# Размещение товара на торговых площадках Wildberries WB, OZON

СОТРУДНИЧЕСТВО С РОССИЙСКОЙ КОМПАНИЕЙ

P.S. ТАКЖЕ ПРЕДЛАГАЕМ РАССМОТРЕТЬ ВЫХОД НА ДРУГИЕ КРУПНЫЕ ТОРГОВЫЕ ПЛОЩАДКИ РФ (LAMODA.RU KUPIVIP.RU ALIEXPRESS.RU )

## 1. Условия сотрудничества с нами

- На первоначальном этапе мы проводим конкурентный анализ, аналитику товара, оцениваем, насколько перегрета ниша, в которую заходит ваша категория товара.
- Заключаем договор комиссии
- Оформляем разрешительную документацию (по необходимости).
- Стоимость Стартовых услуг составляет 900 евро по курсу центрального банка РФ на дату оплаты.
- Комиссионное вознаграждение составляет 15% от суммы, поступившей на счёт Комиссионера от реализации товаров за минусом налога 6%

# 2. Условия размещения товара на маркетплейсах

- Вознаграждение ВБ 19% от цены на сайте на момент продажи покупателю (% комиссии ВБ и ОЗОН может меняться в зависимости от категории)
- Логистика ВБ зависит от категории товара. В среднем 30 руб стоимость логистики одной единицы (к покупателю 30 руб и возврат 30 руб)
- платное хранение 0,35 р за шт в день, при условии оборачиваемости товара более 60 дней
- 6% налог от суммы перечисления на расчётный счёт компании.
- Упаковка товара по условиям ВБ нашими силами оплачивается дополнительно.
- Оплата производится еженедельно, в том числе формирование и выгрузка отчетов по продажам.

# 3. Данные для размещения товара на маркетплейсах

- 1. Описание товара и название на русском языке
- 2. несколько ФОТО товара в хорошем качестве (если фото отсутствует, ВБ предлагает услуги фотостудии)
- 3. Размеры упаковки и самого товара, вес, объем и т.п.
- 4. Упаковка товара по правилам маркетплейсов, русификация (по необходимости) описания товара, присвоение Штрих кода (ШК)















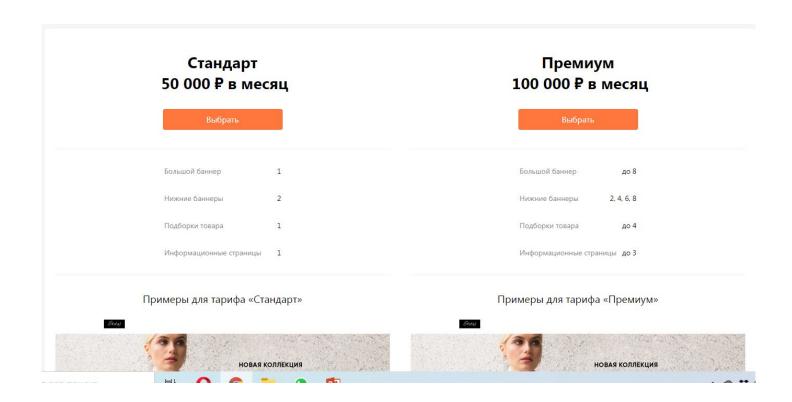
#### 4. Логистика

- ▶ Все логистические расходы, в том числе ввозной НДС 20%, госпошлины (% зависит от категории товара), оформление деклараций соответствия, доставка до склада Вайлдберриз производится за счёт правообладателя товара.
- ► Наша компания не является правообладателем товара до момента продажи товара покупателю на торговой площадке Вайлдберриз, о чём будет составлен ДОГОВОР КОМИССИИ ПО ПРОДАЖЕ ТОВАРА
- Комиссионное вознаграждение нашей компании обсуждается дополнительно и прописывается в ДОГОВОРЕ КОМИССИИ ПО ПРОДАЖЕ ТОВАРА
- Наша компания не несёт материальную ответственность за брак товара, повреждение товара после отгрузки на склад ВБ не по нашей вине.

## 5. Продвижение бренда на ВБ за счёт правообладателя товара

- Для повышения рейтинга товара на торговой площадке ВБ необходимо заказывать отзывы о продукции, для этого необходимо заказывать собственный товар в счёт бартера.
- Вайлдберриз периодически устраивает на своей торговой площадке различные акции и распродажи, для участия необходимо загружать определённые скидки и промокоды. (максимальная скидка до 70%) Что необходимо учитывать при формировании РРЦ.
  Участие в распродажах и акциях согласовываются с правообладателем товара.
- Также для увеличения продаж и привлечения оптовых покупателей эффективно устраивать рекламные обзоры у различных блогеров и медийных личностей (бюджет не ограничен)

### 6. Брендированная страница



## 7. Рекламные кампании на торговой площадке ВБ.

- Вайлдберриз предоставляет возможность разместить рекламные баннеры на главной странице торговой площадки
- Бюджет не ограничен, от 10 000р
- Цена зависит от места размещения

## 8. Маркетинг на территории стран СНГ

Предлагаем следующие маркетинговые услуги по продвижению бренда на территории стран СНГ

- Реклама у блогеров
- Организация и участие в выставках
- Организация Мастер Классов, Тренингов, и прочих развлекательно обучающих программ
- Таргетированная реклама
- Контекстная реклама и прочие услуги по потребности