

Бизнес план

- Организация индивидуальной парной



Подтемы:

1). Конкуренция

2). рынок сбыта

3). реклама

4). риски

5). траты

6). доход

7). реализация

8). основные преимущества

9). основные недостатки

конкуренция

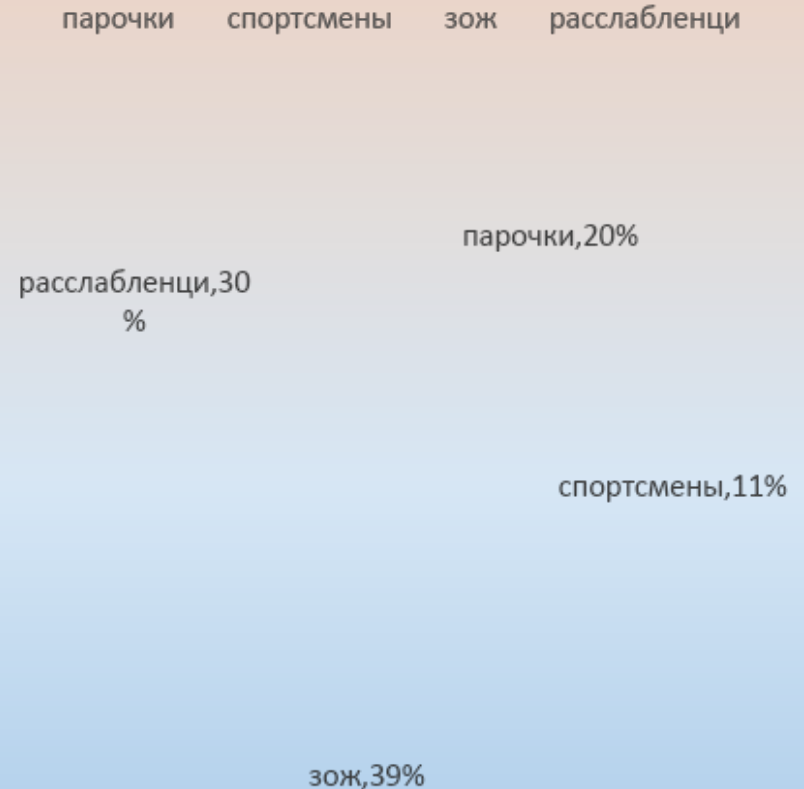
- Фактической прямой конкуренции в Ярославле не обнаружено
- Спа
- Массажные салоны



Рынок сбыта

- Парочки желающие попробовать что то новое
- Спортсмены перед соревнованиями
- Люди ведущие ЗОЖ
- Люди желающие расслабиться после сложной недели

Продажи



Реклама

Трата внутренних ресурсов
на предоставление
разовых услуг
руководителям клубов

- Трезвый ярославль
22000 подписчиков
- Ярмафия 1300 подписчиков
- Белый медведь 5500
подписчиков
- Руководитель пабликов
АРБ, LEGOIN 19000 подписчиков

Расходы при учете полной посадки в месяц

- Крема 3000р
- Подложка 1500р
- Веники ,, ,, ,, ,, ,,
- Настои 1000р
- Стол 10000р
- Прочее 500р
- ИТОГО 15000р

Доходы

- 2500р 1 человек
- 4000р 2 человека

• Доход сутки 2500р-12000р

• Неделя 5/2 12500р-60000р

• Месяц 20 рабочих дней 50000р-240000р

После вычета налога 43500р-208800р

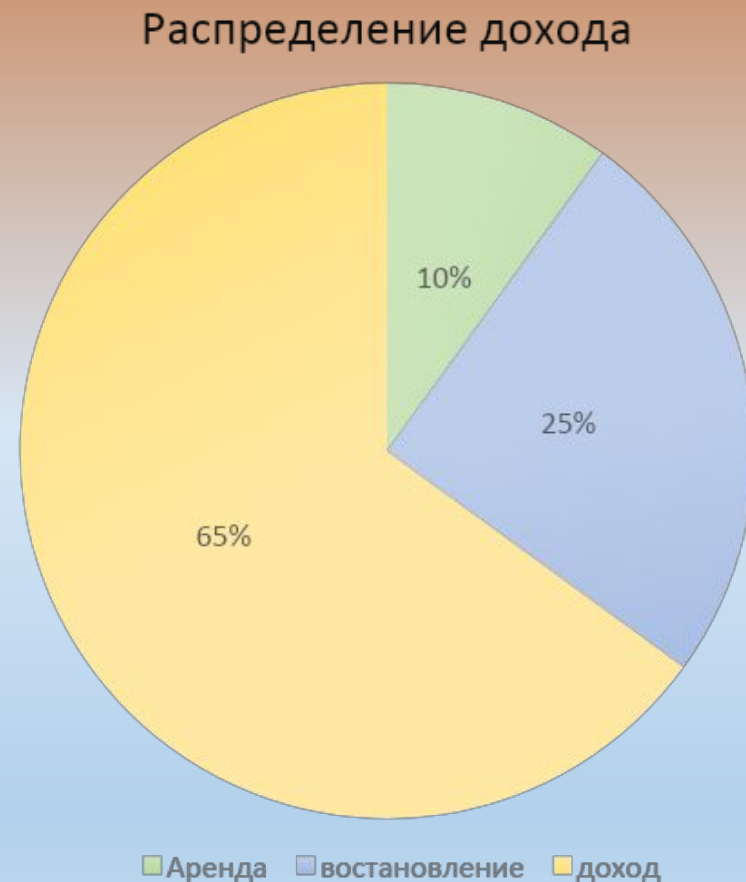
После вычета эксплуатационных 43500р-15000р=28500р

208800р-15000р=193800

Средний доход $(28500р+193800)/2=111150р$

Распределение доходов 111150р

- 10% плата за аренду 11.115р
- 25% плата на поддержание и восстановление 27.787,5
- 65% чистый доход работника 72.247,5



Основные недостатки

- Проход по территории дома до 6 человек в день, 5 дней в неделю
- Несколько месяцев неудобства во время перестройки
- Фактическая перестройка участка
- Дискомфорт в перемещении по участку в рабочее время

Основные преимущества

- Пассивный доход
- Развитие банного узла
- Помощь в заработке близких
- Организация собственного предприятия
- Решение в вопросе ухода за территорией
- Гордость за ребенка у которого всё получится

Спасибо за внимание

