

Тема 13

Мировая экономика и современные
тенденции ее развития

Цель лекции

рассмотрение, что собой представляет мировая экономика, по каким направлениям идет глобализация, какие формы экономических отношений существуют сегодня и какое влияние они оказывают на национальные экономики. В контексте анализа мировой экономики мы определим место экономики Республики Беларусь в системе мирохозяйственных связей.

Вопросы:

1. Мировая экономика (хозяйство) и предпосылки ее возникновения.
2. Основные формы международных экономических отношений.
3. Современные тенденции развития мировой экономики.
4. Место Республики Беларусь в системе мирохозяйственных связей.

Литература:

1. Экономическая теория: учеб. пособие / И.В. Новикова [и др.]; Под ред. И.В. Новиковой. – Минск: БГЭУ, 2006. – 543 с.
2. Миклашевская, Н.А. Международная экономика: учебник / Н.А. Миклашевская, А.В. Холопов; под ред. проф. А.В. Сидоровича. 2-е изд., доп. М.: Дело и Сервис, 2000. – 191 с.
3. Макконнелл, К.Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика / К.Р. Макконнелл, С.Л. Брю: пер. с англ. 13-е изд. – М.: Инфра-м, 1999. – 974 с.
4. Курс экономической теории: учебник / М.Н. Чепурин [и др.]; Под общ. ред. М.Н. Чепурина. – 7-е изд. – Киров: АСА, 2010. – 880 с.
5. Экономика, 18-е изд.: Пер. с англ. / П.Э. Самуэльсон, В.Д. Нордхаус. – М.: ООО “И.Д. Вильямс”, 2007. – 1360 с.

Вопрос 1

**Мировая экономика (хозяйство) и
предпосылки ее возникновения**

Мировое хозяйство

это глобальная экономика, связывающая национальные хозяйства в единую систему международным разделением труда.

Международное разделение труда

специализация отдельных стран на производстве определенных видов продукции.

Факторы международного разделения труда:

- 1) Социально-географические:** географическое положение, территория, численность и структура населения, хозяйственный опыт и традиции;
- 2) Природно-климатические:** климатические условия, наличие природных ресурсов;
- 3) Технико-экономические:** уровень экономического и научно-технического развития, степень включения в НТР.

Формами МРТ, выражающими его сущность, являются:

- международная кооперация (МК)
- международная специализация (МС).

Международная специализация производства (МСП)

развивается по двум направлениям:

- **Производственное** направление подразделяется на межотраслевую, внутриотраслевую специализацию, специализацию отдельных предприятий.
- **Территориальная МСП** включает специализацию отдельных стран, групп стран, регионов на производстве определенных товаров и их частей для мирового рынка.

Виды международной специализации производства

- предметная (производство продуктов);
- поддетальная (производство частей, компонентов продуктов);
- технологическая или стадийная специализация (т. е. осуществление отдельных технологических процессов).

Международное кооперирование производства охватывает различные сферы сотрудничества:

- производственно-технологическое сотрудничество;
- торгово-экономические процессы, связанные с реализацией кооперированной продукции;
- послепродажное обслуживание техники.

Предпосылки формирования мирового хозяйства

1. создание современных крупных производств в основных отраслях экономики;
2. совершенная инфраструктура производства;
3. создание ведущих субъектов мирового хозяйства;
4. создание Организации Объединенных Наций (ООН);
5. современный уровень науки и экономического мышления.

- **Закрытая экономика** – это экономика, все резиденты которой не совершают сделок с внешним миром.
- **Открытая экономика** – это экономика, все резиденты которой совершают сделки с внешним миром без ограничений.
- **Малая открытая экономика** – это страна, внутренние экономические процессы которой не оказывают влияния на мировые экономические процессы (например, экономика Республики Беларусь).
- **Большая открытая экономика** – это страна, внутренние экономические процессы которой оказывают влияние на мировую экономику (например, экономика США или стран Евросоюза).

Типология стран мирового сообщества:

1. промышленно развитые (индустриальные) страны
2. страны с переходной экономикой
3. развивающиеся страны

Промышленно развитые страны (ПРС) – это страны с развитой рыночной экономикой, как правило, избравшие капиталистическую модель развития экономики.

Черты:

- уровень ВВП на душу населения не ниже 15 тыс. дол. в год;
- государство гарантирует социальную защиту (пенсии, пособия по безработице, обязательное медицинское страхование);
- большая продолжительность жизни;
- высокое качество образования и медицинского обслуживания;
- достойный уровень культуры.

К группе индустриальных стран относятся прежде всего государства так называемой «большой семерки» (Great 7, сокращенно G7) – США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия и Канада.

Развитыми странами являются и сравнительно небольшие, но «продвинутые» в экономическом и научно-техническом отношении государства Западной Европы, такие как Австрия, Бельгия, Дания, Греция, Испания, а также Австралия и Новая Зеландия.

В 1995 г. к группе экономически развитых были причислены Южная Корея, Гонконг, Сингапур, Тайвань (так называемые страны-«драконы» Юго-Восточной Азии, или «новые индустриальные страны») и Израиль.

Страны с переходной экономикой – это государства Центральной и Восточной Европы (бывшие социалистические страны) и бывшие республики СССР, переходящие от административно-командной экономики к экономике, в которой главную роль играют рыночные принципы организации и управления.

В нее входят как страны с высоким уровнем жизни (например, Венгрия, Чехия, Словакия), так и пострадавшие от военных действий – Сербия и Черногория, Босния и Герцеговина.

Развивающиеся страны образуют наиболее многочисленную группу – 130 государств. Их еще называют странами «третьего мира».

Черты:

- натуральное или полунатуральное хозяйство
- преобладание аграрного и индустриального секторов
- значительна степень вмешательства государства в экономику
- низкий уровень социальной защиты.

В эту группу входят страны, по многим показателям уровня и качества жизни, превосходящие развитые государства (например, Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт), другие же очень бедны (большинство стран Африки южнее Сахары).

Вопрос 2

Основные формы международных экономических отношений

Формы международных экономических отношений

- международная торговля,
- международное движение капитала,
- международная миграция рабочей силы,
- валютно-финансовые отношения.

Международная торговля

это перемещение товаров и услуг между странами.

- **Экспорт** продажа товара, предусматривающая его вывоз за границу.
- **Импорт** покупка товара, предусматривающая его ввоз из-за границы.
- **Торговое сальдо** разность стоимостных объемов экспорта и импорта. Эту величину в макроэкономике называют чистым экспортом.
- **Торговый оборот** сумма стоимостных объемов экспорта и импорта.

Причины возникновения международной торговли:

1. различия в условиях производства;
2. возможность снижения издержек производства;
3. различия во вкусах потребителей между странами.

- **Абсолютное преимущество** – это принцип, согласно которому одни страны могут производить некоторые товары более эффективно, т.е. с меньшими издержками, чем все другие.
- **Сравнительное преимущество** – принцип, в соответствии с которым любая страна может извлечь выгоду из внешней торговли, если она специализируется на производстве и экспорте тех товаров, которые может произвести с относительно низкими издержками.

Международное движение капитала

это перемещение финансовых активов между странами.

Движение капитала основано на **международном разделении** – исторически сложившемся или приобретенном сосредоточении капитала в тех или иных странах.

Классификация форм международного движения капитала:

1) В зависимости от источников происхождения капитал, перемещающийся между странами, делится на:

Государственный (официальный) капитал – это средства государственного бюджета, перемещаемые за границу или принимаемые из-за границы по решению правительств, а также межправительственных организаций.

Частный капитал – это средства частных фирм, банков и других неправительственных организаций, перемещаемые за границу или принимаемые из-за границы по решению руководящих органов.

2) *По характеру использования* капитал делится на:

Предпринимательский капитал – это финансовые средства, вкладываемые в производство с целью получения прибыли. В таком качестве чаще всего выступает частный капитал, хотя иногда государство либо принадлежащие ему предприятия вкладывают средства за границу с целью получения прибыли.

Ссудный капитал – финансовые средства, которые даются в займы с целью получения процентов. Для этого используется как государственный капитал, так и (в значительно меньшей мере) частный.

3) По срокам:

Средне- и долгосрочное движение капитала – это вложения капитала сроком более чем на один год. Обычно оно затрагивает частный капитал в предпринимательской форме или ссудный капитал в виде государственных кредитов.

Краткосрочное движение капитала – это вложения капитала сроком менее чем на один год. Как правило, в нем участвует ссудный капитал в форме торговых кредитов.

4) *По цели вложения* капитал делится на:

Прямые иностранные инвестиции — это вложения капитала, дающие зарубежному инвестору право контроля над объектом размещения капитала.

Источником является частный капитал и лишь иногда — государственный.

Основными субъектами прямых иностранных инвестиций являются транснациональные корпорации.

Портфельные инвестиции — это вложения капитала в иностранные ценные бумаги без права контроля над объектом, но с правом на получение прибыли.

Различают два основных вида: акционерные ценные бумаги, удостоверяющие имущественное право их владельца, и долговые ценные бумаги, удостоверяющие отношения займа.

Чистые иностранные инвестиции – это разность между стоимостью активов, приобретенных резидентами, и стоимостью отечественных активов, приобретенных иностранцами.

Они находятся под влиянием следующих факторов:

- реальной ставки процента по иностранным активам;
- реальной ставки процента по внутренним активам;
- экономических и политических рисков приобретения иностранных активов;
- государственной политики в отношении иностранных инвесторов.

Международная миграция рабочей силы

это перемещение трудоспособного населения из одних государств в другие, вызванное причинами экономического и иного характера.

Потоки трудовой миграции

Эмиграция

(от лат. *emigro* – «выселяюсь») – выезд трудоспособного населения из одной страны в другую по экономическим, политическим, личным обстоятельствам.

Иммиграция

(от лат. *immigro* – «вселяюсь») – въезд трудоспособного населения одной страны в другую на временное или постоянное проживание.

Причины возникновения международного рынка труда:

- интернационализация хозяйственной жизни – развитие глубоких и устойчивых экономических, научно-технических и торговых связей между государствами;
- революция в науке, технике и сфере информации;
- развитие интеграционных процессов;
- деятельность транснациональных корпораций.

Формы международной трудовой миграции:

- **межконтинентальная**
- **внутриконтинентальная**
- **временная**
(маятниковая, сезонная)
- **постоянная**
- **легальная**
- **нелегальная**
- **индивидуальная**
- **коллективная**
- **миграция**
квалифицированных работников «утечка умов»
- **миграция**
неквалифицированных работников

Плюсы от миграции рабочей силы для стран-доноров:

- снижаются расходы государства на пособия, переквалификацию безработных, и т.д.;
- повышается квалификация соотечественников без каких-либо затрат страной-донором;
- за счет вернувшихся мигрантов устанавливаются личные и деловые контакты с заграницей;
- накопленные денежные средства служат вернувшимся на родину мигрантам базой для открытия средних и малых фирм;
- растет товарооборот между странами, так как увеличивается ввоз товаров из стран происхождения мигрантов для удовлетворения их специальных потребностей в продуктах и товарах культурно-бытового назначения;
- возрастают налоги, накладываемые на фирмы по трудоустройству за рубежом, прямые и портфельные инвестиции эмигрантов в экономику родной страны;
- сокращаются расходы на обучение, здравоохранение и другие социальные расходы, покрываемые для эмигрантов другими странами.

Минусы от миграции рабочей силы для страны-донора:

- рост национального дохода в стране пребывания;
- только некоторая часть заработанных за рубежом денег переводится семьям на родине, остальные тратятся в стране-реципиенте;
- отток за рубеж интеллигенции отрицательно влияет на культурно-научный потенциал страны.

Выгоды от международной трудовой миграции для стран-реципиентов:

- ликвидация дефицита рабочей силы;
- рост валового внутреннего продукта и национального дохода;
- снижение издержек производства за счет дешевой иностранной рабочей силы;
- часть иммигрантов обладает значительным капиталом;
- иностранцы часто занимают рабочие места в самых тяжелых, неквалифицированных сферах труда, в результате происходит перемещение местной рабочей силы на более квалифицированную и высокооплачиваемую работу;
- иммигранты улучшают демографическую ситуацию в стране, способствуют росту населения и его омоложению.

Потери от международной трудовой миграции для стран-реципиентов:

- переводы части заработанных денег за рубеж, а также переводы пенсий;
- трудности с репатриацией иностранцев на родину в случае изменения конъюнктуры и роста безработицы;
- среди иностранцев есть преступники, что приводит к интернационализация преступности.

Международные валютно-финансовые отношения

экономические отношения, которые связаны с функционированием денег как мировых и обслуживанием хозяйственных связей между странами.

Вопрос 3

Современные тенденции развития мировой ЭКОНОМИКИ

Глобализация экономической деятельности

выражается в расширении и углублении международных связей в сфере инвестиций, производства, обращения, снабжения и сбыта, финансов, научно-технического прогресса, образования.

Постепенно на базе транснациональных корпораций (ТНК) складываются мощные международные хозяйственные комплексы, действующие во всеохватывающих, глобальных масштабах и ведущие конкурентную борьбу за рынки сбыта, материальные и финансовые ресурсы на мировой арене.

Либерализация мировой экономики

выражается в постепенном ослаблении или устранении препятствий на пути международного движения товаров, услуг, объектов интеллектуальной собственности, труда, капитала, финансовых ресурсов.

Регионализация мировой экономики

выражается в формировании на всех континентах межгосударственных объединений (зон свободной торговли, таможенных союзов, "общих рынков", экономических сообществ и т.п.), предусматривающих создание благоприятных условий для развития экономических связей между странами-участниками. Примером глубокой региональной экономической интеграции может служить Европейский Союз.

Вопрос 4

**Место Республики Беларусь в системе
мирохозяйственных связей**

Республика Беларусь – малая индустриальная страна.

Обеспечена ресурсами на 6%, остальные 94% закупаются.

Располагает следующими потенциальными конкурентными преимуществами:

- выгодное экономико-географическое и геополитическое положение;
- развитая система транспортных коммуникаций и производственная инфраструктура в целом (2 европейских транспортных коридора: Брест-Орша и Гомель-Витебск; вдоль автомобильных дорог идут ж/д пути; по насыщенности ж/д путями РБ занимает 2-е место в Европе после Бельгии; через РБ проходит 11 веток газопроводов, нефтепроводов и нефтепродуктов; через воздушное пространство проходят 600-620 самолетов ежедневно);
- значительные земельные, водные и лесные ресурсы, наличие ряда важных полезных ископаемых (калийные и каменные соли, сырье для производства строительных материалов);

- достаточно мощная строительная база;
- весомый научно-технический потенциал;
- высокий образовательный уровень населения при низкой цене рабочей силы и сложившейся системе подготовки квалифицированных кадров (по индексу развития человеческого потенциала РБ на 50 месте в 2018г. из 189 стран; по уровню образования 30 место среди 189 стран (2018 г.); имеют высшее образование: 33,3% женщин; 24,6% мужчин; уровень грамотности молодёжи составляет 99,8%, взрослого населения – 99,7%);
- комплексность развития территорий;
- многовекторные внешнеэкономические связи, способствующие расширению внешних рынков.

Республика осуществляет внешнеторговые операции более чем со 160 странами мира.

Основными торговыми партнерами Беларуси являются: Россия, Германия, Великобритания, Польша, Украина, Нидерланды, Италия, Литва, Латвия, США.

Интернационализация хозяйственной жизни усиливает перемещение между странами не только товаров, услуг, технологий, но и капиталов. За последние 10 лет Беларусь привлекла около 4 млрд дол. США иностранных инвестиций.

Основными инвесторами предприятий Беларуси были субъекты хозяйствования Швейцарии, России, Австрии, Виргинских островов, Германии.