



БЫСТРЫЙ НАЙМ ПРОДАВЦОВ

Анкета для соискателей

ФИО

Телефон

E-mail

№1. Представьте ситуацию: клиент говорит вам по телефону, что нашел то же самое, но дешевле. Ваши действия?

№2. Как вы думаете, есть ли преимущества приобретения товаров прямо у производителя? Почему вы так думаете?

№3. Какие последние книги по продажам или маркетингу вы читали? Что вам в них понравилось?

№4. Представьте себе ситуацию: ваш работодатель сообщил вам об увеличении продолжительности рабочего дня на 1 час. Ваши действия?

№5. Что, на ваш взгляд, нужно делать, чтобы стать лучшим менеджером?

№6. Что является ценным конечным продуктом менеджера по продажам, если у уборщицы это чистый пол, а у сапожника — сапоги?
