

Проект «ВЕСТИМО, открытые правила – открытые карты»

Юридический маркет-плейс СТАДИЯ ПРОЕКТА – СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

КОМАНДА:

Руководитель проекта – Григорьева Татьяна Григорьевна, работаю в 1-м лице, генеральный директор ООО «ВЕСТИМО правовое агентство» с 2016 г.

Юрист - опыт работы с 1987 г. в разных отраслях экономики и права, от государственного нотариуса и помощника прокурора Адмиралтейского района Санкт-Петербурга до юриста в единственном лице Северо-Западного филиала ОАО «Ростелеком», в неформальном холдинге из 35 юридических лиц и др.



ВЕСТИМО правовое агентство, Сайт: <http://vestimo-pravo.ru/>, контакт. тел. +7 (921) 906-15-74

АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА

СПАТЬ СПОКОЙНО И РЕШАТЬ ДОСТОЙНО

Объем рынка юридических услуг составляет **257** млрд. руб./год.

Около **1 000 000** юристов, ежегодно выпускается **150 000** специалистов с юридическим образованием.

Судебная нагрузка составляет **430** арбитражных дел + **840** уголовных, гражданских и административных дел в мировых и районных судах на каждого судью в РФ

Деятельность не лицензируется, рынок в стадии реформирования

ПРОБЛЕМА

- Как найти и где искать хорошего юриста?
- Какой будет результат?
- Как долго будет решаться мой вопрос?
- Почему так дорого и из чего складывается цена?
- Вернут ли мне деньги и к кому я могу обратиться, если меня обманут?



• **БОЛЬШЕ ЧЕМ ЮРИДИЧЕСКИ ГРАМОТНО. (С), ВЕСТИМО.**

• Агентство как СООБЩЕСТВО профессионалов

Под гарантии Товарного Знака «ВЕСТИМО», регистрационный №615373, 2017 г.

За счет профилактики споров - «Лучшая война та, которая не началась» Сунь-Цзы.

Учебно-производственная база для студентов юридических вузов



ВЕСТИМОTM

#сделаноВЕСТИМО означает ЗНАК КАЧЕСТВА:

1. Полное комплексное окончательное решение проблемы «под ключ»
2. Клиент всегда прав по безусловному праву заказчика
3. Мы заинтересованы в вашем успехе
4. По любым юридическим вопросам
5. Привлекаем «смежников» для комплексного решения вопроса
6. Самое главное в команде - это боевой дух каждого и общие цели
7. Мы приглашаем лидеров, которые готовы нести ответственность
8. Нам требуются реализаторы
9. Вся Россия

ВЕСТИМО правовое агентство, Сайт: <http://vestimo-pravo.ru/>, контакт. тел. +7 (921) 906-15-74

МИССИЯ КОМПАНИИ – реально помочь людям сохранить отношения – личные и деловые, сэкономить жизненные ресурсы, включая энергию, силу, жизненное время и деньги

ОТКРЫТЫЕ ПРАВИЛА – ОТКРЫТЫЕ КАРТЫ

ЛИЧНО РЕШЕНО ВОПРОСОВ НА СУММУ БОЛЕЕ 5 000 000 000 руб.

Знание внутренних бизнес-процессов и рисков в реальных секторах экономики – на производстве промышленных тракторов (20000 работающих), тендерных торгах (ЗАО «Инвестконкурс»), страховой компании (ОАО ГСК «Югория»), в капитальном строительстве (ГУ «Управление строительства Ленинградской области»), в электроэнергетике (ОАО «Царскосельская энергетическая компания») и др.



ЧТО уже ЕСТЬ:

1. Сайт: <http://vestimo-pravo.ru>
 2. Готовые 20 рекламных кампаний на Яндекс Директ – более 40 000 поисковых запросов по разным юридическим запросам
 3. Зарегистрированный комбинированный товарный знак «ВЕСТИМО» на 24 услуги
 4. Опубликовано более 50 юридических инструкций с образцами договоров и судебных документов на сайте закон.ру – более 130 000 читателей
 5. Оказана юридическая помощь 35 гражданам и 5 организациям
 6. Опубликовано аудиозаписи с юридическими рекомендациями СкажиВЕСТИМО-вконтакте
- ВЕСТИМО правовое агентство, Сайт: <http://vestimo-pravo.ru/>, контакт. тел. +7 (921) 906-15-74



БИЗНЕС-МОДЕЛЬ Проекта подразумевает получение прибыли компании от 4-х источников:

1. непосредственно – сами юридические услуги
2. агентские услуги по рекомендации услуг смежных специалистов
3. абонентская плата за использование шаблонов на нашем ПО
4. роялти за товарный знак «ВЕСТИМО»

и включает в себя следующие технологические процессы:

- 1) лидогенерация;
- 2) телефонные переговоры;
- 3) заключение договора - на сайте;
- 4) Назначение внутреннего исполнителя на удаленном доступе;
- 5) Разработка шаблонов экспертами по конкретному вопросу;
- 6) Выдача результата заказчику;
- 7) загрузка шаблонов в Программное обеспечение;
- 8) Партнерская программа вовлечения IT- специалистов для разработки ПО и других специализированных фирм и компаний;
- 9) Партнерские соглашения о сотрудничестве с юридическими вузами для привлечения волонтеров и молодых специалистов.

ВЕСТИМО правовое агентство, Сайт: <http://vestimo-pravo.ru/>, контакт. тел. +7 (921) 906-15-74

Целевая аудитория - ВСЕ участники юридического рынка + смежный рынок, фокус интереса – некоммерческий сектор

• КЛИЕНТЫ на ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ:

• 1. Некоммерческий сектор:

1/ граждане социальной категории

2/ социальные предприниматели и социальные предприятия

3/ некоммерческие организации

2. Коммерческий сектор:

1/ индивидуальные предприниматели

2) Самозанятые – плательщики налога на профессиональный доход

3/ общества с ограниченной ответственностью - в Санкт- Петербурге - 330 000 субъектов МСП

4/ ПАО, например, коммерческие банки

• ИСПОЛНИТЕЛИ – команда проекта на условиях субисполнителей с опционной программой

1/ незанятые специалисты-юристы и

смежные специалисты

предпенсионного/пенсионного

возраста – основной/ дополнительный доход

2/ молодые специалисты – профессиональный опыт и возможность трудоустроиться

3/ студенты юридических специальностей –реальная практика/стажировка **БЛАГОПОЛУЧАТЕЛИ**

1. государственные бюджетные учреждения, например, высшие и средние профессиональные учебные заведения
2. СОЦИАЛЬНО НЕЗАЩИЩЕННАЯ КАТЕГОРИЯ ГРАЖДАН



Конкурентное преимущество

1. Основные конкуренты:

а) Юридическая социальная сеть 9111.ru - <https://www.9111.ru/>, <https://leegl.ru/>, и др. б) платформа как маркет-плейс услуг для исполнителей- компаний - R-TIGER, <https://rtiger.com/ru/>

2. **Прямые конкуренты:** А) в части государственной системы бесплатной юридической помощи - Санкт- Петербургская городская коллегия адвокатов, <https://www.rusprofile.ru/id/372875>; Б) в части MVP - проектов договоров - справочные правовые системы - КонсультантПлюс, ГАРАНТ, ЮСС “Юрист”, и др.

3. **Косвенные конкуренты** - “ВЫСШАЯ ИНСТАНЦИЯ”, специализированный юридический консорциум, “зубастые юристы” - юцви.рф.

4. **Дополнительные конкуренты** – специализированные аудиторские и бухгалтерские компании, например, Первый Дом Консалтинга - <https://spb.4dk.ru/>

• ОТЛИЧИЕ ВЕСТИМО как принципа «ОДНОГО ОКНА»:

I) ГАРАНТИИ

1. под ответственность владельца интернет-ресурса*
2. гарантийный срок 3 года
3. Товарный знак как охранная грамота #сделаноВЕСТИМО
4. Реальные отзывы на сайте - без модерации

II) ЭКСПЕРТИЗА:

2. Собственная база знаний – НА ЗАКОН.РУ
3. Фиксированная и прозрачная стоимость услуги

III) СЕРВИС:

- 1.оплата прямо на сайте, РЕЖИМ 24/7/365, онлайн/офлайн
- 2.внутренний арбитраж в случае спора с клиентом и возврат денег

IV) КАЧЕСТВО

- 1.комплексное решение с привлечением разных специалистов - принцип “одного окна”
2. окончательное решение любого юридического вопроса

V) ДОСТУПНАЯ ЦЕНА

VI) ОХВАТ: на всей территории России

Стратегия оказания высококвалифицированной юридической помощи по доступной цене за счет оптимизации производственного процесса

А. КАНАЛЫ ПРОДВИЖЕНИЯ

1. Собственные каналы:

- 1) сайт: vestimo-pravo.ru
- 2) YouTube - канал
- 3) инстаграм - @grigotg
- 4) Facebook - <https://www.facebook.com/VESTIMOPRAVO>
- 5) вконтакте - vk.com/vestimo2017
- 6) блог на сайте закон. ру - https://zakon.ru/vestimo_pravovoe_agentstvo_ooo/blogs

2. SMM + сарафанное радио

3. Тендерные площадки - для госзаказов и социальных заказов на юридические услуги.

4. Бесплатные газеты - в муниципальных образованиях Санкт-Петербурга

5. Нетворкинги на площадках Центра развития и поддержки предпринимательства Санкт-Петербурга- например, Фестиваль молодежного предпринимательства, в Центре развития некоммерческих организаций - crno.ru + публикации объявлений на бирже социальных проектов - vsesvoi.spb.ru, и др.

• Б. ПАРТНЕРЫ

1. Кадровые - Юридические вузы Санкт-Петербурга для привлечения волонтеров и стажеров-практикантов
2. Информационные – ЦИСС Санкт-Петербурга и профильные Комитеты Правительства Санкт-Петербурга
3. Банковские - ПАО «Банк «Санкт-Петербург» - по агентским договорам на РКО
4. Стратегические – приглашаем ФОНД «Социальная экономика»

MVP – минимально жизнеспособный продукт

Договор по основной деятельности в составе «ВЕСТИМО-АБОНЕНТ», - Абонентское юридическое обслуживание самозанятых по цене =21 000 руб./год, или 1500 руб./мес. x 12 мес.= итого 18 000 руб./год + 3000 руб. – за договор по основной деятельности

Конкуренты – справочные правовые систем. интернет-источники, например,
<https://dogovor-urist.ru/>



ВЕСТИМО

1. готовый к употреблению продукт
2. гарантия – 3 года
3. урегулированы будущие споры
4. ответственность за будущие судебные процессы
5. консалтинговый комментарий с учетом бизнес-процессов исполнения
6. “живая связь” – согласование с контрагентом как бонус
7. письменное гарантийное обязательство

СРАВНЕНИЕ с рыночным предложением.

1. “кот в мешке”, полуфабрикат, - шаблон договора, требует разъяснения
2. – нет
3. риски последствий - на потребителе
4. нет
5. Риск “подводных камней” – не учитывает нюансы
6. нет
7. нет

ВЕСТИМО правовое агентство, Сайт: <http://vestimo-pravo.ru/>, контакт. тел. +7 (921) 906-15-74

Финансовые показатели ПРИ запуске MVP

Расходы

1. Реклама – перенастройка существующих 20 рекламных кампаний на 40 000 поисковых запросов по всем юридическим вопросам – 80 000 руб.
2. Оплата размещения рекламы Яндекс, Гугл – 50 000 руб./мес.
3. Заработная плата – фонд оплаты труда – 240 000 руб./мес. (70 000 – РОП, 50 000 – юрист, 35 000 – помощник юриста, бухгалтер - по 25000 и IT-специалист 25 000, менеджер по продажам – 35 000, итого ФОТ = 240 000,00 руб.
4. Оборудование – 4 автоматизированных рабочих места в составе Персонального компьютера, рабочего стола и МФУ (ксерокс, копир, сканер), итого - 200 000 руб.
5. Налоги и обязательные взносы с ФОТ– 50% - 120 000,00 руб.
6. Аренда помещения – 25000 руб./мес.
7. Справочные правовые системы – СПС «Консультант+», «ГАРАНТ», ЮСС «Юрист», - 30 000 руб./мес.
8. Офисные расходы – 5 000 руб./мес., ИТОГО=750 000 руб./мес.

Доходы

1. За юридические услуги – основное направление: «ВЕСТИМО-АБОНЕНТ» для самозанятых: при покупке – по 50 шт./мес. по цене 21 000 руб., итого выручки 1 050 000 руб./мес., или от 12 600 000 руб./год
2. агентские услуги за передачу заказов «Заработал – поделись», комиссия 5 -20% от оплаты, например, ориентировочно – 15 000 руб. от 150 000 руб.
3. за авторские публикации книги #сделаноВЕСТИМО – электронная версия, интернет-издание RIDERO, за 49 руб./шт., итого за 1-ю партию в 1000 экз., от 49 000 руб.
4. роялти за использование звукового элемента товарного знака «ВЕСТИМО» любыми заинтересованными лицами, в том числе деловыми партнерами, в размере 10 руб. с покупки, например, 10 000 руб. с 1000 покупок в коммерческой сети
 - ИТОГО: 1 124 000, 00 руб.
 - САЛЬДО = 374 000 РУБ. /МЕС. Х3 МЕС. = 1 122 000 РУБ.



Отчет о прибылях и убытках - МОЕ ДЕЛО-Управленческий учет-ПланФакт - Excel

Татьяна Григорьева

Файл Главная Вставка Разметка страницы Формулы Данные Рецензирование Вид Справка Что вы хотите сделать? Поделиться

Calibri 11

Общий

Условное форматирование Форматировать как таблицу

Вставить Удалить Формат

Сортировка и фильтр Найти и выделить

G67

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J
		Янв 21 План	Янв 21 Факт	Фев 21 План	Фев 21 Факт	Мар 21 План	Мар 21 Факт	Апр 21 План	Апр 21 Факт	Май 21 План
1										
2	Выручка	2 150 000	0	2 449 700	0	2 753 835	0	3 175 059	0	3 707 835
16	Себестоимость	243 200	0	251 200	0	260 000	0	269 680	0	280 328
22	Продуктивный персонал	330 000	0	344 970	0	360 284	0	380 196	0	404 143
30	Валовая прибыль	1 576 800	0	1 853 530	0	2 133 552	0	2 525 183	0	3 023 365
31	Рентабельность продаж по валовой прибыли	73	0	76	0	77	0	80	0	82
32	Постоянные расходы	95 500	0	106 875	0	120 310	0	136 208	0	155 055
38	Административный персонал	320 000	0	334 000	0	350 800	0	370 960	0	395 152
42	Налоги	128 350	0	137 099	0	146 797	0	152 899	0	149 437
44	ЕВИТДА	1 032 950	0	1 275 556	0	1 515 645	0	1 865 115	0	2 323 721
45	Рентабельность продаж по ЕВИТДА	48	0	52	0	55	0	59	0	63
46	Амортизация	0	0	5 833	0	5 833	0	5 833	0	5 833
49	Проценты по кредитам и займам	10 849	0	30 575	0	25 930	0	25 871	0	24 263
56	Прочие неоперационные доходы	0	0	0	0	0	0	0	0	0
58	Прочие неоперационные расходы	80 000	0	0	0	0	0	0	0	0
61	Прибыль до налогообложения	942 101	0	1 239 147	0	1 483 881	0	1 833 411	0	2 293 625
62	Налог на прибыль	129 000	0	146 982	0	165 230	0	190 504	0	222 470
63	Чистая прибыль	813 101	0	1 092 165	0	1 318 651	0	1 642 908	0	2 071 155
64	Накопленная чистая прибыль	813 101	0	1 905 266	0	3 223 917	0	4 866 825	0	6 937 980
65	Рентабельность продаж	38	0	45	0	48	0	52	0	56
66										
67										
68										

ОПиу

18:02 25.11.2020



ВЕСТИМО™

Проекту требуется поддержка

1. Информационная поддержка от ЦИСС Санкт-Петербурга и профильных Комитетов Правительства Санкт-Петербурга по вопросам занятости населения и оказания юридических услуг в порядке государственного и/или социального заказа, а также в части предоставлении доступа к аренде помещений по стоимости для НКО
2. Рекомендательные письма в юридические вузы Санкт-Петербурга о целесообразности прохождения производственной практики и научно-производственной кооперации в области создания ПО или Искусственного интеллекта
3. Помощь в проведении рекламных кампаний в муниципальных образованиях Санкт-Петербурга
4. Инвестиции от 1 500 000 руб., краудфандинговые и спонсорские взносы
5. ПАРТНЕРЫ – стратегические, деловые, информационные, и др.



ВЕСТИМО правовое агентство, Сайт: <http://vestimo-pravo.ru/>, контакт. тел. +7 (921) 906-15-74

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ,

Рада быть полезной,

с уважением,

Руководитель Проекта - Григорьева Татьяна Григорьевна

КОНТАКТЫ:

Телефон +7 (921) 906-15-74

Сайт - <http://vestimo-pravo.ru/>

Е-mail: info@vestimo-parvo.ru

Страницы в соцсетях:

vk: <https://vk.com/club154407886>

FB: <https://www.facebook.com/VESTIMOPRAVO>

