

Урок №17: С ЧЕГО НАЧИНАЕТСЯ БИЗНЕС?



Авторы: Жулдызбаев Н.Е., Мырзакулов Б.Б.

Цели урока:

- *Посмотреть, как на практике работает закон формирования рыночного равновесия, дефицита и избытка.*
- *Взглянуть на эластичность спроса и предложения как на процесс адаптации рынка к изменению основных факторов*



С чего начинается бизнес?

На предыдущих уроках мы поняли, что бизнес начинается с генерации идеи. Но идея должна отвечать требованиям рынка, вкусам и предпочтениям потребителей. Можно взять готовую идею существующего бизнеса, соответствующую вашим стартовым возможностям, исследовать рынок, посмотреть, какие недочёты есть у ваших будущих конкурентов.

Для начала собственного дела совсем не обязательно иметь большой стартовый капитал.



Стартовый капитал — это начальный капитал, необходимый для открытия собственного дела, создания предприятия. Намного важнее иметь желание и прилагать усилия для создания бизнеса. Вначале нужно определить, чем вы будете заниматься.

Деньги — это особый вид универсального продукта, используемого в качестве всеобщего эквивалента, посредством которого выражается стоимость всех других товаров.

Предпринимательство — это особый вид экономической активности (под которой мы понимаем целесообразную деятельность, направленную на извлечение прибыли), которая основана на самостоятельной инициативе, ответственности и инновационной предпринимательской идее.



Следующей наиболее сложной задачей станет поиск клиентов и умение продавать свой товар по приемлемой для вас цене.

Если у вас есть желание (мотивация) и готовая идея определённого бизнеса, вы должны для начала рассчитать свои доходы, расходы, прибыль и грамотно составить бизнес-план. Если вы убедились, что ваш бизнес прибыльный, вы затем можете выбрать организационно-правовую форму предпринимательства и принять решение о создании собственной компании.



Итак, весь процесс создания бизнеса можно разделить на ряд последовательных действий:

- оценка собственных сил и стартовых возможностей;
- генерация бизнес - идеи;
- построение гипотез и тест бизнес - модели;
- составление бизнес-плана;
- решение о создании бизнеса;
- поиск стартового капитала;
- выбор формы предприятия;
- создание компании (государственная регистрация бизнеса).



Способы создания

Способ первый. «Начните с нуля»

- Как правило, основная масса предпринимателей начинает с нуля, и это интересный, но очень трудный путь — всё приходится делать самому. Это один из самых безопасных способов организации бизнеса. В случае неудачи вы ничего не теряете, кроме усилий и времени, потраченных на организацию бизнеса.

80% вновь созданных предприятий живут не более трёх лет.

Способ второй. «Привлеките стартовый капитал»

- Способы привлечения стартового капитала могут быть разными, но суть у них всех одна — если вы решили начать бизнес с вложениями, то должны быть готовы к тому, что эти вложения можете потерять.

Способ третий. «Купите действующую фирму»

- Продажа действующего бизнеса превратилась сегодня в отдельную индустрию. Люди, имеющие опыт в создании успешных предприятий, создают бизнес, раскручивают его, добиваются в нём определённых успехов и продают его.

Способ четвёртый. «Приобретите франшизу»

Франшиза — это покупка готового способа ведения бизнеса под раскрученной торговой маркой.

- Другими словами, это бизнес-система, содержащая производственные элементы, рекламные технологии, корпоративные методики, которая предоставляется **франчайзи** (предпринимателю) **франчайзером** (корпорацией) в соответствии с подписанным франчайзинговым договором.

Пять простых правил при поиске бизнес идей

1. Начинать с малого

2. Освободить себя

3. Обрести гармонию и устойчивость

4. Радоваться мелочам

5. Быть здесь и сейчас

Правила выбора идей для бизнеса

Первое правило. Идей должно быть много.

Правило второе. Идея должна быть из сферы деятельности, понятной для инициатора бизнеса

Правило третье. Идея должна быть интересной.

Правило четвертое. Идея должна быть сформирована в одно-два предложения.

Правило пятое: Изучить мнения – поинтересуйтесь у окружающих, как они оценивают идею вашего бизнеса

Задание 1

Подумайте и ответьте на вопросы. Какие древние монеты обнаружены на территории Казахстана? Какие функции денег выполняли древние монеты на территории Казахстана до XX века? Спросите у своих родителей, кто был изображён на первых банкнотах Республики Казахстан номиналом 1 тенге, 5 тенге, 10 тенге, 20 тенге, 50 тенге, 100тенге выпуска 1993 года?



Задание 4

Расскажите, какие уроки вам особенно запомнились в первой четверти и почему. Были ли какие-то уроки сложными? Почему? Захотелось ли вам познакомиться с какой-либо из пройденных тем подробнее? Какой и почему?



Задание 2

Сравните способы организации бизнеса. Выпишите плюсы и минусы для каждого из них.

СПОСОБ ВОЙТИ В БИЗНЕС	Плюсы	Минусы
1) Начать с нуля		
2) Привлечь стартовый капитал		
3) Купить действующую фирму		
4) Купить франшизу		

Какой способ вы бы выбрали, если бы вам предстояло открыть своё дело? Почему?



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!