслуживанию оборудования, транспортных средств, приборов, механизмов и других промышленных изделий, в результате которых улучшаются их технические характеристики или значительно продлевается первоначально ожидаемый срок службы;
- отдельные операции по доведению до полной готовности изделий, которые были произведены другими предприятиями;
- пуск и наладка у заказчика оборудования как своего производства, так и оборудования, произведенного другими организациями.

Результаты экономической деятельности учитываются следующими способами:

- натуральным и условно-натуральным
- трудовым
- стоимостным

Валовой оборот (ВО) –

это общий объем продукции, произведенной за какой-либо промежуток времени всеми производственными цехами (подразделениями) предприятия

Внутризаводской оборот (ВЗО) –

представляет собой часть выработанных предприятием готовых изделий и полуфабрикатов, которая используется на собственные промышленно-производственные нужды

ВО может быть определен как сумма следующих элементов:

- ✓ стоимости готовых изделий, выработанных в отчетном периоде всеми цехами предприятия как из своего сырья и материалов, так и из сырья и материалов заказчика;
- ✓ стоимости работ, промышленного характера, которые выполнены по заказам со стороны или для непромышленных подразделений своего предприятия;
- ✓ стоимости произведенных в отчетном периоде полуфабрикатов, инструментов, приспособлений;
- ✓ стоимости работ по модернизации или реконструкции собственного оборудования и транспортных средств;
- ✓ изменения стоимости остатков незавершенного производства.

Валовой выпуск или Валовая (произведенная) продукция

это общая стоимость произведенной продукции предприятием за вычетом внутризаводского оборота

$$\mathbf{ВВ = ВО - ВЗО}$$

ВВ может быть определен как сумма следующих элементов:

- ✓ стоимости изделий, изготовленных за отчетный период как из своего сырья и материалов, так и из сырья и материалов заказчика;
- ✓ стоимости работ (услуг) промышленного характера, которые выполнены по заказам со стороны;
- ✓ стоимости произведенных полуфабрикатов, инструментов, приспособлений своей выработки, отпущенных в отчетном периоде на сторону, в том числе своему капитальному строительству и другим непромышленным подразделениям своего предприятия;
- ✓ изменения стоимости остатков полуфабрикатов, инструментов, приспособлений собственного производства;
- ✓ изменения стоимости остатков незавершенного производства.

Товарная продукция (ТП) –

это стоимость произведенной продукции
в отчетном периоде той ее части,
которая предназначена к отпуску на
сторону

Отгруженная продукция (ОП) –

стоимость тех товаров, которые фактически отгружены (переданы) в отчетном периоде покупателям, независимо от того, поступили деньги на счет предприятия или нет

Реализованная продукция (РП) –

это отгруженная и оплаченная
покупателем продукция в отчетном
периоде, независимо от того, когда она
была произведена

В отчетном периоде на предприятии было произведено (ден. ед.):

- готовой продукции на сумму 10 000, из которой отпущено на сторону на 8000;
- полуфабрикатов на сумму 5 500, из них потреблено в производстве 3500 и реализовано на сторону на 800;
- выполнены работы промышленного характера по заказам со стороны на 200;
- изготовлено инструмента специального назначения на 1000, в том числе потреблены в основных цехах на 400, реализовано другим предприятиям на 300;
- остатки незавершенного производства составляли на начало периода 200, на конец периода 100.

Поступили платежи на сумму 2 000 за продукцию, отгруженную в предыдущем периоде.

-
- $BO = 10000 + 5500 + 200 + 1000 + (100 - 200) = 16600$ ден.ед.
 - $BZO = 3500 + 400 = 3900$ ден. ед.
 - $BB(ВП) = BO - BZO = 16600 - 3900 = 12700$ ден.ед.
 - или $BB(ВП) = 10000 + (5500 - 3500) + 200 + (1000 - 400) + (100 - 200) = 12700$ ден. ед.
 - $ТП = 10000 + 800 + 200 + 300 = 11300$ ден.ед.
 - или $ТП = 12700 - 1200 - 300 - (-100) = 11300$ ден.ед.
 - $РП = 8000 + 800 + 300 + 2000 = 11100$ ден. ед.

Валовой выпуск товаров и услуг:

- товары и услуги собственного производства отгруженные
- промышленную продукцию собственного производства, переданную своим непромышленным подразделениям
- изменение остатка готовой продукции собственного производства
- изменение остатка незавершенного производства

Валовая добавленная стоимость (ВДС) –

это конечный результат ЭД хозяйствующих субъектов, характеризующий вновь созданную стоимость в отчетном периоде

$$\mathbf{ВДС = ВВ - ПП}$$

Чистая добавленная стоимость (ЧДС) –

ЭТО ВНОВЬ СОЗДАННАЯ СТОИМОСТЬ,
т.е. стоимость без учета потребления
основного капитала

$$\mathbf{ЧДС = ВДС - ПОК}$$

Индивидуальный индекс физического объема

$$i_q = \frac{q_1}{q_0}$$

Агрегатный индекс физического объема

$$I_q = \frac{\sum q_1 p_0}{\sum q_0 p_0}$$

Средневзвешенный индекс физического объема

$$I_q = \frac{\sum i_q q_0 p_0}{\sum q_0 p_0}$$

Средневзвешенный индекс физического объема

$$I_q = \frac{\sum i_q q_0 p_0}{\sum q_0 p_0}$$

$$d_0 = \frac{q_0 p_0}{\sum q_0 p_0}$$

$$I_q = \sum i_q d_0$$

Индекс для оценки степени выполнения плана по ассортименту продукции

$$I_{\text{ассорт}} = \frac{\sum pq'_1}{\sum pq_{\text{пл}}}$$

Индекс для оценки степени выполнения плана по ассортименту продукции

$$I_{\text{ассорт}} = \frac{\sum pq'_1}{\sum pq_{\text{пл}}}$$

$$q_1 < q_{\text{пл}}$$

$$pq'_1 = pq_1$$

Индекс для оценки степени выполнения плана по ассортименту продукции

$$I_{\text{ассорт}} = \frac{\sum p q'_1}{\sum p q_{\text{пл}}}$$

$$q_1 < q_{\text{пл}}$$

$$p q'_1 = p q_1$$

$$q_1 \geq q_{\text{пл}}$$

$$p q'_1 = p q_{\text{пл}}$$

Пример

продукция	Цена за единицу, руб.	Произведено, тыс. шт	
		план	Факт
1	200	1000	1200
2	400	800	700
3	700	20	20

Коэффициент ритмичности выпуска продукции

$$I_{\text{ритм}} = \frac{\sum pq'_1}{\sum pq_{\text{пл}}}$$

Коэффициент ритмичности выпуска продукции

$$I_{\text{ритм}} = \frac{\sum pq'_1}{\sum pq_{\text{пл}}}$$

$$q_1 < q_{\text{пл}}$$

$$pq'_1 = pq_1$$

Коэффициент ритмичности выпуска продукции

$$I_{\text{ритм}} = \frac{\sum pq'_1}{\sum pq_{\text{пл}}}$$

$$q_1 < q_{\text{пл}}$$

$$pq'_1 = pq_1$$

$$q_1 \geq q_{\text{пл}}$$

$$pq'_1 = pq_{\text{пл}}$$

Индивидуальный индекс сортности продукции

$$i_{\text{сорт}} = \frac{\bar{p}_1}{\bar{p}_0} = \frac{\sum pq_1}{\sum q_1} : \frac{\sum pq_0}{\sum q_0}$$

$$i_{\text{сорт}} = \frac{\bar{p}_1}{\bar{p}_{\text{пл}}} = \frac{\sum pq_1}{\sum q_1} : \frac{\sum pq_{\text{пл}}}{\sum q_{\text{пл}}}$$

*Сумма дополнительной выручки или потерь
от изменения сортности:*

$$\mathcal{E} = (\bar{p}_1 - \bar{p}_0) \sum q_1$$

$$\mathcal{E} = (\bar{p}_1 - \bar{p}_{нл}) \sum q_1$$

Агрегатный индекс сортности

$$I_{\text{сорт}} = \frac{\sum p q_1}{\sum \bar{p}_0 q_1}$$

$$I_{\text{сорт}} = \frac{\sum p q_1}{\sum \bar{p}_{\text{пл}} q_1}$$

*Сумма дополнительной выручки или потерь
от изменения сортности:*

$$\Theta = \sum p q_1 - \sum \bar{p}_0 q_1$$

$$\Theta = \sum p q_1 - \sum \bar{p}_{пл} q_1$$

Продукция сельского хозяйства

- продукция растениеводства
- продукция животноводства

Валовой выпуск сельского хозяйства (ВВ)

**СТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ
растениеводства и животноводства
в ценах реализации отчетного года,
а также стоимость услуг,
оказанных организациями по
обслуживанию сельского хозяйства**

Промежуточное потребление в сельском хозяйстве (ПП)

- семена и посадочный материал
- корма
- удобрения и ядохимикаты
- нефтепродукты, топливо и все виды энергии
- запасные части и строительные материалы для текущего ремонта основных фондов
- оплату услуг и работ, выполненных сторонними организациями или своими подразделениями
- затраты на улучшение земель и т.п.

Валовой сбор –

общий объем продуктов
растениеводства со всей площади
посева культуры

Виды валового сбора:

- видовой урожай
- урожай на корню перед началом своевременной уборки
- фактический урожай
- сбор в весе после доработки
- чистый сбор

Урожайность –

средний размер той или иной
продукции растениеводства,
полученной с 1 гектара площади
данной культуры

Продукция животноводства:

- продукция нормальной жизнедеятельности животных
- продукция выращивания скота

Основные виды продуктивности:

- молочная
- яичная
- шерстная
- мясная

Товарооборот –

денежное выражение всех активов
купли-продажи товаров

Разделяют розничный и оптовый
товарооборот

Розничный товароборот включает в себя

- данные по организациям, для которых эта деятельность является основной
- данные по организациям других отраслей экономики, осуществляющим продажу населению товаров через торговые заведения, находящиеся на их балансе, или с оплатой через кассу
- данные о продаже товаров индивидуальными предпринимателями и физическими лицами

Оптовый товароборот –

стоимость отгруженных товаров на сторону, приобретенных ранее на стороне в целях перепродажи для профессионального использования (переработки или дальнейшей продажи)

Виды оптовой и розничной торговли:

- государственная
- рыночная
- кооперативная
- комиссионная
- аукционная
- коммерческая
- биржевая
- бартерная

-
- Валовой товарооборот* – сумма всех продаж по всем каналам реализации
- Чистый товарооборот* – сумма всех продаж за пределы торговой системы (без повторных продаж)
- Валовой доход торговли* – сумма торговых наценок по всем проданным товарам и каналам реализации по видам торговли

Ритмичность поставок

$$V = \frac{\sigma_{\Pi}}{\bar{\Pi}}$$

$$\sigma = \sqrt{\frac{\sum (\Pi_i - \bar{\Pi})^2}{n}}$$

Пропускная способность (мощность) торговой сети

$$M = \frac{N(B)}{S}$$

Коэффициент плотности торговых заведений

$$K_{\text{плот}} = \frac{S_{\text{завед}}(\Pi)}{S_{\text{насел}}} * 10000$$

Показатели внешней торговли:

- ▣ **Внешнеторговый оборот** – сумма экспорта и импорта
- ▣ **Сальдо внешней торговли** – разница между объемами экспорта и импорта
- ▣ **Коэффициент покрытия** импорта экспортом
- ▣ **Мировая квота** – доля объема проданного страной в общем объеме мировой торговли
- ▣ **Коэффициент экспортной (импортной) зависимости** – доля экспорта (импорта) в объеме ВВП страны
- ▣ **Индекс условий торговли** – отношение цен экспорта и цен импорта

Виды транспорта:

- | | |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none">• железнодорожный• автомобильный• морской• внутренний водный• воздушный• газопроводный• нефтепроводный | <ul style="list-style-type: none">• нефтепродуктопроводный• непрерывный• трамвайный• троллейбусный• метрополитен• и автодорожное хозяйство |
|--|---|

Основные показатели:

- ▣ **Протяженность путей сообщения** – количество километров дорог
- ▣ **Плотность дорог** – протяженность автодорог соотносится с площадью территории.
- ▣ **Протяженность внутренних водных судоходных путей**
- ▣ **Грузоподъемность (пассажировместимость)** – максимальная грузоподъемность на всех видах транспорта
- ▣ **Количество перевезенных грузов**
- ▣ **Грузооборот**
- ▣ **Пассажирооборот**

Валовой выпуск транспорта –

сумма доходов от грузовых перевозок, от перевозок пассажиров и багажа и от других доходов (камеры хранения, услуги носильщиков, складские услуги и т.п.)